

Rencana Strategis Building Management

No. Dok: UG/SMAP/SWOT/014

Revisi : 000

Rencana Strategis Building Management

Rencana strategis pada building management memiliki fokus utama untuk meningkatkan unit gedung kelolaan, kompetensi teknis, dan *Technology based services* dengan *building block* sebagai berikut:

		with Information	Technology 2022E	Solution" 2023E	2024E	2025E	2026E	
Pengembangan pasar (Modernisasi Building, Smart Building & Green Building)	Prioritas	Revenue (Rp. Jt) Laba Usaha (Rp. Jt)	174.041 35.803	192.743 38.613	212.380 42.013	232.999 46.014	254.649 50.664	
Penyempurnaan model bisnis eksisting & otomatisasi proses kerja		Jumlah (Kumulatif) - Bangunan (service charge) - Bangunan (Pengelolaan)	5 12	5 13	5 14	5 15	5 16	
Penguatan Monitoring & Kontrol Biaya		- Revenue/unit (Rp jt)* - Biaya usaha/unit (Rp Jt)*	10.238 8.132	10.708 8.563	11.178 8.967	11.650 9.349	12.126 9.714	
Human Capital Organi.			zation Capital		Information & Technology Capital			

Unit bisnis buiding management sampai dengan tahun 2026 diproyeksikan mencapai pendapatan sebesar Rp 254,6 miliar dengan laba sebesar Rp 50,6 miliar dengan tingkat pertumbuhan laba rata-rata tahunan (Compounded Annual Growth Rate / CAGR) sebesar 10,2%.

Pada inisiatif strategis di Building Management berfokus untuk peremajaan/revisi SOP dan standar kerja, peningkatan kualitas pengelolaan melalui studi banding/benchmarking, pemenuhan sertifikasi organisasi dan pegawai, dan meningkatkan gedung kelolaan baru, baik yang bersifat keseluruhan maupun parsial, melalui jasa eksisting dan pengembangan jasa baru seperti smart building dan green building untuk memberikan nilai tambah bagi bisnis Building Management. Adapun rincian inisiatif strategis pada unit bisnis Building Management sebagai berikut:



Rencana Strategis Building Management

No. Dok : UG/SMAP/SWOT/014

Revisi : 000

No	Uraian	2022	2023	2024	2025	2026
1.	Customer / Market Development					
1	Analisis potensi pasar dengan metode STP sehingga sesuai dengan targetnya dan efektif pengembangan pasarnya (di Grup Bank Mandiri & diluar Bank Mandiri)	٧	٧	٧	٧	٧
2	Partnership dengan Main Contractor.	٧				
3	Penggunaan dan pemasaran <i>Smart Building</i> kolaborasi dengan ITBS (implementasi <i>contactless technology, software</i> yang dapat menghubungkan seluruh perangkat, manajemen sistem informasi, <i>availability & reliability network,</i> serta <i>cyber security</i>).	٧	٧			
2.	Business & Product Development					
1	Pengembangan kustomisasi <i>help desk</i> (memastikan tidak ada tiket yang terlewat, mudah digunakan, dan <i>scalable</i>).	٧				
2	Pengembangan desain & proposal produk Modernisasi Building, Smart Building, dan Green Building (Green Building: monitoring & kontrol konsumsi energi, implementasi electrical appliance yang hemat energi, peningkatan indoor environment quality, waste management: implementasi Reduce, Reuse, Recycle, dan wastewater treatment plant jika memungkinkan).	√	√			
3.	Human Capital Development					
1	Sertifikasi Organisasi dan Pegawai	٧	٧			
4.	Organizational Capital Development					
1	Pengembangan Otomasi Proses Kerja (yang terintegrasi dengan helpdesk dan smart building, mulai dari room bookings, visitor management, payments, maintenance & cleaning request, reporting sampai ke kantor pusat, dan lain-lain).	٧				
2	Pengembangan fungsi <i>Customer & Supplier Management</i> (pengelolaan <i>database</i> dan <i>relationship</i> kepada konsumen potensial untuk tetap <i>up-to-date</i> mengenai informasi kebutuhan jasa dan memastikan ketersediaan <i>supplier/</i> vendor dari jasa yang berpotensi akan di <i>outsource</i> oleh Building Management ke pihak lain).	٧				
5.	Information & Technology Capital Development					
1	Revisi SOP dan Implementasi Standar Kualitas Kerja.	٧				
2	Merumuskan dan implementasi program <i>periodic benchmarking</i> dari <i>best practice</i> (sesuai kebutuhan/ <i>room of improvement</i> yang telah diidentifikasi dan penentuan perusahaan/pihak yang bisa dijadikan standar).	٧	٧			