扩张

1, 南岛 (重要)

新的批发商的开发,和对手SkinCraft的竞争

2, Trailer (半年计划)

新市场的开发,网站建立,销售渠道建立,竞争对手Titan

3,新的市场渠道

寻求更多可能的渠道,新的平台,新的批发商,新的数字化领域,新的 产品品类

4, 优化细节 (次要)

服务体系描述,网站描述,trademe描述,网站图片,seo优化

转化

1,销售升级

参与到更多销售环节,售前,售后,库存流程。

2, 市场升级

更多的参与到市场开发活动,更多的参与到和客户沟通,开发商的直接沟通和交流中。

3,宣传升级

更多宣传预算,更多宣传手段的使用。

简化

1,会议内容

只进行项目的推进关键点的探讨

2, 帖子内容

减少帖子频率,增加帖子质量