**Projektbericht**

**Software Engineering**

Team:

|  |  |
| --- | --- |
| 1. | Andreas Hilmer |
| 2. | Johannes Schäffer |
| 3. | Stephan Aures |



**Inhaltsverzeichnis**

[Abstrakt 4](#_Toc4743912)

[Szenario 1 (ohne Ihr Produkt): 4](#_Toc4743913)

[Szenario 2 (mit Ihrem Produkt): 5](#_Toc4743914)

[Folien 6](#_Toc4743915)

[Produktidee 8](#_Toc4743916)

[Managementvorlage 8](#_Toc4743917)

[Projektauftrag 9](#_Toc4743918)

[Umsetzbarkeit 12](#_Toc4743919)

[Stakeholder-Analyse 14](#_Toc4743920)

[Systemkontext 15](#_Toc4743921)

[Anforderungen 16](#_Toc4743922)

[Funktionale Anforderungen 16](#_Toc4743923)

[Nichtfunktionale Anforderungen 18](#_Toc4743924)

[Technische Anforderungen: 18](#_Toc4743925)

[Ergonomische Anforderungen: 18](#_Toc4743926)

[Anforderungen an die Dienstqualität: 18](#_Toc4743927)

[Rechtliche Anforderungen: 18](#_Toc4743928)

[Weitere Arten Nicht-funktionaler Anforderungen: **Fehler! Textmarke nicht definiert.**](#_Toc4743929)

[Abnahmekriterien 18](#_Toc4743930)

[Risiken 19](#_Toc4743931)

[Kano-Modell 20](#_Toc4743932)

[Use Cases 21](#_Toc4743933)

[Use-Case-Diagramm 21](#_Toc4743934)

[Use-Case-Beschreibungen 22](#_Toc4743935)

[Aktivitätsdiagramme 28](#_Toc4743936)

[Zustandsdiagramme 29](#_Toc4743937)

[Klassendiagramme 30](#_Toc4743938)

[Sequenzdiagramme 31](#_Toc4743939)

[Komponenten- und Verteilungsdiagramm 32](#_Toc4743940)

[Komponentendiagramm 32](#_Toc4743941)

[Verteilungsdiagramm 32](#_Toc4743942)

[Fazit 33](#_Toc4743943)

# Abstrakt

In Betrieben die nach Zeichnung / 3D-Modell gefertigte Dreh-, Fräs, Biege oder Schweißteile benötigen, stellt die Beschaffung dieser einen hohen Zeit und Kostenaufwand dar. Insbesondere bei Einzelteilen und Kleinserien entstehen oft unnötig hohe Kosten für den einkaufenden Betrieb. Dies liegt zum einen daran, dass viele Mitarbeiter im Einkauf damit beschäftigt sind manuell Bauteile bei Fertigern anzufragen. Zum anderen fehlt den Einkäufern oft das Know-How welche Betriebe für die Entsprechenden Bauteile besonders gut geeignet sind. Das heißt welche Betriebe genau die Maschinen und Werkzeuge haben, um die gewünschten Teile möglichst effizient und preiswert herzustellen. Das Ziel von MyParts ist die Vernetzung aller Einkäufer mit allen relevanten Fertigungsunternehmen über das MyParts Portal. Wir bringen somit Einkäufer von Fertigungsteilen und Fertigungsunternehmen näher zusammen und unterstützen kleine und mittelständische Fertigungsunternehmen bei der Digitalisierung. MyParts sorgt somit bei Einkaufenden Unternehmen zu einem erheblichen Kostenersparnis im Einkaufsprozess. Zudem können Fertigungsbetriebe durch die Vernetzung die Auslastung ihrer Maschinen genauer planen und auf ihren Fachbereich zugeschnittene Aufträge effizient ausführen. Es profitieren also beide Seiten an der Nutzung des MyParts Portals, sowohl die Einkaufenden Betriebe als auch die Fertigungsbetriebe.

## Szenario 1 (ohne Ihr Produkt):

Die Konstruktionsabteilung eines Einkaufenden Betriebs konstruiert ein Bauteil und stellt eine Zeichnung oder ein 3D-Modell zur Verfügung. Ein Mitarbeiter der Einkaufsabteilung analysiert das Bauteil und sucht im Archiv nach ähnlichen Bauteilen und wo diese angefragt wurden / zu welchem Preis die Bauteile gekauft wurden. Sollte der Einkäufer fündig werden und die damals angefragten Unternehmen existieren noch, wird er die Bauteile mit hoher Wahrscheinlichkeit wieder bei den gleichen Firmen Anfragen. Sollten noch keine ähnlichen Teile im Archiv zu finden sein muss der Einkäufer geeignete Betriebe suchen. Dies können Betriebe sein, die der Einkäufer aus seiner bisherigen Berufskarriere kennt, die ihm Kollegen empfehlen oder die er durch Recherche im Internet gefunden hat. Meist haben die Einkäufer die Vorgabe, dass sie mindestens drei Angebote einholen müssen. Der Austausch mit den möglichen Fertigungsbetrieben erfolgt meist mittels E-Mail. Sobald der Einkäufer drei Angebote bekommen hat entscheidet er anhand verschiedener Kriterien wie Preis, Lieferzeit, Reputation des Fertigungsunternehmens usw., welches Angebot er annimmt. Er übermittelt dann per E-Mail dem Fertigungsunternehmen die Auftragszusage. Der Fertigungsbetrieb fertigt das Bauteil und liefert es aus.

## Szenario 2 (mit Ihrem Produkt):

Um das Produkt nutzen zu können muss zuerst eine Registrierung auf der MyParts Plattform erfolgen. Auf der übersichtlichen MyParts Website kann sich der Betrieb schnell und unkompliziert registrieren. Er muss dazu alle relevanten Betriebsdaten angeben. Der User, der die Registrierung vornimmt, ist der Company-Admin und kann weitere User für den Betrieb anlegen.

Nun zum Szenario nach der Registrierung:

Die Konstruktionsabteilung eines Einkaufenden Betriebs, der bei MyParts registriert ist, konstruiert ein Bauteil und stellt eine Zeichnung oder ein 3D-Modell zur Verfügung. Der Konstrukteur kann nun auf der MyParts Plattform auswählen, dass er einen Auftrag veröffentlichen will. Dazu muss er den Ausschreibeprozess durchlaufen, bei dem alle nötigen Daten von ihm abgefragt werden. Während dem Prozess lädt er die Konstruktionsdaten hoch, macht angaben zur Lieferzeit und ob das Bauteil frei auf dem MyParts Marktplatz veröffentlicht werden soll oder ob sich MyParts um die Beschaffung des Bauteils kümmern soll.

Szenario 2.1 (Beschaffung durch MyParts):

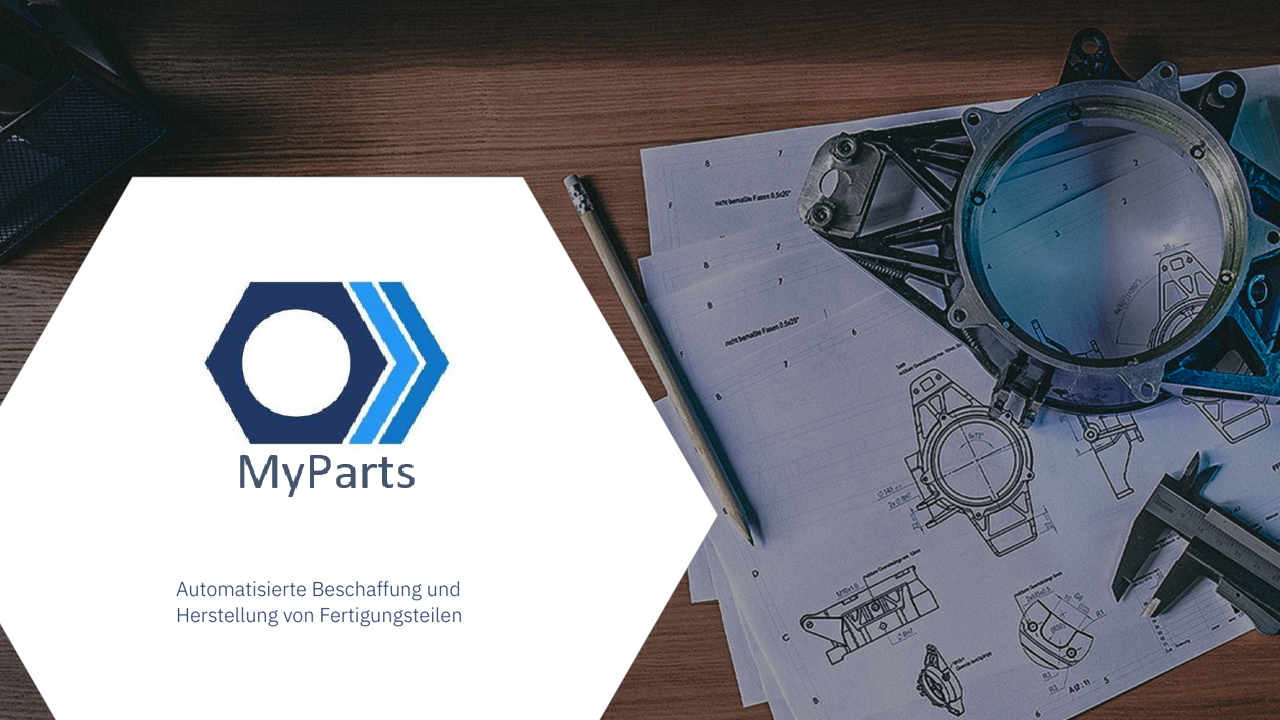
Der Auftrag wird nur an MyParts ausgeschrieben. Nachdem sich der einkaufende Betrieb bei einem Bauteil für diesen Weg entschieden hat, muss er nur noch warten bis ihm MyParts ein Angebot unterbreitet. Über das Angebot wird er per Mail und Notifications auf dem MyParts Portal informiert. Das Angebot kann nun per Klick abgelehnt oder angenommen werden. Bei dieser Option weiß der Betrieb nicht von welchem Fertigungsbetrieb der Auftrag ausgeführt wird. MyParts lässt den Auftrag von einem geeigneten Partnerbetreib fertigen und liefert es aus. Außerdem muss bei diesem Szenario der Fertigungsbetrieb nicht zwingend auf der MyParts Plattform registriert sein.

Szenario 2.2 (Freie Ausschreibung):

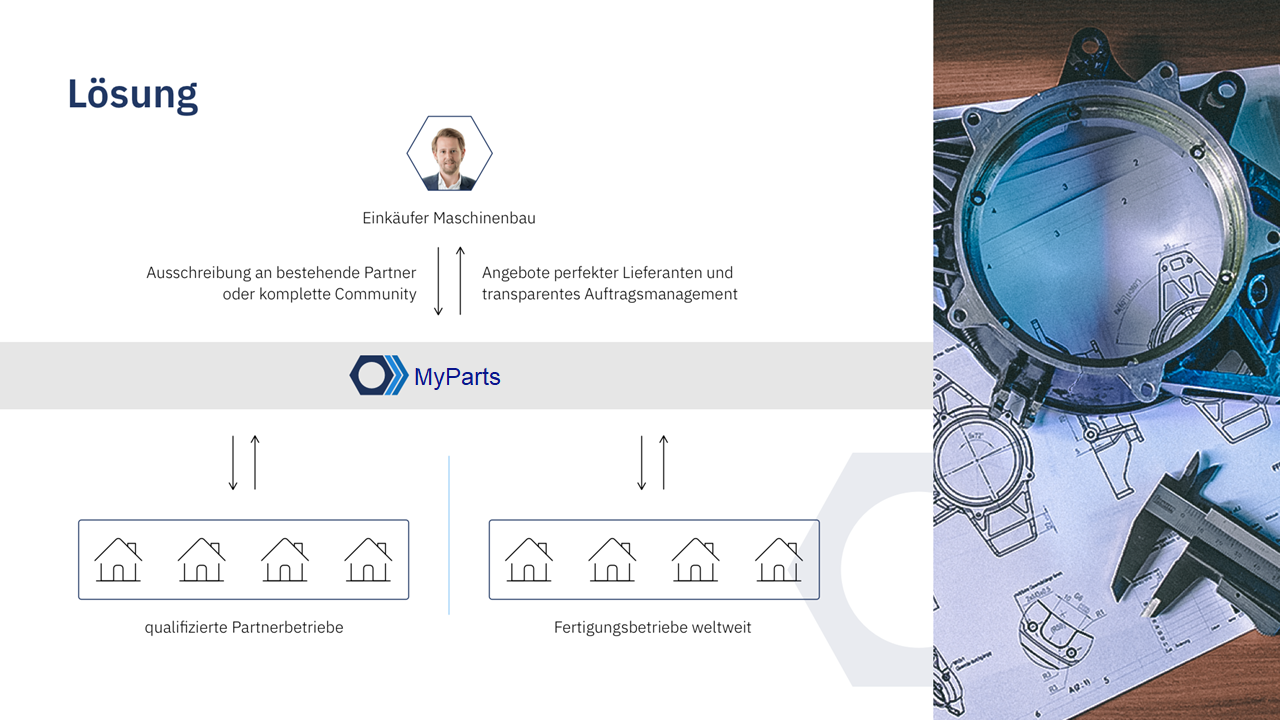
Der Auftrag wird frei auf dem MyParts Marktplatz ausgeschrieben. Der Auftrag ist nun für alle bei MyParts registrierten Fertigungsunternehmen sichtbar. Die Fertigungsunternehmen können nun Angebote für den Auftrag abgeben. Die Angebote können nun per Klick abgelehnt oder angenommen werden. Sobald ein Angebot angenommen wurde verschwindet der Auftrag von dem MyParts Marktplatz. Der gewählte Fertigungsbetrieb fertigt das Bauteil und liefert es aus.

# Folien

Kurzfoliensatz (Pitch) mit Folien zur Problembeschreibung und dem Lösungsansatz







# Produktidee

**Name:** MyParts

**Vision:** Die komplette Vernetzung aller Einkäufer mit allen Fertigungsunternehmen über das MyParts Portal.

**Funktionen:**

* Registrierung
* User Management
* Aufträge erstellen
* Aufträge Veröffentlichen
* Angebote erstellen
* Auftragsabwicklung

**Vorteile für die Anwender:**

* Zeit- und Kostenersparnis bei der Fertigungsteilebeschaffung
* Planbare Auslastung von Fertigungsbetrieben
* Vernetzung von Einkaufs- und Fertigungsbetrieben

**Zielgruppen:**

* Betrieben, welche Dreh-, Fräs, Biege oder Schweißteile benötigen Zielgruppe 2
* Fertigungsbetriebe

**Einschränkungen und Randbedingungen:**

* MyParts ist eine kaufmännisch/administrative Web-Anwendung
* Das System wird in einer Büroumgebung eingesetzt
* Der Betrieb der Plattform muss unbeaufsichtigt ablaufen.
* Eingesetzte Software auf der Zielmaschine: Client: Webbrowser (Die marktführenden 3 Webbrowser müssen unterstützt werden
* Hardwarevoraussetzungen: Client: PC, Bildschirm mit mindestens HD-Auflösung (1280 x 720)

# Managementvorlage

**Gründe für den Erfolg des Projekts und der Finanzierung:**

Für den Erfolg des Produktes sprichts, dass Deutschland ein Industrieland ist, bei dem die Vernetzung von Einkaufenden Betrieben und Fertigungsunternehmen für eine effiziente und kostengünstige Produktion essenziell ist. Diese Vernetzung findet zum momentanen Zeitpunkt allerdings kaum statt. Es wird über E-Mail, Telefon oder Fax kommuniziert. Eine Digitalisierung in diesem Bereich ist unausweichlich. Bis jetzt dominiert noch kein Unternehmen den Markt zur Vernetzung von einkaufenden Betrieben und Fertigungsunternehmen. MyParts hat es sich zum Ziel gemacht diese Lücke zu schließen.

# Projektauftrag

MyParts, Die Zukunft der Fertigungsteilbeschaffung

Projektnummer: 0001

Projektmanager/in: Andreas Hilmer

Projektart: Studienprojekt

|  |  |
| --- | --- |
| **1) WO stehen wir? 🡪 Ausgangssituation und Projektkontext** | |
| **Ausgangssituation / Projektkontext:** | Erleichterung der Beschaffung von Fertigungsteilen für Einkaufende Betriebe im Maschinenbau |
| **Kundenanforderungen:** | Soziale Komponente, App für Smartphone |

|  |  |
| --- | --- |
| **2) WARUM? 🡪 Wirkungen, Nutzen und Strategierelevanz** | |
| **Wirkungen / Projektnutzen / Strategierelevanz:** | Das Ziel ist die komplette Vernetzung aller Einkäufer mit allen Fertigungsunternehmen über das MyParts Portal. |

|  |  |
| --- | --- |
| **3) WAS soll konkret erreicht werden? 🡪 Ziele und Inhalte** | |
| **Projektgesamtziel:** | Erarbeiten eines Projektberichtes. Das zu erarbeitende Projekt soll eine soziale Komponente besitzen. |
| **Teilziele 🡪** | **Messbare Ergebnisse** |
| **Projektbericht** | * Erfolgreiche Bewertung des Projektberichtes |
| **Nicht-Ziele /  Nicht-Inhalte:** | Programmierung und Ausführen des Projektes. |
| **Projektrisiken:** | * Rechtzeitige Abgabe des Projektberichtes bis 09.07.2020 * Zu wenig aktive Fertiger auf der Plattform * Vertrauen von Einkaufenden Unternehmen gewinnen * Bugs in App |
| **Gegenmaßnahmen:** | Werbefirma Beauftragen  24/7 Support aufbauen  Weitere Programmierer beschäftigen  Kostenlose Probeabos |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **4) WER ist involviert? 🡪 Projektorganisation** | | | |
| **Projektleiter/in:** | Andreas Hilmer | **Projektauftraggeber/in:** | Prof. Carsten Kern |
| **Projektteammitglieder:** | Stephan Aures  Johanns Schäffer | **Projektlenkungs-ausschuss:**  **Ja**  **Nein** |  |
| **Sonstige Beteiligte:** | Weitere Studierende zur Bewertung des Projektberichtes. | | |

|  |  |
| --- | --- |
| **5) WIE können die Ziele erreicht werden? 🡪 Projektstruktur** | |
| **Teil-/Hauptaufgaben 🡪** | **Arbeitspakete** |
| Projektbericht | * Erstellen des Projektberichtes |
| Grundfunktionalität | * Grundfunktionalität implementieren |
| Benutzerinterface | * Erstellen des Benutzerinterfaces (UI) |
| Werben | * Werbefirma beauftragen |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **6) Bis WANN? 🡪 Meilensteine und Termine** | | | |
| **Projektstart:** | 20.04.2020 | **Projektende:** | 09.06.2020 |
| **Projektstartereignis:** | Erste Vorlesung Software Engineering | **Projektendereignis:** | Abgabe des Projektberichtes |
| **Meilensteine:** | 1. Abgabe Projektbericht | | |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **7) WIEVIEL? 🡪 Projektbudget und Wirtschaftlichkeit** | | |
| **Personalaufwand:** | Andreas Hilmer, Johannes Schäffer, Stephan Aures, je 40h für Projektbericht und je 1000h für Programmierung | |
| **Summe Personalaufwand:** | 40h \* 3Personen \* 0€ = 0€  1000h \* 3Personen \* 20€ = 60000€ | |
| **Externe Aufwände:** | Server | 200€ / Monat |
|  | Datenbank | 50€ / Monat |
|  | Marketing | 2500€ |
| **Sonstige Ressourcen:** | drei Notebooks(3000€), Visual Studio Enterprise (3000€) | |
| **Gesamtaufwand / Projektbudget:** | **72000€** | |
| **Projekteinnahmen / Wirtschaftlichkeit:** | Einnahmen durch kostenpflichtige Abos für Premium-Einkäufer und Fertigungsunternehmen. Einnahmen durch die Abwicklung von Aufträgen, die direkt an MyParts ausgeschrieben sind. | |
| **Folgekosten nach Beendigung des Projekts:** | Datenbanken, Server, Support und weiter Programmierer | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **E. Projektkategorisierung** | **0** | **1** | **2** | **3** |
| strategische Bedeutung |  |  | **X** |  |
| Risikogehalt |  | **X** |  |  |
| Komplexitäts- / Schwierigkeitsgrad |  | **X** |  |  |
| Neuartigkeitsgrad |  |  | **X** |  |
| Termindruck |  |  | **X** |  |
| Klarheit über Projektziele / Kundenanforderungen |  |  |  | **X** |

# Umsetzbarkeit

|  |  |
| --- | --- |
| **Firma** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| CompanyId | Create() |
| Name | Delete() |
| Postcode | Update() |
| Street | ShowCompanyDetails() |

|  |  |
| --- | --- |
| **Benutzer** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| UserId | Create() |
| E-Mail | Delete() |
| Username | Update() |
| Password | Block() |
| State | ShowUserDetails() |
| Role |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Auftrag** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| JobId | Create() |
| State | Delete() |
| Name | Update() |
| QuoteDeadline | Publish() |
| DeliveryDeadline | Disable() |
| PartId | ShowJobDetails() |
| ProjectId |  |
| SupplierId - CompanyId |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **File** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| FileId | Create() |
| FileType | Delete() |
| JobId | Update() |
| Name |  |
|  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Angebot** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| OfferId | Create() |
| Price | Delete() |
| ExpirationDate | Update() |
| DeliveryDate | AcceptOffer() |
| JobId | DeclineOffer() |
| SupplierId - CompanyId | ShowOfferDetails() |
| State |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Feundesliste** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| ListId | requestFriendship() |
| ListOwnerCompanyId - CompanyId | AcceptFreindship() |
| OnListCompanyId - CompanyId | DeclineFriendship() |

|  |  |
| --- | --- |
| **Nachricht** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| MessageId | Send() |
| SenderId - UserId | Read() |
| ReceiverId - UserId | Delete() |
| IsRead |  |
|  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Bewertung** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| RatingId | Rate() |
| Rating | Delete() |
| RatingCompanyId - CompanyId |  |
| RatedCompanyId- CompanyId |  |
|  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Projekt** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| ProjectId | Create() |
| Name | Delete() |
| Description | Update() |
| CompanyId |  |
| PrijectManagerId- UserId |  |

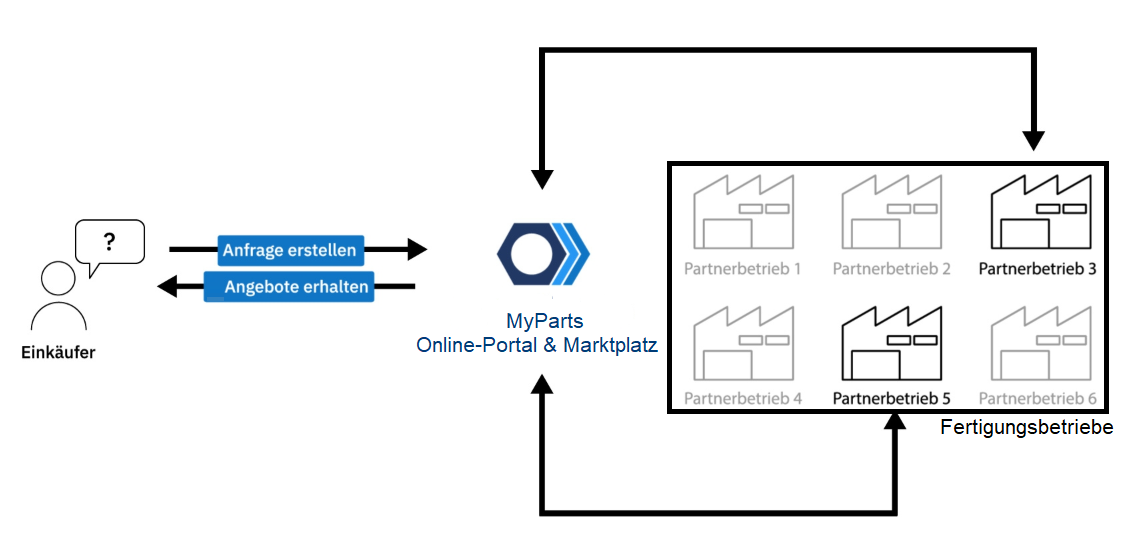
|  |  |
| --- | --- |
| **Vertragspartner** | |
| **Attribute** | **Methoden** |
| TenantId | Create() |
| Name | Delete() |
| Postcode | Update() |
| Street |  |
| Licence |  |
| IBAN |  |

…

# Stakeholder-Analyse

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Name/Rolle** | **Beschreibung** | **Kontakt** | **Wissensgebiet** | **Verfügbarkeit** | **Begründung** |
| Entwickler | Entwickeln  das Produkt | Max Chef  Tel: 040 - 55 55 78 09  Mail: chef@dpv.de | Software Entwicklung | 40% | Realisierung und  Umsetzung |
| Einkäufer | Ist Anwender der App |  |  | 10% | Systemanwender |
| Fertiger | Ist Anwender der App |  | Fertigung der  Benötigten Bauteile | 15% | Voraussetzung für  zufriedene Käufer |
| Werbeargentur | Werbung für  Das Prudukt | Musterwerbeargentur  Tel: 042 - 53 55 78 06  Mail: Werb@oth.de | Marktanalyse und  Vermarktung der App | 15% | Voraussetzung um  Fertiger und Käufer  Auf die Plattform zu  bekommen |
| Investoren | Rentabilität | Prof. Dr. Carsten Kern  Tel: 0815/23522  Mail: CK@oth.de | Projektumsetzung  Risikoeinschätzung | 5% | Entscheidung über Realisierung |

# Systemkontext



**Einkäufer:** Mitarbeiter in der Einkaufsabteilung von Betrieben, welche Bedarf an Fertigungsteilen haben. Im Kontext werden auch Einkaufsbetriebe Einkäufer genannt.

**Fertigungsbetrieb:** Betriebe welche Dreh-, Fräs, Biege oder Schweißteile Fertigen können.

**Online-Portal:** Webbasierte Plattform, die Informationen aus verschiedenen Quellen innerhalb einer Benutzeroberfläche sammelt. Bietet eine auf den jeweiligen Benutzer zugeschnittene User-Experience

**Marktplatz:** Bereich der MyParts Plattform in dem alle offenen Aufträge, welche entweder von Einkäufern oder MyParts selbst veröffentlicht wurden.

**Auftrag:** Eine Beschreibung, welche Aufgaben Dienstleistungen, der Einkäufer von einem Fertigungsbetrieb erledigt haben möchte. Enthält Zeichnungen, Stücklisten, Stückzahlen und Lieferfristen.

**Angebot**: Wenn ein Fertiger einen für sich passenden Auftrag gefunden hat, kann er darauf ein Angebot abgeben. Dieses Angebot enthält Preis und Lieferzeit. Ist der Einkäufer mit dem Angebot zufrieden kann er dieses akzeptieren und der Fertiger ist nun vertraglich verpflichtet den Auftrag fristgerecht auszuführen.

**Kunde:** Sowohl Fertigungsbetriebe als auch Einkaufsbetriebe, welche die bei MyParts registriert sind, werden als Kunde bezeichnet

# Anforderungen

## Funktionale Anforderungen

**Anforderung F10: Registrierung**

* Die Plattform muss Betrieben die Möglichkeiten bieten, sich über ein übersichtliches Onboarding auf der MyParts Plattform zu registrieren
* Bei der Registrierung muss festgelegt werden, ob der Kunde sich als Einkäufer, Verkäufer oder beides registrieren will.

**Anforderung F20: User Management**

* Ein registrierter Betrieb muss die Möglichkeiten haben Userkontos für beispielsweise Mitarbeiter aus der Einkaufsabteilung/Fertigungsabteilung zu erstellen
* Diese Userkonten können verschiedene Berechtigungen haben. Es soll normale User sowie Firmen-Admins geben. Auch MyParts Mitarbeiter haben Accounts, welche eine Master-Berechtigung besitzen.

**Anforderung F30: Auftragserstellung und Veröffentlichung**

* Die Plattform muss Einkäufern die Möglichkeit geben Aufträge zu veröffentlichen.
* In dem Auftrag müssen alle nötigen Details angegeben werden können, um den Auftrag ausführen zu können. (Zeichnungen, Stücklisten, Stückzahlen, Lieferfristen)
* Veröffentlichte Aufträge müssen editiert werden können.
* Aufträge müssen so lange vom Verkäufer gelöscht werden können, bis er ein Angebot auf den Antrag angenommen hat.
* Die Aufträge müssen sowohl frei am Marktplatz veröffentlicht werden können als auch direkt an MyParts ausgeschrieben werden, sodass MyParts sich um die Erfüllung des Auftrags kümmert

**Anforderung F40: Angebote und Auftragsabwicklung**

* /F40/ (/LF40/) Die Plattform muss Fertigungsbetrieben ermöglichen Angebote auf die frei am Marktplatz veröffentlichten Aufträge abzugeben.
* /F41/ (/LF41/) Einkäufer müssen dann die Möglichkeit haben Angebote anzunehmen oder abzulehnen
* /F42/ Solange ein Angebot noch nicht angenommen wurde muss es vom Ersteller des Angebots kostenfrei zurückgezogen werden können.
* /F43/ Nach der Annahme eines Angebots ist eine Stornierung des Auftrags von beiden Seiten nur noch durch die Bezahlung von Stornierungsgebühren möglich.

**Anforderung F50: Interaktion zwischen Benutzern**

* Firmen müssen sich befreunden können
* User müssen Nachrichten austauschen können

**Anforderung F60: Speicherung von Daten**

* Die Plattform speichert alle Schritte von der Erstellung eines Angebotes über die Veröffentlichung, Angebote bis hin zur Auftragsabgebe, um den Verlauf eines Auftrags nachvollziehen zu können.
* Das System muss folgende Kundendaten (maximal

50.000) permanent speichern: Kunden-Nr., Name, Adresse, Kommunikationsdaten, Geburtsdatum, Funktion, Umsatz, Kurzmitteilung, Notizen, Info-Material, Kunde seit.

* Das System muss folgende Firmendaten (maximal 10.000) permanent speichern, wenn ein Kunde zu einer Firma gehört: Firmenkurzname, Firmenname, Adresse, Kommunikationsdaten, Ansprechpartner, Abteilung, Geburtsdatum, Funktion des Ansprechpartners, Kurzmitteilung, Notizen, Umsatz, Kunde seit.
* Auf Verlangen eines Users müssen alle Benutzerbezogenen Daten innerhalb von 14 Tagen komplett aus dem System entfernt werden.

## Nichtfunktionale Anforderungen

Überlegen und formulieren Sie nichtfunktionale Anforderungen aus den folgenden und weiteren Gruppen von nichtfunktionalen Anforderungen (s. Pflichtenheft und Volere-Template auf G.R.I.P.S.).

### Technische Anforderungen:

NF-T10: Absturzsicherheit

NF-T20: Verwendung einer SQL-Datenbank

NF-T30: Backend Programmierung in DotNET Core

NF-T40: Frontend Programmierung mit Vue.JS

…

### Ergonomische Anforderungen:

NF-E10: Benutzerfreundliche Bedienung

NF-E20: Übersichtliches User-Onboarding

NF-E30: Die Benutzerführung erfolgt in Deutsch

NF-E40: Keine Werbung auf der Plattform

### Anforderungen an die Dienstqualität:

NF-D10: Das System muss jede Anfrage des Benutzers innerhalb von 3 Sekunden beantworten

NF-D20: Das System muss sehr gut auf hohe Benutzerzahlen Skalierbar sein

NF-D30: Das System muss 100 Anfragen/ Sekunde bearbeiten können.

NF-D30: Die Web-App soll >99% zu Geschäftszeiten von 07:00 – 18:00 verfügbar sein

### Rechtliche Anforderungen:

NF-R10: Einhaltung des Datenschutzes

NF-R20: Rechtliche Absicherung bei Verträgen

NF-R30: Nutzer müssen volljährig sein

NF-R40: Nutzer müssen die Allgemeinen Geschäftsbedingungen akzeptieren

## Abnahmekriterien

A10: Gültiges Abnahmeszenario: Erfolgreiches User-Onboarding für jeweils Fertigungsbetrieb und Einkaufsbetrieb. Veröffentlichen eines Auftrags durch einen Fertigungsbetrieb auf dem Marktplatz. Angebot auf den Auftrag durch den Fertigungsbetreib. Annahme des Angebots durch den Einkäufer.

# Risiken

LRI 10: Erstes große Projekt für alle Beteiligten

LRI 20: Falsche Einschätzung der Kosten

LRI 20: Falsche Einschätzung der Entwicklungszeit

LRI 30: Software ist nicht Benutzerfreundlich

LRI 40: Kundenerwartungen werden nicht erfüllt

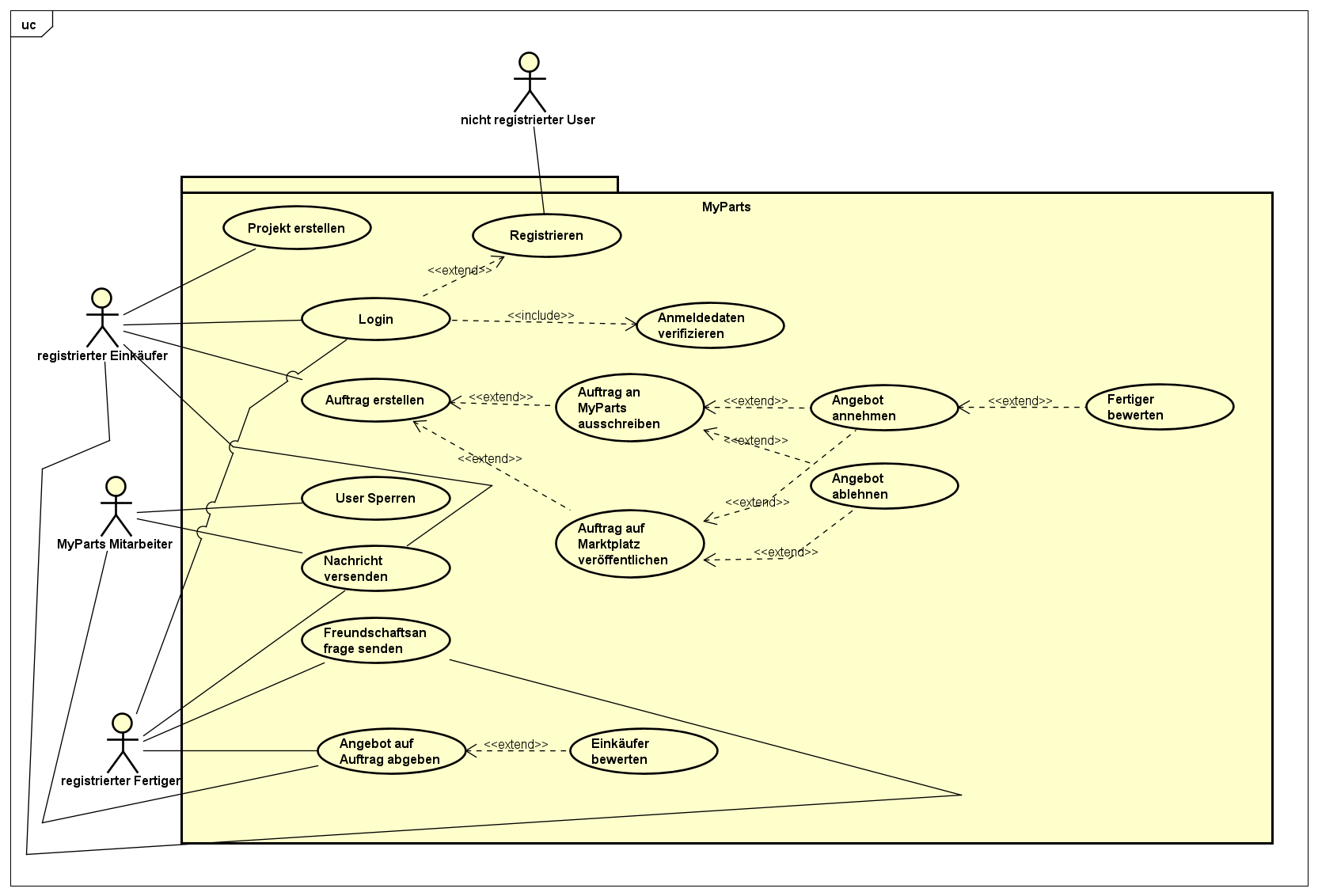
# Kano-Modell

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Kundenaussage** | **Anforderung** | **Kate-gorie** | **Zufrie-denheit** | **Erfüllungs-grad** | **Aufwand**  **Nutzen** | **Prio** |
| MyParts wählt zu teuren Fertiger / Fertigung dauert zu lange | Algorithmus zur Findung von passendem Fertiger ist fehlerhaft | Basis | -5 | 75% | ichtragenatur.de - das Magazin Alles für Ihr nachhaltiges ... | A |
| Fertigungszeichung kann nicht hochgeladen werden | Auftrag erstellen – Funktion fehlerhaft | Basis | -5 | 50% | ichtragenatur.de - das Magazin Alles für Ihr nachhaltiges ... | A |
| Bewertung von Fertiger | Auftraggeber sollen Fertiger bewerten können | Basis | 2 | 35% |  | B |
| MyParts Plattform muss 24/7 erreichbar sein | 24/7 Server Verfügbarkeit | Basis | 1 | 100% |  | Erfüllt |
| Änderungen an bereits erstellten Aufträgen | Veröffentlichte Aufträge müssen editiert werden können | Leistung | 2 | 75% |  | B |
| Abteilungsübergreifende Erstellung von Aufträgen | Einfache Erstellung von Userkonten für Firmenkunden | Leistung | 3 | 25% |  | B |
| Problemlösung  Fertigungs- / Lieferverzug / Vertragsbruch | Zentraler unabhängiger Vermittler zwischen den beiden Parteien | Begeisterung | 4 | 0% | ichtragenatur.de - das Magazin Alles für Ihr nachhaltiges ... | C |
| Verträge sollen rechtlich einfach geschützt werden | Verträge sollen vom Hersteller beglaubigt werden | Begeisterung | 5 | 10% | ichtragenatur.de - das Magazin Alles für Ihr nachhaltiges ... | C |

# Use Cases

Nun folgt die Visualisierung der Use Cases anhand eines Use-Case-Diagramms. Ein Use-Case Diagramm ist ein einfacher Weg, um Interaktionen von Usern mit dem System übersichtlich darstellen zu können. Mithilfe des Diagramms können die unterschiedlichen Typen von User des Systems identifiziert und außerdem in welche Use-Cases die User involviert sind.

## Use-Case-Diagramm



***Autor:*** *Andreas Hilmer*

## Use-Case-Beschreibungen

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 1** | | | | |
| **Name** | *Registrierung* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Ein User kann von der MyParts Website die Registrierung für das MyParts Portal vornehmen* | | | |
| **Akteure** | *Einkäufer, Fertiger* | | | |
| **Auslöser** | *User möchte Zugriff auf das MyParts Online-Portal* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Firmenname, Firmenanschrift, E-Mail-Adresse, Passwort, Account-Art* | | | |
| **Vorbedingungen** | *In Deutschland registriertes Unternehmen* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Ein Account bei MyParts als Einkäufer und/oder Fertiger* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Erfassen der Firmendaten und Personendaten* 2. *Eingabedaten überprüfen* 3. *Akzeptanz der allgemeinen Geschäftsbedingungen abfragen* 4. *Accountdaten in Datenbank speichern* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *E-Mail-Adresse bereits verwendet*   * *System zeigt eine Fehlermeldung an* * *Benutzer wird zur erneuten Eingabe aufgefordert* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  10.05.2020 | Wer  Hilmer Andreas | Neuer Status  Fertig | Was  *---* |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | *---* | | | |

***Autor:*** *Andreas Hilmer*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 2** | | | | |
| **Name** | *Projekt erstellen* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Ein User kann ein Projekt erstellen unter diesem dann alle Aufträge laufen. Dient zur Übersichtlichkeit und Auftragsverwaltung* | | | |
| **Akteure** | *Einkäufer* | | | |
| **Auslöser** | *Ein User möchte neues Projekt anlegen* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Projektname, Projektbeschreibung, Projektleiter* | | | |
| **Vorbedingungen** | *Gültiger Account als Einkäufer* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Projekt wurde erstellt und abgespeichert* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Projektdaten erfassen* 2. *Projektdaten prüfen* 3. *Projektdaten in Datenbank eintragen* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *Projekt existiert schon*   * *System zeigt Fehlermeldung an* * *Benutzer wird zur erneuten Eingabe aufgefordert* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  12.05.2020 | Wer  Andreas Hilmer | Neuer Status  Fertig | Was  *---* |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | *---* | | | |

***Autor:*** *Andreas Hilmer*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 3** | | | | |
| **Name** | *Auftrag erstellen & veröffentlichen* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Erstellung eines neuen Auftrags mit allen relevanten Informationen* | | | |
| **Akteure** | *Einkäufer* | | | |
| **Auslöser** | *Bauteile für ein Projekt werden benötigt* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Zeichnungen, Stückzahlen, Stücklisten, Lieferfristen* | | | |
| **Vorbedingungen** | *Gültiger Account als Einkäufer*  *Bestehendes Projekt* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Auftrag wurde erstellt und abgespeichert und veröffentlicht* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Auftragsdaten erfassen* 2. *Auftragsdaten prüfen* 3. *Auftragsdaten in Datenbank eintragen* 4. *Auftrag veröffentlichen* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *Lieferfrist liegt in der Vergangenheit*   * *System zeigt Fehlermeldung an* * *Benutzer wird zur erneuten Eingabe aufgefordert* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  10.05.2020 | Wer  Johannes Schäffer | Neuer Status  Fertig | Was  *---* |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | *---* | | | |

***Autor:*** *Johannes Schäffer*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 4** | | | | |
| **Name** | *Öffentliche Projekte / Aufträge durchsuchen* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Öffentliche Projekte / Aufträge auf dem MyParts Marktplatz durchsuchen* | | | |
| **Akteure** | *Einkäufer* | | | |
| **Auslöser** | *Bauteile für ein Projekt bzw. einen Auftrag werden benötigt* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Ausgeschriebene Projekte / Aufträge, Fertiger* | | | |
| **Vorbedingungen** | *Einkäufer besitzt einen gültigen Account* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Projekt / Auftrag gefunden* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Durchsuchen der öffentlichen Ausschreibungen* 2. *Rahmenbedingungen eingeben* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *---* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  12.05.2020 | Wer  Johannes Schäffer | Neuer Status  Fertig | Was  --- |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | --- | | | |

***Autor:*** *Johannes Schäffer*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 5** | | | | |
| **Name** | *Angebot auf Auftrag abgeben* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Fertiger gibt Angebot auf einen am Marktplatz veröffentlichten Auftrag ab* | | | |
| **Akteure** | *Fertiger* | | | |
| **Auslöser** | *Fertiger möchte den Auftrag ausführen* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Lieferdatum, Preis, Firma* | | | |
| **Vorbedingungen** | *Fertiger ist auf MyParts erfolgreich registriert*  *Auftrag ist am Marktplatz veröffentlicht* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Einkäufer erhält Angebot auf den Auftrag* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Angebotsdetails erfassen* 2. *Angebotsdetails prüfen* 3. *Angebotsdetails in Datenbank eintragen* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *Lieferdatum liegt nicht in der im Auftrag festgelegten Lieferfrist*   * *System zeigt Fehlermeldung an* * *Benutzer wird zur erneuten Eingabe aufgefordert* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  12.05.2020 | Wer  Stephan Aures | Neuer Status  Fertig | Was  *---* |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | *---* | | | |

***Autor:*** *Stephan Aures*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 6** | | | | |
| **Name** | *Angebot annehmen* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Einkäufer entscheidet ob das Angebot zum ausgeschriebenen Auftrag angenommen wird* | | | |
| **Akteure** | *Einkäufer* | | | |
| **Auslöser** | *Angebot vom Fertiger ist eingegangen* | | | |
| **Eingehende Daten** | *Fertiger, Zeichnungen, Stückzahlen, Stücklisten, Lieferfristen* | | | |
| **Vorbedingungen** | *Gültiger Account als Einkäufer*  *Bestehendes Projekt* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *Es ist eine Einigung über die Auftragsdetails zu Stande gekommen* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Einkäufer wählt zugeschicktes Angebot aus* 2. *Einkäufer nimmt Angebot an* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *Einkäufer lehnt Angebot ab* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  10.05.2020 | Wer  Johannes Schäffer | Neuer Status  Fertig | Was  --- |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | --- | | | |

***Autor:*** *Johannes Schäffer*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Use-Case-Beschreibung 7** | | | | |
| **Name** | *User sperren* | | | |
| **Kurzbeschreibung** | *Einem registrierten Nutzer den Zugang zur Plattform sperren* | | | |
| **Akteure** | *MyParts Admin* | | | |
| **Auslöser** | *User hat gegen Nutzungsbedingungen verstoßen* | | | |
| **Eingehende Daten** | *UserId, Sperrungsgrund* | | | |
| **Vorbedingungen** | *User besitzt einen aktiven Account bei MyParts* | | | |
| **Nachbedingungen, Ergebnis** | *User ist gesperrt und hat keinen Zugang mehr* | | | |
| **Essenzielle Schritte** | 1. *Berechtigung prüfen* 2. *Daten des zu sperrenden Users erfassen* 3. *Sperrung in der Datenbank erfassen* | | | |
| **Alternativ-szenarien** | *User ist schon gesperrt*   * *Anzeigen einer Fehlermeldung* | | | |
| **Offene Punkte** | *---* | | | |
| **Änderungshistorie** | Wann  10.05.2020 | Wer  Stephan Aures | Neuer Status  Fertig | Was  --- |
| **Sonstiges, Anmerkungen** | --- | | | |

***Autor:*** *Stephan Aures*

# Aktivitätsdiagramme

Aktivitätsdiagramme dienen zur Demonstration der Logik eines Algorithmus. Darüber hinaus kann man dadurch Prozesse vereinfachen und optimieren, da diese Diagramme oft schwierige Kontexte verständlich wiedergeben. Zudem dienen sie zur Modellierung von Software-Architekturelementen (z. B. Methode, Funktion und Betrieb).

*Registrierung*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Projekt erstellen*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Auftrag erstellen & veröffentlichen*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Öffentliche Projekte / Aufträge durchsuchen*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Angebot auf Auftrag abgeben*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Angebot annehmen*

***Autor:*** *Name des Autors*

*User sperren*

***Autor:*** *Name des Autors*

# Zustandsdiagramme

Durch Zustandsdiagramme lässt sich die gesamte Lebenszeit eines Objektes modellieren.

Das ist dadurch möglich, dass die erlaubten Zustände und die möglichen Ereignisse, die durch Zustandsübergänge ausgelöst werden, sich beschreiben lassen.

Durch den einfachen und intuitiven Aufbau lässt es sich auch gut von fachfremden Personen verstehen.

*Name des Diagramms*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Name des Diagramms*

***Autor:*** *Name des Autors*

*Name des Diagramms*

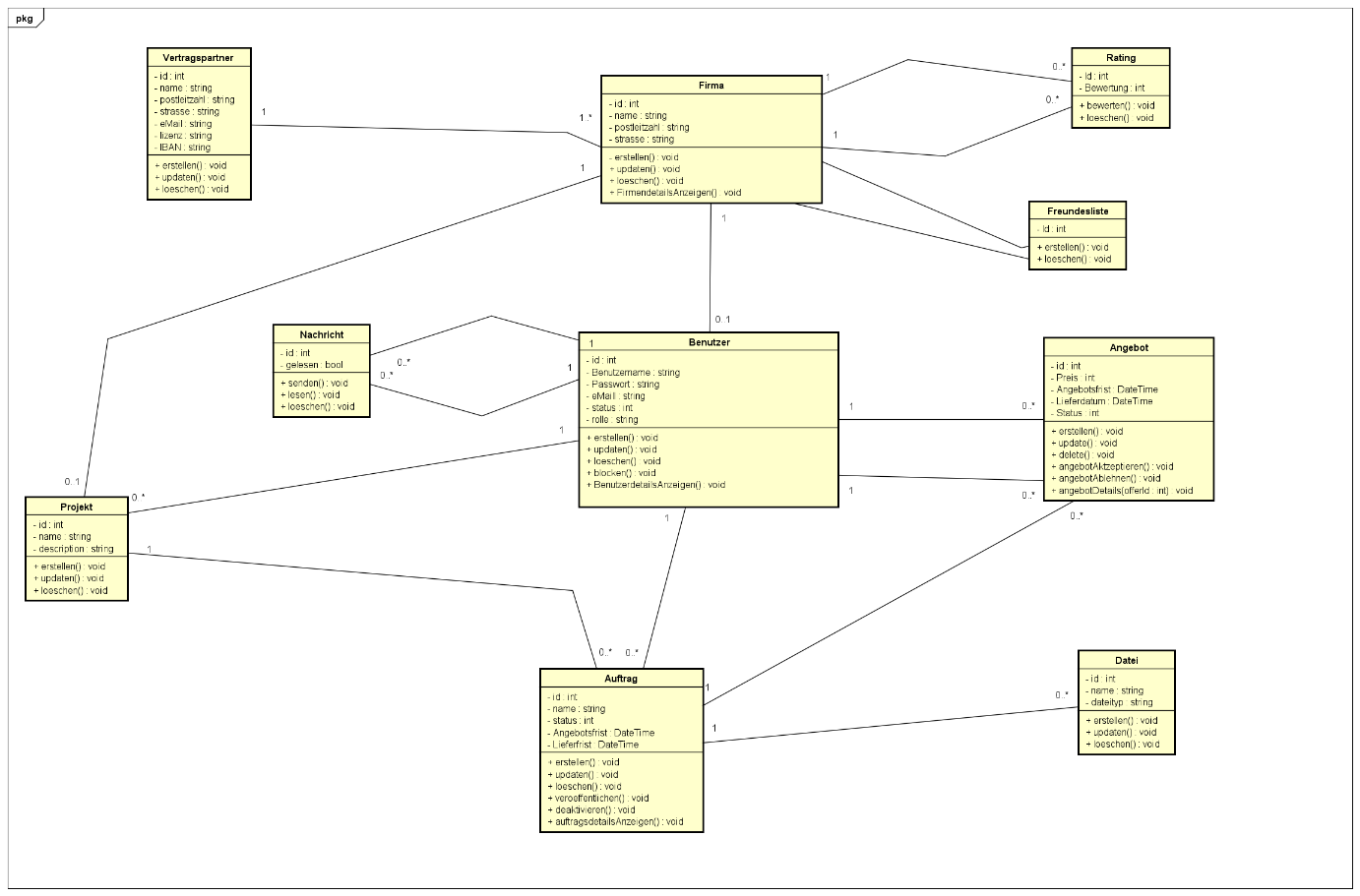
***Autor:*** *Name des Autors*

*Name des Diagramms*

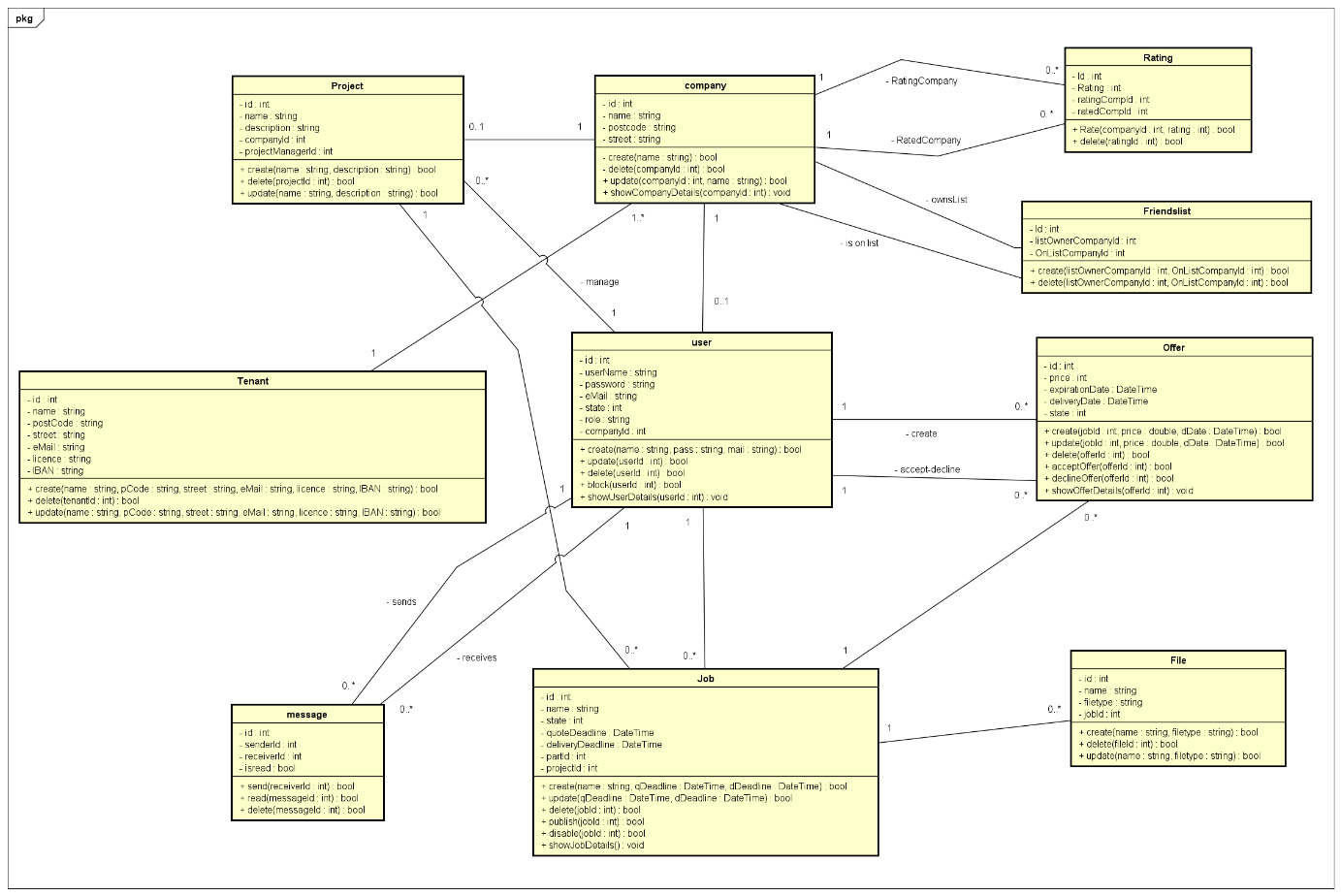
***Autor:*** *Name des Autors*

# Klassendiagramme

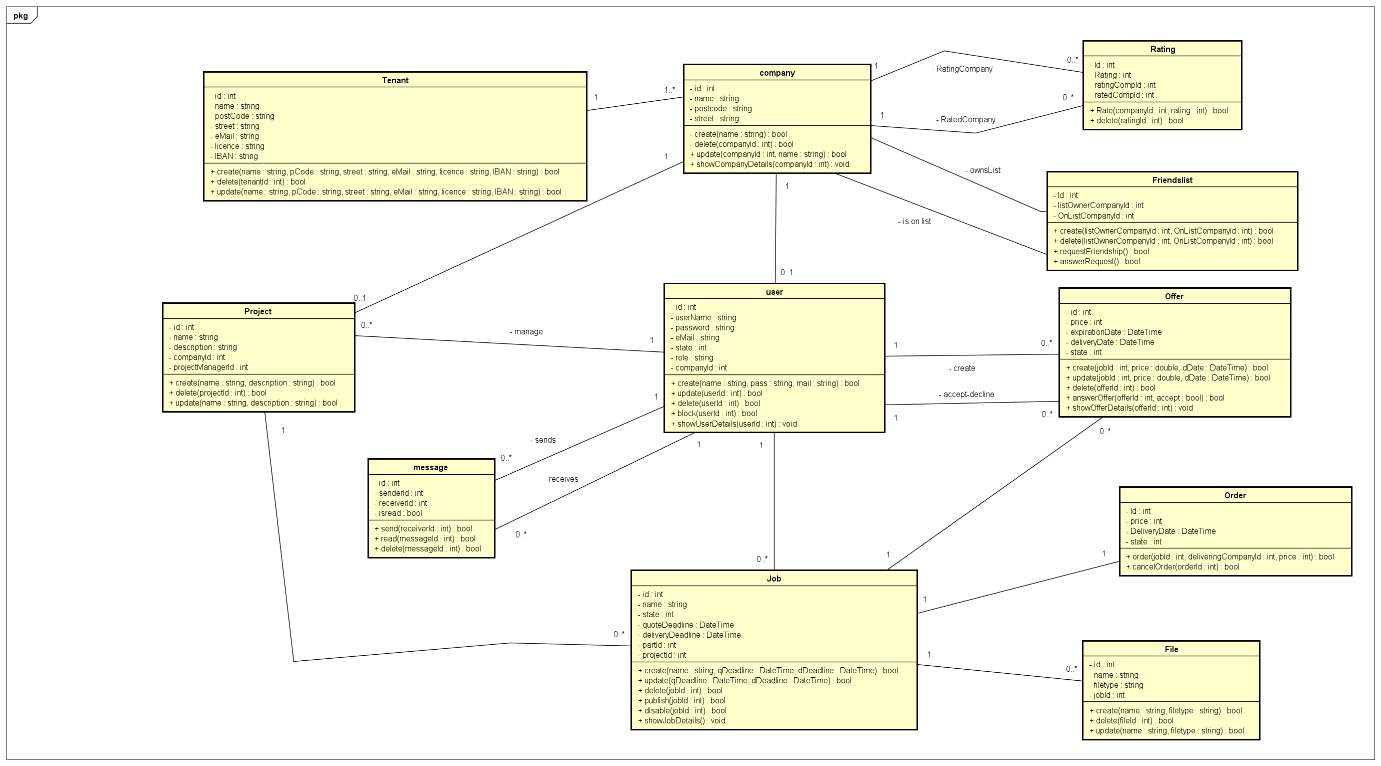
Im Software Engineering ist ein Klassendiagramm ein Typ von statischen Strukturdiagrammen. Es beschreibt die Struktur des Systems durch die Darstellung der Klassen des Systems, deren Attribute, Methoden und der Beziehungen zwischen den einzelnen Klassen. Es gibt damit einen Gesamtüerblick der zu erstellenden Sofware und hilft den Programmierern dabei ihre Ideen in Software umzusetzen und dabei nicht den Überblick zu verlieren.



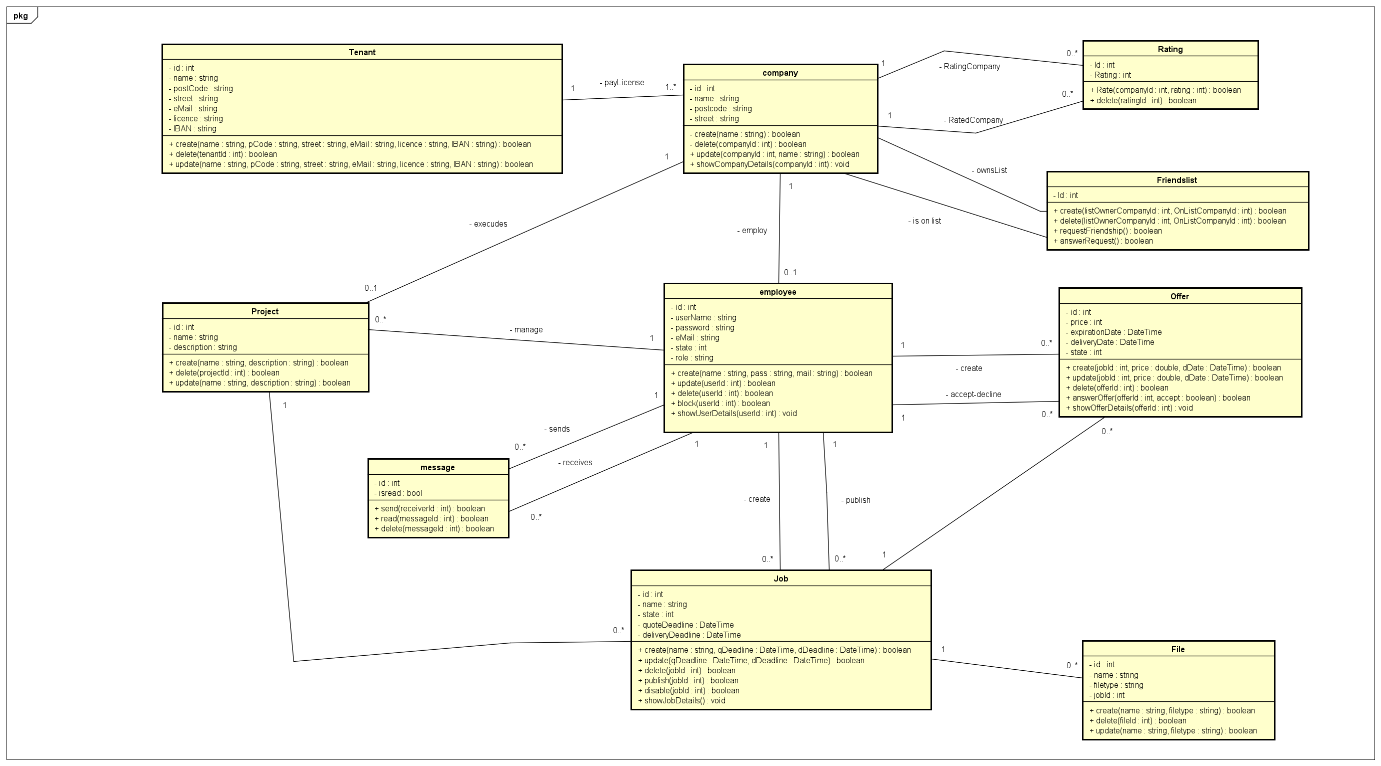
***Autor:*** *Johannes*



***Autor:*** *Andreas*



***Autor:*** *Stephan*



*Gemeinsam überarbeitetes  
Klassendiagramm*

# Sequenzdiagramme

Sequenzdiagramme sind notwendig, da sie die Details eines UML-Anwendungsfalls darstellen und die Logik von komplexen Verfahren, Funktionen oder Vorgängen modellieren.

Des Weiteren dienen sie dazu, wechselseitige Interaktionen zwischen Objekten und Komponenten bei Prozessabwicklung zu veranschaulichen und die genaue Funktionsweise eines aktuellen Szenarios zu planen und zu verstehen.

Ein Bild, das sitzend enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

*Registrierung*

***Autor:*** *Johannes Schäffer*

Ein Bild, das Screenshot enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

*Projekt erstellen*

***Autor:*** *Andreas Hilmer*

Ein Bild, das Screenshot enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

*Angebot annehmen*

***Autor:*** *Stephan Aures*

Ein Bild, das Screenshot enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

*User Sperren*

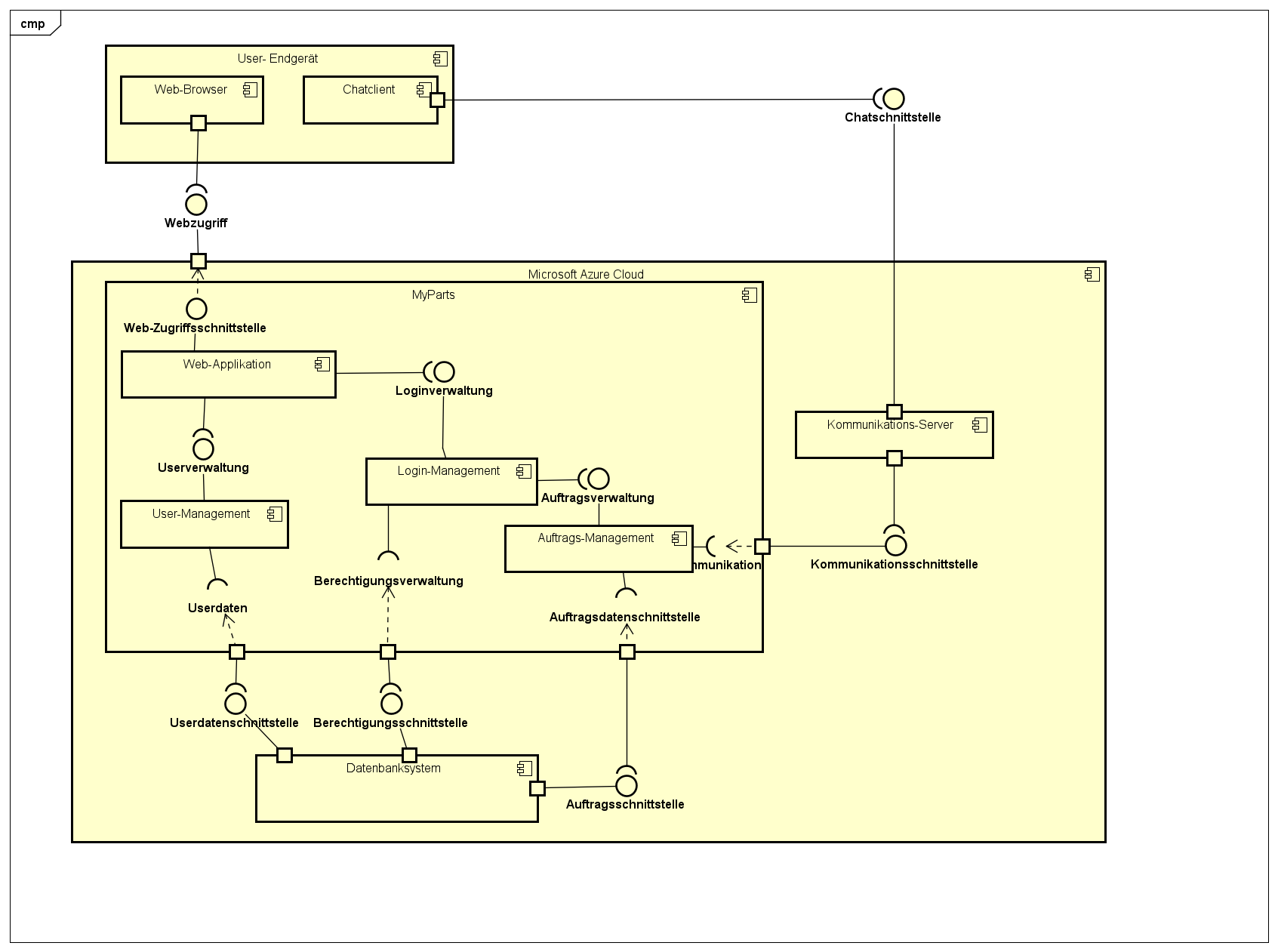
***Autoren:*** *Andreas, Johannes, Stephan*

# Komponenten- und Verteilungsdiagramm

Das Komponentendiagramm dient hauptsächlich dazu, einen groben Überblick über die vorhandenen Komponenten des Systems zu bekommen. Zudem stellt es die Beziehung zwischen den Komponenten dar.

Das Verteilungsdiagramm kann durch die Darstellung von verschiedenen Rechnerknoten dabei helfen, dem Programmierer einen schnellen Überblick zu geben.

## Komponentendiagramm



## Verteilungsdiagramm

Ein Bild, das Screenshot enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

# Fazit

In unserem Produkt sehen wir nach der Ausarbeitung des Projektbericht einerseits ein sehr hohes Potenzial sich am Markt erfolgreich durchzusetzen und damit die Zukunft der automatisierten Fertigungstechnnik mitzugestalten. Andererseits muss um dieses Potenzial auszuschöpfen noch an mehreren Bereichen nachgebessert werden.

Da es sich bei den CAD Daten die am Marktplatz veröffentlicht werden zum Teil um hochvertrauliche Informationene handelt muss sichergestellt werden, dass der Veröffentlicher genau festlegen kann wer Zugriff auf diese sensiblen Daten hat. Dies kann durch sogenannte White-Lists bzw. Black-Lists erreicht werden. Auf den White-Lists kann ein registrierter Betrieb dann z.B. Partnerfirmen festlegen und in den Black-Lists Konkurrenten. Beim veröffentlichen können diese dann als Filter agieren und festlegen an welchen Personenkreis ausgeschrieben wird.

Ein weiterer wichtiger Punkt ist die Anbindung von MyParts an die Schnittstellen der meist verbreitetsten ERP Systeme, um den gesamten Einkaufsprozess über das MyParts Portal abbilden zu können.

Um weitere Einnahmequellen zu schaffen kann es außerdem sinnvoll sein das Abonentenmodell auszubauen. Dies kann in Form von kostenpflichtige Abonements für Einkäufer umgesetzt werden. Diese Premium-Kunden bekommen dann exklusiven Zugriff auf Features wie beispielswiese White-Lists und Black-Lists.