

Jovens empreendedores mostram que é possível vencer os desafios enfrentados pelas *startups*

Logo após se formarem em Ciências da Computação pela Universidade Tiradentes, dois jovens resolvem desenvolver juntos produtos para a área mobile voltados para o mercado *Business to Commerce*, entre empresas e consumidores finais. Foi assim que em 2013 surgiu a Hello World, criada pelos amigos de faculdade Andrey Wallace e Weldson Andrade. O nome dado a *startup* demonstra que a pretensão dos sócios não é nada pequena, a Hello World é um convite para que as empresas experimentem as novas possibilidades que o *serviço mobile*, unido às ideias da equipe, oferece.

A empresa se reformulou e hoje atua com outros serviços além do desenvolvimento *mobile*, como soluções de *software web*, desenvolvimento de sites, manutenção de sistemas já existentes nas empresas, e até cursos e treinamentos. Além de Andrey e Weldson, um novo membro se juntou à equipe, Arie Rodrigues, formando o time de "bom gestor", "bom desenvolvedor *front-end*" e "bom analista de *software*", como se denominam.

Assim que a ideia surgiu, eles buscaram a parceria da incubadora I-TEC, da Unit, e é lá que funciona o escritório da Startup. Arie destaca a importância que as incubadoras



Arie Rodrigues, Andrey Wallace e Weldson

têm para as empresas que estão iniciando: "Se nós não tivéssemos procurado a incubadora no início da Hello World, muito provavelmente ela teria entrado para as estatísticas das empresas que não sobrevivem aos seus primeiros dois anos", acredita ele. A incubadora funciona como um processo de estágio da empresa e auxilia com capacitações e infraestrutura a um custo de investimento bastante reduzido.

Dentre os quatro produtos já desenvolvidos pela equipe está o *Silent!*, que gerencia e



"A vantagem é que aqui em Sergipe temos um mercado que se encontra em desenvolvimento, novas empresas surgem a todo momento e essas precisam de soluções para a melhoria de seus processos"

automatiza o horário, local e contatos em que o *smartphone* deve ficar no modo silencioso, como reuniões ou no horário de dormir. Diferente do *Silent!*, que já está disponível gratuitamente para aparelhos android, o *ProEnf Mobile* se encontra em fase de Classificação de Risco foi desenvolvido com o intuito de facilitar o dia a dia dos profissionais de enfermagem, auxiliando na classificação do risco do paciente conforme seus sintomas.

As atenções agora se voltam para o *As Built*, que será lançado ainda em agosto.

"Ele é um *software web* onde a partir da importação do planejamento e do orçamento da obra, elaborados no MS Project e Orse respectivamente, o sistema fornecerá o consumo dos insumos necessários para a execução dos serviços em um intervalo qualquer entre duas datas", explica Andrey. Segundo ele, a trajetória da *Startup* já conta com cerca de oito clientes e mais de 40 mil usuários, além das parcerias firmadas ao longo dos anos, como a Revista Ti&N Sergipe, o Instituto de Tecnologia e Pesquisa (ITP) e um contrato recente com a Cultura Inglesa. "Um ponto importante ao se buscar parcerias é preencher uma lacuna que a sua empresa apresenta. Por exemplo, no nosso *Guia Delivery*, que é um guia online de estabelecimentos, buscamos fazer contratos de comissão com agentes comerciais para visitar os estabelecimentos e assim comercializar a aplicação de forma mais direta. Em poucas palavras, nós cuidamos do *software* e nossos parceiros se preocupam com a comercialização do produto ou serviço", conta.

A Hello World aos poucos deixa de lado as incertezas quanto à sustentabilidade e crescimento que caracterizam o modelo de negócio de uma *startup*. A previsão é que o faturamento em 2015 triplique quando comparado ao ano anterior: "Isso devido ao desenvolvimento do nosso novo produto, manutenção dos atuais e a negociação com grandes empresas que atuam em Sergipe, tudo isso mantendo custos e sua experiente equipe", explica Weldson Andrade.

Segundo eles, a principal dificuldade na área é conseguir provar para o cliente o real valor financeiro do seu trabalho e conseguir mostrar que a tecnologia é capaz de resolver seus problemas. "A vantagem é que aqui em Sergipe temos um mercado que se encontra em desenvolvimento, novas empresas surgem a todo momento e essas precisam de soluções para a melhoria de seus processos", finaliza o sócio Arie. Mas, pelo visto, eles têm mostrado que superar esse desafio é possível.



• Educação Infantil • Ensino Fundamental
• Ensino Médio

Tel: 3041-1192 / 3259-5703 / 9982-5068 / 9981-3205
R. Sinézia Barreto Moura, 369 - Parque Bela Vista
Ponto Novo - Aracaju/SE
Av. Tancredo Neves, 2766 - Médice II - Luzia - Tel: 3217-7057
www.criarte.net.br - email: criarte@criarte.net.br