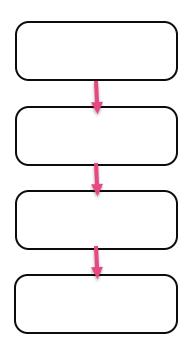
Python para dados

Data Wrangling com Python



O que é?



- Exploração
- Limpeza
- Transformação
- Análise (modelos de ML, dashboard)

É um componente chave de qualquer projeto de análise de dados. Wrangling é um processo no qual se transforma dados "brutos" para torná-los mais adequados para análise, melhorando assim a qualidade dos seus dados.

Em português, pode ser traduzido como "manipulação de dados" ou "tratamento de dados". Tratase de preparar os dados para que possam ser facilmente explorados e analisados.



Exploração e coleta de dados

Exploração e coleta de dados

Coletamos dados de diferentes fontes e é necessário checá-las antes. Normalmente em um projeto nós temos a fonte de dados disponível, mas em outros ainda temos que buscar essa informação e checar a qualidade desse dado, como a fonte.

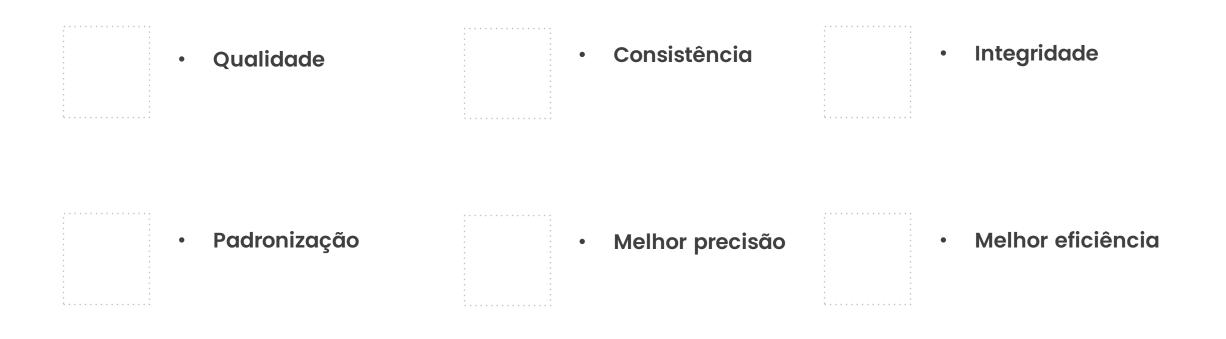
Exploração de Dados: Verificação dos tipos de dados das características, valores únicos e descrição dos dados.



Limpeza

Por que precisamos limpar dados?

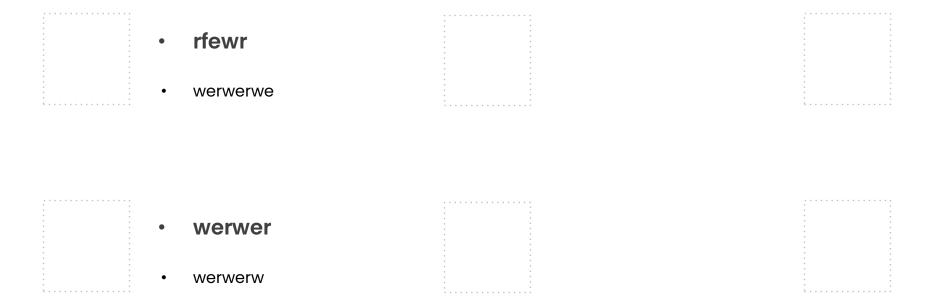
Prevenção de viés



Conformidade com regulamentação



Manipulando o dataframe para limpeza





Manipulando o dataframe para limpeza

· Removendo colunas e linhas

O pandas oferece uma maneira prática de remover colunas ou linhas indesejadas de um DataFrame com a função drop().

Mudando index

Em muitos casos, é útil utilizar um campo de identificação com valores únicos nos dados como seu índice.

Removendo duplicados

Lidando com dados faltosos (missing data)

Lidar com dados ausentes em um DataFrame é uma parte essencial do processo de análise de dados. A escolha da estratégia de lidar com dados ausentes depende do contexto específico do seu conjunto de dados e do impacto potencial nas análises.

- Identificar Dados Ausentes: antes de lidar com dados ausentes, é importante identificá-los. Utilize o método df.isna() para identificar células com valores nulos.
- Remover Dados Ausentes: se a quantidade de dados ausentes for pequena e não comprometer a análise, você pode optar por remover as linhas ou colunas correspondentes.
- **Preencher Dados Ausentes:** preencher valores ausentes pode ser feito utilizando o método **fillna()**, onde você pode especificar um valor constante ou usar métodos de preenchimento mais avançados, como preenchimento pela média ou mediana.
- Imputação Estatística: outra abordagem é a imputação estatística, onde você preenche valores ausentes com base em modelos estatísticos.



Transformação

Várias transformações podem ser aplicadas aos dados

- 1. Tratamento de Valores Ausentes: Preencher ou remover valores ausentes para evitar problemas durante a análise.
- 2. Codificação de Variáveis Categóricas: Converter variáveis categóricas em uma forma numérica, como one-hot encoding, para que possam ser utilizadas em algoritmos de machine learning.
- **3. Normalização ou Padronização:** Escalar valores numéricos para uma escala comum, como normalização (escala de 0 a 1) ou padronização (média 0, desvio padrão 1).
- 4. Conversão de Tipos de Dados: Garantir que os tipos de dados das colunas estão corretos para a análise, convertendo strings em datas, números inteiros, etc.
- **5. Remoção de Dados Duplicados:** Identificar e remover entradas duplicadas que podem prejudicar a precisão da análise.



Várias transformações podem ser aplicadas aos dados

- **6. Agregação de Dados:** Agrupar dados com base em determinadas características e calcular estatísticas agregadas, como média, soma, mínimo ou máximo.
- 7. Criação de Novas Variáveis (Feature Engineering): Criar novas variáveis que podem ser mais informativas para a análise, como calcular a idade a partir da data de nascimento.
- 8. Divisão de Dados: Separar conjuntos de dados em subconjuntos com base em condições específicas.
- 9. Renomeação de Colunas: Modificar os nomes das colunas para torná-los mais descritivos e compreensíveis.
- 10. Mudança do Formato do DataFrame: Reorganizar ou pivotar o DataFrame para facilitar a análise ou a criação de visualizações.



HORA DE PRATICAR



Cenário 1

A empresa Carri Construtora contratou a empresa que você trabalha para encontrar possíveis compradores para o seus novos empreendimentos.

A empresa quer entender as necessidades dos clientes, e quer informações com:

- Quais cliente devemos abordar;
- Qual empreendimento nós devemos mostrá-los;
- Esse cliente está em busca em investir em um imóvel ou comprar para moradia?



Cenário 2

Uma empresa chamada Hillo, é uma empresa que está estudando o mercado e quer encontrar uma parceria com uma empresa de Streeming (netflix, Disney plus etc), mas gostaria de saber quais as empresas dariam o maior retorno de investimento.

Eles podem fazer análise de machine learning também com esses dados.



Cenário 3

Uma influenciadora digital de bem estar gostaria de analisar possíveis empreendimentos dentro de diferentes propostas que recebe. Essas propostas podem ser excludentes ou somatórias.

