

# Homework

Final Project - Stage 3 Machine Learning Evaluation





### A. Data Splitting

```
# mendefinisikan X (features) dan y (target), dimana X dan y hasil dari imbalance handling sebelumnya
X_train = X_resampled
y_train = y_resampled
```

Data telah di split antara data training dan data testing di tahap Pre-Processing. Sebelum melakukan pemodelan, akan didefinisikan kembali data train yang sudah dilakukan imbalance handling yaitu oversampling dengan teknik SMOTE dikarenakan ingin meningkatkan jumlah kuantitas suatu label.



# B. Modelling

Support Vector Machine (SVM), Adaboost, dan XGBoost akan menjadi algoritma yang digunakan. Pemilihan ketiga model ini disebabkan oleh rendahnya tingkat kesalahan dan tingginya tingkat presisi yang telah teruji berdasarkan percobaan dengan 8 model.

	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)
LogisticRegression	0.802285	0.805656	0.844000	-0.038343	-4.759285
KNeighborsClassifier	0.753420	0.812624	0.802228	0.010396	1.279259
Decision TreeClassifier	0.850591	0.996430	0.818996	0.177434	17.806926
SVC	0.799256	0.856226	0.836876	0.019350	2.259904
RandomForestClassifier	0.665800	0.712551	0.780197	-0.067646	-9.493512
GaussianNB	0.810698	0.738874	0.802251	-0.063377	-8.577558
XGBClassifier	0.847233	0.864785	0.827637	0.037148	4.295622
AdaBoostClassifier	0.872463	0.879967	0.822993	0.056974	6.474576



#### C. Model Evaluation

Metrics Evaluation yang digunakan adalah Precision dan Accuracy. Precision digunakan untuk meminimalkan False Positive karena pada kasus ini, kami perlu melakukan cost efficiency pada budget marketing. Setelah itu, kami juga mempertimbangkan nilai Accuracy sebagai parameter sekunder pada dua model yang menghasilkan model terbaik.

Berdasarkan hasil pemodelan dari ketiga model dibawah ini, model Adaboost menunjukkan nilai Precision dan Accuracy yang lebih tinggi dibandingkan dengan dua model lainnya. Namun, perbedaan nilai prediksi (diff) model Adaboost pada data training dan data test memiliki selisih yang lebih besar dibandingkan dengan dua model lainnya. Dengan demikian, model Adaboost memiliki performa yang lebih baik dalam mengklasifikasikan data dengan akurasi dan ketepatan yang lebih tinggi, tetapi memiliki perbedaan yang lebih besar dalam memprediksi data dibandingkan dengan dua model lainnya. Nilai diff tersebut akan diperkecil melalui hyperparameter tuning.

	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)
svc	0.799378	0.856226	0.836876	0.019350	2.259904
XGBClassifier	0.847233	0.864785	0.827637	0.037148	4.295622
AdaBoostClassifier	0.872463	0.879967	0.822993	0.056974	6.474576
	CV Accuracy	Accuracy_Train	Accuracy_Test	Diff	Diff (%)
svc	0.832502	0.852899	0.743119	0.109780	12.871371
XGBClassifier	0.840023	0.864710	0.807339	0.057371	6.634668
AdaBoostClassifier	0.861142	0.879742	0.816514	0.063229	7.187166



### D. Hyperparameter Tuning

Untuk menemukan nilai optimal untuk parameter yang digunakan pada model, akan dilakukan hyperparameter tuning. Dengan melakukan langkah ini, diharapkan dapat meningkatkan performa model dan menghasilkan model yang best-fit. Metode yang digunakan adalah Grid Search pada masing-masing model yang sudah dipilih.

```
# Define grid search
grid = dict(learning_rate=learning_rate, n_estimators=n_estimators, algorithm=algorithm)
grid_search = GridSearchCV(estimator=model, param_grid=grid, n_jobs=-1, cv=5, scoring='precision', error_score=0, return_grid_result = grid_search.fit(X_train, y_train)
```

Metode Grid search dipilih karena Grid Search dapat mengeksplorasi seluruh kombinasi hyperparameter yang telah ditentukan dalam parameter yang didefinisikan sebelumnya. Ini memastikan bahwa kita tidak akan melewatkan setiap kemungkinan konfigurasi hyperparameter yang mungkin menghasilkan model yang optimal.



### E. Pemilihan model terbaik

Setelah melakukan hyperparameter tuning, berikut ini adalah hasil metrics evaluation dari SVM (CV Precision > 0.8 dan Diff < 10%). Model ini menghasilkan nilai Precision dan Accuracy lebih rendah dibanding model lainnya.

### **Precision SVM**

	Model	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_16	SVC	0.874959	0.844516	0.807559	0.036957	4.376101	{'C': 3, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'poly'}
param_13	SVC	0.874557	0.840083	0.810913	0.029170	3.472247	{'C': 3, 'gamma': 'scale', 'kernel': 'poly'}
param_10	SVC	0.873749	0.837537	0.814110	0.023427	2.797151	{'C': 2, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'poly'}

### **Accuracy SVM**

	Model	CV Accuracy	Accuracy_Train	Accuracy_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_5	SVC	0.834291	0.854331	0.740826	0.113505	13.285841	{'C': 1, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'rbf}
param_2	SVC	0.832502	0.852899	0.743119	0.109780	12.871371	{'C': 1, 'gamma': 'scale', 'kernel': 'rbf}
param_28	SVC	0.817103	0.849320	0.802752	0.046568	5.482937	{'C': 5, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'poly'}



#### E. Pemilihan model terbaik

Setelah melakukan hyperparameter tuning pada model XGBoost, berikut ini adalah hasil metrics evaluationnya (CV Precision > 0.8 dan Diff < 10%). Untuk model ini, kami melakukan perhitungan dengan max depth=1 untuk menghindari overfit.

#### **Precision XGBoost**

	Model	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_140	XGBClassifier	0.912467	0.922357	0.818055	0.104302	11.308190	{'colsample_bytree': 0.8, 'gamma': 1, 'learnin
param_143	XGBClassifier	0.912467	0.922357	0.818055	0.104302	11.308190	{'colsample_bytree': 0.8, 'gamma': 1, 'learnin
param_1147	XGBClassifier	0.912229	0.924031	0.835093	0.088938	9.625034	{'colsample_bytree': 1.0, 'gamma': 2, 'learnin

### **Accuracy XGBoost**

	Model	CV Accuracy	Accuracy_Train	Accuracy_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_1003	XGBClassifier	0.879048	0.924123	0.850917	0.073206	7.921638	('colsample_bytree': 1.0, 'gamma': 1, 'learnin
param_1006	XGBClassifier	0.879048	0.924123	0.850917	0.073206	7.921638	{'colsample_bytree': 1.0, 'gamma': 1, 'learnin
param_247	XGBClassifier	0.878325	0.918754	0.837156	0.081599	8.881427	('colsample_bytree': 0.8, 'gamma': 2, 'learnin



#### E. Pemilihan model terbaik

Setelah melakukan hyperparameter tuning pada model Adaboost, berikut ini adalah hasil metrics evaluationnya (CV Precision > 0.8 dan Diff < 10%).

### **Precision Adaboost**

	Model	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_56	AdaBoostClassifier	0.908271	0.918675	0.843316	0.075359	8.203003	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 1.0,
param_55	AdaBoostClassifier	0.903253	0.910859	0.831003	0.079856	8.767125	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 1.0,
param_52	AdaBoostClassifier	0.900182	0.912634	0.822355	0.090279	9.892101	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 0.8,

### **Accuracy Adaboost**

	Model	CV Accuracy	Accuracy_Train	Accuracy_Test	Diff	Diff (%)	Parameters
Parameter Set							
param_55	AdaBoostClassifier	0.872244	0.910523	0.834862	0.075660	8.309532	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 1.0,
param_56	AdaBoostClassifier	0.871889	0.918397	0.850917	0.067479	7.347494	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 1.0,
param_52	AdaBoostClassifier	0.870808	0.912312	0.830275	0.082037	8.992193	{'algorithm': 'SAMME.R', 'learning_rate': 0.8,



#### E. Pemilihan model terbaik

Dapat dilihat pada gambar dibawah, bahwa model XGB memiliki tingkat presisi yang paling tinggi dibandingkan SVC dan AdaBoost. Namun, XGB memiliki Diff yang paling tinggi sehingga potensi overfit nya paling tinggi. Sehingga, kami memutuskan untuk memilih **Adaboost Classifier dengan param\_56** karena model ini menunjukkan nilai Precision dan Accuracy yang relatif moderate (tidak paling rendah presisinya dan tidak paling tinggi Diff-nya).

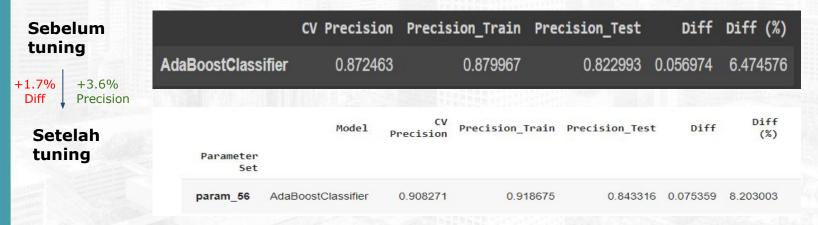
del cv	Precision   0.874959	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%	) Paramete
SVC	0 874959					
SVC	0.874959					
	0.014000	0.844516	0.807559	0.036957	4.37610	1 {'C': 3, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'pol
VC	0.874557	0.840083	0.810913	0.029170	3.47224	7 {'C': 3, 'gamma': 'scale', 'kernel': 'pol
SVC	0.873749	0.837537	0.814110	0.023427	2.79715	1 {'C': 2, 'gamma': 'auto', 'kernel': 'pol
				100000		
Model	CV Precisio	n Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)	Paramete
3Classifier	0.91246	7 0.922357	0.818055	0.104302	11.308190	('colsample_bytree': 0.8, 'gamma': 1, 'learni
3Classifier	0.91246	7 0.922357	0.818055	0.104302	11.308190	('colsample_bytree': 0.8, 'gamma': 1, 'learni
3Classifier	0.91222	9 0.924031	0.835093	0.088938	9.625034	('colsample_bytree': 1.0, 'gamma': 2, 'learni
	Mode1  BClassifier BClassifier	Model CV Precisio  Classifier 0.91246	VC         0.873749         0.837537           Model         CV Precision         Precision_Train           3Classifier         0.912467         0.922357           3Classifier         0.912467         0.922357	VC         0.873749         0.837537         0.814110           Model         CV Precision         Precision_Train         Precision_Test           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055	VC         0.873749         0.837537         0.814110         0.023427           Model         CV Precision         Precision_Train         Precision_Test         Diff           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055         0.104302           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055         0.104302	VC         0.873749         0.837537         0.814110         0.023427         2.79715           Model         CV Precision         Precision_Train         Precision_Test         Diff         Diff         Diff         (%)           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055         0.104302         11.308190           3Classifier         0.912467         0.922357         0.818055         0.104302         11.308190

	Model	CV Precision	Precision_Train	Precision_Test	Diff	Diff (%)		Parameters
Parameter Set								
param_56	AdaBoostClassifier	0.908271	0.918675	0.843316	0.075359	8.203003	{'algorithm': 'SAMME.R',	'learning_rate': 1.0,
param_55	AdaBoostClassifier	0.903253	0.910859	0.831003	0.079856	8.767125	{'algorithm': 'SAMME.R',	'learning_rate': 1.0,
param_52	AdaBoostClassifier	0.900182	0.912634	0.822355	0.090279	9.892101	{'algorithm': 'SAMME.R',	'learning_rate': 0.8,



#### E. Pemilihan model terbaik

Setelah melakukan hyperparameter tuning pada model AdaBoost, didapatkan hasil presisi yang lebih baik dibandingkan sebelum hyperparameter tuning. Dapat dilihat bahwa terjadi kenaikan presisi sebesar 3.6% dari 87.2% menjadi 90.8%. Kenaikan tersebut diimbangi oleh suatu tradeoff yaitu peningkatan yang terjadi pada nilai selisih antara nilai presisi pada data train dan data test yaitu sekitar 1.7% dari 6.5% menjadi 8.2%. Selisih tersebut masih dapat ditoleransi karena masih dibawah 10% untuk dikategorikan sebagai best-fit.



Berikut pertimbangan dalam pemilihan model ini:



E. Pemilihan model terbaik

### **CV Precision yang Tinggi:**

**param\_56 - CV Precision: 0.908271**: Model ini memiliki nilai CV Precision yang tinggi selama proses cross validation. Ini menunjukkan bahwa model memiliki kemampuan yang baik untuk memberikan prediksi positif yang benar pada data yang belum pernah dilihat sebelumnya.

### Perbedaan (Diff) yang Relatif Kecil:

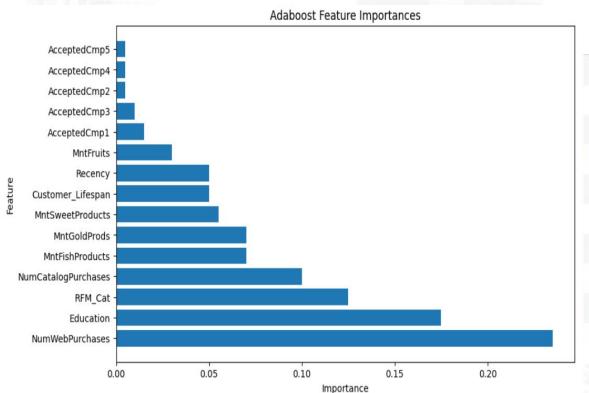
**param\_56 - Diff: 0.075359 (8.2%)**: Meskipun terdapat perbedaan antara Precision pada data train dan data test, perbedaannya relatif kecil (8.2%). Hal ini menunjukkan bahwa model ini cenderung tidak overfitting secara signifikan pada data train dan masih dapat menggeneralisasi dengan baik pada data test.

### Precision\_Train dan Precision\_Test yang Tinggi:

Model ini juga memiliki nilai Precision yang tinggi pada data Train dan data test, menunjukkan kemampuan baik pada keduanya. Dengan mempertimbangkan kombinasi CV Precision yang tinggi, perbedaan yang relatif kecil antara data train dan test, serta nilai Precision yang tinggi pada kedua dataset.



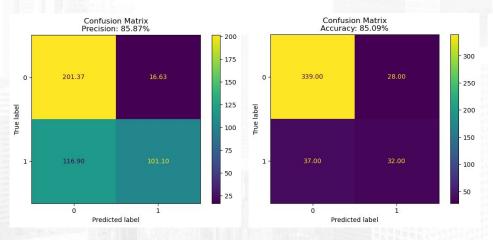
## A. Grafik hasil feature importance dari model Adaboost Classifier



	Feature	Importance
12	NumWebPurchases	0.235
6	Education	0.175
13	RFM_Cat	0.125
11	NumCatalogPurchases	0.100
7	MntFishProducts	0.070
9	MntGoldProds	0.070
10	MntSweetProducts	0.055
5	Customer_Lifespan	0.050
14	Recency	0.050
8	MntFruits	0.030



### A. Confusion matrix dari model Adaboost Classifier



Perhitungan confusion matrix pada precision menggunakan average weighted, karena jumlah label pada data test tidak seimbang.

		precision	recall	f1-score	support
	0	0.90	0.92	0.91	367
	1	0.53	0.46	0.50	69
accui	racy			0.85	436
macro	avg	0.72	0.69	0.70	436
weighted	avg	0.84	0.85	0.85	436
01151			07-01-100005 × 8000016		
Classiti	cation	Report on	Train Dat	a	
Classifi	cation	n Report on precision			support
Classifi	0				
Classifi		precision	recall	f1-score	
Classifi accui	0 1	precision 0.91	recall 0.93	f1-score 0.92	1397 1397
	0 1 racy	precision 0.91	recall 0.93	f1-score 0.92 0.92	1397 1397 2794 2794



A. Prediksi Peningkatan Response Rate dan ROI Rate

total customer: 2240 total customer: 118 total response: 334 total response: 101 rate accept: 14.91% rate accept: 85.59%

total cost: 2240 total cost: 118

total revenue: 1670 total revenue: 505 total profit: -570 total profit: 387

roi rate before pemodelan: -34.13% roi rate after pemodelan: 76.63%

Setelah melalui proses pemodelan dan evaluasi, maka didapatkan hasil adanya peningkatan response rate dari 14.91% menjadi 85.59%.

Menambahkan asumsi untuk cost per customer/campaign adalah \$1 dan revenue per customer/campaign adalah \$5, maka didapatkan peningkatan roi rate dari -34.13% menjadi 76.63%.



### B. Business Insight & Recommendation

Dari hasil feature importance, berikut adalah insight yang didapat dan rekomendasi untuk meningkatkan efektivitas campaign dan memaksimalkan keuntungan bisnis:

#### a. Number Purchase on Website:

Business Insight: Penjualan melalui website merupakan faktor terpenting dalam marketing campaign. Business Recommendation: Tingkatkan fokus pada pengoptimalan website, meningkatkan pengalaman pembelian online, gunakan data segmentasi pelanggan untuk menawarkan insentif atau penawaran khusus melalui platform web, dan perkuat strategi pemasaran online, untuk menawarkan insentif atau penawaran khusus sesuai dengan preferensi masing-masing kelompok pelanggan.

#### b. Education:

Business Insight: Tingkat pendidikan Phd adalah tingkat pendidikan dengan response rate tertinggi. Business Recommendation: Pertimbangkan untuk mengadakan kolaborasi atau acara yang menghadirkan konten berkualitas tinggi, yang dapat menarik perhatian pelanggan Ph.D. dan memberikan nilai tambah dalam konteks pendidikan atau pengetahuan.

#### c. RFM\_Cat:

Business Insight: Kategori RFM memainkan peran penting dalam respons pelanggan. Champions dan Loyal Customer mempunyai response rate tertinggi.

Business Recommendation: Tingkatkan layanan pelanggan untuk pelanggan dalam kategori Champions dan Loyal Customer, Kembangkan inovasi produk yang dapat memenuhi harapan tinggi dari pelanggan dalam kategori ini, Tawarkan produk atau layanan tambahan yang relevan dengan preferensi mereka.



### B. Business Insight & Recommendation

#### d. Number Purchase on Catalog:

Business Insight: Pembelian melalui katalog juga memiliki dampak yang signifikan Business Recommendation: Pastikan bahwa produk yang ditampilkan di katalog sesuai dengan kebutuhan dan preferensi target pelanggan, sediakan penawaran eksklusif atau diskon khusus yang hanya dapat diakses melalui pembelian melalui katalog, dan pastikan bahwa inventaris katalog selalu diperbarui dan mencerminkan stok aktual.

### e. Amount Spent on Fish, Gold, Sweet, dan Fruit in Last 2 Years:

Berdasarkan tingkat pendidikan customer, customer yang merespon campaign cenderung memiliki pengeluaran yang lebih besar baik pada produk ikan, buah, emas, dan sweets (permen dan coklat). Business Recommendation: Buat penawaran bundle atau paket khusus dan berikan diskon bagi pelanggan yang membeli paket ini. Sediakan informasi yang mendalam tentang kualitas dan sumber produk.

#### f. Customer Lifespan & Recency:

Business Insight: Rata-rata Customer lifespan berdasarkan tingkat pendidikan maupun segmentasi pelanggan yang lebih tinggi (> 400 hari) dan rata-rata recency berdasarkan tingkat pendidikan yang lebih rendah (35 hari) cenderung merespon marketing campaign.

Business Recommendation: Fokuskan kampanye pemasaran pada pelanggan dengan recency rendah, perbarui program loyalitas untuk pelanggan dengan customer lifespan tinggi, sertakan kampanye edukasi yang memberikan nilai tambah bagi pelanggan dengan tingkat pendidikan tinggi, tawarkan konten yang berfokus pada kecerdasan kepada pelanggan dengan tingkat pendidikan tinggi.