Production	Organisation	Traitement de	Médiation	Affiliation	Interinfluence
		l'information			
Plusieurs ne se sont	Certains gardent leur	Les membres n'ont	Les nouvelles	Deux personnes	Deux collègues sont
pas préparés à la	caméra fermée	pas les mêmes	demandes du client	croient que cette	constamment en
rencontre.	pendant la rencontre.	souvenirs des	n'ont pas été	rencontre ne sert à	opposition lors des
		décisions prises dans	intégrées aux critères	rien et en sont	discussions.
		la dernière réunion.	de la prise de	découragés.	
			décision.		
Il n'y a pas d'objectif	Personne ne prend	Un membre dit qu'il		Deux personnes très	Les prises de décision
commun clair à la	de notes.	a dû répéter son idée		amies dans l'équipe	sont longues et
réunion, on ne sait		à trois reprises avant		clavardent ensemble	finissent rarement
pas trop pourquoi on		qu'elle soit		durant la	par un consensus
est là.		entendue.		conversation de	satisfaisant tout le
				groupe.	monde.
Un membre ne	La réunion n'a pas de	Les discussions sont		Le climat est très	Un membre émet ses
comprend pas la	structure.	un peu chaotiques,		sérieux, il manque un	idées de façon
tâche qui lui est		certains s'expriment		peu de chaleur et	autoritaire et a très
attribué.		sans cesse alors que		d'humour.	peu d'écoute.
		d'autres sont très			
		silencieux.			

Quelques interactions et leurs actions :

Éléments liés	Cause
 Plusieurs ne se sont pas préparés à la rencontre (prod) La réunion n'a pas de structure. (organ) Deux personnes croient que cette rencontre ne sert à rien et en 	Il n'y a pas d'objectif commun clair à la réunion, on ne sait pas trop pourquoi on est là. (directement dans le tableau – prod)
sont découragés (affiliation)	*Action – établir des objectifs (prod), s'assurer d'une compréhension commune des objectifs de la rencontre (t.i) et faire un ordre du jour (org.)

- Personne ne prend de notes (org)	Manque de rôles	
- Les membres n'ont pas les mêmes souvenirs des décisions prises		
dans la dernière réunion. (t.i.)	*Action – sur la mise en place de ces rôles	
- Les discussions sont un peu chaotiques, certains s'expriment sans	animation/secrétaire/rappels/responsable client	
cesse alors que d'autres sont très silencieux. (t.i)		
- Les nouvelles demandes du client n'ont pas été intégrées aux		
critères de la prise de décision. (médiation)		
- Un membre dit qu'il a dû répéter son idée à trois reprises avant	Manque de normes pour faciliter la discussion	
qu'elle soit entendue. (t.i)		
- Un membre émet ses idées de façon autoritaire et a très peu	*Action – sur la clarification des attentes de comportements,	
d'écoute. (interinfl)	attitudes collaboratives	
- Les prises de décision sont longues et finissent rarement par un		
consensus satisfaisant tout le monde.		
- Certains gardent leur caméra fermée pendant la rencontre (org)	Manque de cohésion	
- Deux personnes très amies dans l'équipe clavardent ensemble		
durant la conversation de groupe. (affil)	*Action – sur le développement de la cohésion comme temps	
- Le climat est très sérieux, il manque un peu de chaleur et	informel, activité de cohésion accompagné de normes sur le chat et	
d'humour. (affil)	les caméra (nourrit le manque d'affiliation)	