**Ввод**

Договор о регистрации

Договор о аренде помещения

Договор купли-продажи и доставки оборудования, декораций

Договор о найме рабочих для обустройки

Трудовые договоры

**Управление**

Кредит или инвестиции

Договор о найме рабочих для рекламы

Договор с популярными пиарщиками

Сайт

**Вывод**

Налоги и коммунальные услуги

Чистая прибыль

Скидки для ИП

**Описание**

Если весь бизнес-план устраивает, определились с тематикой, можно смело брать кредит, или же потратить время на поиск инвеститора. После того, как полностью закупили оборудование, нашли рабочий персонал (нужно все хорошо обсудить с ним), обустроили комнату, посчитали прибыль и убытки. Можно открывать уже Квест-Комнату. Сначала свяжемся с известными сайтами, чтобы можно было заказать рекламу. Также найдем людей, которые расклеят листовки, еще расскажем о Квест-Комнате знакомым, опубликуем несколько записей в соцсетях с заманчивыми предложениями.

После того, как появятся первые клиенты, нужно посмотреть, соответствуют ли реалии ожиданиям. Не забыть попросить оставить отзыв клиента (можно использовать накрутку, но это будет подозрительным).

После того, как проработали определенное время, пришло время смотреть коммунальные услуги (по большей части свет) и налоги. В будущем нужно будет отдавать часть прибыл за кредит.