

PROJETO

- Recursos-Chave
 - Físicos
 - Máquinas; edifícios/armazéns
 - Financeiros
 - Investimento inicial
 - Intelectuais
 - Marca/patente; direitos de autor
 - Humanos
 - Criatividade
- Atividades-Chave
 - Produção
 - Resolução de problemas - resolução de problemas (segurança e limpeza da cidade/região)
- Parcerias-Chave
 - MOTIVAÇÕES
 - Aquisição de um recurso (neste caso, contentores e máquinas)
 - Redução do risco (dado tratar-se de uma empresa nova, com uma proposta de valor inovadora para o mercado; ingresso no mercado)
 - TIPO
 - Relação entre comprador-fornecedor (assegurar os fornecimentos; relação continuada, gera confiança e melhor conhecimento)
- Estrutura de Custos
 - TIPO
 - MN orientado pelo valor (criação de proposta de valor inovadora, única no mercado; elevada qualidade; centralização na criação de valor)
 - CARACTERÍSTICAS
 - Custos Fixos (não variam com o volume de produção)
 - Economias de Âmbito (?) -> diversidade de produtos (contentores e máquinas) (produto extra no futuro; contentores para lavouras)
 - Atuais clientes têm que absorver os novos produtos

