

CURRICULUM VITAE

RAMAHZOSOA Hanta Malalanirina

Née le 14 juillet 1990 à Antananarivo
Mariée, deux (2) enfants à charge
Lot II K 34 BIS R Mahatony Soavimasoandro
Antananarivo 101
Tél. : 034 52 985 25
hanta5461@gmail.com



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Juillet 2012

Animatrice de vente au sein de la société ETERIA Madagascar

11 Novembre 2016-28 Février 2017

Assistante Administrative au sein de la société EXPRESS WORLD LOGISTICS (EWL)

22 Juin 2018- 24 Juillet 2018

Opérateur de saisie au sein de la société Makecall

26 Août 2019-Novembre 2021

Assistante comptable au sein du cabinet Karlit

Missions : *Tenue de la comptabilité des clients.

- *Saisie des factures de ventes et achats sur une plateforme « INTERFACE ».
- *Classement des factures.
- *Analyse des divers documents comptables.
- *Traitement comptable sur **SAGE GENERATION** (COALA),
- *Contrôle, analyse des comptes et rapprochement bancaire.
- *Préparation des déclarations sociales et fiscales.
- *Lister les éléments manquants dans la comptabilité à demande auprès des clients.
- *Déclaration des TVA (RM,RT, ST).
- *Etablissement du bilan.

23 Novembre 2021-31 Juillet 2022

Assistante comptable au sein du cabinet PROGRESSIO

Mission : *Tenue de la comptabilité des clients.

ETUDES POURSUIVIES

Supérieure2010-2013 Institut de Management des Arts et Métiers (IMGAM) : Filière **Finance et Comptabilité** Diplôme obtenu : **Licence en Management d'Entreprise et Banque**

2009-2010-Ecole Supérieure de Comptabilité, d'Administration et de Management d'Entreprise (ESCAME)

Diplôme obtenu : – **Baccalauréat de l'Enseignement Secondaire (Série A2)**

STAGES

1^{er} mars au 30 avril 2013 -Domaine Comptabilité au sein du Groupe SIPROMAD

17 juin au 31 octobre 2014 -Finances publiques au sein de l'Aviation Civile de Madagascar (ACM)

COMPÉTENCES

- Argumentation commerciale
- Modalités d'accueil
- Principes de la relation client
- Procédure d'encaissement
- Externalisation de comptabilité
- Word, Excel
- Règles de gestion de stocks
- Techniques de mise en rayon
- Techniques de vente

LANGUES

- Français – écrit et parler
- Anglais – moyen

AUTRES ATOUTS

- Honnête, Créatif, Autonome, dynamique

NB :Je vous assure que tous les renseignements ci-dessus sont exacts et sincères.

