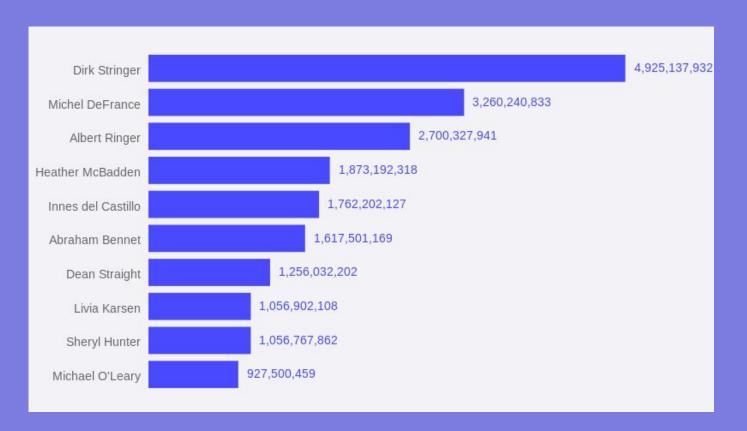
ПРОЕКТ "ПРОДАЖИ"

В магазине "Чижик" решили подвести итоги квартала.

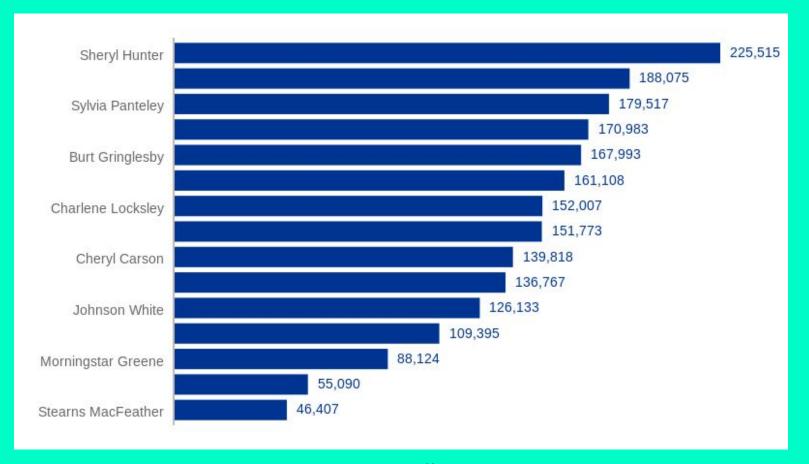
Цель отчета:

- 1. Проверить сколько выручки приносит каждый продавец на неделе и определить топ 10 лучших продавцов для начисления новогоднего бонуса;
- 2. Сравнить результаты выручки, учитывая среднюю выручку каждого продавца для дальнейшего обучения,рассмотрения новой мотивации сотрудников;
- 3. Определить целевой возраст покупателей, чтобы выработать политику компании на будущий год

Сроки: Квартал

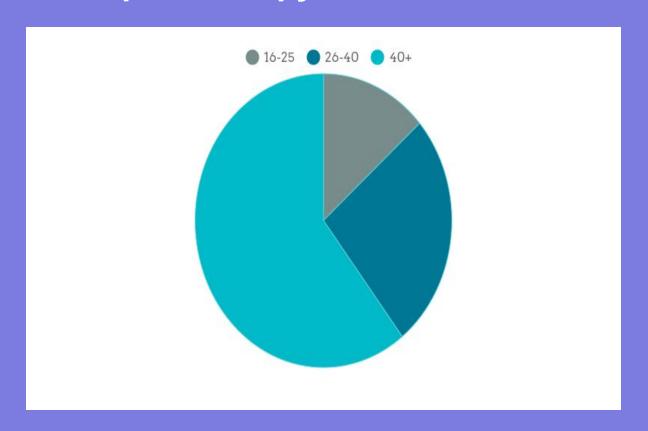


Топ 10 продавцов за квартал

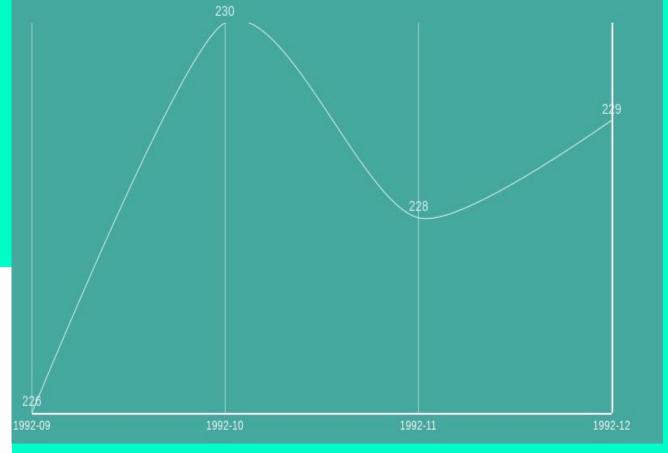


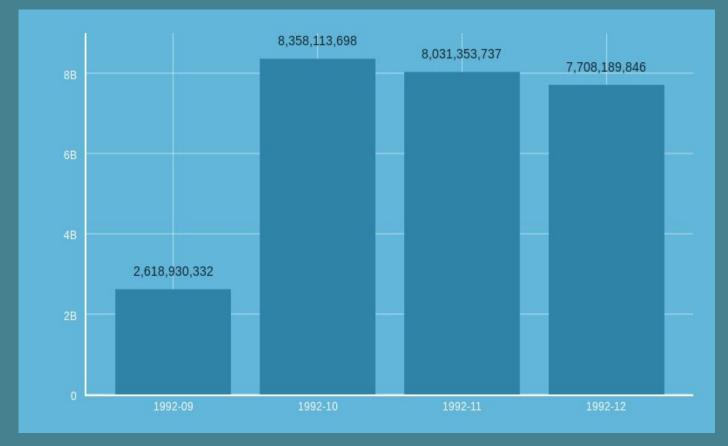
Продавцы, чья выручка ниже средней выручки всех продавцов

Возрастная группа клиентов



КОЛИЧЕСТВО ПОКУПАТЕЛЕЙ ПО МЕСЯЦАМ





Выручка магазина по месяцам

РЕЗУЛЬТАТЫ

- 1. Магазин определил топ-10 продавцов и вручил победителям подарки;
- 2. Со многими из 10 обсуждается вопрос по дополнительному функционалу обучение других сотрудников.
- 3. С некоторыми ребятами попрощались после проведения теста окончание квартала
- 4. Заложили дополнительные средства на обучение новых сотрудников
- 5. Целевая группа клиентов магазина клиенты 40 +, цели магазина введение программы лояльности, бонусы пенсионерам, коллаборации с блогерами, чтобы увеличить поток молодой аудитории.