



Puesto
representante de venta

Edad
Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto
Maestría

Redes sociales



Industria
Bienes raíces

Tamaño de la organización
Trabajador independiente

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas de gestión de contenido
- Correo electrónico
- Servicios de almacenamiento en la nube
- Software de creación de informes

Responsabilidades laborales

creación de contenido y enseñar propiedades a clientes

Su trabajo se mide en función de

generación de ingresos

Su superior es

director

Metas u objetivos

Escribe aquí

Obtiene información a través de

contactando a los que venden casas

Dificultades principales

- Colaboración y creatividad
- Gestión de proyectos y falta de organización