Quienes somos

Qué hacemos por ti Herramientas Novoclick

VIDEO STOP MOTION RECETAS DIGITALES

QUIENES SOMOS

Somos la autoridad de marketing digital con 18 años de experiencia y presencia en 5 países (Colombia, España, Panamá, México y Perú) con 9 millones de suscriptores perfilados, donde cocinamos las recetas que necesitas para incrementar de forma inmediata y sobresaliente el volumen de usuarios, ingresos o impactos de tú empresa, llegaremos a la fidelización de tus futuros clientes gracias a técnicas, herramientas y análisis científico que son nuestros ingredientes especiales para llegar al plato principal del Growth Hacking, por ello partimos de un proceso de análisis predictivo de la data, la psicología del consumidor, la codificación automatización y la creatividad, logrando una experiencia aplicada a cada persona, herramientas tecnológicas optimización de Kpis y Lean Marketing fundamentado en el método Lean Startup.

Creamos los mejores platos digitales de contenido digital para SEO, SEM, RRSS, publicidad online, desarrollos web, branded content, plan de marketing digital, analítica digital, performance de alto gerenciamiento y demás, mediante nuestros ingredientes principales que son los activos digitales, de esta forma entendemos tu necesidad y la de tus clientes, descubriendo sus insight para lograr el resultado de que tengan engagement y así mejoráramos tu posicionamiento, de esta forma queremos que tu empresa pruebe lo mejor.

COMPLETA TU SEGUIMIENTO AL 100% Y OBTÉN LA RECOMPENSA

Bienvenido a Novoclick

Somos la autoridad en marketing digital especializada en la realización de recetas basadas en estrategias ¿En qué podemos ayudarte?

Escribe aquí

Ouienes somos

Qué hacemos por ti

Herramientas Novoclick













QUÉ HACEMOS POR TI

Somos el mejor restaurante digital, nos destacamos por tener 5 estrellas Michelin, somos capaces de resolver tus necesidades de perfomance, tú nos dices el plato digital que quieres y nosotros te ponemos los ingredientes y lo cocinamos para llegar al resultado exquisito, vas a salir satisfecho y encantado después de trabajar con nosótros, tendrás el mejor plato para que todos tus clientes saboreen el increíble sabor y no paren de hablar de

Te sentirás privilegiado con nuestro recetario ya que gracias a nuestro alto conocimiento en growth hacking optimizamos tus recursos y procesos de aceleración científica, partiendo de darte un diagnostico de comparativa y benchmarking, continuamos con tu modelado de prototipo y pruebas de desempeño, te planteamos la estrategia más efectiva con diferentes tácticas de alto alcance llegándo al crecimientos por kpis, ejecutándolas con el picante que le dará resultado a la reportería que te daremos para que con tus propios ojos y paladar evidencies el mejor resultado para tu empresa, queremos que te destaques entre las grandes estrellas, que seas quien lleva el mejor sabor de tu segmento todo gracias a nuestra variedad de platos y el trabajo de alto rendimiento duda de nuestros chefs digitales querrás probar. que sin

Logo NOVOCLICK

NOSOTROS

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Quienes somos Qué hacemos por ti Herramientas Novoclick

HERRAMIENTAS NOVOCLICK

F

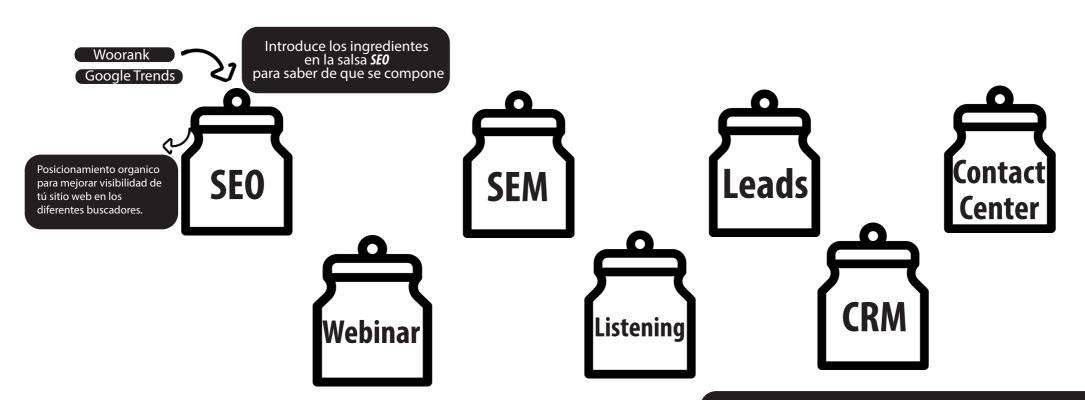
La magia de nuestras recetas de los platos sucede gracias a nuestro equipo de chefs digitales, son más de 50 profesionales con compromiso de alta calidad, quienes son referentes de alto conocimiento experiencial de las siguientes herramientas Novoclick.











Te presesentamos un abre bocas de las herramientas que manejamos, te invitamos a visitar nuestra sección de platos digitales para que conozcas con mayor detalle como las implementamos en nuestros platos digitales.

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Nuestra carta

Nuestros ingredientes Etapas de preparación

Nuestra Carta

Escoge los platos digitales que sean de tu interés, estos estarán presentes en tu carrito y a continuación te mostraremos cuales son los ingredientes y metodología que usamos para que queden con la mejor calidad que necesitas.

Aperitivos

- *Análisis de activos digitales
- *Auditoría web (contenido, usabilidad, experiencia de usuario, SEO)
- *Análisis de competencia
- *Auditoría de RRSS (Listening, alcance, buyer persona, contenido)
- *Cluster de audiencia (definición de los diferentes buyer persona, alcance por cada cluster, enfoque de contenido por cada cluster)
- *Análisis de estrategia de atracción por contenidos por cluster
- *Análisis de pauta digital (pauta en sitios de Internet, pauta programática, pauta en RRSS, pauta en redes de búsqueda)
- *Analítica de bases de datos del cliente (Rebote, actualización y normalización)
- *Análisis de gestión y conversión de leads
- *Análisis de satisfacción de cliente, deserción de clientes y ciclo de vida de cliente
- *Análisis del ciclo de cierre de venta

Platos fuertes

*Estrategia SEO

*Estrategia SEM

- *E-mail Marketing
- *Administración de tráfico en RRSS
- *Analítica de datos (planear, ejecutar y optimizar desde la Data) escoge tu plato con el acompañamiento que sea de tu interés:
- Procesamiento de datos
- Modelos predictivos
- Tableros de visualización
- *Whatsapp Marketing
- *SMS marketing
- *Publicidad en Redes Sociales (Facebook, Instragram, Youtube)
- *Publicidad programática

on los









Tus platos seleccionados

- *Análisis de competencia
- *Estrategia SEO
- *Estrategia SEM
- *E-mail Marketing

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Nuestra carta

Nuestros ingredientes Etapas de preparación

Nuestra Carta

Platos especiales

A.- PLATOS ESPECIAL DE CONVERSIÓN PARA LOS SECTORES: AUTOMOTRIZ, CONSTRUCCIÓN, EDUCACIÓN

- -Generación de leads
- **B.- PLATOS ESPECIALES POR OBJETIVO**
- -Tráfico
- -Generación de leads
- -Calificación de leads ó conversión de leads
- -Inbound marketing
- C.- PLATOS ESPECIALES INTERACTIVOS / SUGERENCIA **DEL CHEF**
- -Ferias virtuales
- -Webinars
- -Teatros y Eventos en vivo

Adiciones

- *Gestión de leads (Contacto, entrega de info y validación de datos)
- *Calificación de leads (Lead scoring con preguntas clave para el negocio)
- *Conversión de leads (agendamiento y seguimiento)

Postres

*Plataforma CRM

*Integración a su CRM actual









Tus platos seleccionados

*Análisis de competencia

A.- PLATOS ESPECIAL DE CONVERSIÓN PARA LOS SECTORES: AUTOMOTRIZ, CONSTRUCCIÓN, **EDUCACIÓN** -Generación de leads

Nuestra carta

Nuestros ingredientes

Etapas de preparación

Nuestros Ingredientes

Estos son los platos digitales que has seleccionado; introduce cada uno de los ingredientes al recipiente, lee detalladamente cada ingrediente, cada uno es fundamental para la construcción del plato digital exquisito a tu gusto.



Adiciones

*Gestión de leads (Contacto, entrega de info y

validación de datos)

*Calificación de leads (Lead scoring con

preguntas clave para el negocio)

*Conversión de leads (agendamiento y

seguimiento)

¿Olvidaste algún plato?

No es necesario devolverte,pensamos en ti y en tu objetivo de completar tu navegación al 100%.

Para ver la categoría del plato que quieres

Click aquí

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Nuestra carta Nuestros ingredientes Etapas de preparación

E

Etapas de preparación

Pensamos en ti y por eso queremos que veas paso por paso las estapas de preparación del plato especial que seleccionaste.

Plato Especial Generación de Leads



1.Brief: Conocimiento del negocio, de la problemática o necesidad a resolver, planteamiento del diagnostico.

2.Definición e identificación de cluster de audiencia: Implementación de plataforma DMP, modelos análiticos sobre first party data, definiciones de características de los clusters.

3.Definición de buyer persona por cada cluster: Estructura de caracterización de cada perfil

4.Creación de embudos de conversión y predicción: Uso de plataformas de generación de embudos de conversión, estimados de aproximación de tráfico, identificación de puntos de fuga, modelado de la automatización y estimaciones de conversión.

10. Poscalificación opcional de gestión comercial

9.Reporte de gestión y calificación: Creación de informes de gestión y resultados.

8.Entrega de data en panel de cliente en tiempo real: Se realiza entrega en línea sobre registros contactados y calificados.

7.Gestión de leads: Establece cronograma con kpi's diarios semanales y con meta total, integración de canales de gestión teléfonico, whatsapp y frecuencia de contacto, validación y revisión de calidad de guiones de información y calificación.

6.Modelado de la estrategia digital: Selección de canales digitales por cluster (email marketing, SEM, Publicidad en RRSS, Whatsapp marketing, SMS y otros), de diseño y contenido por cada cluster, estructuración de test a/b de landing page con legales de habeas data y captura de registros, creación de panel de cliente o integración con CRM, definición de guiones de calificación.







Tus platos seleccionados

*Análisis de competencia

A.- PLATOS ESPECIAL DE CONVERSIÓN PARA LOS SECTORES: AUTOMOTRIZ, CONSTRUCCIÓN, EDUCACIÓN -Generación de leads

5.Definición de objetivos MQL (Lead scoring): Definición de parametros de Lead Scoring de acuerdo al tipo de mercado.

45%

CONTACTO NOVOCLICK

Télefonos E-mail Dirección

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Nuestros chefs

Foto Tour Novoclick

E

Nuestros chefs digitales

Nuestro team está compuesto de una serie de chefs digitales ellos se encargan de que toda la magia de las recetas basadas en estrategias digitales sea posible para tener el resultado más exquisito de nuestros platos.















Conoce lo nuevo de la cocina digital de Novoclick

Suscríbete aquí

Logo NOVOCLICK	NOSOTROS	PLATOS DIGITALES	CHEFS DIGITALES	CLIENTES	BLOGS	APRENDE CON NOSOTROS	CONTACTO
			Nuestros chefs Foto Tour Novoclick				
			Foto Tour No	voclick			G
Te invitam	os a conocer nuestro	s espacios Novoclick, desliza	y mira cada una de las fot	ografías.			U
							P
							0
						Conoce lo nuevo cocina digital de N Suscríbete aquí	
		75%					
		CONT. NOVO	ACTO CLICK	Télefonos E-mail Dirección			

Nuestros Clientes

Casos de éxito Testimonios

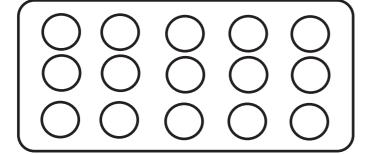


Nuestros Clientes

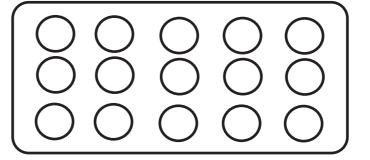
A lo largo de 18 años de experiencia hemos trabajado con diferentes clientes los cuales han sido testigos del mejor sabor y experiencia que manejamos en nuestras recetas basadas en estrategias digitales.



Sector Inmobiliario

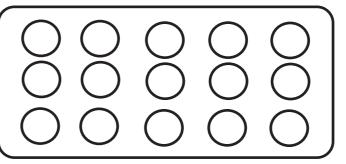






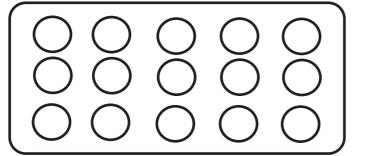


Sector Salud y Belleza





Sector Automotriz



Nuestros Clientes

Casos de éxito

Testimonios

F

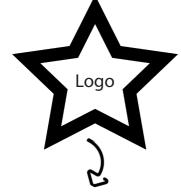
Casos de éxito

Te invitamos a ver los videos de nuestras estrellas michelin para que conozcas el resultado de nuestras recetas basadas en estrategias digitales, tú empresa puede ser la próxima que tenga este éxito.





















Logo NOVOCLICK

NOSOTROS

PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Nuestros Clientes Casos de éxito

Testimonios



Testimonios

Queremos compartir algunos de los testimonios que hemos tenido con nuestros clientes, evidenciando la experiencia que han tenido con nuestros platos digitales y como esto ha cumplido las expectativas de la empresa.



Logo de la empresa

Fragmento de testimonio

Logo de la empresa

Fragmento de testimonio



Fragmento de testimonio



Blogs

Tips para mejorar el SEO con contenido

Tendencias del SEO

Desliza hacia un lado para seguir leyendo más sobre este blog



Para saber como tu receta basada estrategia de SEO para llegar al plato digital final sea efectiva y no tenga un declive, es importante conocer las tendencias, a continuación te contaré con la finalidad de que sean funcionales para ti.

1)Búsqueda por voz: Los principales buscadores por voz como lo son Siri, Alexa y Google Assitant hacen recomendaciones a usuarios basadas en las mejores búsquedas orgánicas
2)Videos con engagement: Muchos usuarios cuando buscan conteni-

2)Videos con engagement: Muchos usuarios cuando buscan contenido de interés para ellos lo hacen a través a de videos, ya que se conectan de manera inmediata con el contenido y lo guardan usualmente para verlo en futuras ocasiones o saber de más videos relevantes acerca el canal al que posiblemente se lleguen a suscribir.

- 3) Filtrar artículos de noticias no creíbles: Saber que tipo contenido han usado estos para no caer en los errores con nuestro propio contenido, de tal forma que sabremos con mayor claridad como debemos soportar de manera creíble y confiable cada uno de nuestros contenidos para que tengan validez en los usuarios.
- 4) Mayor enfoque en fragmentos estructurados: Al usar contenidos de posicionamiento SEO, podremos tener la oportunidad de que algunos fragmentos estructurados lleguen a aparecer en las búsquedas de Google de manera relevante, con la intención de resolver la necesidad del usuario de manera inmediata.
- 5) Mobile first: Es importante que tus contenidos y la visibilidad de tu página web se enlacen de manera agradable en versión mobile, ya que este tipo de búsqueda ahora













PLATOS DIGITALES

CHEFS DIGITALES

CLIENTES

BLOGS

APRENDE CON NOSOTROS CONTACTO

Academia Novoclick

Academia Novoclick

Aprende como funciona nuestra cocina digital de la mano de nuestros expertos, reproduce los videos de tu interés.























Conoce lo nuevo de la cocina digital de Novoclick Suscríbete aquí

Contacto

Ya casi llegas al 100%, deja tus datos para completar tu recorrido virtual

Ŏ

Que buena experiencia te llevarías al trabajar con el mejor team de chefs digitales. Estamos al servicio de una atención personalizada de tus necesidades para ofrecerte el mejor plato digital con un resultado gratificante ¡Tu nos dices que plato quieres y nosotros lo preparamos por ti! Contáctanos y en poco tiempo te daremos una respuesta

P

Nombres Apellidos



E-mail

Empresa



Teléfono

Puesto



¡FELICITACIONES!





P





Haz completado el recorrido virtual, tienes tus platos seleccionados y haz dejado tus datos para que realicemos una llamada preferencial para preparar estas recetas escogidad con tu empresa, por ello queremos te daremos unas opciones para que escojas el bono que más se adapte a tus necesidades.

Bono para dcto en dominio de página web Código: xxxx Día de cortesía para contenidos en RRSS Código: xxxx