Multiple lineare Regression

Multiple lineare Regression

Peter Büchel

HSLU I

Stat: Block 12

• Einfache lineare Regression: Nützliches Vorgehen, um Output aufgrund einer einzelnen erklärenden Variablen vorherzusagen

• Praxis: Output hängt oft von mehr als einer erklärenden Variablen ab

Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12 1/37 Peter Büchel (HSLU I)

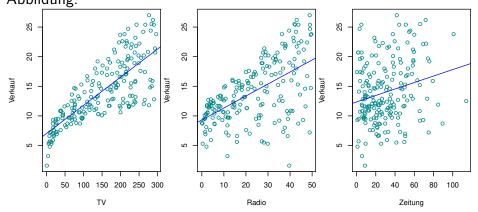
Stat: Block 12

Beispiel

- Datensatz Werbung: Zusammenhang zwischen TV-Werbung und Verkauf untersucht
- Auch Daten für Werbeausgaben für Radio und Zeitung vorhanden
- Frage: Wirken sich eine oder beide dieser Werbeausgaben auf Verkauf aus?
- Analyse der Verkaufszahlen erweitern: Beiden zusätzlichen Inputs mitberücksichtigen

• Möglichkeit: Für jedes separate Werbebudget eine einfache Regression durchführen

Abbildung:



Peter Büchel (HSLU I) Stat: Block 12 3/37

Peter Büchel (HSLU I)

Multiple lineare Regression

Stat: Block 12

- Parameter und weitere wichtige Daten in Tabellen unten aufgeführt
- Einfache Regression von Verkauf auf TV:

	Koeffizient	Std.fehler	t-Statistik	<i>p</i> -Wert
Intercept	7.033	0.458	15.36	< 0.0001
TV	0.048	0.003	17.67	< 0.0001

• Einfache Regression von Verkauf auf Radio:

	Koeffizient	Std.fehler	t-Statistik	<i>p</i> -Wert
Intercept	9.312	0.563	16.54	< 0.0001
Radio	0.203	0.020	9.92	< 0.0001

• Einfache Regression von Verkauf auf Zeitung:

	Koeffizient	Std.fehler	t-Statistik	<i>p</i> -Wert
Intercept	12.351	0.621	19.88	< 0.0001
Zeitung	0.055	0.017	3.30	< 0.0001

- Besser: Alle erklärenden Variablen direkt mitberücksichtigten
- Jeder erklärenden Variablen wird ein eigener Steigungskoeffizient in einer Gleichung zugeordnet
- Allgemein: p verschiedene erklärende Variablen
- Multiples lineares Regressionsmodell:

$$Y = \beta_0 + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \ldots + \beta_n X_n + \varepsilon$$

- X_j : j-ter Input
- ullet eta_j : Zusammenhang zwischen dieser erklärenden Variablen und der Zielgrösse Y
- β_j : Durchschnittliche Änderung der Zielgrösse bei Änderung von X_j um eine Einheit, wenn alle anderen erklärenden Variablen festgehalten werden

- Ansatz separate einfache lineare Regressionen: Nicht zufriedenstellend
- Erstens: Nicht klar, wie man für gegebene Werte der drei erklärenden Variablen eine Vorhersage für den Verkauf machen will:
 - ▶ Jeder Input durch andere Regressionsgleichung mit Verkauf verknüpft
- Zweitens: Jede der drei Regressionsgleichungen ignoriert die beiden anderen erklärenden Variablen für Bestimmung der Koeffizienten
- Kann zu sehr irreführenden Schätzungen der Wirkung der Werbeausgaben für jedes einzelne Medium auf den Verkauf haben kann, falls die drei erklärenden Variablen miteinander korrelieren

Peter Büchel (HSLU I)

Multiple lineare Regression

Stat: Block 12

Stat: Block 12

Beispiel

• Multiples lineares Regressionsmodell für den Datensatz Werbung:

$$Verkauf = \beta_0 + \beta_1 \cdot TV + \beta_2 \cdot Radio + \beta_3 \cdot Zeitung + \varepsilon$$

Also

Peter Büchel (HSLU I)

 $Verkauf \approx \beta_0 + \beta_1 \cdot TV + \beta_2 \cdot Radio + \beta_3 \cdot Zeitung$

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 7/37

- Multiples lineares Modell verallgemeinert einfaches lineares Modell
- Berechnungen und Interpretationen für multiples Modell ähnlich, wenn auch meist komplizierter als beim linearen Modell
- Graphische Methoden: Entfallen für multiples lineare System praktisch vollends
- Datenpunkte für Beispiel vorher: Nicht darstellbar, da schon für erklärende Variablen drei Achsen gebraucht werden

Beispiel: Einkommen

- Graphische Darstellung für zwei erklärende Variablen möglich
- Datensatz Einkommen
- Bis jetzt: Ausbildung einzige erklärende Variable
- Einkommen auch von Erfahrung (Anzahl Berufsmonate) abhängig
- Multiples lineares Modell:

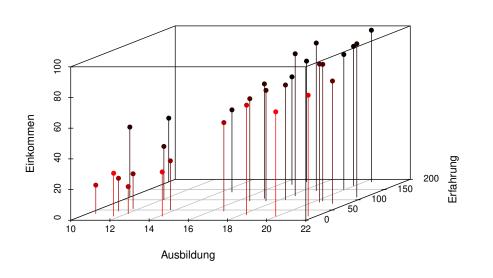
$$\mathtt{Einkommen} = \beta_0 + \beta_1 \cdot \mathtt{Ausbildung} + \beta_2 \cdot \mathtt{Erfahrung} + \varepsilon$$

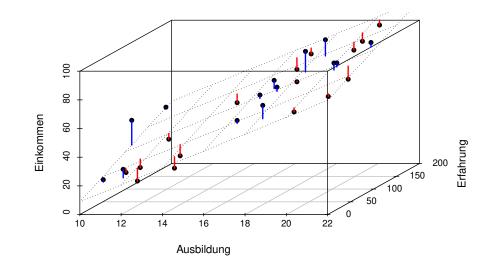
Peter Büchel (HSLU I) • Datenpunkte im Raum:

Stat: Block 12 9/37 Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12

• Analog einfaches lineares Regressionsmodell: Suchen Ebene, die am "besten" zu den Datenpunkten passt





Peter Büchel (HSLU I) Stat: Block 12 11/37 Peter Büchel (HSLU I) Stat: Block 12 12 / 37

- Vorgehen analog zur einfachen linearen Regression
- Bestimmen Ebene so, dass Summe der Quadrate der Abstände der Datenpunkte zur Ebene minimal wird
- Strecken:
 - ▶ Blau: Punkte oberhalb der Ebene
 - Rot: Punkte unterhalb der Ebene
- Unterschiede von Punkten zu Ebene: Residuen.
- Verwenden wieder Methode der kleinsten Quadrate

• Schätzung von β_0, β_1 und β_2 mit **R**:

$$\hat{\beta}_0 = -50.086;$$
 $\hat{\beta}_1 = 5.896;$ $\hat{\beta}_2 = 0.173$

Code:

```
import pandas as pd
import statsmodels.api as sm
from statsmodels.graphics.regressionplots import abline_plot
import matplotlib.pyplot as plt
import numpy as np
df = pd.read_csv("../Data/Einkommen2.csv").drop("Unnamed: 0", axis=1)
df.head()
     Ausbildung Erfahrung Einkommen
## 0 21.586207 113.103448 99.917173
## 1 18.275862 119.310345 92.579135
## 2 12.068966 100.689655 34.678727
## 3 17.034483 187.586207 78.702806
     19.931034 20.000000 68.009922
```

Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12

13 / 37

Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12

Stat: Block 12

16 / 37

Code:

```
Y = df["Einkommen"]
X = df[["Ausbildung", "Erfahrung"]]
X = sm.add_constant(X)
## //usr/lib/python3/dist-packages/numpy/core/fromnumeric.py:2495: FutureWarni
    return ptp(axis=axis, out=out, **kwargs)
fit = sm.OLS(Y,X).fit()
fit.params
## const
                -50.085639
## Ausbildung
                  5.895556
## Erfahrung
                  0.172855
## dtype: float64
```

Oder:

```
from statsmodels.formula.api import ols
fit = ols("Einkommen ~ Ausbildung + Erfahrung", data=df).fit()
fit.params
## Intercept
                -50.085639
## Ausbildung
                  5.895556
## Erfahrung
                  0.172855
## dtype: float64
```

Interpretation der Koeffizienten

• Multiples lineares Modell:

 $\mathtt{Einkommen} \approx -50.086 + 5.896 \cdot \mathtt{Ausbildung} + 0.173 \cdot \mathtt{Erfahrung}$

- $\hat{\beta}_0 = -50.086$:
 - ▶ Wenn Person keine Ausbildung und keine Erfahrung hat, so "erhält" man CHF -50 086
 - ▶ Interpretation macht praktisch natürlich keinen Sinn
- $\hat{\beta}_1 = 5.896$:
 - ▶ Bei konstanter Erfahrung verdient man pro zusätzliches Ausbildungsjahr Ausbildung CHF 5896 mehr
- $\hat{\beta}_2 = 0.173$:
 - ▶ Bei konstanter Ausbildung verdient man pro zusätzlichen Monat Arbeitserfahrung CHF 173 mehr

Peter Büchel (HSLU I) Stat: Block 12 15 / 37 Peter Büchel (HSLU I)

Allgemein: Schätzung der Regressionskoeffizienten

- Wie einfache linearer Regression: Regressionskoeffizienten $\beta_0, \beta_1, \ldots, \beta_p$ i. A. unbekannt
- Müssen sie aus Daten schätzen:

$$\widehat{\beta}_0, \quad \widehat{\beta}_1, \quad \dots, \quad \widehat{\beta}_p$$

• Aufgrund der Schätzungen kann man Vorhersagen machen:

$$\widehat{y} = \widehat{\beta}_0 + \widehat{\beta}_1 x_1 + \widehat{\beta}_2 x_2 + \ldots + \ldots + \widehat{\beta}_p x_p$$

• Parameter wieder mit der Methode der kleinsten Quadrate schätzen

Beispiel

• Python: Multiples lineares Regressionsmodell für Werbung:

• Es gilt:

Peter Büchel (HSLU I)

Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12

17 / 37

19 / 37

 $Verkauf \approx 2.94 + 0.046 \cdot TV + 0.189 \cdot Radio - 0.001 \cdot Zeitung$

Stat: Block 12 18 / 37

Stat: Block 12

20 / 37

Koeffizienten interpretieren:

Peter Büchel (HSLU I)

- ► Für gegebene Werbeausgaben für Radio und Zeitung werden für zusätzliche CHF 1000 Werbeausgaben für das TV ungefähr 46 Einheiten mehr verkauft
- ► Für gegebene Werbeausgaben für TV und Zeitung werden für zusätzliche CHF 1000 Werbeausgaben für das Radio ungefähr 189 Einheiten mehr verkauft
- ► Interessant: Bei der Zeitung würde man weniger Produkte verkaufen, wenn man mehr investiert
- Tabelle: Weitere wichtige Werte:

	Koeffizient	Std.fehler	t-Statistik	P-Wert
Intercept	2.939	0.3119	9.42	< 0.0001
TV	0.046	0.0014	32.81	< 0.0001
Radio	0.189	0.0086	21.89	< 0.0001
Zeitung	-0.001	0.0059	-0.18	0.8599

• Code: params durch summary ersetzen

```
fit.summary()
## <class 'statsmodels.iolib.summary.Summary'>
## """
                    OLS Regression Results
## -----
## Dep. Variable:
                   Verkauf R-squared:
## Model: ULD AUJ. ..._1
## Model: Least Squares F-statistic:
Pack (F-etatistic)
                       OLS Adj. R-squared:
## Date: Mon, 11 May 2020 Prob (F-statistic):
## Time:
                  10:25:47 Log-Likelihood:
                      200 AIC:
                                                     780.4
## No. Observations:
                        196 BIC:
## Df Residuals:
## Df Model:
                         3
## Covariance Type: nonrobust
                    0.312 9.422
            0.0458 0.001 32.809
            0.1885 0.009 21.893
## -----
## Omnibus:
                    60.414 Durbin-Watson:
## Prob(Omnibus):
                      0.000 Jarque-Bera (JB):
                                                   151.241
## Skew:
                      -1.327 Prob(JB):
                                                   1.44e-33
                       6.332 Cond. No.
## [1] Standard Errors assume that the covariance matrix of the errors is correctly specified.
```

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12

- Koeffizienten der separaten einfachen linearen Regressionen in Slide 5
- Steigungskoeffizienten der multiplen linearen Regression für TV und Radio sehr ähnlich:
 - ► TV: 0.46 (multiple), 0.48 (einfach)
 - ► Radio: 0.189 (multiple), 0.203 (einfach)
- Geschätzter Regressionskoeffizient $\widehat{\beta}_3$ für TV zeigt anderes Verhalten:
 - ► Einfach: 0.055 (ungleich 0)
 - ▶ Multiple: -0.001 (fast gleich 0)
- Entsprechende *p*-Werte:
 - ► Einfach: < 0.0001 (hochsignifikant)
 - ► Multiple: 0.86 (bei weitem nicht mehr signifikant)

•	Einfache und	multiple	Regressions koeffizienten	können	sehi
	verschieden s	ein			

- Einfache Regression: Steigung gibt die Änderung der Zielgrösse Verkauf an, wenn man CHF 1000 mehr für die Zeitungswerbung ausgibt, wobei die beiden anderen erklärenden Variablen TV und Radio ignoriert werden
- Multiple lineare Regression: Steigung für Zeitung beschreibt die Änderung der Zielgrösse Verkauf, wenn man CHF 1000 mehr für Zeitungswerbung ausgibt, wobei die beiden anderen erklärenden Variablen TV und Radio festgehalten werden
- Macht es Sinn, dass die multiple Regression keinen Zusammenhang zwischen Verkauf und Zeitung andeutet, aber die einfache Regression das Gegenteil impliziert?

Stat: Block 12

Es macht in der Tat Sinn

Peter Büchel (HSLU I)

• Tabelle mit Korrelationskoeffizienten:

	TV	Radio	Zeitung	Vekauf
TV	1.0000	0.0548	0.0567	0.7822
Radio		1.0000	0.3541	0.5762
Zeitung			1.0000	0.2283
Verkauf				1.0000

Code:

<pre>df.corr()</pre>				
##	TV	Radio	Zeitung	Verkauf
## TV	1.000000	0.054809	0.056648	0.782224
## Radio	0.054809	1.000000	0.354104	0.576223
## Zeitung	0.056648	0.354104	1.000000	0.228299
## Verkauf	0.782224	0.576223	0.228299	1.000000

- Korrelationskoeffizient Radio und Zeitung: 0.35
- Was bedeutet dies?

Peter Büchel (HSLU I)

- Zeigt Tendenz bei höheren Werbeausgaben für Radio auch mehr in Werbung für Zeitung zu investieren
- Annahme: Multiples Regressionsmodell korrekt
- Ausgaben für Zeitung: Kein direkter Einfluss auf Zielgrösse Verkauf
- Werbeausgaben für Radio: Höhere Verkäufe
- In Märkten, wo mehr in die Werbung fürs Radio investiert wird, auch Ausgaben für Zeitung grösser, da Korrelationskoeffizienten von 0.35

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 23/37 Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 24/37

Stat: Block 12

21 / 37

- Einfache lineare Regression: Nur Zusammenhang zwischen Zeitung und Verkauf, wobei für höhere Werte von Zeitung auch höhere Werte für Verkauf beobachtet werden
- Aber: Zeitungswerbung beeinflusst Verkäufe nicht
- Höhere Werte für Zeitung wegen Korrelation auch grössere Werte für Radio zur Folge: Diese Grösse beeinflusst Verkauf
- Zeitung schmückt sich hier mit fremden Lorbeeren, nämlich dem Erfolg von Radio auf Verkauf
- Dieses Resultat steht in Konflikt mit Intuition
- Tritt in realen Situationen aber häufig auf

Peter Büchel (HSLU I)

Stat: Block 12

25 / 37

Stat: Block 12

Einige wichtige Fragestellungen

- Ist mindestens eine der erklärenden Variablen X_1, \ldots, X_p nützlich, um die Zielgrösse vorherzusagen?
- Spielen alle erklärenden Variablen X_1, \ldots, X_p für die Vorhersage von Y eine Rolle, oder nur eine Teilmenge der erklärenden Variablen?
- Wie gut passt das Modell zu den Daten?
- Welche Zielgrösse kann man aufgrund konkreter Werte der erklärenden Variablen vorhersagen?
- Wie genau ist diese Vorhersage?

Absurdes Beispiel

- - Einfache Regression: Zusammenhang zwischen Haiattacken und Glaceverkäufen an einem bestimmten Strand
 - Je grösser Glaceverkäufe, desto häufiger ereignen sich Haiattacken
 - Absurde Idee: Glaceverkäufe an diesem Strand verbieten, damit es keine Haiattacken auf Menschen mehr gibt
 - Wo liegt aber der Zusammenhang?
 - Real: Bei heissem Wetter kommen mehr Menschen an den Strand \rightarrow mehr Glaceverkäufe \rightarrow mehr Haiattacken
 - Confounder: Temperatur
 - Multiples Regressionsmodell von Haiattacken mit Glaceverkäufen und Temperatur: Glaceverkauf keinen Einfluss mehr auf Haiattacken, Lufttemperatur allerdings schon

Gibt es einen Zusammenhang zwischen den erklärenden Variablen und der Zielgrösse?

- Hypothesentest:
- Multiple lineare Regression mit p erklärenden Variablen: Alle Regressionskoeffizienten ausser β_0 Null sind (keine Variable hat Einfluss):

$$\beta_1 = \beta_2 = \ldots = \beta_p = 0$$

Nullhypothese

Peter Büchel (HSLU I)

$$H_0: \quad \beta_1 = \beta_2 = \ldots = \beta_p = 0$$

Alternativhypothese

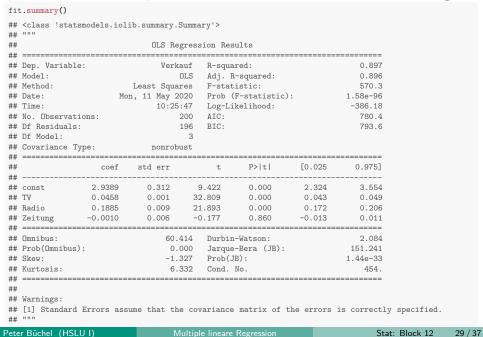
mindestens ein β_i ist ungleich 0

• Berechnung der F-Statistik mit p-Wert

Peter Büchel (HSLU I) Stat: Block 12 27 / 37

Beispiel

• p-Wert für das multiple lineare Modell für den Datensatz Werbung:



 R-Ausgabe p-value in Zeile für F-Statistik: p-Wert für multiples lineares Modell praktisch null

 Sehr überzeugender Hinweis: Mindestens eine erklärende Variable ist für Zunahme von Verkauf bei vergrösserten Werbeausgaben verantwortlich

Bestimmung der wichtigen erklärenden Variablen

- Zuerst entscheiden: Haben erklärende Variablen überhaupt Einfluss auf Zielgrösse
- Entscheid: Mit Hilfe F-Statistik und zugehörigem p-Wert
- Beeinflusst mindestens eine Variable die Zielgrösse: Welche erklärende Variablen sind dies?
- Können einzelne p-Werte wie in Tabelle betrachten

 Möglich: Alle erklärenden Variablen beeinflussen Zielgrösse, aber meist sind es nur einige wenige

Stat: Block 12

- Aufgabe: Variablen bestimmen und dann Modell aufstellen, welches nur diese Variablen enthält
- Interessiert an möglichst einfachen Modell, das zu den Daten passt
- Welche Variabeln sind wichtig?

Peter Büchel (HSLU I)

• Prozedere: Variablenselektion (nächstes Mal)

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 31/37 Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 32/37

Wie gut passt das Modell zu den Daten?

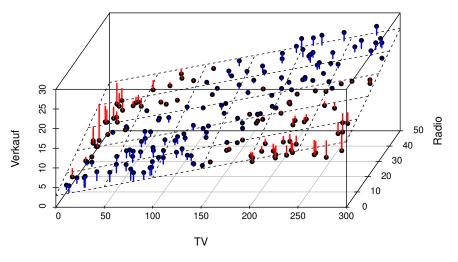
- Bestimmtheitsmass R^2
- Datensatz Werbung ist der R²-Wert 0.8972
- R² erhöht sich, je mehr erklärende Variablen berücksichtigt werden

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 33/37 Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 3

- Dreidimensionales Streudiagramm: Nur TV und Radio berücksichtigt
- Gestrichelt: Regressionsebene
- Beobachtung: Werte der Ebene zu gross, wenn Werbeausgaben ausschliesslich entweder für TV oder Radio aufgewendet wurden
- Hinten links: Werbung nur für Radio
- Vorne rechts: nur für TV
- Werte der Ebene sind zu tief, wenn Werbeausgaben gleichmässig auf TV und Radio verteilt werden
- Nichtlineares Muster: Kann nicht genau durch eine lineare Regression beschrieben werden
- Plot deutet *Interaktion* oder *Synergieeffekt* an: Grössere Verkäufen, wenn Werbeausgaben aufgeteilt werden

Keine lineare Regression

• Graphischer Überblick: Probleme mit dem Modell aufzeigen, die für die numerischen Werte unsichtbar sind:



Aufhebung der Annahme bezüglich Additivität

- Interaktionseffekte
- Beispiel Werbung:

Peter Büchel (HSLU I)

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 35 / 37

Stat: Block 12

- p-Werte zu TV, Radio und dem Interaktionsterm TV · Radio: Statistisch signifikant
- Scheint klar: Alle diese Variablen sollten im Modell enthalten sein
- Möglich: p-Wert für den Interaktionterm sehr klein ist, aber die p-Werte der Haupteffekte (hier TV und Radio) sind es nicht

Peter Büchel (HSLU I) Multiple lineare Regression Stat: Block 12 37/37