



**RAZAFINDRAKOTO MIANDRISOA ROLAND**  
**Lot IVJ 159 Antanety Ambohimananarina**  
**033 86 898 68 / 034 12 466 65**  
**rolandrAZAFINDRAKOTO@gmail.com**

**EXPERIENCE PROFESSIONNEL**

**JUIN 2023 – OCTOBRE 2023**

**ASSITANT COMMERCIAL, DYVE GARDEN ANDSIVAVAKA**

- **Accueil et Service Clients**
- **Gestion des Stocks, d'approvisionnement et Merchandising**
  - Inventaire périodique des marchandises
  - Vérification et suivi des marchandises des rayons
  - Réapprovisionnement des produits sur rayons(en cas d'insuffisance)
  - Maintenance des rayons
  - Réception et mise en rayon des produits
- **Gestion des Caisse**
  - Gestion de caisse (encaissement des paiements, rendu de monnaie).
  - Gestion des retours et des échanges de produits.
- **Support aux ventes**

**JANVIER 2023– MAI 2023**

**BENEVOLE, ONG MOBILE HILFE MADAGASCAR**

- **Gestion du parc automobile**
- **Responsable Logistique**

**JANVIER 2020 – JANVIER 2021**

**REALISATION DU PROJET D'ETUDE SUR LA « FAISABILITE DE PRODUCTION ET COMMERCIALISATION DU PAIN » :**

- Analyse de la faisabilité d'une unité de production comprenant
  - L'approvisionnement de matière première
  - Processus de production de la denrée alimentaire
- Analyse de la faisabilité du marché du pain au niveau locale
- Développement d'une stratégie de commercialisation du pain

**JANVIER 2018 – JANVIER 2019**

**STAGIAIRE EN COMMERCE ET MARKETING, MINISTERE DE L'INDUSTRIE ET DU COMMERCE MALGACHE AMBOHIDAHY**

- **Stage pour l'obtention du diplôme de Licence en Marketing et Communication :**
  - Recherche, collecte et analyse de données en Marketing sur la filière de la Vanille
  - Développement de stratégies marketing et communication de la filière
  - Contrôle et Assurance Hygiène, Qualité et Santé (Contrôle HSE):
    - du produit « vanille malgache » (sur site de production)
    - des infrastructures de production du produit « vanille malgache »

**FORMATION**

- **FORMATION EN TELEOPERATEUR A LA FMFP** (Technique de vente, accueil des clients, opération de fidélisation)
- **2020/2021 : OBTENTION DU DIPLOME DE MASTER II** en Sciences Commerciales à l'ESCAMÉ
- **2018/2019 : OBTENTION DE LICENCE** en Sciences commerciale à l'ESCAMÉ
- **2016/2017 : OBTENTION DU DIPLOME DE DTS (Diplôme de technicien supérieure) à l'ESCAMÉ**

**COMPETENCES ET QUALITES PERSONNELLES**

- Excellent niveau de communication en langue française/Moyenne en communication Anglaise
- Maîtrise de la suite Office et de la communication sur les réseaux sociaux
- Grande connaissance sur les processus d'approvisionnement et bonne maitrise de ce processus
- Excellente capacité à assurer et
- Excellente capacité organisation et de communication
- Rigueur et capacité d'adaptation rapide
- Réactif et dévoué