

RAFAEL JOSE MARTIN GARCIA GARCIA

Imperial

rafaelgarcia1984@outlook.com 🚷 +51-924509292



Asesor Comercial

Asesor comercial con 12 años de experiencia en ventas presenciales, puerteo y receptiva y como promotor de crédito directo... Capacidad de trabajo bajo presión, liderazgo, trabajo en equipo . Capacidad de análisis y solución de problemas, Honestidad, responsabilidad, puntualidad.

Mis experiencias profesionales

Administrador

EXIMPORT DISTRIBUIDORES DEL PERU SA - EDIPESA

Encargado de aumentar el flujo de ventas en la sucursal,controlar el ingreso de dinero a caja,verificar el stock de mercadería en el almacén y piso de venta, desarrollar estrategias de ventas, planear visitas en puntos estratégicos,capacitar al personal sobre técnicas de atención al cliente y manejo de sistemas de facturación y kardex,velar por que la rentabilidad de la sucursal sea alta,elaborar contratos con empresas estatales y privadas.Creciemiento sostenido.

Octubre 2017 - Actualmente

Gestor comercial

ISM KOLA REAL

Coberturar los puntos de ventas de la zona asignada, verificar la correcta exhibicion de los productos, informar sobre las promociones y descuentos. logro es llegar siempre a mi cuota

Julio 2016 - Actualmente

REP. DE VENTAS

ABC MAX SAC

• Realizar venta de productos agroquímicos de la marca en las zonas asignadas. • Zona de cobertura SUR CHICO. • Atender inquietudes, reclamos de los clientes, dándole solución a todos los inconvenientes. • Coberturar a todo el cliente de la cartera e incremento esta. • Captación de nuevos clientes y nuevos nichos de venta. • Reportar sobre el proceso de venta a la gerencia comercial. • Llegar a la cuota asignada por la Gerencia Comercial. • Realizar charlas demostrativas y días de campo para ofr

Abril 2019 - Enero 2020

Representante de ventas

FARMEX S.A.

Desarrollo de cartera, captar clientes nuevos en la zona de cañete, ofrecer diferentes productos agricolas de la marca. Logro:captar un cliente nuevo por mes,ampliacion de zona de cobertura.

Octubre 2016 - Mayo 2017

Asesor comercial

Conecta Retail- Tienda La Curacao

Trabajo de campo,tipo de venta activa y receptiva,captar clientes,ofrecer credito .directo,adjuntar documentacion requerida evaluacion en centrales de riesgo, seguimiento y venta de expedientes aprobados. Llegar todos los meses a mi

Diciembre 2014 - Noviembre 2015

ASESOR COMERCIAL

EDPYME MARCIMEX

Captar clientes en campo y en tienda el tienda promoviendo crédito directo, adjuntar documentación requerida, evaluación en el sistema crediticio, aprobación y venta, seguimiento de primera cuota de pago, servicio post venta, capacitación al cliente de ser necesario para debido uso de su artefacto.llegar todos los meses a mi cuota.

Junio 2013 - Julio 2014

Administrador

AZALEIA PERU SA

Desarrollar estrategias de venta,capacitación de personal nuevo,evaluación de personal,control y rotación de stock de mercaderia inventario,cuadre de caja arqueo de caja.

Septiembre 2012 - Mayo 2013

Encargado

ZAPATERIA PAMELA MODA&SPORT

Venta y exhibición de calzado, supervisar personal a cargo y pasar informe diario al dueño, control de stock y reposición de mercaderia faltante.

Julio 2010 - Agosto 2012

asistente administrativo

PEÑA Y RUIZ CONSTRUCCIONES SA

Pago a proveedores, personal, tramite de licencias y otros documentos, control de herramientas al fin de cada jornada laboral.

Febrero 2010 - Junio 2010

Vendedor

ZAPATERIA IVANS SPORT

Venta de calzado deportivo de marcas reconocidas.

Enero 2006 - Enero 2010

Mis estudios

Técnico

Catalina Buendia de Pecho

Abril 2004 - Diciembre 2006

Idiomas

Español - Nativo

Conocimientos informáticos

Open Office

Conocimientos y habilidades

Liderazgo

Marketing

Trabajo en equipo

SENTIDO DEL DEBER

Test de Competencias Laborales



Desplazamiento y movilidad

- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad para cambiar de residencia
- No tengo vehículo propio

¿Qué trabajo buscas?

- EJECUTIVO DE VENTA
- Ventas
- Atención a clientes
- Ica
- Lima
- No tengo empleo
- 900 S/. Neto mensual (Salario mínimo aceptado)