## Corporación Mondragón

Mayo 2011







# 3M es la Compañía Innovadora qué Hace el Progreso Posible

- Crea productos y soluciones revolucionarias que facilitan el éxito de nuestros clientes y mejora la vida de las personas alrededor del mundo.
- Enfoque colaborativo de alta energía para resolver los problemas más dificiles en las industrias y mercados:
  - Constantemente intercambia y construye en las ideas de unos y otros
  - Descubre nuevas conexiones entre mercados que parecen no relacionados con más de 40 plataformas de tecnología diferentes
  - Con una Cultura de curiosidad intelectual y creatividad sin fronteras





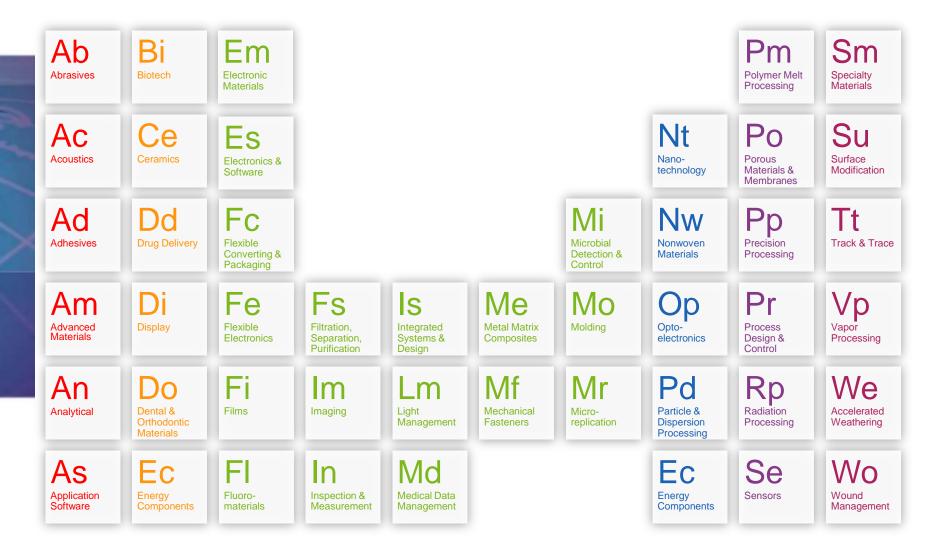
## Trabajando Juntos Para Lograr Más

- Innovar con él enfoque de ayudar a los clientes a resolver sus retos y facilitar el progreso en nuestro cambiante mundo
- Las Innovaciones de 3M nacen de la contribución de muchas personas, trabajando juntos para compartir y crear ideas más poderosas
- Intercambio y expansión de ideas sin fronteras entre
  - 80,000 empleados
  - 65 paises, incluyendo mercados en desarrollo
  - 45 plataformas de tecnología
  - 6 negocios de mercados líderes
  - Una maquinaria de I + D con priorización e inversiones consistentes
- Una sociedad entre 3M y nuestros clientes que genera éxitos tangibles



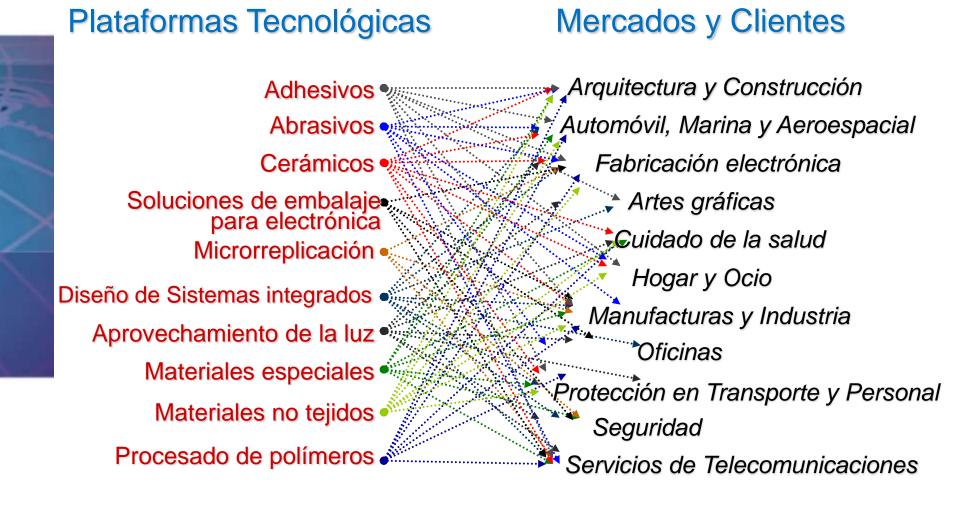


## Ideas que se Conectan a Través de Diversas Tecnologías





#### ...ORIENTADAS A SOLUCIONAR NECESIDADES





### **CULTURA DE INNOVACIÓN**

- Más de 10.000 empleados de I+D en todo el mundo
- Inversión de I + D: 6% de las ventas
- Diversidad y profundo conocimiento tecnológico
- Cultura emprendedora
- Iniciativa individual ~15% del tiempo
- Legado de la cultura sin fronteras
- Índice de Vitalidad de Nuevos Productos







### PROCESOS Y HERRAMIENTAS INNOVADORAS

Introducción de nuevos productos

Satisfacer los requerimientos del mercado

Ideas

1 Concepto

2 Viabilidad

3 Desarrollo

4 Adaptación

5 Introdución

6 Post Introducción

La innovación es nuestro reto y la entrega al mercado nuestro orgullo



A nivel internacional, nuevos productos suponen > 65% del porfolio total



## **CULTURA DE INNOVACIÓN**



Proceso de Contribución y desarrollo del empleado:

Atributos de liderazgo de 3M

Enfatizamos el espíritu de equipo y reconocemos nuestro orgullo de pertenencia.









### **CULTURA DE INNOVACIÓN**

#### **EL PRIMER INNOVADOR DE 3M**

La moda que imperaba en el diseño de los coches era la carrocería pintada en dos colores.







Los pintores en los talleres usaban papel pegado para delimitar la zona de pintado y Dick Drew, delegado de 3M, observó cómo se frustraban al desprender el papel y ver que la pintura también se levantaba...

...y entonces recordó un producto que él había visto en el laboratorio.















### La innovación genera nuevo crecimiento de mercado a la vez que se satisfacen necesidades de los clientes



**2000** exhibición de cintas adhesivas Predominado por cinta de embalaje de 0.99 \$.



\$.

# Paredes



# Clavos







CLAVOS ....



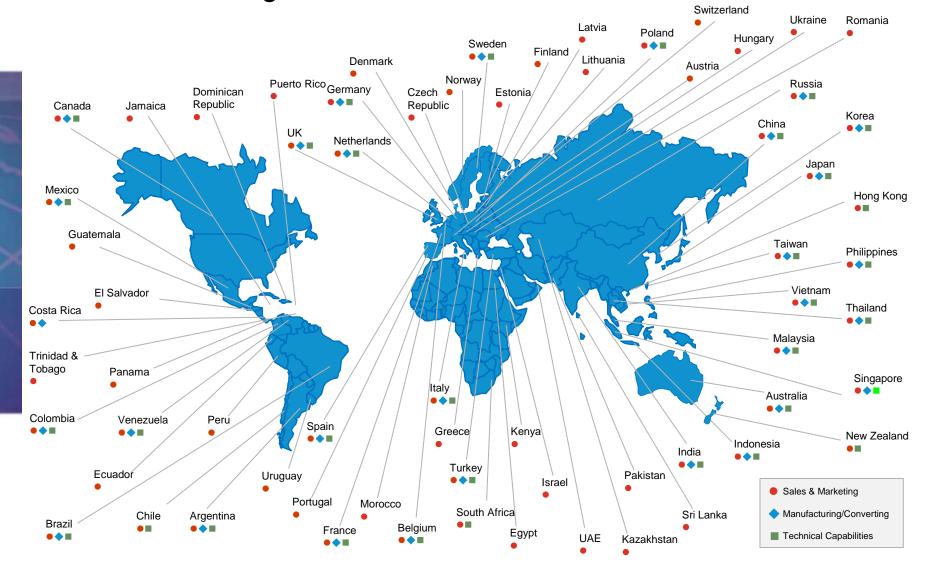


# Haciendo el Progreso Posible Alrededor Nuestro



No or product houses to shapen-or pale

## Generando Progreso en Todo el Mundo





# Trabajando desde una Posición de Liderazgo y Crecimiento

- Ventas Globales: \$26.6 Miles de Millones (65% Internacional)
- Beneficio Neto: \$4.0 Mil Millones
- Inversiones en I + D : \$1.4 Miles de Millones
- 589 Patentes en América
- Alcanze Global: Ventas en ~200 Paises
- Una de las 30 compañías en la Bolsa DJIA
- Seis Negocios en Mercados Líderes





### Facilitando el Exito de Nuestros Clientes

A través de nuestros seis negocios en mercados líderes, transformamos ideas en productos y soluciones ingeniosas que hacen la vida mejor para nuestros clientes y usuarios finales cada día



Industria y Transportación
Desde bajo tierra hasta el espacio
exterior cambiando como la industria
trabaja

Seguridad y Servicios de



Cuidado de la Salud Promoviendo la salud y mejorando la calidad del cuidado



**Protección**Salvaguardando la seguridad personal y del mundo



**Consumo y Oficinas** Simplificando la vida y el trabajo



**Display & Grafismos**Mejorando la comunicación visual e interactividad



Eléctricos y Comunicaciones
Facilitando las redes globales de energía
y telecomunicaciones así como los
dispositivos electrónicos en el mundo



## Industria y Transportación

Desde bajo tierra hasta el espacio exterior - Cambiando como trabaja la Industria

- Mejorando las superficies desde implantes ortopédicos a muebles de alta gama
- Facilitando oportunidades para la generación y conservación de energía
- Purificando aire y agua, desde residencial a Bio-farma e industria
- Modificando, uniendo y protegiendo superficies en la construcción y en la manufactura
- Mejorando el diseño, manufactura y manteniemiento de la transportación en la tierra, en el aire o en el agua
- Desde cajas de embalaje hasta pañales de bebé asegurando cosas qué necesitan fijarse

Ventas	\$8.6 billion
Beneficio	\$1.8 billion





### Cuidado de la Salud

Desde prevenir infecciones hasta hacer una sonrisa más brillante

- Previniendo infecciones
- Cuidando la piel, sanando heridas
- Mejorando la codificación de tratamientos,
   reembolso de gastos y eficiencia en hospitales
- Facilitando la entrega de medicinas
- Protegiendo el suministro de alimentos
- Hacierdo sonrisas más brillantes con soluciones dentales y de ortodoncia avanzadas

Ventas	\$4.5 billion
Beneficio	\$1.4 billion





## Consumo y Oficina

Desde simplificar la vida en casa a mantenerte organizado en el trabajo

- Simplificando organización y comunicación
- Limpiando y protegiendo el medio ambiente en la casa
- Ayudandote a sentirte mejor mas rápido
- Haciendo los arreglos de la casa fáciles y con resultados profesionales
- Inspirando creatividad, ocio y manualidades

Ventas	\$3.9 billion
Beneficio	\$840 million





## Display y Grafismos

De las señales en la carretera a las imágenes en tú móvil

- Creando seguridad en el transporte y soluciones para el registro de autos
- Haciendo las marcas más impactantes
- Mejorando las experiencias de observación e interacción
- Alimentando la proyección para compartir la información
- Inspirando las capacidades de luz y superficies

Ventas	\$3.9 billion
Beneficio	\$946 million





## Seguridad y Servicios de Protección

Desde proteger la información a proteger personas en el trabajo y en su vida

- Proporcionando seguridad personal y en el trabajo
- Gestionando la información y asegurando activos
- Protegiendo personas, privacidad y propiedades
- Mejorando el desempeño y productividad de operaciones en edificios e infraestructuras

Ventas	\$3.3 billion
Beneficios	\$707 million





## Eléctricos y Comunicaciones

Efacilitando hoy el estilo de vida del mañana con la Energía Eléctrica, Comunicaciones y Electrónicos

- Conectando la red eléctrica mundial
- Facilitando las telecomunicaciones globales
- Apoyando los dispositivos electrónicos de alta tecnología
- Integrándonos con los clientes para crear soluciones innovadoras

Ventas	\$2.9 billion
Beneficio	\$631 million





## La Oportunidad de 3M

Innovación de Clase Mundial Un Ecosistema de Ideas

Relación y Sociedad de Confianza

Pasión Creativa

Cultura Colaborativa The Innovation Company

Calidad sin Paralelo

Curiosidad para Solucionar Problemas

Conexiones no Comunes







### **True North**



Ventas de \$ MM con un beneficio >%

- Clientes y Comunidad
- Empleados





### Creación de valor – es acerca de ... LOS CLIENTES

Acercarse a los clientes

Entender sus problemas y necesidades





Pain

Are you feeling any pain..?

Proporcionarles soluciones completas a sus problemas y necesidades

Con una mentalidad emprendedora

CREAR NUEVOS NEGOCIOS



### Definición de Creación de Nuevo Valor

Solucionar los problemas de los clientes para incrementar el valor

de productos o servicios a través de la innovación en finanzas, procesos, oferta, o entrega.

El modelo Doblin ayuda a definir la Creación de Nuevo Valor:

Como se genera el negocio
El modelo de negocios y formas de
generar ingresos incluyendo
asociaciones y colaboración

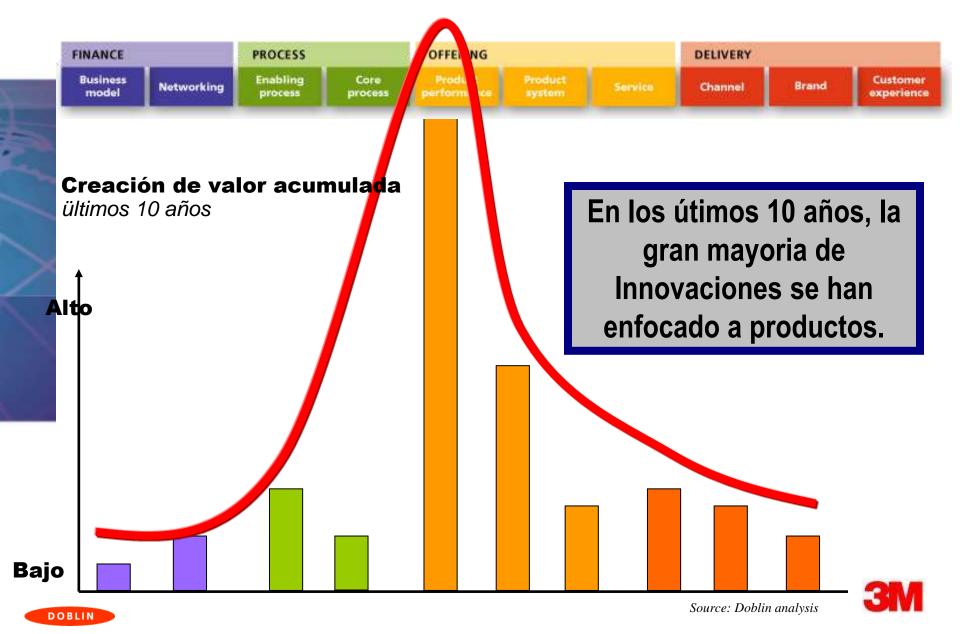
Qué valor se entrega al cliente
La propuesta de valor, el "trabajo a
ejecutar" específico,
Que vendemos y como lo entregamos



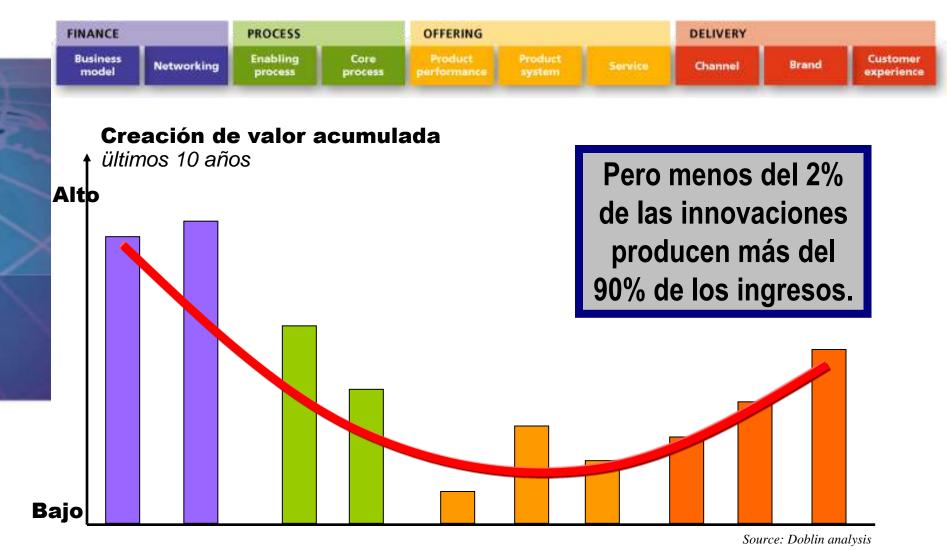
Como se entrega el valor Recursos internos y procesos clave Como la Compañía se posiciona El role de la Compañía, relaciones con los clientes y opciones de como ir al mercado con canales de distribución.



# La Intensidad de la Competencia es muy **Alta** en la Innovación de **Productos**



## El Beneficio es Mayor en Otros Tipos de Innovación







### Business Model Innovation - Automoción





**Interior Trim Parts** for FAW Car Company



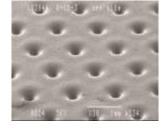
Diesel Interam® System for **Cummins** 



eMarketing Scotchgard™ PPF

SCOTCHGARD

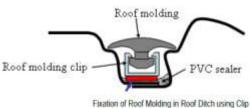
**Film Antichip** 



Acoustic Performance Film



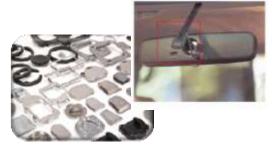
Customization in **Specialty Trim Parts** 



Roof Molding Clip for Testing & Prototyping **TPCA** 



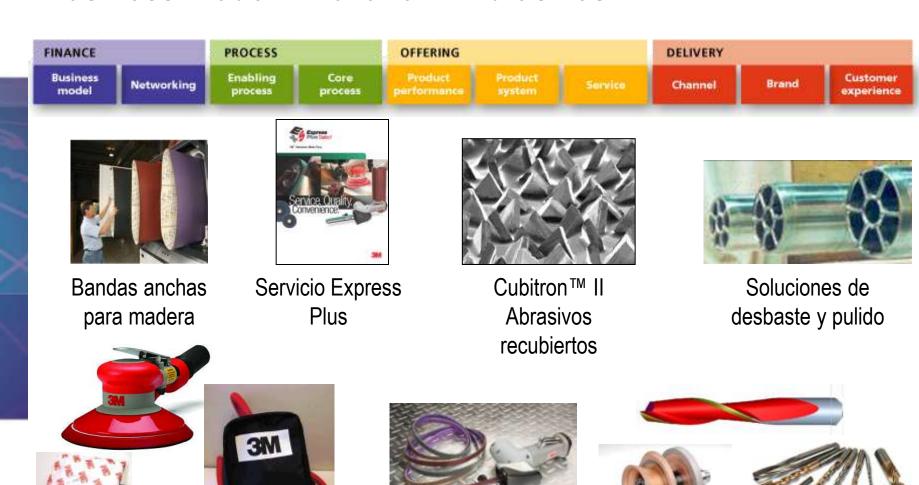
Services



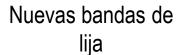
SBT forward Integration in Mirror Button, Sensor **Brackets** 



### **Business Model Innovation - Abrasivos**



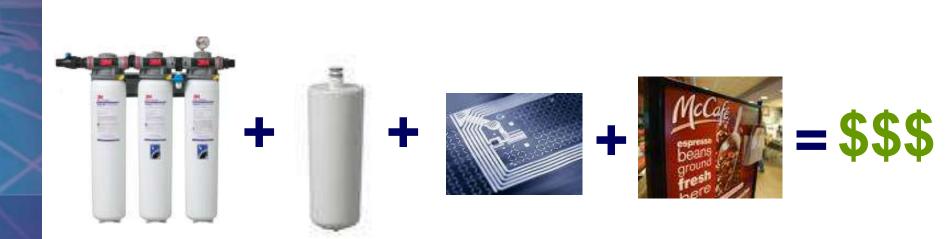
Bolsa filtrante para lijadoras







## 3M Filtración – Mapa de Creación de Nuevo Valor



**Adaptador** 

**Filtro** 

**Software** 

Servicio

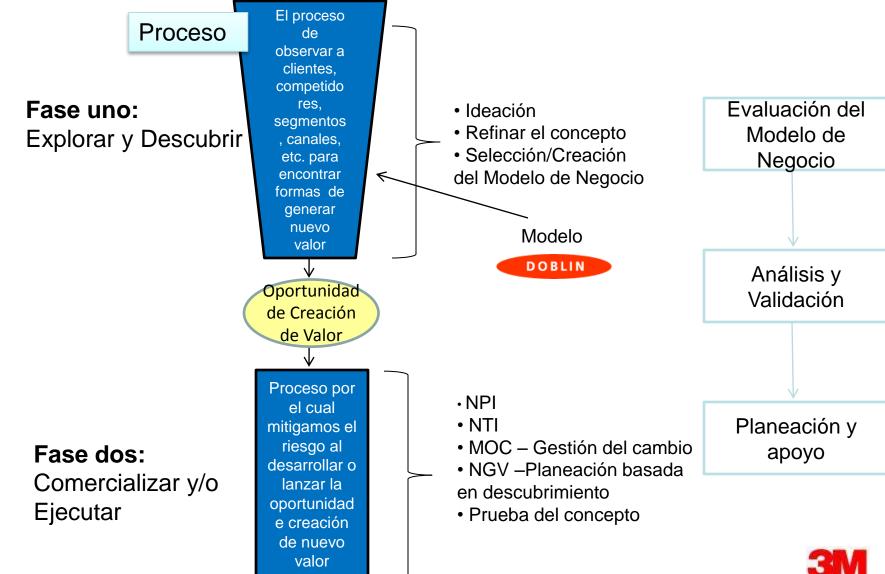
Proveedor

Total de la

Solución



### Las dos fases de la Creacion de Nuevo Valor



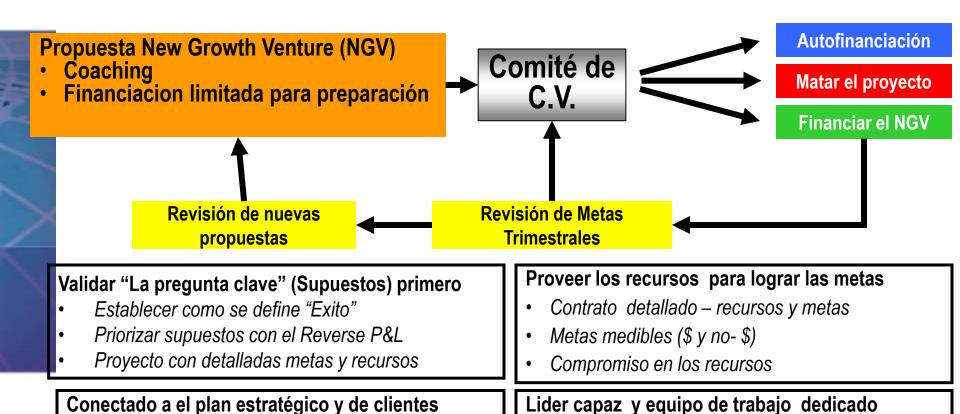
# Nuevas oportunidades de Crecimiento



#### Proceso "New Growth Venture"

Conectado a el plan estratégico y de clientes

...enfoque disciplinado para acelerar programas de crecimiento



Negocio / Departamento comprometido

Fallar rápido o Acelerar



#### Filosofía NGV

Define **Topline** Success HERRANIENTA like Define conceptually what "success" looks like financially Reverse P&L

2

Key
Assumptions
State assumptions
with biggest
impact on
success definition

High Risk
Assumptions
Prioritization

Identify

s

Develop
Milestones &
Contract

Focus work plan & deliverables against critical assumptions

Phase Charter and Contract Work towards

Make key
"unknowns" more
"known" and
report learnings &
action plan

Refined Reverse P&L



#### Documentos clave

- Reverse P&L
  - Información financiera básica
- Pro forma de las especificaciones del Modelo de Negocio
  - Muestra las operaciones necesarias para el negocio
- Lista de Supuestos clave
  - Se usa para asegurar que los supuestos son revisados
- Grafica de planeación de metas
  - Especifica los supuestos que se probaran en cada meta



### Porqué Reverse P&L?

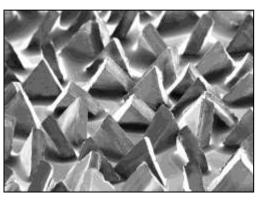
- Porqué tú no sabes lo que no sabes
  - No existe información histórica para extrapolar estimados de ingresos y costos
  - Identificar desconocidos financieros e intangibles
  - Desarrolla un plan para reducir incertidumbre
- Define las mediciones financieras para que la innovación se considere exitosa
  - Utilizar los fondos para validar primero los supuestos de mayor impacto
  - Permite el rechazo oportuno de propuestas

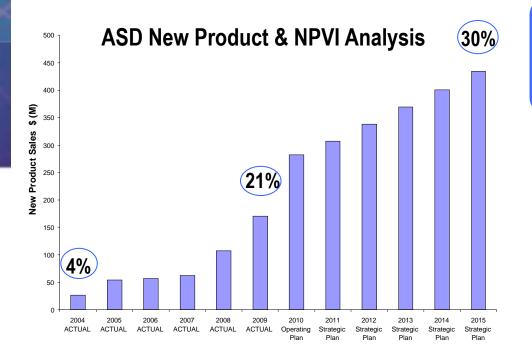


### ASD Transformation...Reinventing a Stagnant Platform









"I don't like it, I <u>love</u> it.

And if I can't have it, I won't

come in tomorrow."

- Operator



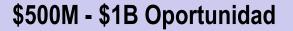


>\$150K First Order



## Expansion del Mercado al segmento Car Care and Mecánico

- Pintores
- Chapistas
- Aplicadores
- Detallistas
- Dueños
- Personalización de autos
- Químicos de alto desempeño













## New Growth Ventures... Construyendo una Mentalidad Emprendedora

#### **Proceso "New Growth Venture"**

- VC-mecanismo de financiación.
- Financiación y seguimiento basado en fases y metas
- Pilotear nuevas oportunidades de crecimiento
- Efectivo acelerador del liderazgo
- Mantener consistencia en la financiación.

#### **Impacto**

- Lanzamiento de 3M Car Care
- Lanzamiento de Herramientas ASD
- Reestablecer liderazgo en adhesivos
- Financiación para el arrangue de RED
- Pilotos para Negocio Filtración



NGVs – Nuevas soluciones, tecnologías, I + D, modelos de negocio, etc



