



Check y adelante

Objetivo:

Que los usuarios encuentren la app web útil, sencilla de usar y que la utilicen cuando necesiten administrar o cotejar sus entradas y salidas como personal administrativo.

Elijan esta app web por su sencillez, eficacia, interfaz amigable y fácil de utilizar frente a la competencia, ya que además es un producto hecho a la medida para los clientes.

Socios clave

Socios:

Holiday inn express

Recursos clave adquirimos:
Hardware biométrico y NFC.
Infraestructura de base de datos y hosting.
Servicios de autenticación y API de terceros.

Actividades clave:
Suministro de hardware.
Soporte técnico y actualizaciones.
Almacenamiento seguro de datos.

Motivaciones:
Optimización de costos y escalabilidad.
Acceso a tecnología avanzada.
Soporte técnico para dispositivos biométricos y NFC.

Actividades clave

°Promocionar la aplicación en la web
°Desarrollo de software
°Mejora de la experiencia de usuario
°Agregar nuevas funciones

Recursos clave

Recursos claves:
Software: Plataforma web, API de autenticación biométrica.
Hardware: Lector biométrico Futronic FS10, tarjetas NFC.
Base de datos: PostgreSQL en Supabase.

Propuestas de valor

Control seguro y automatizado del acceso a empleados mediante biometría y NFC.
de igual forma eliminación de fraude y acceso no autorizado y registros digitales en tiempo real para auditorías y control.

Soluciones:
Robo de identidad o uso compartido de credenciales.
Registros manuales ineficientes y propensos a errores.
Dificultad en el control de asistencia.

Principales necesidades:
Seguridad en acceso y check-in/ check-out de empleados.
Automatización de la gestión de asistencia.
Integración con bases de datos en la nube para facilitar reportes.

Relaciones con el cliente

Esperan de nosotros:

- Soporte técnico 24/7.
- Asistencia personalizada para implementación.
- Documentación detallada para integración con otros sistemas.

Como se integran:

- Auto-servicio con APIs bien documentadas.
- Comunidad de soporte en línea.
- Planes de suscripción con niveles de soporte técnico.

Canales

°Llamadas telefónicas
°WhatsApp
°Facebook
°Instagram
°Personal

¿Cómo hacemos llegar nuestra propuesta de valor?

- A través de integraciones con sistemas de RRHH y control de acceso.
- Mediante un dashboard web con estadísticas y reportes.

Segmentos de clientes

Cadenas de Hoteles
Hoteles Pequeños
Resorts
Empresas de Gestión de Personal
Empresas No Hoteleras
Co-Working y Oficinas
Educación
Eventos

Importantes:
Empresas de seguridad.
Departamentos de Recursos Humanos.
Hoteles que necesitan control de empleados.

Estructura de costes

¿Cuáles son nuestros costos más importantes?

- Servidores y almacenamiento en Supabase.
- Compra de hardware (lectores biométricos y tarjetas NFC).
- Desarrollo y mantenimiento del software.

Desarrollo y mantenimiento de software: Costes asociados al desarrollo continuo y actualización de la aplicación.

Marketing y publicidad: Gastos en campañas de promoción en redes sociales y otros canales.

Licencias y patentes: Costes legales para proteger la propiedad intelectual de la aplicación.

Fuentes de ingreso

2 planes de pago
• mensual: 1800\$
• anual: 19500\$

Incluyen

- Mantenimiento del sistema
- Soporte técnico
- Acceso completo al sistema
- Capacitación inicial
- Almacenamiento en la nube