



ALEJANDRO CELEN

TECNICO EN MARKETING

EXTRACTO

Soy eficaz en la generación de fidelidad y la creación de relaciones a largo plazo. Por otra parte considero manejar bien en equipo ya que en lo laboral como en lo deportivo he formado parte de ellos. Los últimos años de estudios me han dado varias **herramientas, entre ellas destaco haber aprendido a leer entre líneas a los clientes para recopilar información útil sobre sus necesidades, otro punto importante es haber adquirido un vocabulario técnico comercial** y los conocimientos necesarios para la investigación de mercados, segmentación tradicional y análisis comercial.

📍 Barrio Infanta - El Challao – Las Heras
☎ +54 2615083901 / 4440893
✉ alecelen571@gmail.com

EDUCACIÓN

2014 -2016
TECNICO EN MARKETING
ITU- UNCUYO
Mendoza

2015
Curso Georreferenciación
ITU- LUJAN
Mendoza

2009 - 2012
GASTRONOMIA
INSTITUTO ARRAYANES
Mendoza

IDIOMAS

Español Nativo

Inglés Nivel básico

Francés Nivel básico

NOTAS

En lo posible contactar via mail.

MOVILIDAD

Corsa 2 modelo 2008

EXPERIENCIA

COOP. SERVICIO CENTRAL NIHUIL REMIS /EMPRENDIMIENTO PROPIO 2014- Act.

Socio propietario en la cooperativa y soy poseedor de un porcentaje de licencia de remis además en forma simultánea llevo adelante un emprendimiento de eventos gastronómicos

CANTINA PUERTO SECO MENDOZA

Febrero 2012 - enero 2014

Puesto: Propietario.

Recogiendo lo más importante vale la pena destacar las actividades de control y análisis de costos, actividades de promoción, el control de producción

HOTEL INTERCONTINENTAL / CLUB HOUSE BARRIO DALVIAN

Abril 2010- febrero 2012

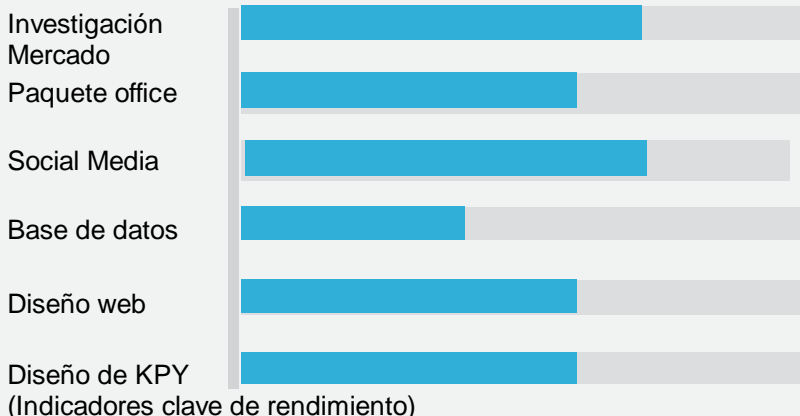
Durante mi permanencia en el **hotel** cubrí el **puesto de cocinero** tanto de banquete como restaurant siendo mis principales funciones operativas (producción y despacho). Posteriormente cubrí el puesto de **jefe de cocina** en **Club House Dalvian** siendo mis principales funciones la coordinación del equipo, armado de carta y conducción de producción y despacho.

MERCHANDISING / VENTA PUBLICIDAD Y CARTELERIA

Noviembre 2008- Abril 2010

Me desempeñé como **agente eventual de merchandising** en **Pepsico** siendo mi principal función promover las ventas gestionando el lineal para conseguir situar el producto en el lugar más interesante, mejorando su presentación, utilizando el material PLV (publicidad punto venta). Simultáneamente **fui vendedor de cartelaria publicitaria** para la empresa **AREA C**

HABILIDADES TÉCNICAS



AFICIONES

Rugby - Padel - BLOGGING