

# # LIENZO DEL MODELO DE NEGOCIO: Manghwalist



## SOCIOS CLAVE

### EDITORIALES:

#### Japon:

- Kōdansha.
- Shūeisha.
- Shōgakukan.

#### Corea del sur:

- Haksan Publishing CO.
- Seoul Culture Corporation.

#### España:

- Panini Manga.
- Norma Editorial.
- Planeta Cómic.



## ACTIVIDADES CLAVE

- Intermediario con la editorial y los clientes.
- Añadir stock a la tienda y actualizar la página web con nuevos libros o capítulos.



## PROPUESTAS DE VALOR

- Asistencia al cliente (Pedir ayuda a través de un chat donde están todas las personas leyendo y moderadores)
- Asistencia post y pre-venta.
- Venta online y en tiendas
- Comodidad con los usuarios.
- Eventos.
- Facilidad para buscar libros.
- Suscripción gratuita durante 10 días



## RELACIÓN CON EL CLIENTE

- Trato rápido y eficaz.
- Servicio actualizados.
- Eventos en la tienda online.



## SEGMENTOS DE CLIENTE

- Persona de todas las edades.
- Países hispanohablantes.
- Personas que busquen una página en la que puedan hablar y dar tus opiniones a tiempo real.



## RECURSOS CLAVE

- Seguridad Web.
- Programador Web.
- Administrador.
- Distribuidores.
- Transportistas.
- Equipo de trabajo.
- Servidor Web.
- Almacén.
- Traductores.



## CANALES

- RRSS.
- Mail.
- Web.
- Tiendas



## ESTRUCTURA DE COSTO

- Diseñador Web.
- Programador Web.
- Base de datos.
- Hosting.
- Transportista.
- Gestoría.
- Impuestos.
- Pago a editoriales.
- Gestoría.



## FUENTES DE INGRESO

- Paypal.
- Efectivo.
- Tarjetas de crédito.
- Bizum.
- Transferencia Bancaria