

ANDRÉ VÍTOR ERIN STRONGREN

PERFIL

Buscando novas oportunidade na área de Desenvolvimento de Sistema.
Cargo pretendido: Desenvolvedor Jr.
github.com/AndreVitorErin

DADOS PESSOAIS

31 anos – Solteiro
(11) 99441–2403 / (11) 3681–8290
andrevitorerin@gmail.com
Av. Júlio de Mesquita, Osasco – SP



FORMAÇÃO EDUCACIONAL

Engenharia da Computação
Univesp

CURSANDO (EAD)

Ensino Superior

Desenvolvimento de Sistemas
ETEC

CURSANDO (EAD)

Ensino Técnico

Letras

Universidade de São Paulo – USP

INTERROMPIDO (2007 – 2010)

Ensino Superior

OUTRAS FORMAÇÕES

- Inglês Avançado – CNA (2018)
- Desenvolvimento Full Stack – Bootcamp (2020)

CURSOS E WORKSHOPS

- Lógica de Programação – Estudonauta (2020) e Fundação Bradesco (2020)
- Java Básico e Avançado – Fundação Bradesco (2020)
- JavaScript Básico – Estudonauta (2020)
- Desenvolvimento Web – Estudonauta (2020)
- Programação Orientada a Objeto – Fundação Bradesco (2020)
- Modelagem de Banco de Dados– Fundação Bradesco (2020)
- Implementação de Banco de Dados– Fundação Bradesco (2020)
- Administração de Banco de Dados– Fundação Bradesco (2020)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Autônomo da Área de Manutenção Residencial

MAIO DE 2016 – NOVEMBRO DE 2019

Principais atribuições: manutenção de instalações elétricas e hidráulicas, montagem e manutenção de móveis, instalações, gerenciamento de equipe em projetos maiores.
Divulgação online. Busca por parcerias (Imobiliárias, arquitetos, etc), contato com o cliente.

Gerente de uma Franquia da Mr.Beer

OUTUBRO DE 2014 – SETEMBRO DE 2016

Principais atribuições: gerenciamento da equipe, relacionamento com cliente, controle de estoque, administração financeira, compra de materiais.

Vendedor na Loja Kleine Ekie

JUNHO DE 2014 – SETEMBRO DE 2014

Principais atribuições: atendimento ao cliente, limpeza e organização de estoque, reposição de gôndolas, organização da vitrine, verificação de prazo de validade, atendimento de caixa.

Vendedor Externo de uma Representante da Net Virtua

JANEIRO DE 2013 – MARÇO DE 2014

Principais atribuições: distribuição do material de divulgação, contato com cliente, fechamento de contratos, pós venda, fechamento de parceria com condomínio para instalação de cabeamento, mapeamento de áreas não cabeadas para pedido de cabeamento, viabilização de locais para plantões de venda.

Coordenador Comercial da Franquia Jd. das Flores do CNA

AGOSTO DE 2011 – NOVEMBRO DE 2012

Principais atribuições: gerenciamento da equipe de vendas e secretaria, busca por parcerias, elaboração de eventos promocionais, fechamento de contratos.