## **JOB DESCRIPTION**

### **BM MARKETING STAFF**

No. Dokumen : JD-UGM-BM.23

Status Revisi : 00

Tanggal Terbit : 01 Februari 2018

**Status Dokumen**:

|                | NAMA            | JABATAN   | TANGGAL | TANDA<br>TANGAN |
|----------------|-----------------|---|---------|-----------------|
| Disusun oleh   | Hendra Wibisana | Building Management<br>General Manager              | 3/8 71  | Sym             |
| Diperiksa oleh | Danny Kuswara   | Risk, System and<br>Compliance General<br>Manager   | 3/8:-48 | Found           |
| Disahkan oleh  | Adang Joedianto | Construction and<br>Property Management<br>Director | 3/8-18  | Mount           |



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 2 dari 7 |

### **CATATAN PERUBAHAN**

| NO. REVISI | TANGGAL          | CATATAN PERUBAHAN |
|------------|------------------|-------------------|
| 00         | 01 Februari 2018 | Awal Penerbitan   |
|            |                  |                   |
|            |                  |                   |
|            |                  |                   |



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 3 dari 7 |

#### 1. IDENTITAS JABATAN

1.1. Nama Jabatan : BM Marketing Staff

1.2. Direktorat : Construction and Property Management

1.3. Divisi Eksekutif :-

1.4.Divisi: Building Management1.5.Departemen: Building Management

1.6. Sub Departemen : BM Marketing

#### 2. TUJUAN JABATAN

Membantu BM Marketing Chief dalam melakukan promosi serta penjualan jasa building management sehingga dapat berjalan secara efektif dan efisien sesuai dengan perencanaan, kebijakan, ketentuan internal dan peraturan perundang – undangan yang berlaku.

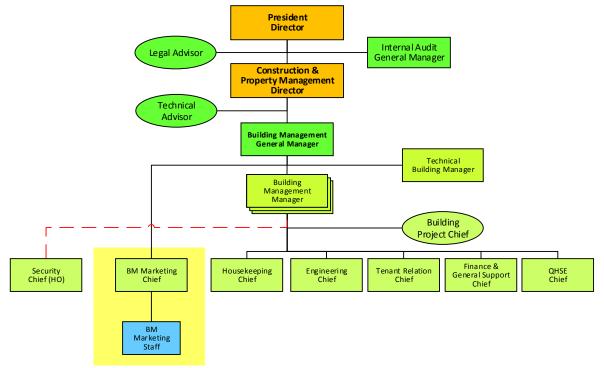
#### 3. PERSYARATAN JABATAN

| NO | KRITERIA        | SYARAT MINIMUM                                      | вовот |
|----|-----------------|---|-------|
| 1  | Pendidikan      | Minimal D3 semua jurusan                            | 20%   |
| 2  | Pengalaman      | Jabatan yang sesuai minimal 3 tahun                 | 20%   |
| 3  | Pengetahuan/Kea | hlian/Keterampilan                                  |       |
| а  | Umum            | - Sistem Manajemen secara umum                      | 10%   |
|    |                 | - Komputer – MS Office                              |       |
| b  | Khusus          | - Kemampuan Komunikasi / Presentasi                 | 50%   |
|    |                 | - Kemampuan Negosiasi                               |       |
|    |                 | - Kemampuan Analisa                                 |       |
|    |                 | - Memahami Konsep Promosi                           |       |
|    |                 | - Menguasai Konsep Penjualan                        |       |
|    |                 | - Memahami Bisnis Jasa Building Management          |       |
|    |                 | - Memahami Risk Management Jasa Building            |       |
|    |                 | Management  |       |
|    |                 | - Menguasai Sistem, Peraturan dan Kebijakan         |       |
|    |                 | Perusahaan Terkait Penjualan Jasa Building          |       |
|    |                 | Management  |       |
|    |                 | - Memahami Peraturan dan Perundangan Terkait Bisnis |       |
|    |                 | Jasa Building Management                            |       |



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 4 dari 7 |

#### 4. POSISI DI DALAM ORGANISASI



#### 5. JALUR KOORDINASI

5.1. Atasan Langsung : BM Marketing Chief5.2. Setara : Staff Divisi Lain

5.3. Bawahan Langsung : -

5.4. Jabatan Lain : - Pejabat terkait yang sesuai dengan unit kerjanya

- Fungsional ke semua unit kerja terkait dengan pekerjaannya

5.5. Eksternal : - Pelanggan

- Vendor

- Pihak Eksternal Terkait sesuai kewenangannya

6. RENTANG KENDALI : -

7. ALAT KERJA UTAMA : Komputer, Aplikasi IT

#### 8. URAIAN JABATAN

### 8.1. Pengelolaan Kegiatan Promosi

#### Tugas

- Menyusun konsep dan konten desain material promosi (company profile, brosur, flyer, spanduk, iklan di media cetak/elektronik/outdoor, dll) dan barang promosi (gimmick).
- Membuat artwork (contoh desain dan barang) dan meminta persetujuan ke Atasan.
- Menyerahkan *artwork* ke bagian Finance and General Support untuk diserahkan kepada Vendor.



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 5 dari 7 |

- Melakukan verifikasi mock up / final art dari Vendor.
- Meminta persetujuan mock up / final art kepada Atasan.
- Melakukan verifikasi terhadap mutu dan jumlah material dan barang promosi yang dikirim oleh Vendor.
- Menyimpan material dan barang promosi.
- Memantau dan mengevaluasi pemasangan iklan di media yang ditentukan.
- Membuat laporan efektifitas pemasangan iklan di media.

#### Wewenang:

- Melakukan koordinasi dengan Vendor dan Pejabat Terkait terhadap kebutuhan pengembangan konsep desain promosi.
- Menolak atau meminta perbaikan hasil kerja Vendor yang belum sesuai.

#### **Indikator Kinerja:**

- Hasil desain sesuai dengan konsep yang telah disetujui.
- Material dan barang promosi sesuai spesifikasi, tepat jumlah dan disediakan tepat waktu.
- Iklan di media sesuai spesifikasi dan diterbitkan tepat waktu.
- Laporan dan dokumen pendukung akurat, lengkap, sah dan dilaporkan tepat waktu.

#### 8.2. Pengelolaan Promosi Melalui Media Digital

#### Tugas:

- Menyusun konsep dan konten dari media internal (website dan social media).
- Membuat perubahan konten dan tampilan media internal (website dan social media) berdasarkan perubahan dari strategi penjualan maupun strategi perusahaan.
- Melakukan koordinasi dengan bagian IT terkait perubahan konten *website* yang berhubungan dengan database, produk dan program.

### Wewenang:

- Melakukan koordinasi dengan Pejabat Terkait terhadap kebutuhan pengembangan konsep dan konten *digital marketing*.
- Melakukan perubahan atas konsep dan konten digital marketing atas persetujuan Atasan.

#### Indikator Kinerja:

- Tampilan dan konten media internal selalu *up to date* dan sesuai dengan kepentingan perusahaan.
- Hasil desain sesuai dengan konsep desain yang telah disetujui.

#### 8.3. Pelaksanaan Penjualan Jasa Building Management

#### Tugas:

- Membuat rencana kerja berdasarkan target penjualan yang telah ditetapkan.
- Memantau, mencari atau menerima informasi proyek *building management* dari berbagai media dan sumber.
- Menghubungi Calon Pelanggan dan meminta informasi kebutuhan proyek building management.



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 6 dari 7 |

- Mengikuti aanwizjing atau penjelasan ruang lingkup proyek di lokasi Calon Pelanggan atas penugasan dari Atasan serta menerima dokumen persyaratan tender dan dokumen teknik dari Calon Pelanggan.
- Melakukan koordinasi dengan Atasan terkait dengan keikutsertaan di dalam pengajuan penawaran atau tender.
- Mengkonfirmasi kepada Calon Pelanggan keikutsertaan dalam pengajuan penawaran atau tender.
- Memeriksa dan mengevaluasi dokumen KAK (Kerangka Acuan Kerja) dan spesifikasi jasa building management yang dibutuhkan oleh Calon Pelanggan.
- Membuat proposal, penawaran harga dan dokumen tender serta menyerahkan kepada
- Melakukan presentasi kepada Calon Pelanggan sesuai dengan level kewenangannya.
- Meninjau kontrak kerjasama dan kesesuaiannya dengan hasil negosiasi serta menyerahkan
- Membuat laporan penjualan jasa building management.

#### Wewenang:

- Meminta kelengkapan data dari Pelanggan.
- Memberikan barang promosi kepada Calon Pelanggan sesuai kebutuhan.
- Melakukan negosiasi dengan Calon Pelanggan sesuai level kewenangannya.

#### **Indikator Kinerja:**

- Target penjualan tercapai.
- Penawaran, dokumen tender, kontrak, laporan dan dokumen pendukung akurat, lengkap, sah dan dilaporkan tepat waktu.

### 8.4. Peran Serta Individu dalam Mendukung Pencapaian Kinerja Perusahaan Tugas:

- Menjalankan sistem, kebijakan, peraturan perusahaan dan etika kerja.
- Mengelola dan memelihara fasilitas dan alat kerja yang menjadi tanggung jawabnya.
- Mengikuti rapat, audit, review kepatuhan atau kegiatan lain di internal atau eksternal perusahaan sesuai tugas dan tanggung jawabnya.
- Menjaga kerahasiaan kekayaan intelektual perusahaan dan pelanggan, seperti dokumen perusahaan, sistem aplikasi perusahaan, data pelanggan, dan lainnya.
- Menyusun dan menyerahkan laporan sesuai ketentuan perusahaan.
- Melaporkan setiap penyimpangan yang diketahui atau ditemukan kepada Atasan.
- Memberikan usulan ataupun masukan untuk perbaikan kinerja individu dan perusahaan.
- Mengajukan pelatihan atau pendidikan yang relevan untuk peningkatan kompetensinya.
- Menggantikan tugas rekan kerja saat rekan kerjanya yang berhalangan atau tidak berada di tempat kerja sesuai dengan kewenangan yang diberikan.
- Melakukan tugas lain yang relevan yang diberikan Atasan sesuai dengan kebutuhan perusahaan.



| No. Dokumen  | Revisi | Tanggal Terbit   | Halaman  |
|--------------|--------|------------------|----------|
| JD-UGM-BM.23 | 00     | 01 Februari 2018 | 7 dari 7 |

#### Wewenang:

- Mengambil keputusan atau tindakan sesuai dengan kewenangan yang diberikan kepada individu (jika ada).
- Menandatangani atau mengesahkan dokumen atau laporan yang dibuat individu sesuai dengan kewenangan yang diberikan kepada individu (jika ada).

#### Indikator Kinerja:

- Target kinerja atau KPI (Key Performance Indicator) individu tercapai.
- Tidak terjadi pelanggaran sistem, kebijakan, peraturan perusahaan dan etika kerja oleh individu.
- Fasilitas dan alat kerja yang menjadi tanggung jawabnya terpelihara.
- Laporan dan dokumen pendukung akurat, lengkap, sah dan dilaporkan tepat waktu.
- Setiap penyimpangan atau potensi penyimpangan yang ditemui ditindaklanjuti hingga tuntas dan dilaporkan kepada Atasan.