

### Общие требования:

- Делаем на пустой базе
- Используем управляемые формы
- Отчет реализуется на СКД
- **Формат ответа: файл dt + скрины (каждый пункт, который удалось реализовать проиллюстрировать скрином - в пользовательском режиме). При необходимости скрины снабдите доп. комментариями с пояснениями.**

### Суть задачи:

1. Реализовать возможность ведения справочника контрагентов в базе (Контрагенты - это и, клиенты, и поставщики).
  - У одного контрагента может быть несколько договоров. Из карточки контрагента должна быть возможность просмотреть список договоров по клиенту / добавить новый договор / открыть существующий.
  - Для каждого покупателя должна вестись история его статусов. Возможные статусы: Новый клиент, Постоянный клиент, Ключевой клиент; Потерянный клиент. Статусы могут меняться со временем. Всю историю статусов нужно видеть из карточки клиента. + выводить в карточке клиента его текущий статус как отдельное поле + Нужна возможность тут же из карточки изменить статус.
  - В форме списка контрагентов вывести колонки: Название / текущий Статус
2. Нужно вести учет взаиморасчетов с покупателями. Взаиморасчеты ведутся в разрезе покупателей и договоров.

Результатом решения задачи должен быть отчет «Ведомость по взаиморасчетам с покупателями», отчет строится за выбранный период

Данные отчета:

Покупатель	Статус на текущую дату	Долг на начало периода	Увеличение долга	Уменьшение долга	Долг на конец периода

2. Добавить документ Реализация товаров и услуг. Увеличивает долг покупателями перед нами.

В реализации должны быть следующие данные:

- Контрагент (покупатель)
- Договор

- Табличная часть Товары (Товар, Количество, Цена, Сумма)

В форме документа при изменении Количество или Цены должна пересчитываться сумма. Цена должна заполняться в документ автоматически (организуите в системе хранение актуальных цен продажи на товары)

Реализация должна иметь печатную форму :

Примерный вид формы:

Реализация № 1 от 12/12/12, клиент Иванов иван		
	Товар	Сумма
1	Стул	100 руб
2	Стол	200 руб.
Итого сумма накладной : 300 руб		

2. Добавьте документы “Приход денег” / “Расход денег”. Документы отражают факт получения оплаты от покупателя / нашу оплату поставщику за товары. Данные документа:

- Контрагент (покупатель)
- Договор
- Сумма платежа

3. Добавить документ Поступление товаров.

В реализации должны быть следующие данные:

- Контрагент (поставщик)
- Договор
- Табличная часть Товары (Товар, Количество, Цена, Сумма)

4. Реализуйте учет остатков товаров в разрезе складов.

Создайте отчет “Ведомость по товарам на складах за период”, которая показывает

- Начальный остаток
- Приход на склад
- Расход со склада
- Конечный остаток

Группировки отчета: Товар / Склад

5. Реализуйте расчет выручки от продажи:

- При продаже товаров его себестоимость рассчитывается по средней на момент продажи.  
(Если мы купили ранее 1 штуку по 16 рублей, 2 штуки по 10 рублей, то средняя себестоимость 1 штуки товара = 12 рублей)

Создайте отчет по рентабельности продаж:

**Период С.. ПО..**

Товар	Выручка (сумма продажи за период)	Себестоимость товара	Прибыль (=Выручка минус себестоимость)	Рентабельност ь (= Прибыль / Выручка)

6. Вывести отчет, который покажет Клиентов, которые ничего НЕ покупали за последнюю неделю / месяц / год (любой период, указанный пользователем).