## Stratégie Courte Mais Puissante Pour Trouver des Filleuls En Devenant "PARRAIN AVEC TRENDSTAR"

Avant de commencer si vous avez déjà la version 2.0.0 de cette formation, alors vous ne devez plus telecharger la nouvelle mise à jour de cette formation. Pour verifier regarder en haut à droite de ce document. Mais si c'est le contraire, alors pour le telecharger : ③ CLIQUEZ-ICI ⑤ . Après le téléchargement vérifiez les dossiers de telechargement de votre téléphone, ou si vous n'arrivez pas à faire cela alors arrivé sur le site de telechargement cliquez simplement sur : « Voir ».

Objectif : lire et comprendre la totalité de la stratégie de réseautage.

Apprendre à parrainer efficacement, attirer des personnes sérieuses et construire une équipe solide pour générer des revenus constants sur Trendstar, Voilà pourquoi vous ètes là, alors prenez un petit coup de concentration et lisez l'intégralité. Pour apprendre il faut un minimum d'effort.

---

- ♦ Module 1 : COMPRENDRE LE SYSTÈME TRENDSTAR.
- **ℰ** Objectif :

Savoir expliquer simplement le fonctionnement du programme.

Contenu:

Trendstar n'est pas un site d'investissement à durée fixe.

C'est un système d'affiliation basé sur :

- 1. Des petites tâches quotidiennes (bonus)
- 2. Le parrainage, qui est la vraie source de revenus.

Plus ton équipe grandit, plus tes gains augmentent (effet boule de neige).
♣ Ta mission : savoir expliquer ça à n'importe qui en 30 secondes.
Si vous êtes en train de lire cette courte formation, c'est que j'ai réussi à vous amener à me contacter. Et comment ? Vous le savez déjà, puisque vous savez d'où je vous ai attiré. Et vous pourrez faire de même. Je te montre.
♦ Module 2 : LA PUISSANCE DES RÉSEAUX (TIKTOK).
Je ne fais pas beaucoup de vues, et c'est toujours le cas lorsqu'on débute avec TikTok.
Mais même sur une ou deux vidéos de 200 ou 100 vues, j'arrive à attirer 2 ou 3 personnes sur chaque vidéo. Voici mes comptes :
Compte 1 : ③ CLIQUEZ-ICI ⑤
Compte 2 : (₮ CLIQUEZ-ICI €)
Au début, je ne trouvais personne, mais j'ai continué.
Tu peux promouvoir une opportunité sans montrer ton visage, sauf si tu veux la promouvoir avec ta propre façon d'expliquer et d'attirer, et c'est un grand bonus <b>★</b> .
Moi, je le fais en promouvant l'opportunité sans montrer mon visage. Je te montre.
© Objectif :
Inspirer confiance et donner envie aux gens de te suivre.
Étapes :
1. Mets une photo de profil claire et professionnelle.

2. Sois actif sur les réseaux (le plus souvent TikTok) en publiant l'opportunité une ou deux fois par jour, pas plus. Mets ton numéro de contact en bio de ton compte (WhatsApp, Facebook, Instagram) et sois disponible.
3. Publie du contenu positif. Moi, par exemple, je publie des affiches photo bien faites et je mets une voix générée par l'IA "ELEVENLABS", une voix qui explique l'opportunité, ou je mets une musique qui met le visionneur dans un état de concentration ou de joie, puisque l'état du visionneur avant de tomber sur l'opportunité peut influencer son avis. Imaginez : il était déjà déprimé ou avait des idées négatives, bien sûr que ça ne va pas le faire. Il faut un vide du cerveau pour un instant avant de juger quelque chose.
4. ★ Astuces simples et faciles qui pourraient te faciliter la tâche et que j'utilise :
• Crée des affiches photo avec ChatGPT.
Voici un exemple de prompt à lui envoyer :
""" Salut ChatGPT, crée-moi une affiche de l'opportunité Trendstar en utilisant ces textes précis :
<b>★</b> COMMENCE AVEC 4000F <b>★</b>
Deviens affilié Trendstar 🚭
Fais-toi 5000 à 10000F (et plus) chaque jour
§ Gagne des commissions jusqu'à 40 000F par semaine
Travaille d'où tu veux, quand tu veux
√ Paiement instantané et garanti
<b>■</b> Détails en description
шш

(tu peux prendre les photos de mon compte TikTok, les lui envoyer et lui dire de te créer une affiche similaire)

NB : vous devez éviter de créer deux fois la même photo puisque TikTok va la considérer comme déjà publiée et va limiter vos vues.

Donc, après avoir créé la première photo avec ChatGPT, pour la deuxième fois, vous devez lui dire de créer une photo "similaire" en gardant le même modèle, mais évitez de dire : "crée-moi une deuxième photo identique" X

5. Mets un texte bien détaillé qui explique clairement l'opportunité en description de la photo ou de ta vidéo, puisque les gens ont envie de savoir directement les détails avant de passer à l'action, pour savoir à quoi s'attendre.

Évite de parler directement d'argent dans cette description, parle plutôt de liberté financière, d'opportunité, d'entraide.

Voici un exemple de modèle de description en couleur bleue que j'ai créé et que j'utilise souvent dans la description de mes vidéos :

.....

Si tu es arrivé ici, c'est que tu as envie d'être indépendant ou connecté(e) aux secrets des réseaux, puisque tu t'es longtemps demandé où les gens trouvent-ils de l'argent malgré les dysfonctionnements du pays. Bien sûr que ce n'est pas le salaire, mais des revenus qu'ils font sur les réseaux grâce à différents systèmes. Et voici l'un de ceux que je viens te présenter. Tu es venu(e) ici pour comprendre, alors lis jusqu'à la fin. Tu es libre de refuser ou d'accepter l'opportunité, bien sûr.

En ce qui concerne l'opportunité GREATHELA, ce n'est pas un site d'investissement ou de placement d'argent sur 1 ou 2 mois pour gagner une somme après, mais plutôt un système d'affiliation.

C'est une nouvelle opportunité qui offre deux options de revenus :

La première consiste à effectuer des petites tâches chaque jour, qui rapportent entre 100 et 150 F — c'est juste un bonus quotidien.

Mais la vraie source de revenus, c'est la deuxième option : le parrainage 💸

© Quand tu invites une personne, tu gagnes 2000 F.

© Si cette personne invite à son tour quelqu'un et qu'elle investit, tu gagnes encore 800 F.
☐ Et si cette nouvelle personne en invite une autre, tu gagnes 400 F.
Exemple concret 🖟
Tu invites 10 personnes, tu gagnes 20 000 F.
Ces 10 personnes invitent chacune 10 personnes, tu gagnes 800 × 100 = 80 000 F.
Et si ces 100 nouvelles personnes invitent aussi 10 personnes chacune, tu gagnes 400 × 1000 = 400 000 F.
Ce qui fait au total 20 000 + 80 000 + 400 000 = 500 000 F   ✓
Et plus ton équipe grandit, plus tes revenus augmentent. Tu pourrais faire 1 000 000 F avec de la détermination.
Je suis prêt à te fournir une formation gratuite pour trouver ou attirer des clients.
Le but, c'est de te créer une bonne réserve d'argent pour ensuite lancer ton propre business.
Merci — numéro en bio <b>६</b> ●
Si c'est toujours flou ou que vous ne comprenez pas exactement l'opportunité, vous pouvez toujours me contacter.
пии
Astuce: fais une courte description sur ton profil principal (le profil de ton compte TikTok) du genre:
> "Je partage des opportunités réelles pour créer des revenus en ligne TG□♣"

Donner envie sans forcer.
Méthode en 3 étapes :
1. Attire la curiosité :
> "Tu t'es déjà demandé comment certaines personnes gagnent de l'argent juste avec leur téléphone ? Comme le dit la description que nous avons vue précédemment."
2. Présente simplement :
> "C'est un système d'affiliation qui te permet de gagner quand tu invites d'autres personnes, pas un site d'investissement."
3. Propose un suivi :
> "Si t'es intéressé ou attentionné, je t'ai mis les détails en description de l'affiche (ou vidéo). Si t'as des difficultés, je t'invite toujours à me contacter."
<del></del>
♦ Module 4 : TROUVER ET CONVAINCRE DES FILLEULS
Savoir où et comment trouver des gens intéressés.
Sources principales :

Groupes WhatsApp (opportunités, motivation, business)
Facebook / TikTok / Telegram
Tes contacts personnels (amis, cousins, camarades, collègues)
Les commentaires de vidéos sur le business en ligne
Ton entourage (ceux de ton quartier, de ton école, travail, etc.)
Techniques simples :
Utilise les affiches que tu as déjà publiées sur TikTok ou tes vidéos.
Utilise des textes ou phrases d'accroche de ton choix.
Réponds poliment et explique sans insister à ceux qui te contactent — mais cela ne veut pas dire même à celui qui se permet de te manquer de respect.
Envoie cette formation gratuite (ou ta formation gratuite) dès qu'ils rejoignent ton équipe : ça te rend crédible.
♦ Module 5 : FIDÉLISER TON ÉQUIPE
Faire en sorte que tes filleuls restent actifs et motivés.

Méthodes :
Invite tes filleuls à rejoindre le groupe ou la chaîne WhatsApp de ton parrain si tu constates que cela les aiderait à mieux comprendre.
Ou crée un groupe/chaîne WhatsApp pour ceux que tu as parrainés (ton équipe) si cela ne te prend pas trop de temps à gérer.
Partage des conseils, des résultats, des messages motivants.
Organise de petits défis en mettant tes filleuls en concurrence, en les amenant à inviter au moins 5 personnes cette semaine.
Aide tes filleuls à créer à leur tour leur propre formation gratuite. Ou envoie-leur cette formation si cela te paraît plus explicatif.
<del></del>
♦ Module 6 : TA MENTALITÉ DE LEADER
Devenir un vrai mentor, pas juste un parrain.
Regarde : si tu as pu créer une équipe pour une opportunité, cela te donne déjà du monde ou des personnes motivées à rejoindre d'autres opportunités que tu leur présenterai plus tard, et cela te donne un gros avantage en termes de revenus.
Et imagine si ta à l'avenir ton réseau de publication ou ton compte tiktok grandit et à déjà beaucoup d'abonnés (des abonnés qui ce sont abonnés pour être au courant des opportunités avenir bien sûr.) Cela vous donne un grand pouvoir à réseauter.
Rappelle-toi :
Ton rôle, c'est d'aider, pas de forcer.

Tu gagnes encore plus quand ton équipe réussit.
Reste motivé, patient et honnête.
Ne promets jamais de "devenir vite riche". Promets un apprentissage et une évolution.
2 Conclusion :

C'est ta valeur ajoutée : tu ne vends pas juste un lien, tu offres une formation gratuite qui aide réellement à créer une équipe et qui te donne une équipe déjà active à qui tu proposeras les opportunités à venir, ce qui te donne un gros avantage d'affiliation.

Tu peux copier cette formation, l'envoyer à tes filleuls ou même en faire une version vidéo/audio.