

Emiliano Moran



Puesto

Agente inmobiliario

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Facebook
- Youtube
- Instagram
- Tiktok

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de CRM
- Correo electrónico

Responsabilidades laborales

- Asesorar a compradores potenciales
- **Actividades administrativas**
- **Negociar la transacción inmobiliaria**
- **Actividades de marketing**
- **Conectar al comprador y al propietario**

Su trabajo se mide en función de

- Anunciar las propiedades mediante diferentes técnicas de marketing

Su superior es

- CEO

Metas u objetivos

- **Tener propiedades en exclusiva**
- Batir el récord de ventas en mi zona en los próximos 6 meses
- Conseguir un incremento del 20% en el fichero de clientes potenciales en 6 meses

Obtiene información a través de

- Estudiar al cliente
- Redes sociales
- **Copywriting inmobiliario**
- **SEO inmobiliario**

Dificultades principales

- **Zonas en crecimiento**
- **Mercado extranjero**
- **Entender al mercado**
- **Comisiones**