RAOILISON HARIMINO

@ raoilisonharimino@gmail.com

♀ 23H Imerinafovoany - Talatamaty

**** 034 42 397 32



ÉDUCATION

2018 St Jean Baptiste de la Salle

Baccalauréat

2018 - CNTEMAD

2019 Licence 1 : Commerce International et Marketing

2019 - **CNTEMAD**

2020 Licence 2 : Commerce International et Marketing

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

06/2022 - **TELEPERFORMANCE**

05/2023 Responsable Vente

Bouyges Telecom France

02/2022 - TELEPERFORMANCE

06/2022 Conseillière Client

Bouygues Telecom France

07/2021 - **COMDATA**

02/2022 Télévendeuse

Upsell: canal+ France

COMPÉTENCES

- . Création de support de formation afin d'aider les collaborateurs à monter leurs compétences (notamment sur tous ce qui concerne la vente ou Marketing Direct)
- Déployement de formation auprès des résponsables d'équipe et des CDC
- . envoie du Compte-Rendu (CR)
- Suivi de l'évolution des KPI par équipes et par CDC (Quoti, hebdo, mensuel)
- Extraction de donnée (excel)
- . Analyse et synthèse de donnée par quartile de performance , d'anciènneté , par inducteurs
- . Reporting quotidien, hebdomadaire , et mensuel de la réalisation par rapport à l'objectif vers les Managers , les clients et les collaborateurs.
- . Atteinte des objectifs global plateau : Pilotage des KPI Prod et Qualité
- . Pack Office (notamment Excel et Powerpoint) , PowerBI , Filezila Hélium , Outlook, Navigateur intenet (Chrome , internet exploreur) ...
- .Briefing et Coaching individuel : à travers la méthode GROW
- Binnômage avec 10 Responsable d'équipe dont 140 Collaborateurs
- . Bilan Annuel Plateau
- . Point client en visio conférence
- Déclinaison des Objectif quoti par équipe et par CDC
- . Français : Parlé , Lu , écrit

• . Anglais: Notion

POSTE CIBLE

 Superviseur Chargée reporting Chargée Formation Data analyst ...

PERSONNALITÉ

 Polyvalente Responsable Directive Empathie

INFORMATIONS PERSONNELLES

Date De Naissance : 12/06/2002Situation de famille : Célibataire