

**TRƯỜNG ĐẠI HỌC ĐIỆN LỰC
KHOA CÔNG NGHỆ THÔNG TIN**



**BÁO CÁO MÔN HỌC
LẬP TRÌNH .NET
ĐỀ TÀI: HỆ THỐNG QUẢN LÝ BÁN HÀNG**

Giảng viên hướng dẫn : Cấn Đức Điệp
Sinh viên thực hiện : Phạm Anh Tuấn
Nguyễn Ngọc Thành
Nguyễn Đức Huy

Lớp : D14CNPM1

Hà Nội Tháng 11 năm 2021

MỤC LỤC

I. Giới thiệu về đề án:	4
1. Định nghĩa vấn đề:	4
2. Phạm vi của đề án:	4
3. Mục tiêu, sự cần thiết của đề tài, tại sao lại chọn đề tài này:	4
II. Phân tích đề tài:	5
1. Các chức năng chính của phần mềm quản lý bán hàng gồm	5
2. Các quy trình nghiệp vụ hệ thống:	6
III. Thiết kế:	12
1. Sơ đồ quản lý quy trình nghiệp vụ (BPM):	12
a. Quy trình đăng nhập:	12
b. Quy trình quản lý loại sản phẩm:	13
c. Quy trình quản lý sản phẩm:	14
d. Quy trình quản lý nhà sản xuất:	15
e. Quy trình quản lý nhân viên:	16
f. Quy trình quản lý tài khoản	17
g. Quy trình thống kê	18
h. Quy trình quản lý khách hàng	19
i. Quy trình bán hàng	20
j. Quy trình nhập kho	21
2. Sơ đồ tuần tự	22
a. Quy trình đăng nhập:	22
b. Quy trình quản lý loại sản phẩm:	22
c. Quy trình quản lý sản phẩm:	23
d. Quy trình quản lý nhà sản xuất:	23
e. Quy trình quản lý nhân viên:	24
f. Quy trình quản lý tài khoản	24
g. Quy trình thống kê	25
h. Quy trình quản lý khách hàng	25
i. Quy trình bán hàng	26
j. Quy trình nhập kho	26
3. Sơ đồ phân rã chức năng (BFD):	27
4. Sơ đồ mối quan hệ thực thể (ERD):	28
5. Database Diagram:	29
IV. Hiện thực	30

1. Giao diện phần mềm:	30
IV. Kết luận và định hướng phát triển:	37
V. Tài liệu tham khảo:	37
VI. Phụ lục:	37

Phiếu chấm điểm

Sinh viên thực hiện:

Họ Tên	Công Việc	Ghi chú
Phạm Anh Tuấn	Code phần mềm + viết đặc tả + demo phần mềm	
Nguyễn Ngọc Thành	Code phần mềm + viết đặc tả + demo phần mềm	
Nguyễn Đức Huy	Phân tích thiết kế + tìm tài liệu + tìm lỗi + báo cáo	

Giảng viên chấm điểm:

Họ và tên	Chữ ký	Ghi chú
Giảng viên 1		
Giảng viên 2		

I. Giới thiệu về đề án:

1. Định nghĩa vấn đề:

Với sự phát triển tốc độ các ứng dụng phần mềm trong lĩnh vực điện tử tin học thì những phần mềm quản lý đã được áp dụng rộng khắp trong tất cả các ngành nghề từ y tế, giáo dục, giao thông, ngân hàng đến kinh doanh và phổ biến nhất là phần mềm quản lý bán hàng... Gần như bất cứ ngành nghề công việc buôn bán nào đều có sự xuất hiện của phần mềm quản lý bán hàng phù hợp. Đây chính là một bước tiến quan trọng đánh dấu sự phát triển theo hướng hiện đại hóa ở nước ta.

Phần mềm quản lý bán hàng được tạo ra nhằm hỗ trợ người bán hàng quản lý công việc kinh doanh của mình bằng nhiều tính năng khác nhau. Thông qua phần mềm mua bán hàng, công việc của bạn sẽ trở nên dễ dàng và nhanh chóng hơn bao giờ hết, từ đó nâng cao hiệu quả, tăng thu nhập cho người dùng.

2. Phạm vi của đề án:

Trong quá trình quản lý bán hàng có nhiều vấn đề có thể chưa được tin học hoá cách hoàn toàn, phần mềm viết ra để giúp quá trình quản lý bán hàng một cách tối ưu và hiệu quả nhất.

3. Mục tiêu, sự cần thiết của đề tài, tại sao lại chọn đề tài này:

Qua quá trình nghiên cứu nghiệp vụ quản lý bán hàng của quản lý phần mềm được viết ra nhằm giúp quản lý chính xác các số liệu từ đó dễ dàng nắm bắt được các nhu cầu của khách hàng và nâng cao hiệu suất quản lý so với việc thực hiện quản lý truyền thống theo cách ghi sổ thông thường sẽ mất rất nhiều thời gian và công sức đôi khi còn bị thất thoát về mặt ghi chép dữ liệu.

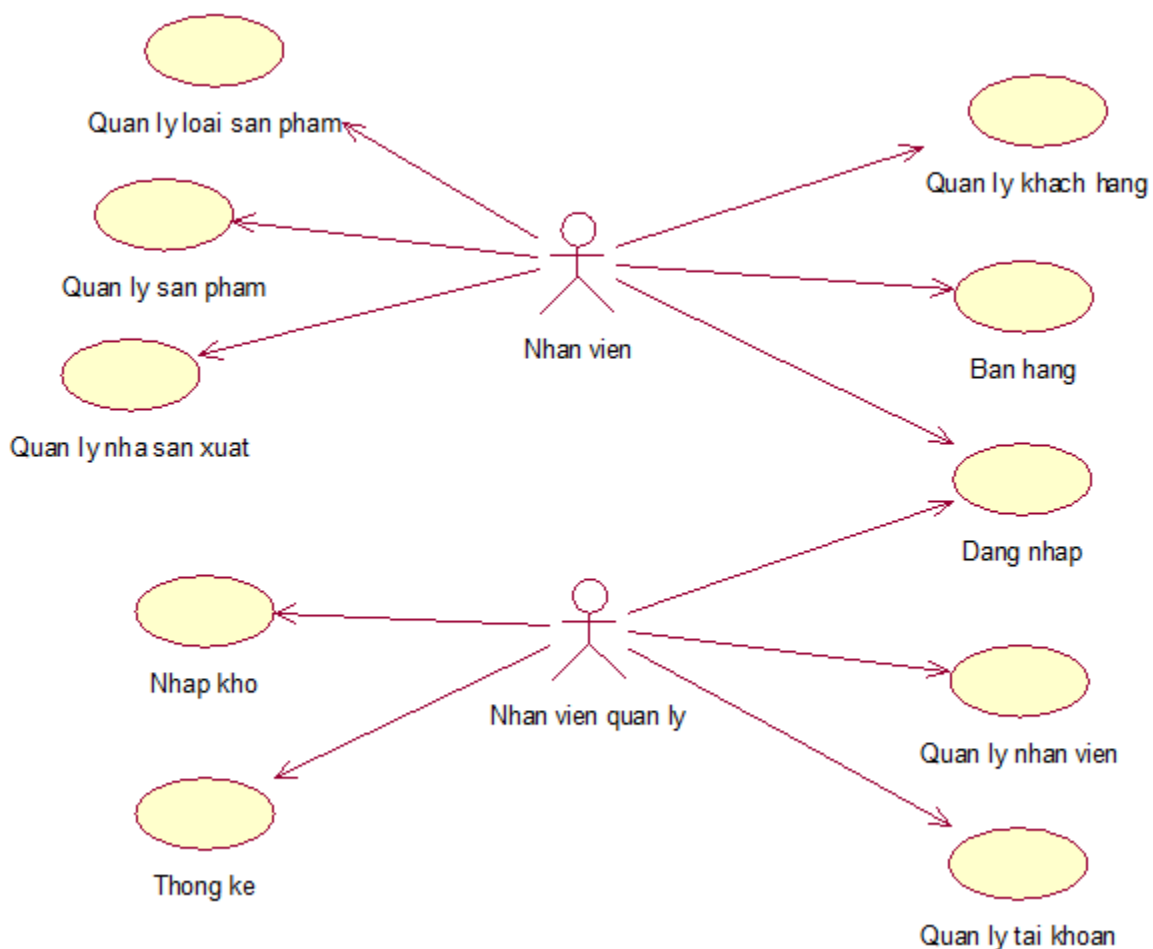
Trong thời đại công nghệ bùng nổ hiện nay mọi thứ đều áp dụng trên internet vì thế chương trình quản lý bán hàng là 1 trong những chương trình có thể giúp quản lý có thể xử lý nhanh công việc của mình hơn.

II. Phân tích đề tài:

1. Các chức năng chính của phần mềm quản lý bán hàng gồm

- Quản lý loại sản phẩm
- Quản lý sản phẩm
- Quản lý nhà sản xuất
- Quản lý nhân viên
- Quản lý tài khoản
- Quản lý khách hàng
- Nhập kho
- Thống kê
- Bán hàng

Sơ đồ Use – Case Hệ Thống



2. Các quy trình nghiệp vụ hệ thống:

Use case nghiệp vụ: Đăng Nhập:

Use case bắt đầu khi nhân viên, quản trị viên tiến hành đăng nhập vào hệ thống. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình đăng nhập để sử dụng các chức năng của hệ thống.

Các dòng cơ bản:

1. Nhân viên, quản trị viên tiến hành vào hệ thống phần mềm.
2. Nhập đầy đủ tài khoản và mật khẩu đã được cung cấp trước đó.
3. Sau đó tiến hành chọn nút đăng nhập.

Các dòng thay thế:

Ở bước 2, nếu tài khoản hoặc mật khẩu không hợp lệ, nhân viên phải gặp quản lý cấp lại tài khoản mật khẩu.

Use case nghiệp vụ: Quản Lý Loại Sản Phẩm

Use case bắt đầu khi nhân viên tiến hành vào giao diện quản lý loại hàng hoá. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình quản lý danh mục sản phẩm được thực hiện bởi nhân viên hoặc quản trị viên.

Các dòng cơ bản:

1. Nhân viên/Quản trị viên tiến hành vào giao diện quản lý loại sản phẩm.
2. Nhập tên loại sản phẩm
3. Sau đó nhân viên/quản trị viên tiến hành nhập thêm loại sản phẩm, tìm kiếm sản phẩm để xoá hoặc sửa thông tin loại sản phẩm theo ý muốn.
4. Hệ thống sẽ tiến hành cập nhật lại danh mục loại sản phẩm.

Các dòng thay thế:

Ở bước 3, nếu tên loại hàng đã tồn tại trong danh mục hoặc tên loại sản phẩm không hợp lệ hệ thống sẽ thông báo đến nhân viên/quản trị viên.

Use case nghiệp vụ: Quản Lý Sản Phẩm

Use case bắt đầu khi nhân viên/quản trị viên tiến hành vào giao diện quản lý hàng hoá. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình quản lý hàng hoá được thực hiện bởi nhân viên hoặc quản trị viên.

Các dòng cơ bản:

1. Nhân viên/Quản trị viên tiến hành đăng nhập vào hệ thống bằng tài khoản, lựa chọn từng chức năng sản phẩm từ menu với yêu cầu: Thêm, xoá sửa.
2. Người quản lí/ nhân viên sau khi nhập hoặc điều chỉnh đầy đủ thông tin về sản phẩm, chọn thêm hoặc sửa.
3. Nếu người quản trị/ nhân viên chọn xoá, yêu cầu chọn chính xác thông tin về sản phẩm và sau đó chọn nút xoá và thông tin đó sẽ được xoá khỏi hệ thống.

Các dòng thay thế:

Ở bước 2, nếu tên sản phẩm đã tồn tại trong danh mục hoặc thông tin sản phẩm không hợp lệ hệ thống sẽ thông báo đến nhân viên/quản trị viên.

Use case nghiệp vụ: Quản Lý Nhà Sản Xuất

Use case bắt đầu khi quản lý vào giao diện quản lý nhà sản xuất và tiến hành thực hiện thao tác thêm, xoá, sửa nhà sản xuất. Mục tiêu của use case nhằm quản lý danh mục nhà sản xuất.

Các dòng cơ bản:

1. Quản lý tiến hành vào giao diện quản lý nhà sản xuất.
2. Sau đó quản lý tiến hành thao tác thêm, xoá, hoặc sửa thông tin nhà sản xuất.
3. Hệ thống sẽ cập nhật lại danh mục nhà sản xuất.

Các dòng thay thế:

Ở bước 2, nếu tên nhà sản xuất đã tồn tại trong danh mục nhà sản xuất hoặc trường dữ liệu nhà xuất bản bỏ trống thì hệ thống sẽ thông báo đến quản trị viên/ nhân viên.

Use case nghiệp vụ: Quản Lý Nhân Viên

Use case bắt đầu khi có 1 người dùng gặp quản lý yêu cầu đăng ký làm nhân viên hoặc thay đổi thông tin nếu đã là nhân viên. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình quản lý nhân viên được thực hiện bởi quản trị viên.

Các dòng cơ bản:

1. Nhân viên gặp quản lý và yêu cầu thay đổi thông tin.
2. Quản lý tiếp nhận yêu cầu của nhân viên.
3. Yêu cầu cung cấp thông tin.
4. Sau đó quản lý đăng nhập và vào giao diện quản lý nhân viên.
5. Tiến hành thêm nhân viên mới.
6. Quản lý có quyền xóa hoặc sửa thông tin nhân viên theo ý muốn.

Các dòng thay thế:

Ở bước 3, nếu thông tin nhân viên cung cấp không hợp lệ, quản lý sẽ yêu cầu cung cấp lại thông tin.

Use case nghiệp vụ: Quản Lý Tài Khoản

Use case bắt đầu khi quản lý đã thêm nhân viên mới và tiến hành cấp tài khoản cho nhân viên. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình quản lý tài khoản.

Các dòng cơ bản:

1. Quản lý đăng nhập vào hệ thống và vào giao diện quản lý tài khoản.
2. Nhập mật khẩu.
3. Chọn loại tài khoản.
4. Chọn mã nhân viên ứng với mã vừa mới đăng ký.
5. Sau đó cấp tài khoản cho nhân viên.
6. Quản lý có quyền xóa hoặc sửa thông tin tài khoản theo ý muốn.

Các dòng thay thế:

Use case nghiệp vụ: Thống Kê

Use case bắt đầu khi quản lý đăng nhập vào hệ thống với tài khoản đã có. Mục tiêu của use case nhằm thống kê những số lượng khách hàng, tổng doanh thu, đơn hàng, sản phẩm sắp hết hàng, in báo cáo, nhập kho

Các dòng cơ bản:

1. Quản lý đăng nhập vào hệ thống.
2. Chọn thống kê
3. Chọn ngày tháng cần thống kê
4. Tại đây quản lý có thể thấy số liệu thống kê từ menu, chọn chức năng muốn thực hiện tại menu.

Các dòng thay thế:**Use case nghiệp vụ: Quản lý Khách Hàng**

Use case bắt đầu khi có một khách hàng đến cửa hàng để mua sản phẩm. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình quản lý khách hàng cũng như thêm khách hàng vào danh mục, thuận tiện cho việc làm quà tặng khuyến mãi cho khách hàng về sau

Các dòng cơ bản:

1. Khách hàng đến cửa hàng tiến hành mua sản phẩm theo ý muốn.
2. Sau đó khách hàng lại quầy tính tiền tiến hành cung cấp đầy đủ thông tin theo yêu cầu nhân viên.
3. Nhân viên vào giao diện quản lý khách hàng và tiến hành thêm mới khách hàng.
4. Nếu khách hàng có nhu cầu thay đổi thông tin thì nhân viên sẽ yêu cầu khách hàng cung cấp thông tin cần thay đổi để cập nhật vào hệ thống.

Các dòng thay thế:

Ở bước 2, nếu khách hàng cung cấp thông tin không hợp lệ thì hệ thống sẽ thông báo cho nhân viên, sau đó nhân viên yêu cầu khách hàng cung cấp lại thông tin.

Use case nghiệp vụ: Bán Hàng

Use case bắt đầu khi có một khách hàng đến cửa hàng để mua sản phẩm. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình bán hàng cho khách hàng

Các dòng cơ bản:

1. Khách hàng đến cửa hàng tiến hành mua sản phẩm theo ý muốn.
2. Sau đó khách hàng lại quầy tính tiền tiến hành cung cấp đầy đủ thông tin theo yêu cầu nhân viên
3. Sau đó nhân viên đăng nhập vào tài khoản đã được cung cấp trước đó
4. Nhân viên vào giao diện bán hàng, chọn tên khách hàng đã thêm trước đó
5. Thêm các sản phẩm trong giỏ hàng của khách hàng
6. Nhân viên tiến hành in hoá đơn và đưa cho khách hàng

Các dòng thay thế:

1. Ở bước 2, nếu khách hàng đã cung cấp thông tin rồi thì không thực hiện bước này và chuyển sang bước 3.
2. Ở bước 4, nếu nhân viên chưa thêm khách hàng thì quay về bước 2, sau đó thêm khách hàng vào hệ thống.

Use case nghiệp vụ: Nhập Kho

Use case bắt đầu khi quản trị viên đăng nhập vào hệ thống và tiến hành nhập thêm số lượng những sản phẩm sắp hết hàng. Mục tiêu của use case nhằm cung cấp quy trình nhập kho.

Các dòng cơ bản:

1. Quản trị viên tiến hành đăng nhập vào hệ thống.
2. Nhập tài khoản.
3. Nhập mật khẩu.
4. Chọn loại tài khoản.
5. Sau đó giao diện hiển thị lên quản trị viên tiến hành chọn nút sản phẩm sắp hết hàng.
6. Tại đây giao diện sẽ thông kê số liệu sản phẩm gần hết hàng, quản trị viên chọn sản phẩm cần nhập thêm hàng, điền đầy đủ thông tin sau đó nhấn nút nhập hàng.

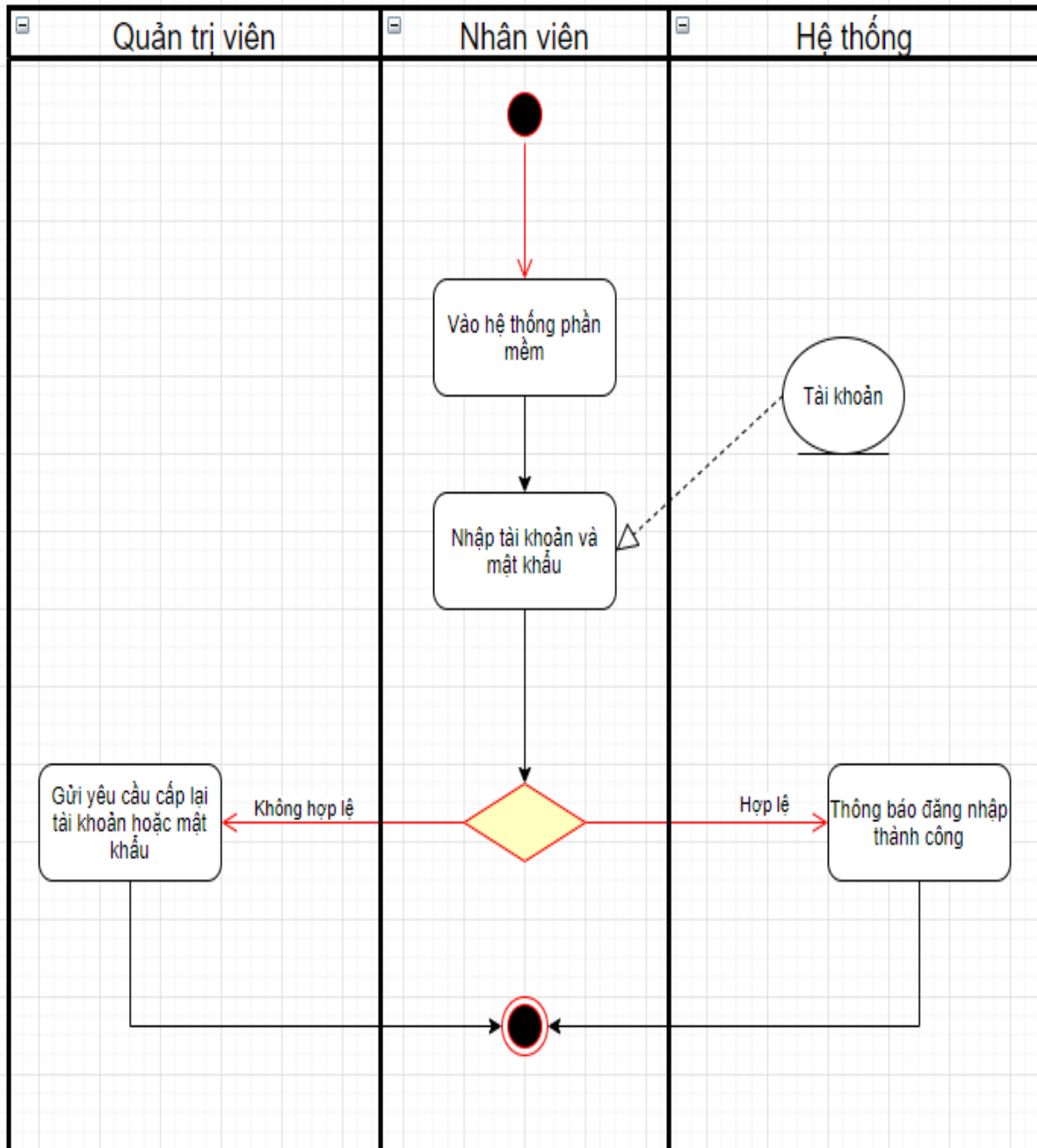
Các dòng thay thế:

Ở bước 6, nếu thông tin quản trị viên nhập không hợp lệ hệ thống sẽ thông báo đến quản trị viên

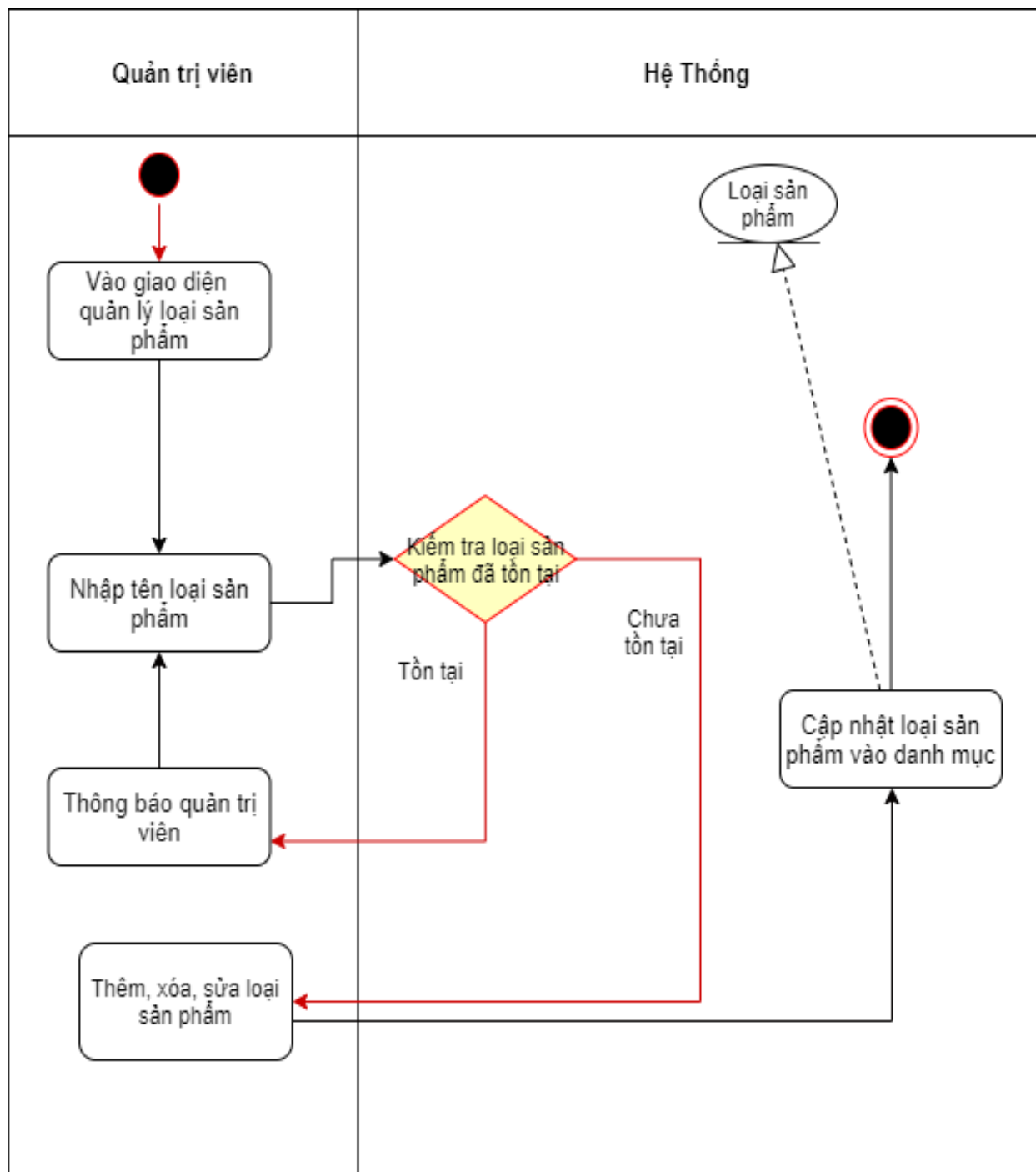
III. Thiết kế:

1.Sơ đồ quản lý quy trình nghiệp vụ (BPM):

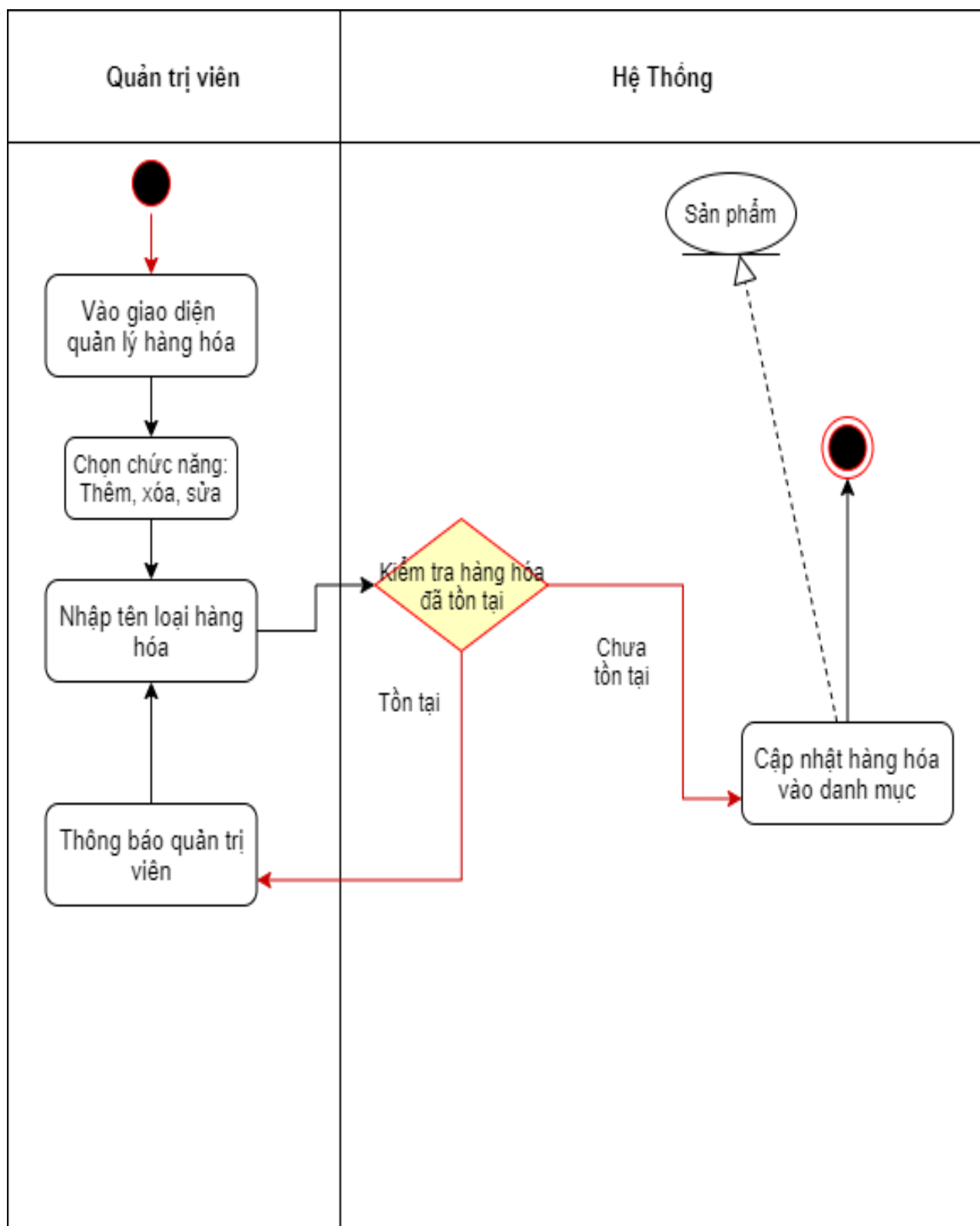
a. Quy trình đăng nhập:



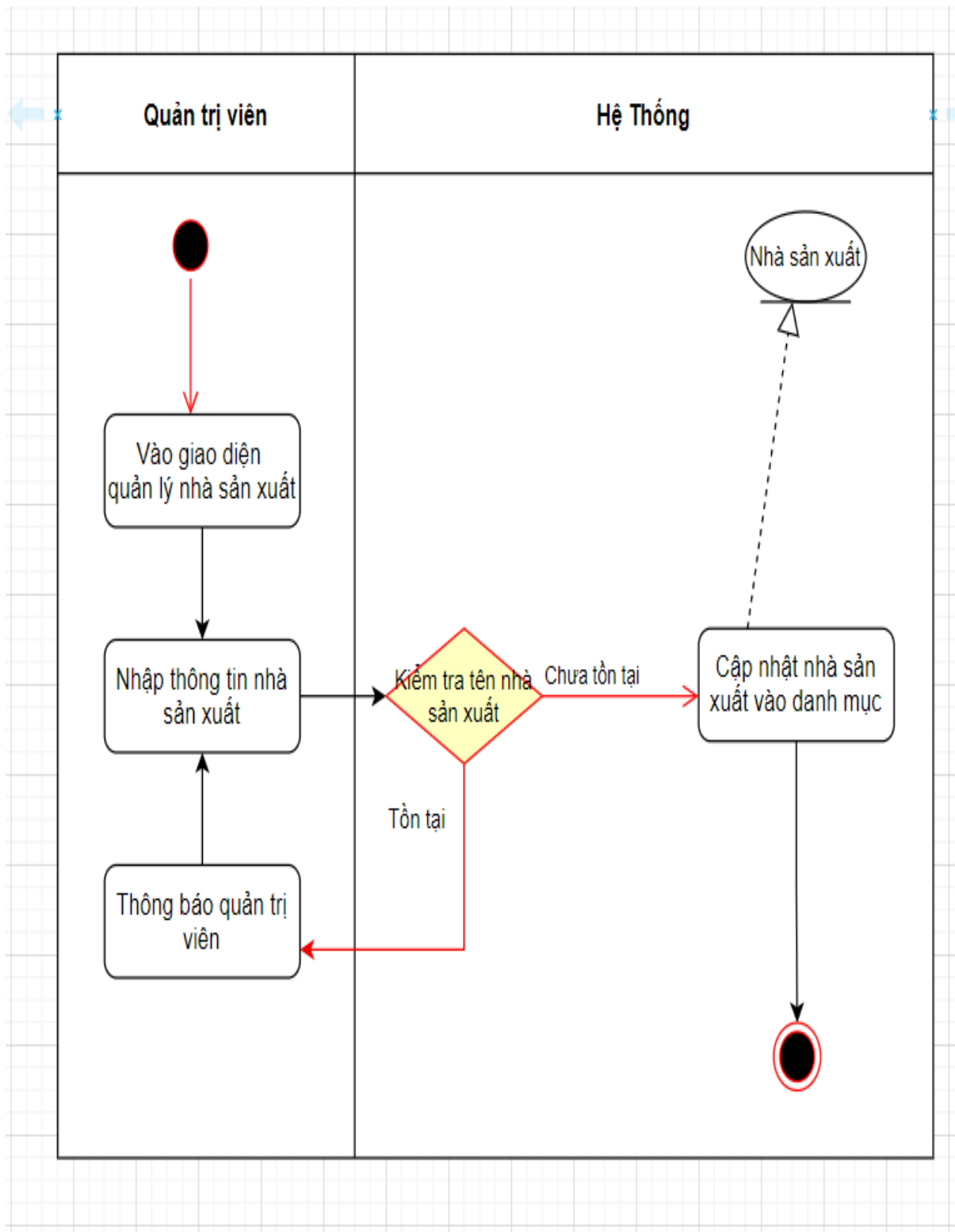
b. Quy trình quản lý loại sản phẩm:



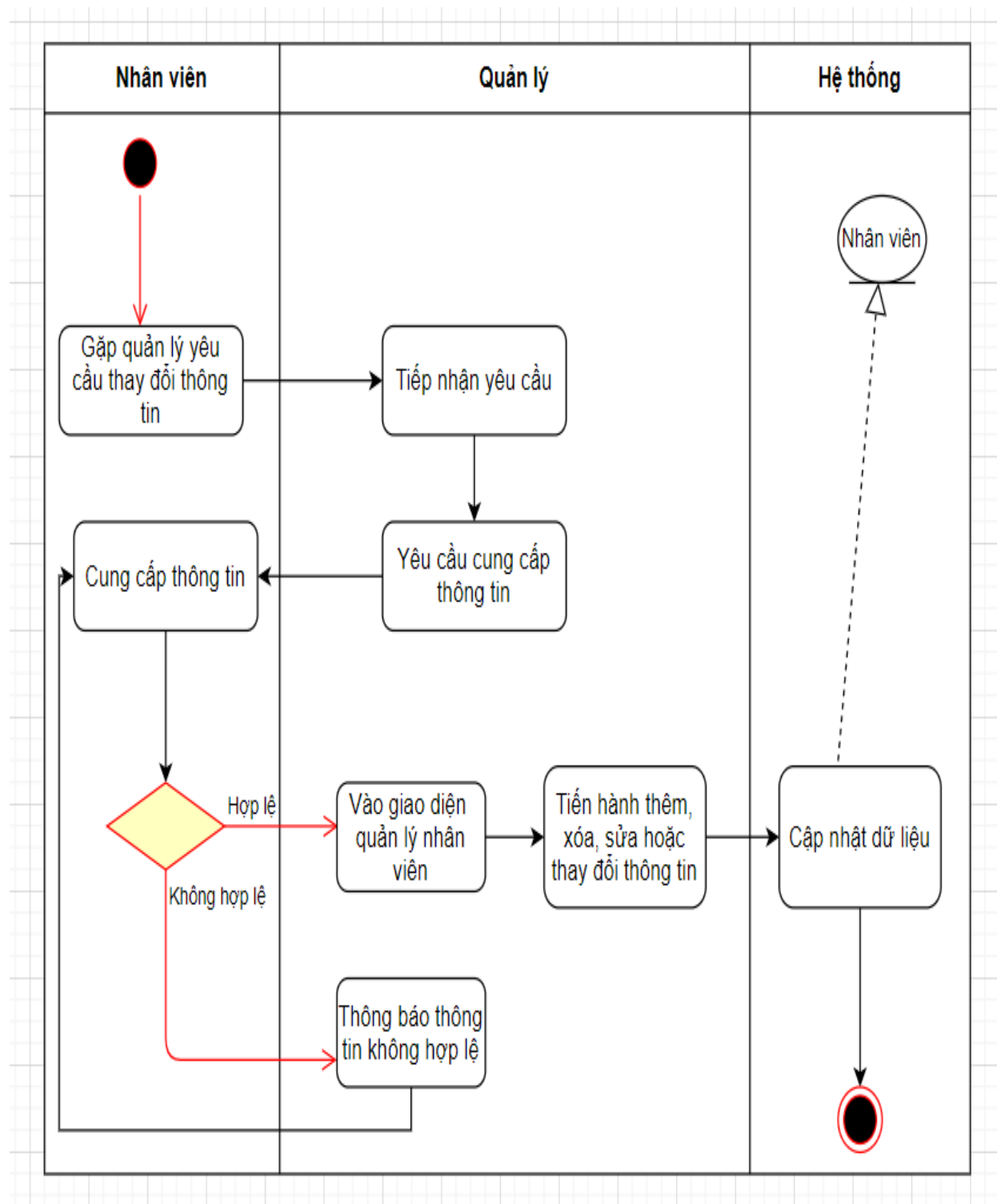
c. Quy trình quản lý sản phẩm:



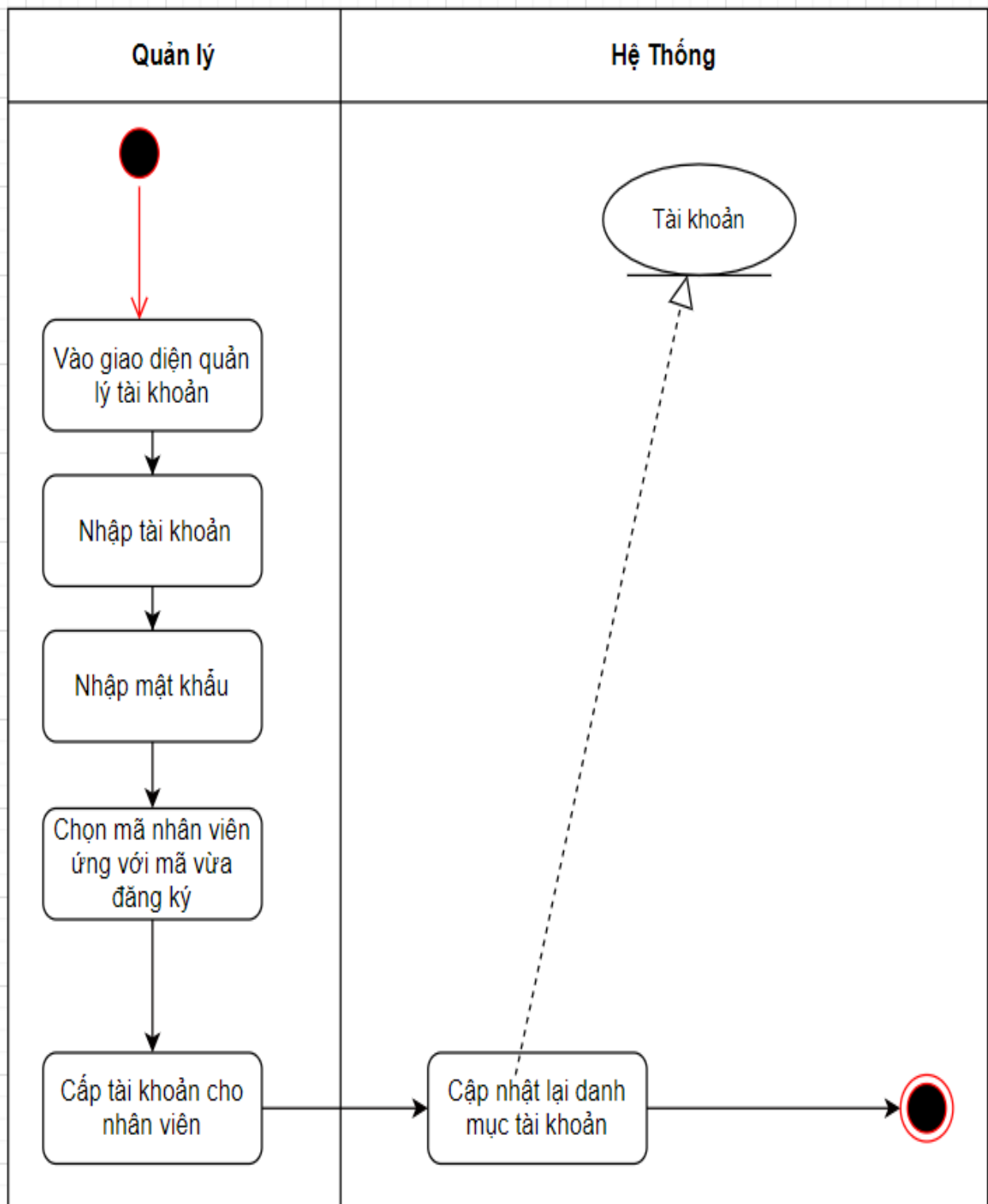
d. Quy trình quản lý nhà sản xuất:



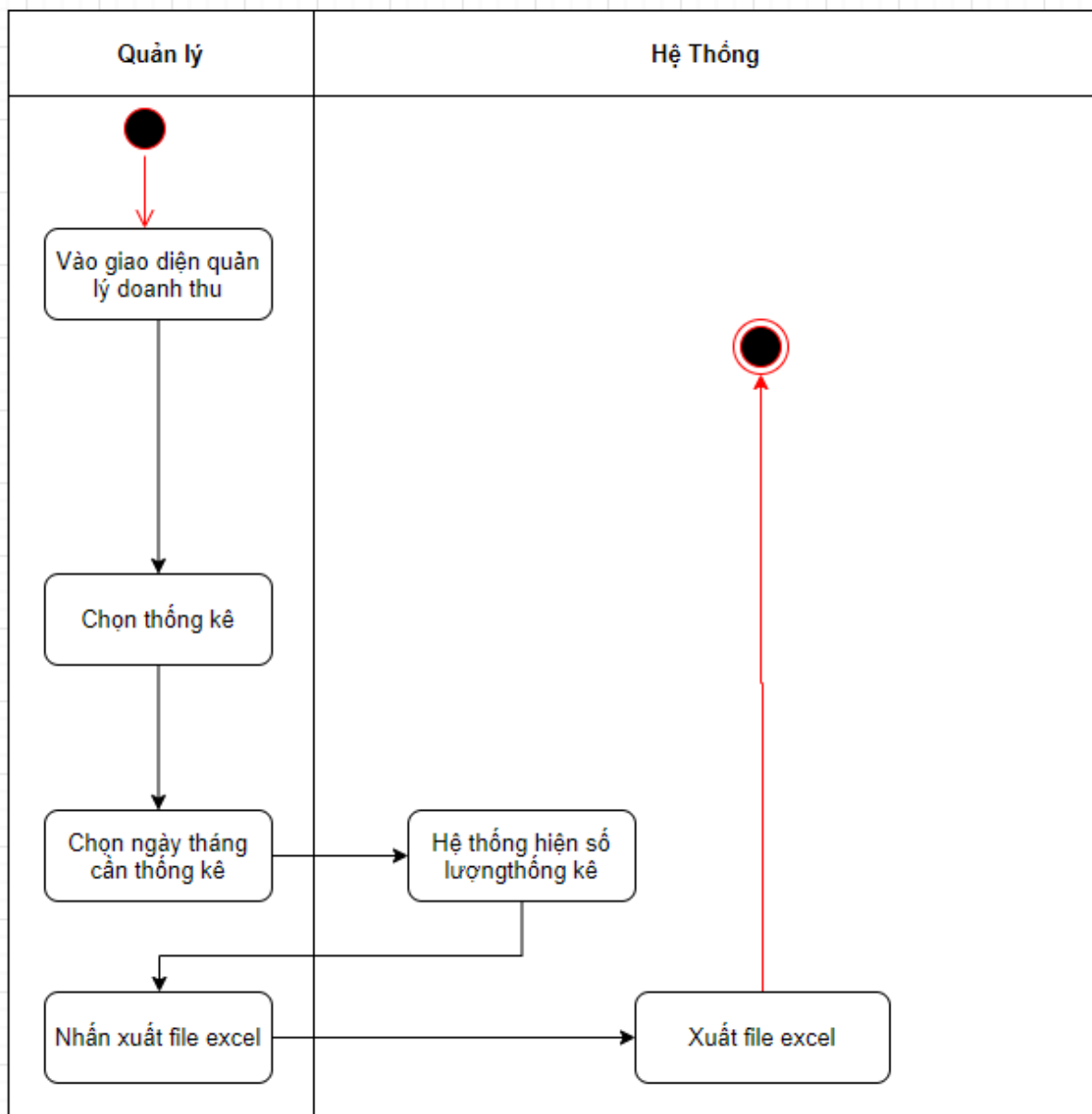
e. Quy trình quản lý nhân viên:



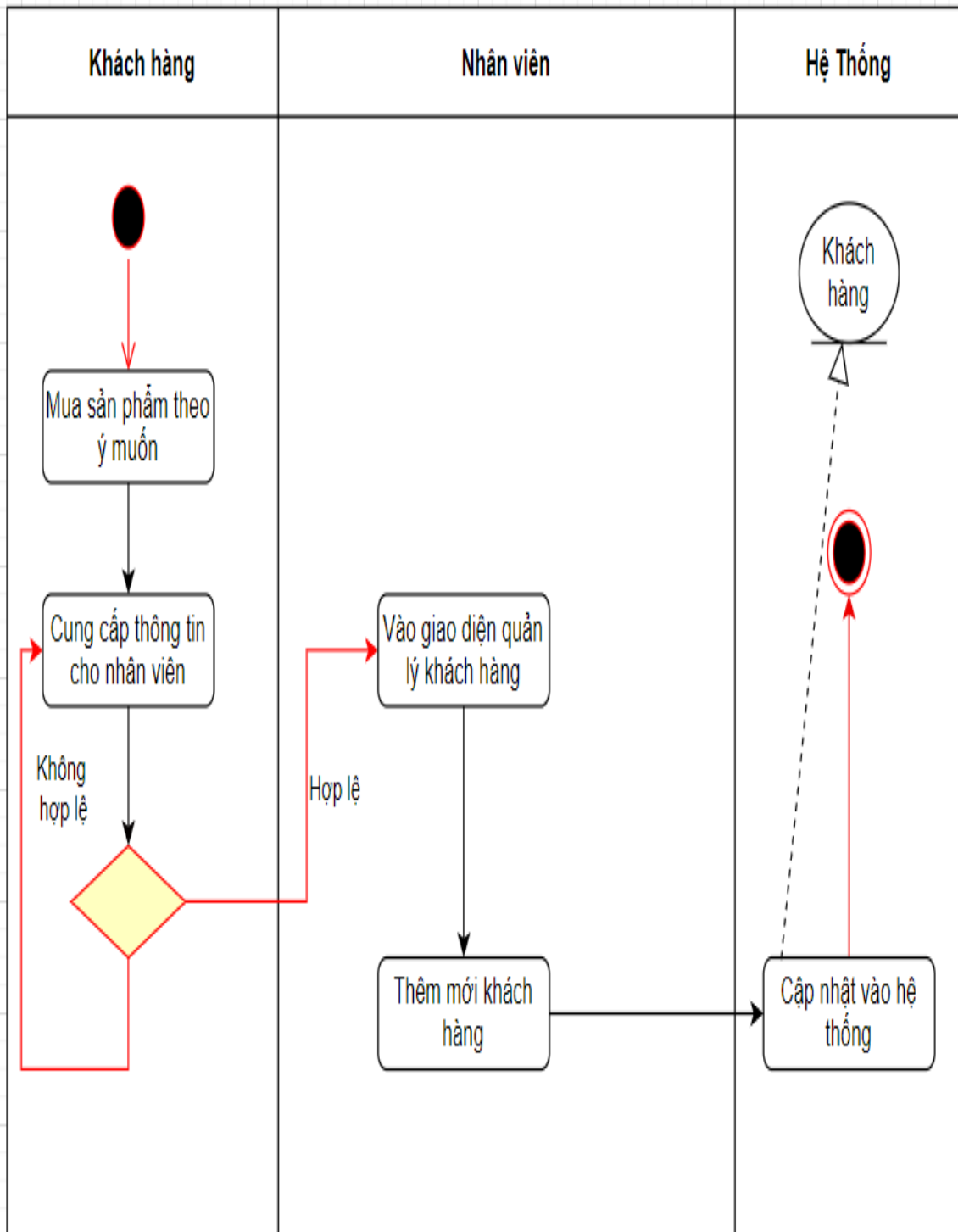
f. Quy trình quản lý tài khoản



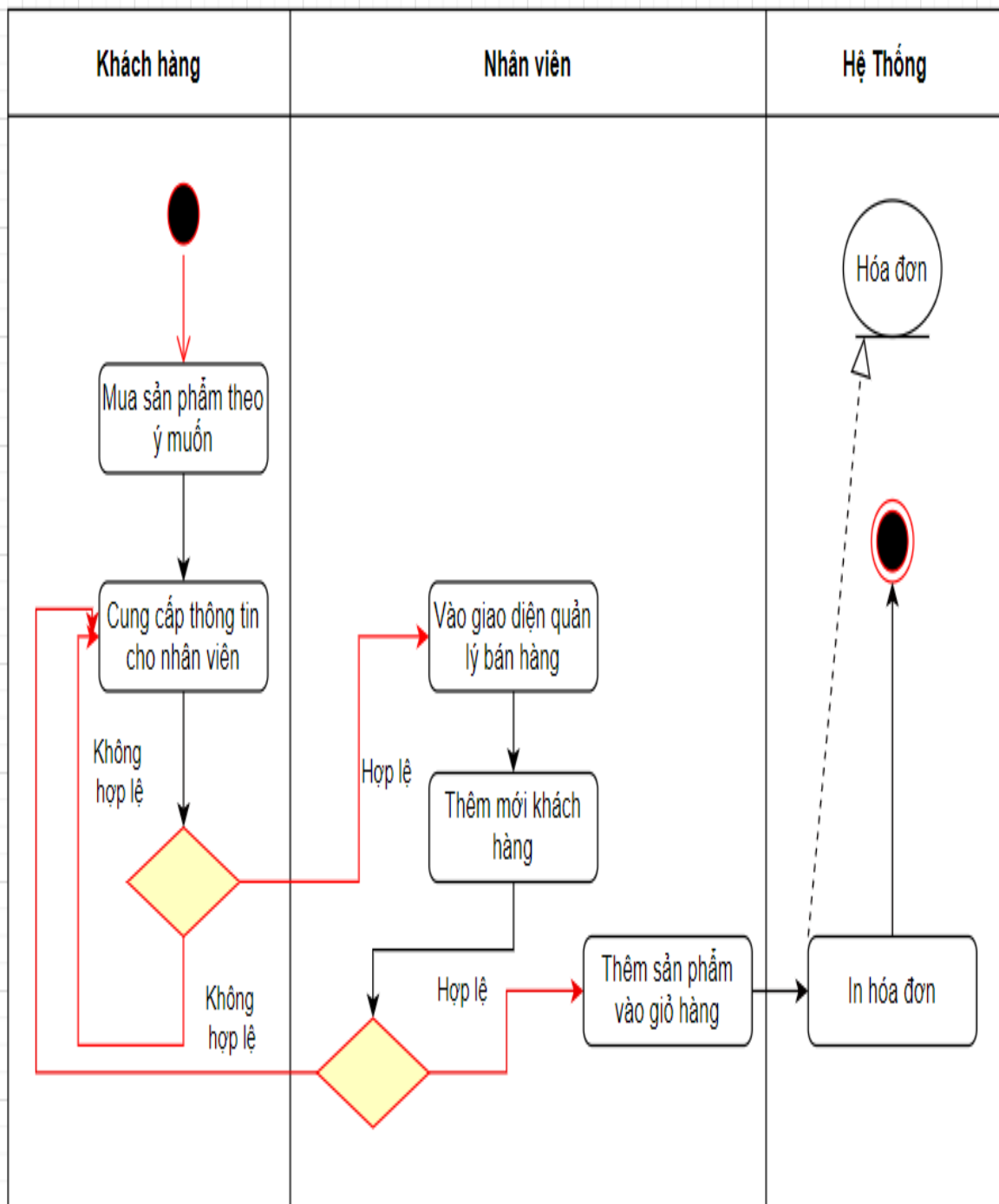
g. Quy trình thống kê



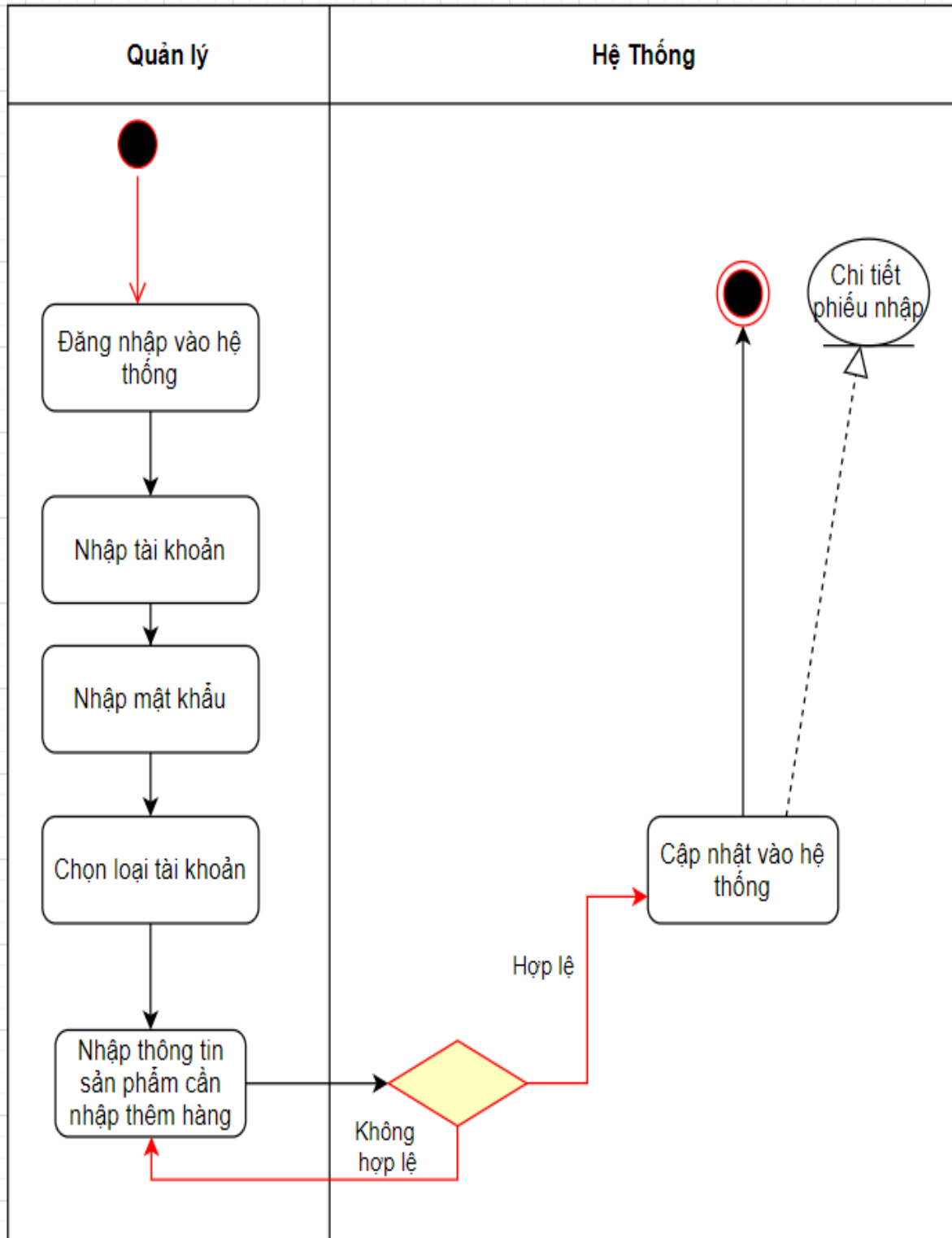
h. Quy trình quản lý khách hàng



i. Quy trình bán hàng

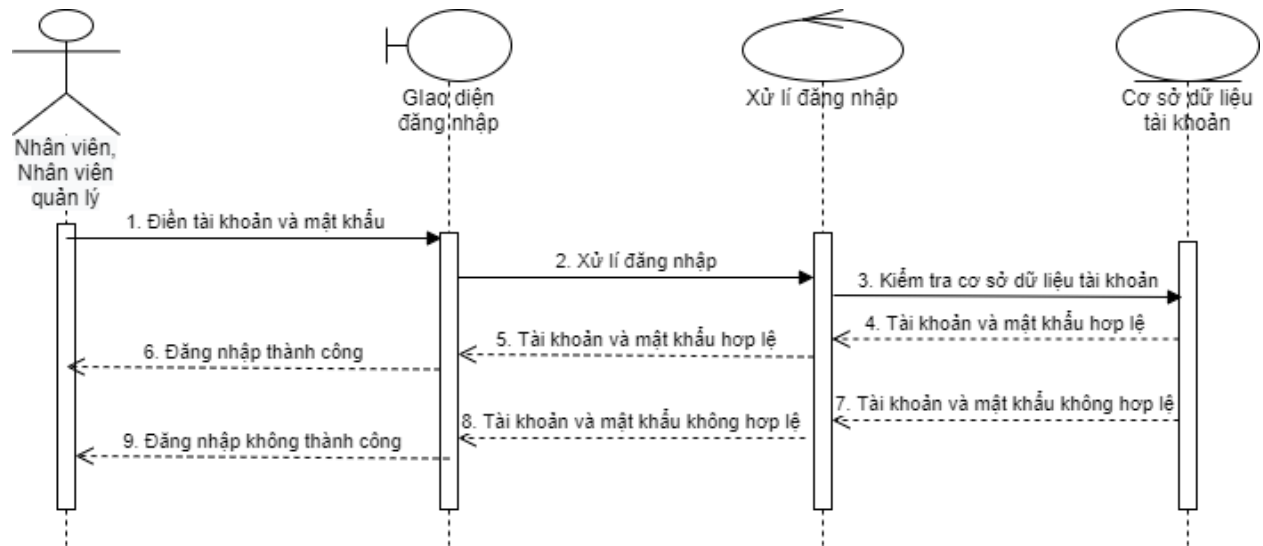


j. Quy trình nhập kho

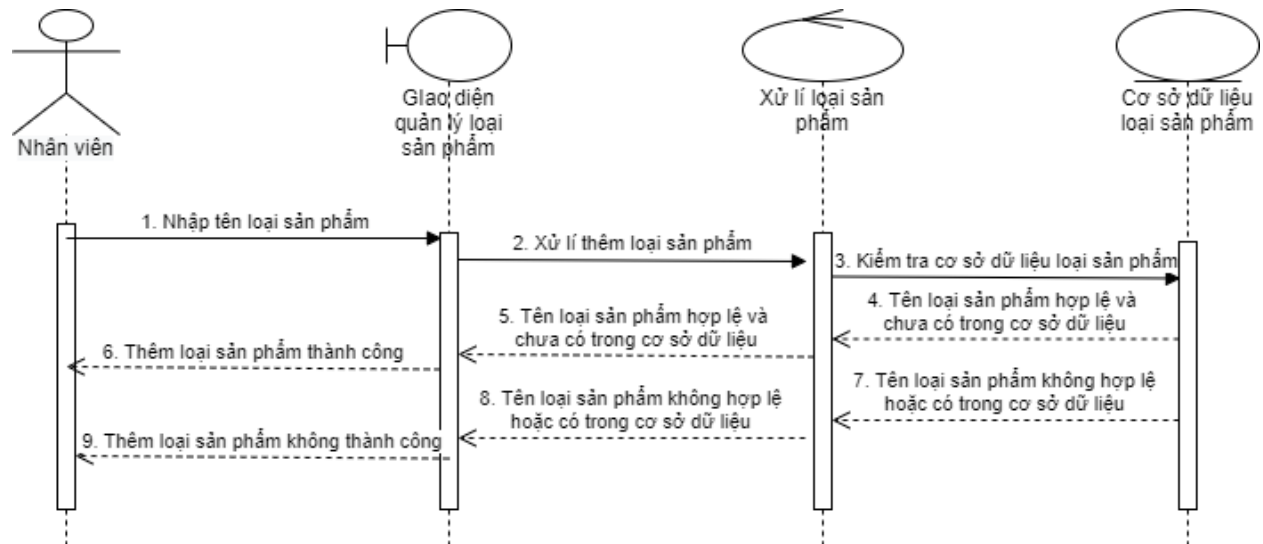


2.Sơ đồ tuần tự

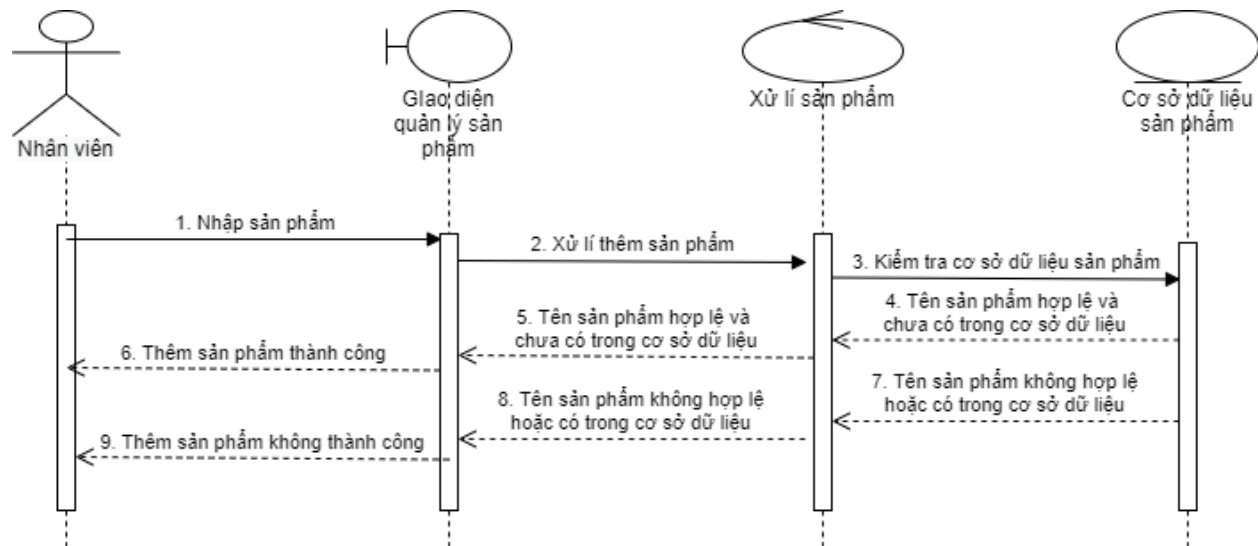
a. Quy trình đăng nhập:



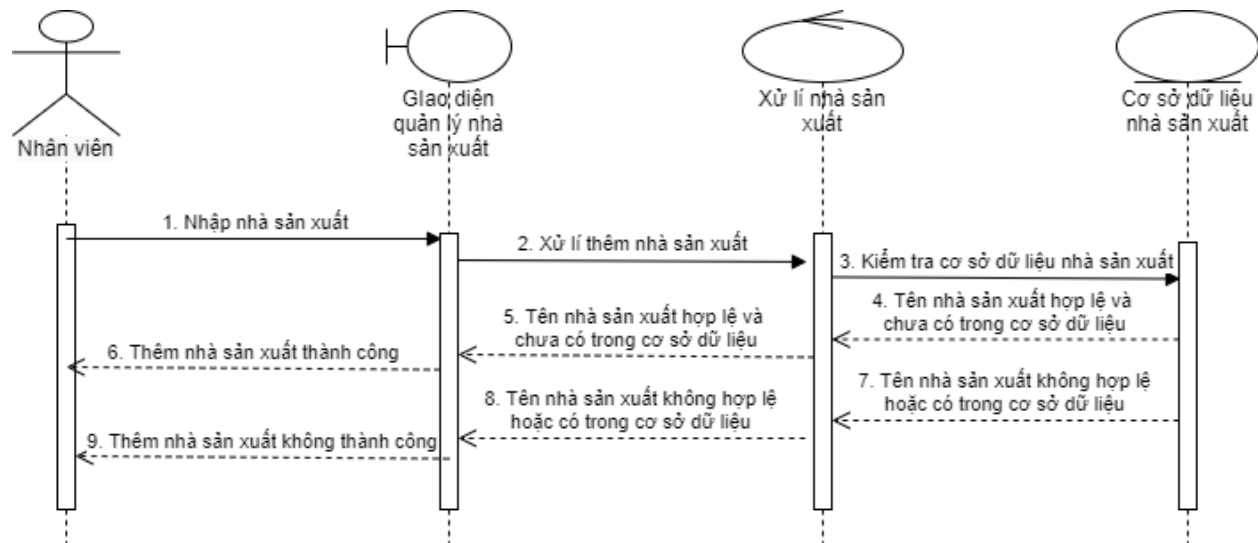
b. Quy trình quản lý loại sản phẩm:



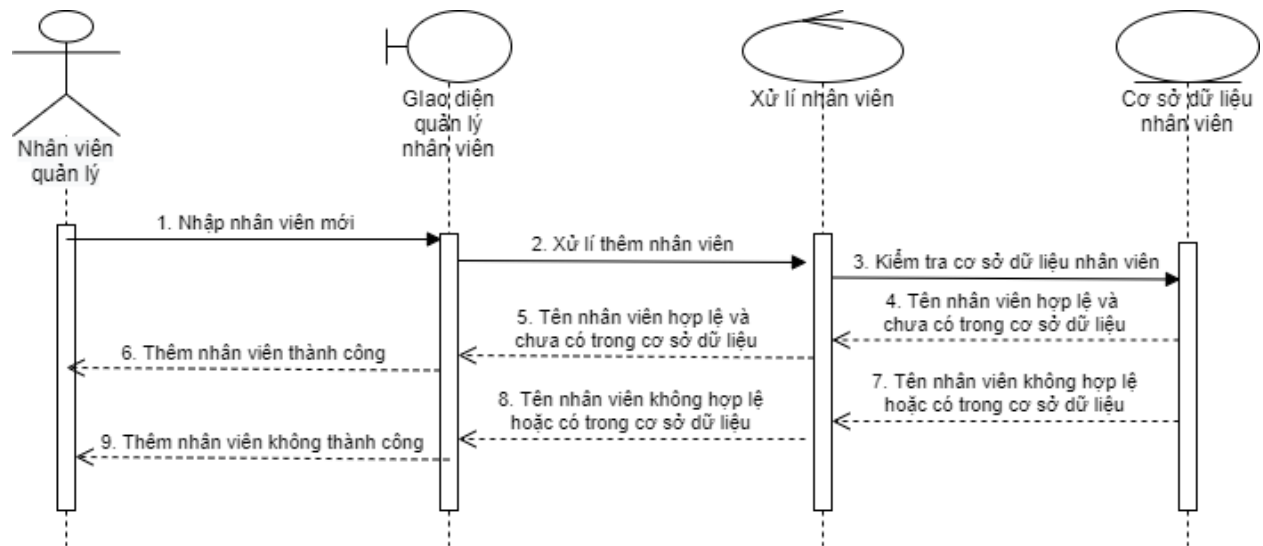
c. Quy trình quản lý sản phẩm:



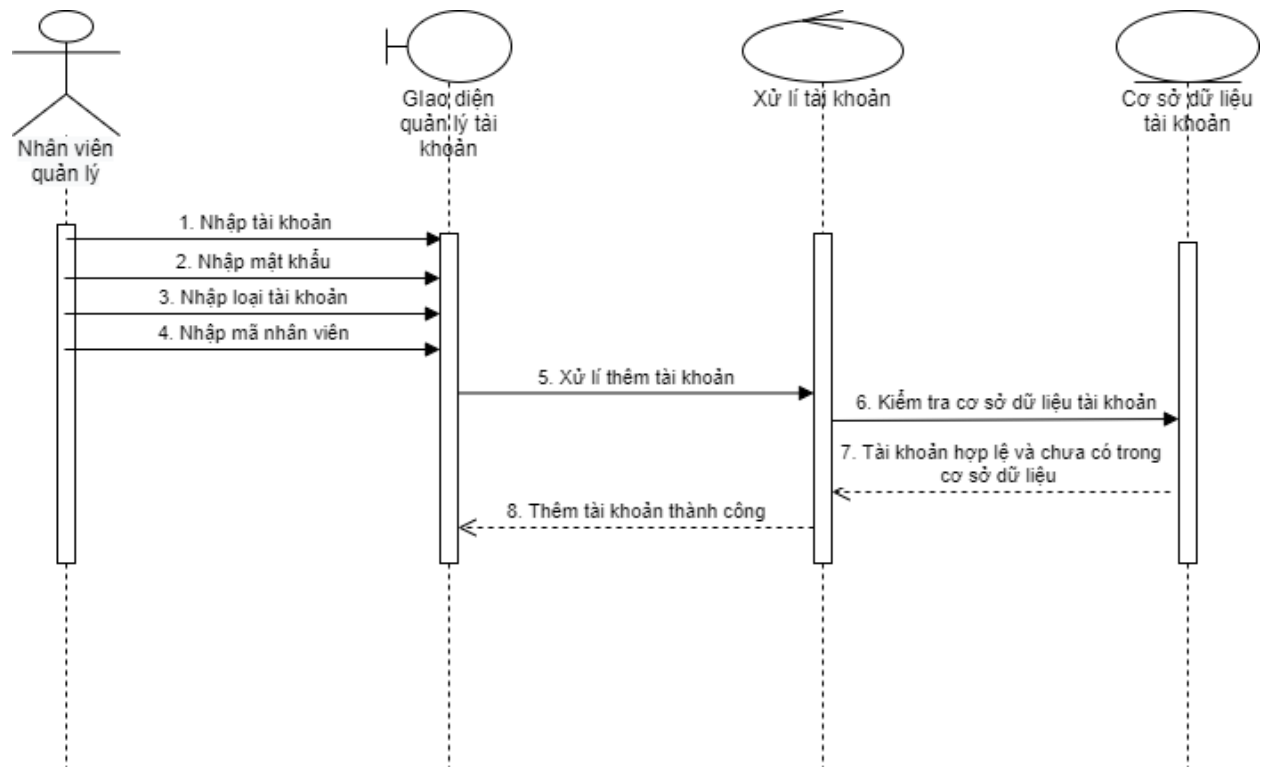
d. Quy trình quản lý nhà sản xuất:



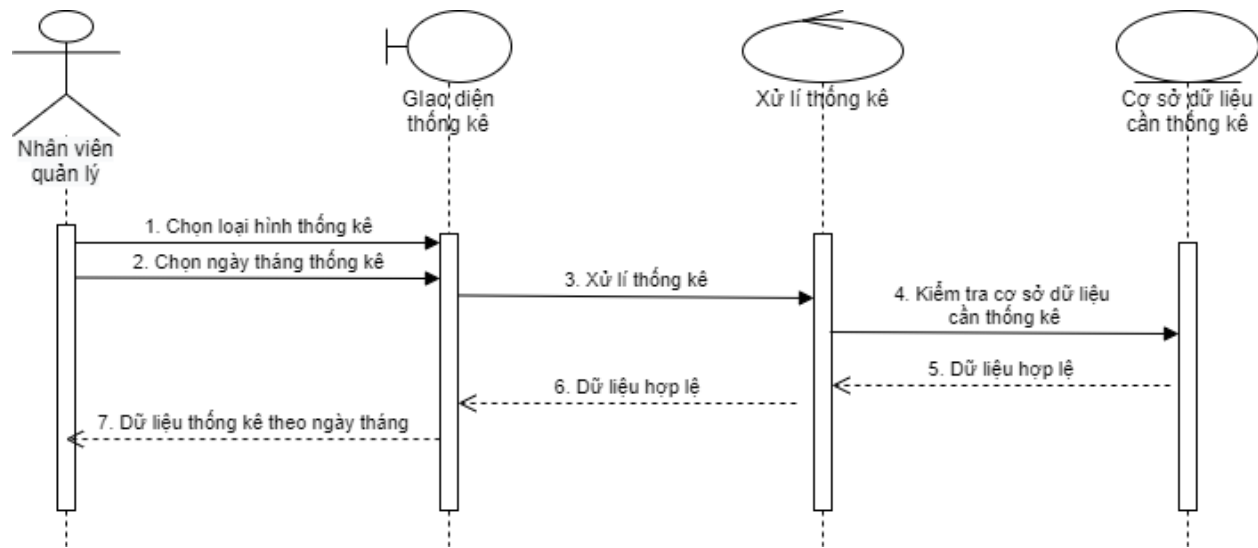
e. Quy trình quản lý nhân viên:



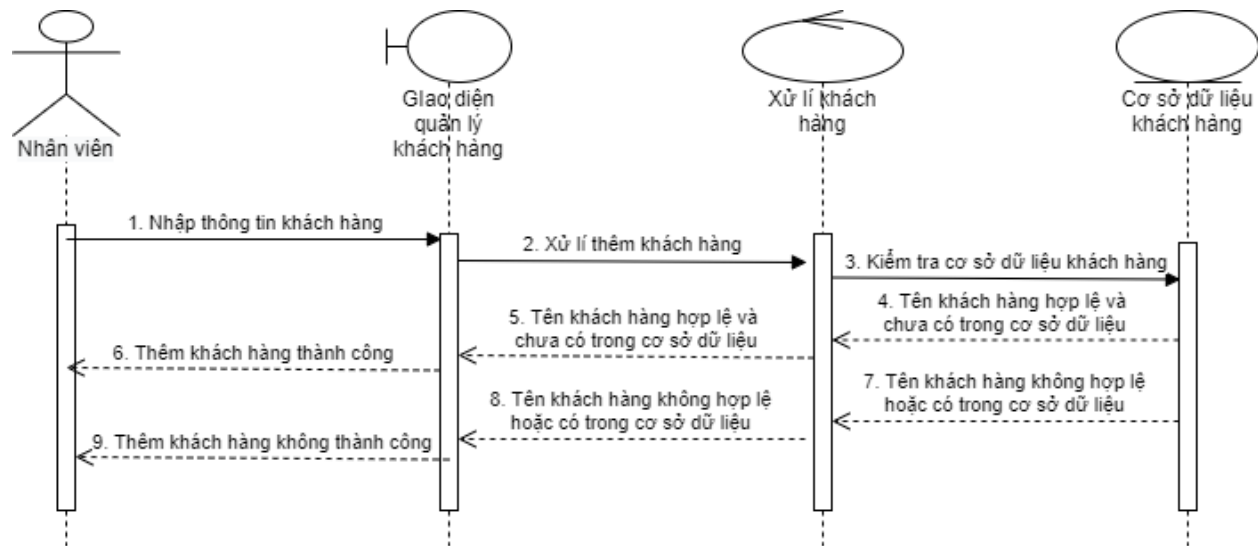
f. Quy trình quản lý tài khoản



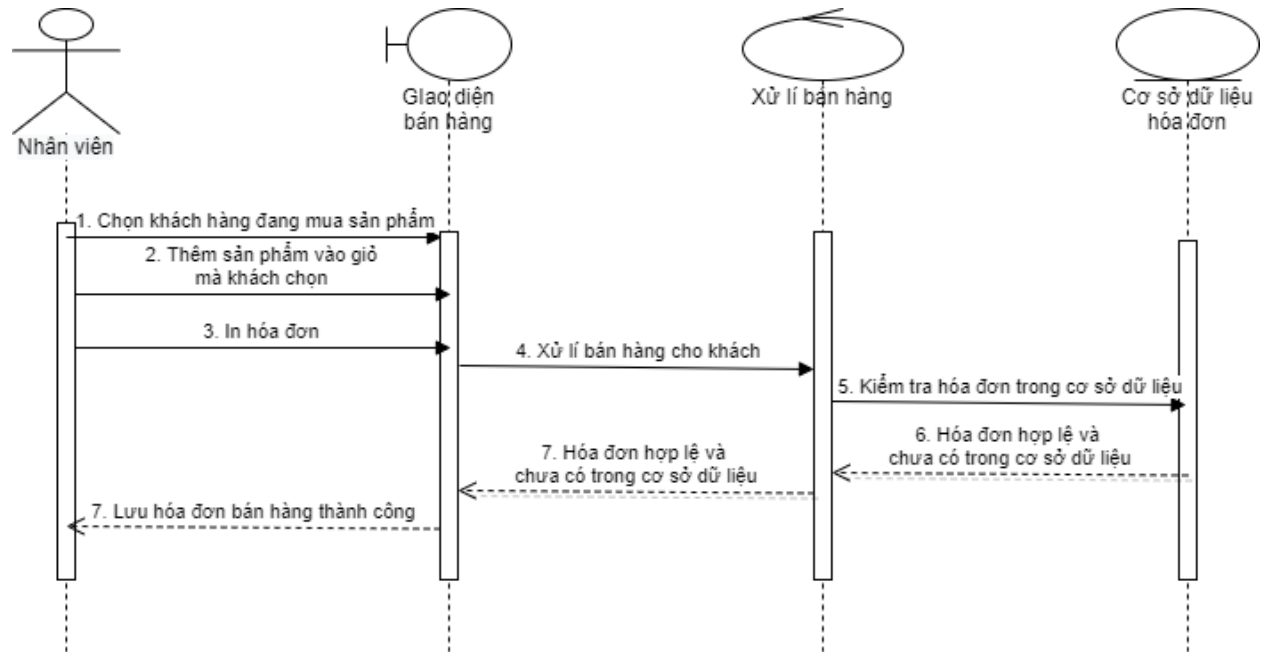
g. Quy trình thống kê



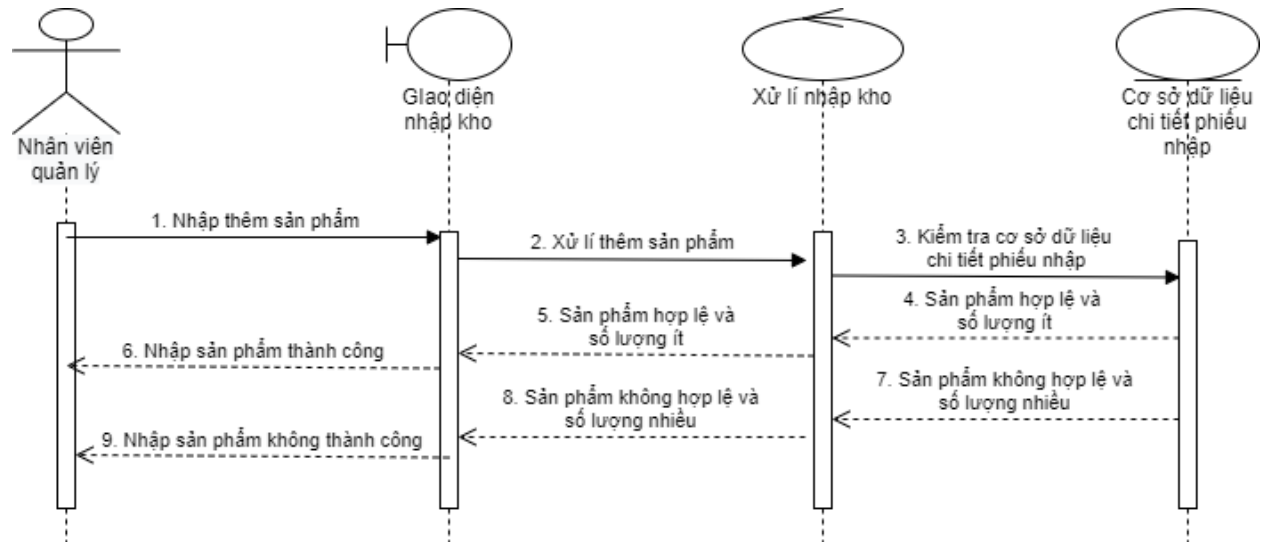
h. Quy trình quản lý khách hàng



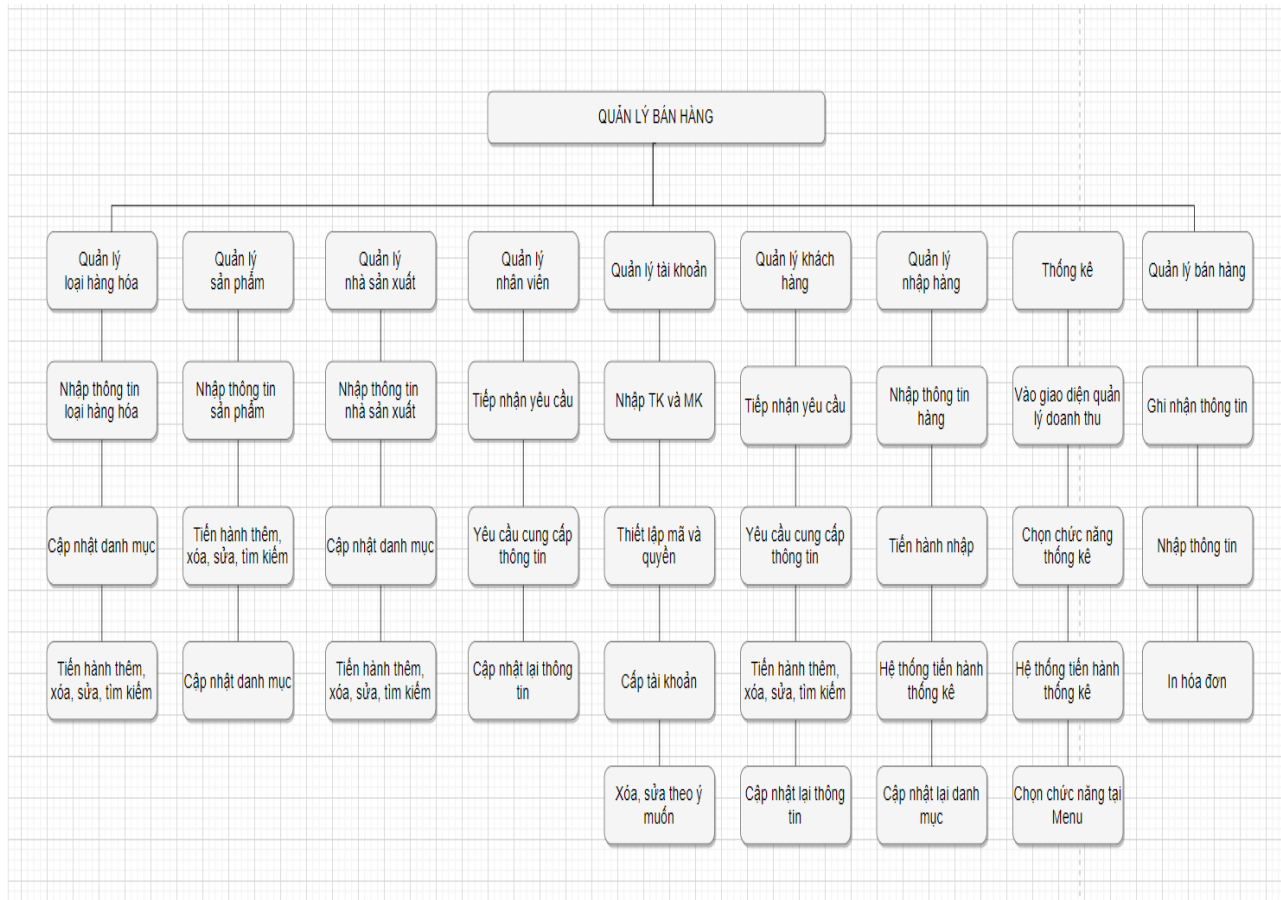
i. Quy trình bán hàng



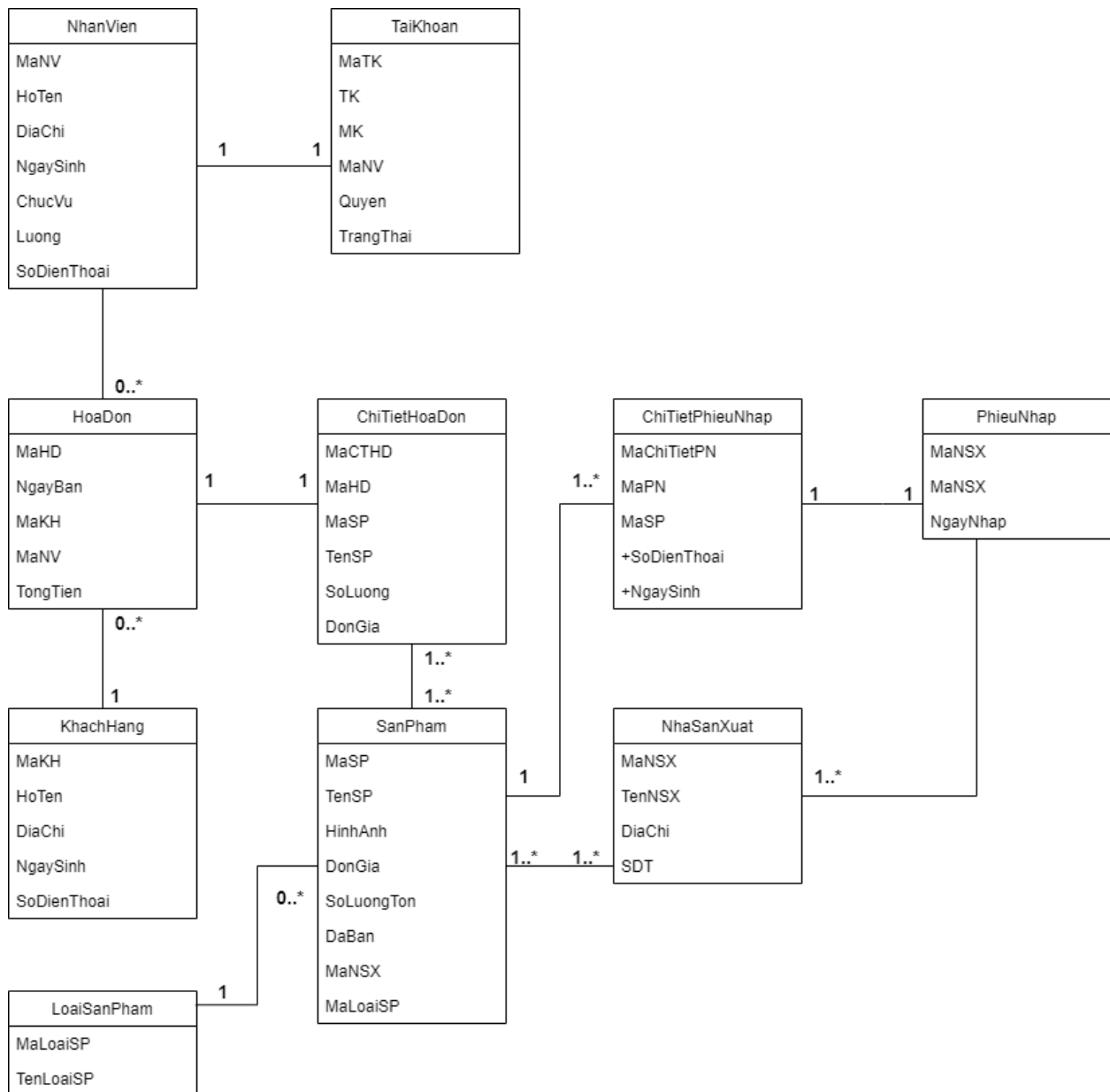
j. Quy trình nhập kho



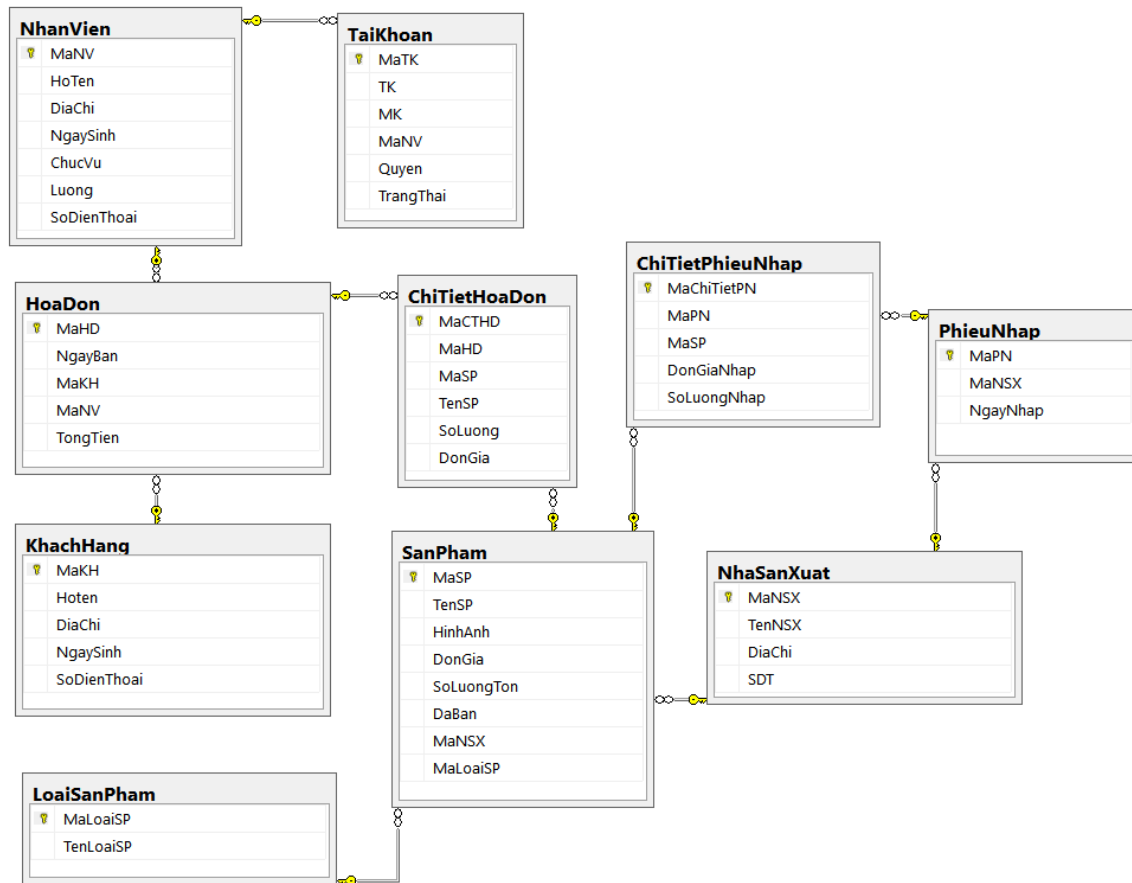
3.Sơ đồ phân rã chức năng (BFD):



4.Sơ đồ mối quan hệ thực thể (ERD):



5.Database Diagram:



IV. Hiện thực

1. Giao diện phần mềm:

Form đăng nhập

The login form is titled "HỆ THỐNG QUẢN LÝ BÁN HÀNG" (Sales Management System) and features the Markleo logo. It includes fields for a username (labeled "User") and a password, with a "Show password" checkbox. A "Đăng nhập" (Login) button is at the bottom. The background shows a hand pointing at a screen with a line graph.

Form màn hình chính



Form quản lý đơn hàng

Home

Ngày 23/07/2021

Thời gian: 00:18:57

Danh sách đơn đặt hàng

Mã HĐ	Ngày bán	Mã KH	Mã NV	Tổng tiền
K33333333	11/07/2021	2	L002673	35000
K53456711	13/07/2021	2	L002673	12000
T25489929	10/07/2021	1	N001666	180000
T44124141	12/07/2021	1	N001666	150000

Tìm kiếm theo mã HĐ, SĐT, Tên KH

Reload

Lọc theo ngày tháng năm

23/07/2021

Xuất Excel

Tài khoản

0

Sữa cô gái Hà Lan

Sữa milo

Bánh bông lan nhỏ

Bánh Toni vị cay

Sữa bột dành cho em bé

Sting dâu

Bánh bao 2 trứng cút

Form nhập hàng

QuanLyBanHang (1)

File Edit View Pr

Home

Ngày 27/07/2021

Thời gian: 16:00:53

NHẬP HÀNG

Tìm kiếm

Mã SP	Tên SP	Đơn giá	SLT	Đã bán	Mã NSX	Mã loại
1	Sức mạnh của sự cô đơn	68000	22	20	1	5
10	Bánh Choco-Pie	24000	14	8	1	1
12	Bánh Toni vị cay	6000	29	55	1	1
15	Bánh bao 2 trứng cút	14000	15	31	1	1
22	Sting dâu	12000	13	33	1	2
26	Sữa cô gái Hà Lan	7500	25	66	1	6

Số lượng nhập

Đơn giá

Tên NSX CÔNG TY HÀNG HOÁ

Nhập hàng

Chi tiết

Reload

Các sản phẩm gần hết hàng

Sức mạnh của sự cô đơn

Bánh Choco-Pie

Bánh Toni vị cay

Bánh bao 2 trứng cút

Sting dâu

Sữa cô gái Hà Lan

13

25

22

14

29

15

Sữa cô gái Hà Lan

Bánh Toni vị cay

Sting dâu

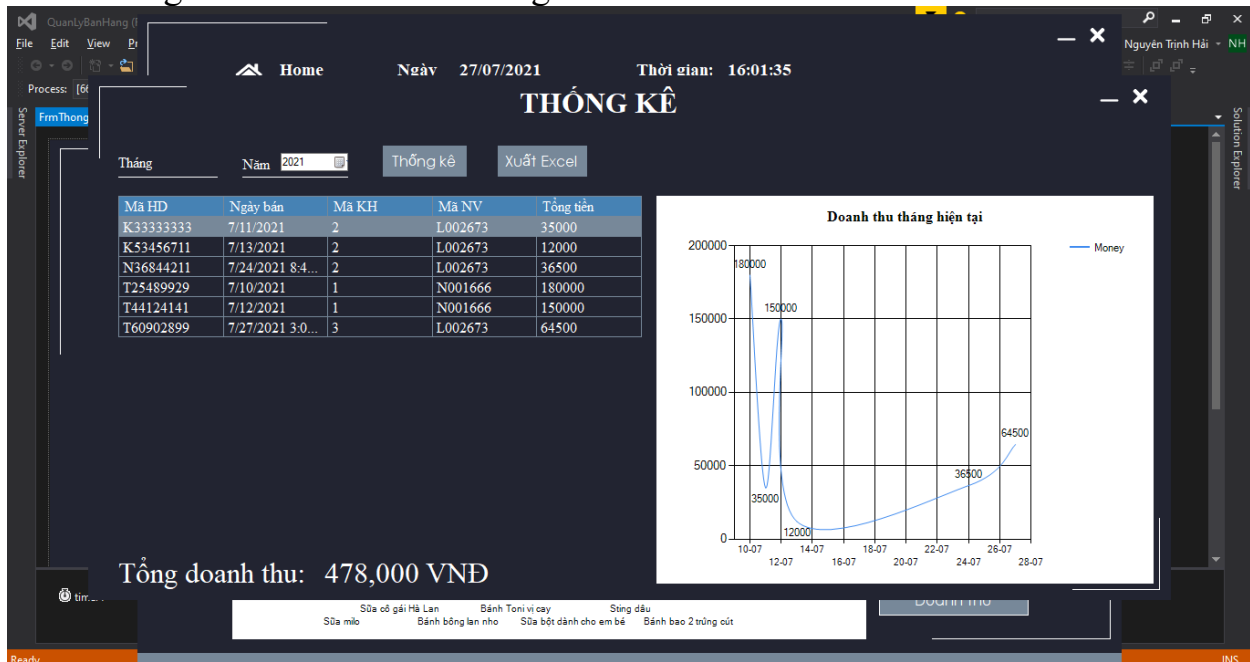
Sữa milo

Bánh bông lan nhỏ

Sữa bột dành cho em bé

Bánh bao 2 trứng cút

Form thống kê doanh thu theo tháng/năm



Form nhân viên

Home Ngày 23/07/2021 Thời gian: 00:20:10

NHÂN VIÊN

Tìm kiếm

Tên NV

Ngày sinh 23/07/2021

Số DT

Địa chỉ

Chức vụ

Lương

Thêm Xóa Sửa

Hủy

Mã NV	Tên NV	NS	SDT	Địa chỉ	Chức vụ	Lương
L002673	Lê Huỳnh ...	22/08/2000	09876566...	Quận 5	Nhân viên ...	7000000
N001666	Nguyễn Th...	22/08/2000	09876566...	Quận 12	Nhân viên ...	7000000
N112138	Trịnh Hải ...	22/10/2000	09876531...	Quận Gò ...	Nhân viên ...	7000000
T54949003	Trịnh Tung ...	01/03/1755	09102680...	TPHCM	Thanh Tra	25000

Sửa cổ gái Hà Lan Sữa mỳ Bánh Toni vị cay Sting dẫu
Sữa mỳ Bánh bông lan nhỏ Sữa bột dành cho em bé Bánh bao 2 trứng cút

Home

Ngày 23/07/2021

Thời gian: 00:20:42

TÀI KHOẢN

Tài khoản

Mật khẩu

Mã NV

Quyền

Trạng thái

Mã TK	Tài khoản	Mật khẩu	Mã NV	Quyền	Trạng thái
1	tin	123	N001666	User	Offline
2	khoi	123	L002673	User	Offline
3	admin	123		Admin	Online

Thêm

Xoá

Sửa

Hủy

Tài khoản

X

KHÁCH HÀNG

Tìm kiếm

Tên KHTrịnh Tùng Chiến

Ngày sinh22/10/2000

Số DT0954586929

Địa chỉTPHCM

Thêm

Xoá

Sửa

Clear

Mã KH	Tên KH	Ngày sinh	SDT	Địa chỉ
1	Trịnh Tùng Chiến	22/10/2000	0954586929	TPHCM
2	Nguyễn Thanh ...	21/09/2000	0876543211	Cầu Giấy Hà ...
3	Trần Hồ Thiên ...	01/01/2000	0934567899	Vinh Long

Tổng đơn hàng
2

Tổng thành tiền
330.000 VNĐ

ĐH gần nhất
12/07/2021

Form màn hình chính nhân viên bán hàng



Form bán hàng

BÁN HÀNG

Mã KH: 1

Tên KH: Trịnh Tùng Chiến

Sản phẩm: Sức mạnh của sự cô đơn

Đơn giá: 68000

Số lượng:

MaSP	TenSP	SoLuong	DonGia	ThanhTien
1	Sức mạnh của s...	1	68000	68.000

Thêm Huỷ

Hoàn tất

Tiền tạm tính: 68.000 VNĐ

In hoá đơn

Form hóa đơn

PrintHoaDon

1 of 1 100% Find | Next

CỬA HÀNG TẠP HOÁ HUFI

Chuyên bán sỉ, lẻ đồ ăn, thức uống, bánh kẹo, sữa các loại.....

Đ/C: 235 Hoàng Quốc Việt, Hà Nội

Đ/T: 0379384754 - 0966299236

Họ tên: Trịnh Tùng Chiến Ngày: 18/11/2021 8:21:39 CH

Ma SP	Ten SP	So Luong	Don Gia	Thanh Tien
1	Sức mạnh của sự cô đơn	1	68000	68,000

Tổng thanh toán: **68.000 VNĐ**

Form hàng hóa

Tên SP

Sức mạnh của sự cô đơn

Đơn giá

68000

Số lượng tồn

34

Đã bán

20

Tên NSX

CÔNG TY HÀNG HOÁ

Tên loại

Sách

Thêm

Xoá

Sửa

Clear

Chọn ảnh

Tìm kiếm

Mã SP	Tên SP	Giá	SLT	Đã bán	Mã NSX	Mã loại
1	Sức mạnh...	68000	34	20	1	5
2	HOLMES...	75000	100	11	1	5
3	Trưởng ca...	156000	100	11	1	5
4	Thị trấn mèo	68000	100	5	1	5
5	Chuyến m...	60000	100	4	1	5
6	Kẹo dẻo	7000	100	22	1	3
7	Kẹo mềm ...	14000	100	22	1	3
8	Kẹo mềm ...	14000	100	6	1	3
9	Kẹo bốn ...	12000	100	18	1	3
10	Bánh Cho...	24000	16	6	1	1
11	Bánh bông...	5000	100	55	1	1
12	Bánh Toni ...	6000	100	55	1	1
13	Bánh Quế ...	7000	100	27	1	1
14	Bánh mì ngọt	6000	100	8	1	1
15	Bánh bao ...	14000	33	31	1	1
16	Bánh trắng...	10000	57	16	1	1
17	Pepsi	10000	100	19	1	2
18	Cocacola	10000	100	19	1	2
19	Monster E...	30000	27	27	1	2
20	C2 vị chanh	10000	100	27	1	2
21	C2 vị đào	10000	100	27	1	2
22	Sừng dẫu	12000	100	33	1	2

Form nhà sản xuất

Tên NSX

Địa chỉ

Số điện thoại

Thêm

Xoá

Sửa

Tìm kiếm

Mã NSX	Tên NSX	Địa chỉ	SĐT
1	CÔNG TY HÀ...	78-80-82 Hoàn...	0987654321

36

IV. Kết luận và định hướng phát triển:

Về kiến thức: Sau thời gian thực hiện đồ án nhóm em đã đạt được nhiều tiến bộ cả về mặt tìm hiểu, nghiên cứu lý thuyết lẫn kỹ năng lập trình. Qua đó nhóm đã hiểu biết nhiều hơn về kỹ thuật và cách làm việc trong lập trình .NET, phân tích thiết kế theo hướng đối tượng, hiểu hơn về nghiệp vụ quản lý thư viện, nâng cao tinh thần tự học, tự nghiên cứu.

Về chương trình: Thực hiện cơ bản, hoàn chỉnh các yếu tố mà 1 chương trình quản lý bán hàng cần có: Quản lý sản phẩm, Quản lý nhân viên, Quản lý bán hàng, Quản lý nhập kho, Thống kê, cho phép tìm kiếm thông tin, giao diện thân thiện, dễ sử dụng.

V. Tài liệu tham khảo:

1. Giáo trình đồ án lập trình .NET- Trường Đại học Điện Lực
2. Giáo trình công nghệ phần mềm - Trường Đại học Điện Lực.
3. Giáo trình phát triển phần mềm - Ứng dụng thông minh.
4. Stack Overflow fix bugs: <https://stackoverflow.com/>
5. Chart Control in Windows Forms Application: <https://www.c-sharpcorner.com/UploadFile/1e050f/chart-control-in-windows-form-application/?fbclid=IwAR3JQTIm-yOBLBnfiDfFCz0xMEZeSCLIINOBClk36phK26JmwIOJ-Cst5Bo>
6. Print Receipt using Report Viewer:
<https://www.youtube.com/watch?v=JoiLvAmksco&t=970s>
7. Image Upload picturebox and save into folder windows forms C#:
<https://www.youtube.com/watch?v=TqWP1rpkx9k>
8. How to load image into picturebox control | 4 different ways:
<https://www.youtube.com/watch?v=9ZM2brRSnVs>

VI. Phụ lục:

