Andre Pimenta Gomes

Niterói, RJ

Tel.: (21) 97162-0791

E-mail: andrepg.trabalho@gmail.com www.linkedin.com/in/andrepmenta/

Perfil Profissional

Profissional com sólida experiência em gestão financeira, contabilidade e finanças. Habilidade em gerenciar contas a pagar e receber, além de interpretar relatórios financeiros, como DRE. Competente na administração de processos, com experiência em CRM, gestão de clientes e conversão de leads. Capacidade comprovada em vendas, atendimento ao cliente e resolução de problemas, sempre visando a excelência no serviço. Possuo uma visão crítica que permite identificar oportunidades de melhoria contínua e habilidades de liderança para motivar equipes e gerenciar recursos de forma eficaz.

Formação Acadêmica

- Ensino Superior em Análise de Desenvolvimento de Sistemas (Cursando)
 UNESA (Universidade Estácio de Sá)
- Curso de Língua Inglesa (Cursando) Fluency Academy

Experiência Profissional

Criar Oficina de Estudo

Gerente Administrativo e Operacional De dez/2023 a jun/2024

- Responsável pela gestão financeira, incluindo contas a pagar e receber, e elaboração de DRE para decisões estratégicas.
- Gerenciamento do processo de matrícula de novos alunos, assegurando eficiência e conformidade.
- Implementação de práticas de melhoria contínua para excelência operacional.
- Experiência em CRM para otimização da gestão de clientes e maximização da conversão de leads.

Redes Coworking

Auxiliar Financeiro
De mai/2023 a dez/2023

 Gerenciamento de contas a pagar e receber, agendamento de reuniões e recepção de clientes.

Uber Eats (Portugal)

Entregador
De jun/2018 a mai/2022

- Entrega eficiente e confiável de pedidos, garantindo a satisfação do cliente.
- Gerenciamento de tempo e priorização de tarefas para entregas pontuais.

AutoKleen LDA. (Portugal)

Especialista em Preparação de Veículos De jan/2020 a mar/2020

- Responsável pela apresentação e manutenção de veículos em eventos automotivos.
- Experiência em logística de rotas e serviços de transporte.

Powerade LDA. (Portugal)

Agente Comercial
De mai/2017 a mai/2018

 Venda e promoção de serviços de energia elétrica e gás natural, com foco na satisfação do cliente e resolução de problemas.

Berdine Semi Joias

Aux. Finandeiro
De jan/2015 a abr/2016

• Gerenciamento de contas a pagar e receber, gerenciamento de estoque e compras.

Chilli Beans

Vendedor Responsável De nov/2012 a jun/2014

- Gerenciamento da equipe de vendas, garantindo que as metas mensais fossem atingidas.
- Responsável pela organização da loja e pela apresentação dos produtos, criando um ambiente acolhedor e atraente para os clientes.
- Atendimento ao cliente de alta qualidade, com foco na identificação das necessidades do consumidor e na oferta de soluções personalizadas.
- Contribuição significativa para o aumento das vendas, superando as metas estabelecidas em diversas ocasiões.

Habilidades

- Gestão Financeira
- Análise de Relatórios Financeiros (DRE)
- CRM e Gestão de Clientes
- Vendas e Atendimento ao Cliente
- Melhoria Contínua
- Liderança e Motivação de Equipes
- Comunicação Clara e Eficaz

Idiomas

- Português (Nativo)
- Inglês (Intermediário)