

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
АВТОМОБИЛЬНО-ДОРОЖНЫЙ ИНСТИТУТ

Кафедра «Менеджмент организаций»

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
К ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»
(ДЛЯ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОГОТОВКИ
38.03.02 «МЕНЕДЖМЕНТ» ЗАОЧНОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ)**

Горловка– 2019

УДК 336.7(075) + 658.8

Методические указания к выполнению контрольной работы по дисциплине «Институциональная экономика» (для студентов направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» заочной формы обучения) [Электронный ресурс] / составитель: Е.А. Заглада – Электрон. данные. – Горловка: ГОУВПО «ДОННТУ» АДИ, 2019.

Методические указания направлены на последовательное изучение и получение комплекса знаний по основным направлениям институциональной экономики.

Составитель: Заглада Е.А.

Ответственный за выпуск: Мельникова Е.П.,
д-р техн. наук, проф.

Рецензент: Заглада Р.Ю., к.э.н., доц.

© Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Донецкий национальный технический университет»
Автомобильно-дорожный институт, 2019

СОДЕРЖАНИЕ

с.

1. Цель и задачи дисциплины	4
2. Программный материал к изучению дисциплины	
«Институциональная экономика»	5
3. Организационно-методические указания для выполнения	
контрольной работы	7
4. Варианты контрольных заданий	10
5. Контрольные вопросы по дисциплине	52
6. Список рекомендованной литературы	55

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Предметом дисциплины «Институциональная экономика» является изучение сущности общественных институтов, причин и условий их становления, развития, функционирования, влияния на распределение ограниченных (редких) экономических ресурсов и доходов, раскрытие поведения человека в условиях определенного институциональной среды во взаимосвязи с технологией и ее изменениями.

Объектом дисциплины «Институциональная экономика» являются институты, не подразделяясь на первичные или вторичные и не противопоставляясь друг другу.

Цель дисциплины – овладение понятийным аппаратом современной институциональной науки, позволяющее самостоятельно ориентироваться в сложных проблемах функционирования экономики и общества, прогнозировать социально-экономические ситуации на разных уровнях поведения хозяйствующих субъектов в условиях рыночной экономики; формирование научного социально-экономического мировоззрения.

Задачи изучения дисциплины.

- теоретическое освоение современных концепций и моделей институциональной науки;
- приобретение практических навыков исследования экономических процессов с точки зрения функционирования институтов;
- понимание экономических проблем ДНР, РФ и мира через изучение основных направлений институциональных преобразований в обществе.

2. ПРОГРАММНЫЙ МАТЕРИАЛ К ИЗУЧЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Тема 1. Институциональная теория: «старый» и «новый» институционализм

1. Старый (традиционный) институционализм
2. Неоинституциональная экономика
3. Новая институциональная экономика

Тема 2. Теория институтов

1. Экономическое поведение и информация
2. Институты и их функции в экономике. Социальные нормы
3. Система институтов. Формальные и неформальные правила

Тема 3. Теория игр и моделирование взаимодействий

1. Общие положения теории игр
2. Типы равновесий
3. Алгоритмы поиска решений в антагонистических играх
4. Алгоритмы поиска решений в неантагонистических играх

Тема 4. Теория прав собственности

1. Экономическое обоснование права собственности
2. Подходы к спецификации прав собственности
3. Внешние эффекты. Теорема Р. Коуза

Тема 5. Теория трансакций и трансакционных издержек

1. Трансакции. Специфичность активов. Выбор оптимальной формы управления
2. Понятие трансакционных издержек, причины их возникновения

Тема 6. Теория контрактов

1. Общие положения теории контрактов
2. Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях
3. Основные типы контрактов и их характеристика

Тема 7. Институциональные теории фирмы

1. Неоклассическая теория фирмы
2. Объяснения возникновения фирмы
3. Контрактный и иерархический подходы к объяснению фирмы

Тема 8. Институциональная теория государства

1. Теории возникновения государства
2. Неоклассическая теория государства Норта
3. Модель стационарного бандита МакГира – Олсона

Тема 9. Теория институциональных изменений

1. Основные положения теории институциональных изменений
2. Эволюция институтов
3. Импорт институтов и его последствия

3. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ

В процессе самостоятельного изучения программного материала студенты должны проработать теоретические источники из списка рекомендованной литературы, составить конспект лекций, ответить на вопросы для самоконтроля и выполнить контрольные задания.

Контрольная работа предполагает самостоятельное выполнение студентами заданий по темам дисциплины и углубленное изучение актуальных вопросов институциональной экономики.

Контрольная работа состоит из теоретической части (два теоретических вопроса) и тестовой части (пять тестовых вопросов).

Выполнению теоретической части контрольной работы предшествует подбор и углубленное изучение студентами соответствующей нормативной базы, специальной литературы, фактического материала производственной практики (базового предприятия или организации). Раскрывая содержание теоретических вопросов, желательно привести примеры практических ситуаций, проиллюстрировать применение методов и приемов их контроля с детализацией конкретных источников информации. В конце теоретической части контрольной работы студенты составляют собственные выводы относительно состояния вопросов, которые исследуются на предприятиях и пути их совершенствования.

Вариант теоретической части выбирается в соответствии с номерами предпоследней и последней цифр зачетной книжки студента (табл. 3.1).

Тестовая часть включает тесты, которые отхватывают ряд вопросов институциональной экономики. Вариант тестовой части выбирается в

соответствии с номерами предпоследней и последней цифр зачетной книжки студента (табл. 3.2).

Таблица 3.1 – Выбор варианта для теоретической части контрольной работы

			Предпоследняя цифра зачетной книжки									
			0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
			Номера вопросов									
Последняя цифра зачетной книжки	0	Номера вопросов	1, 14	11, 24	21, 34	31, 44	41, 4	1, 14	11, 24	21, 34	31, 44	41, 4
	1		2, 15	12, 25	22, 35	32, 45	42, 5	2, 15	12, 25	22, 35	32, 45	42, 5
	2		3, 16	13, 26	23, 36	33, 46	43, 6	3, 16	13, 26	23, 36	33, 46	43, 6
	3		4, 17	14, 27	24, 37	34, 47	44, 7	4, 17	14, 27	24, 37	34, 47	44, 7
	4		5, 18	15, 28	25, 38	35, 48	45, 8	5, 18	15, 28	25, 38	35, 48	45, 8
	5		6, 19	16, 29	26, 39	36, 49	46, 9	6, 19	16, 29	26, 39	36, 49	46, 9
	6		7, 20	17, 30	27, 40	37, 50	47, 10	7, 20	17, 30	27, 40	37, 50	47, 10
	7		8, 21	18, 31	28, 41	38, 1	48, 11	8, 21	18, 31	28, 41	38, 1	48, 11
	8		9, 22	19, 32	29, 42	39, 2	49, 12	9, 22	19, 32	29, 42	39, 2	49, 12
	9		10, 23	20, 33	30, 43	40, 3	50, 13	10, 23	20, 33	30, 43	40, 3	50, 13

В конце контрольной работы необходимо представить перечень использованной литературы.

Контрольная работа должна быть выполнена и представлена в деканат в срок, установленный учебным планом. Студенты, не сдавшие контрольную работу в установленный срок, не допускаются к сдаче экзамена.

Таблица 3.2 – Выбор варианта для тестовой части контрольной работы

			Предпоследняя цифра зачетной книжки									
			0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
			Номер задачи									
Последняя цифра зачетной книжки	0	Номер задачи	1, 29, 57, 85, 113	11, 39, 67, 95, 123	21, 49, 77, 105, 133	3, 31, 59, 87, 115	13, 41, 69, 97, 125	23, 51, 79, 107, 135	5, 33, 61, 89, 117	15, 43, 71, 99, 127	25, 53, 81, 109, 137	7, 35, 63, 91, 119
	1		2, 30, 58, 86, 114	12, 40, 68, 96, 124	22, 50, 78, 106, 134	4, 32, 60, 88, 116	14, 42, 70, 98, 126	24, 52, 80, 108, 136	6, 34, 62, 90, 118	16, 44, 72, 100, 128	26, 54, 82, 110, 138	8, 36, 64, 92, 120
	2		3, 31, 59, 87, 115	13, 41, 69, 97, 125	23, 51, 79, 107, 135	5, 33, 61, 89, 117	15, 43, 71, 99, 127	25, 53, 81, 109, 137	7, 35, 63, 91, 119	17, 45, 73, 101, 129	27, 55, 83, 111, 139	9, 37, 65, 93, 121
	3		4, 32, 60, 88, 116	14, 42, 70, 98, 126	24, 52, 80, 108, 136	6, 34, 62, 90, 118	16, 44, 72, 100, 128	26, 54, 82, 110, 138	8, 36, 64, 92, 120	18, 46, 74, 102, 130	28, 56, 84, 112, 140	10, 38, 66, 94, 122
	4		5, 33, 61, 89, 117	15, 43, 71, 99, 127	25, 53, 81, 109, 137	7, 35, 63, 91, 119	17, 45, 73, 101, 129	27, 55, 83, 111, 139	9, 37, 65, 93, 121	19, 47, 75, 103, 131	1, 29, 57, 85, 113	11, 39, 67, 95, 123
	5		6, 34, 62, 90, 118	16, 44, 72, 100, 128	26, 54, 82, 110, 138	8, 36, 64, 92, 120	18, 46, 74, 102, 130	28, 56, 84, 112, 140	10, 38, 66, 94, 122	20, 48, 76, 104, 132	2, 30, 58, 86, 114	12, 40, 68, 96, 124
	6		7, 35, 63, 91, 119	17, 45, 73, 101, 129	27, 55, 83, 111, 139	9, 37, 65, 93, 121	19, 47, 75, 103, 131	1, 29, 57, 85, 113	11, 39, 67, 95, 123	21, 49, 77, 105, 133	3, 31, 59, 87, 115	13, 41, 69, 97, 125
	7		8, 36, 64, 92, 120	18, 46, 74, 102, 130	28, 56, 84, 112, 140	10, 38, 66, 94, 122	20, 48, 76, 104, 132	2, 30, 58, 86, 114	12, 40, 68, 96, 124	22, 50, 78, 106, 134	4, 32, 60, 88, 116	14, 42, 70, 98, 126
	8		9, 37, 65, 93, 121	19, 47, 75, 103, 131	1, 29, 57, 85, 113	11, 39, 67, 95, 123	21, 49, 77, 105, 133	3, 31, 59, 87, 115	13, 41, 69, 97, 125	23, 51, 79, 107, 135	5, 33, 61, 89, 117	15, 43, 71, 99, 127
	9		10, 38, 66, 94, 122	20, 48, 76, 104, 132	2, 30, 58, 86, 114	12, 40, 68, 96, 124	22, 50, 78, 106, 134	4, 32, 60, 88, 116	14, 42, 70, 98, 126	24, 52, 80, 108, 136	6, 34, 62, 90, 118	16, 44, 72, 100, 128

4. ВАРИАНТЫ КОНТРОЛЬНЫХ ЗАДАНИЙ

Вопросы к теоретической части

1. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.
2. Институциональные ловушки и дисфункции экономических институтов.
3. Коллективная собственность. Факторы, влияющие на оптимальный размер группы при коллективной собственности.
4. Контрактные и иерархические теории фирмы. Теория фирмы Алчиана и Демсеца, ее сравнительные достоинства и недостатки.
5. Модель стационарного бандита Олсона и МакГира.
6. Моральный риск и способы его предотвращения.
7. Наивная теория возникновения прав собственности.
8. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
9. Определение и функции институтов. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
10. Определение транзакционных издержек. Рыночные транзакционные издержки, основные их виды и способы их экономии.
11. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
12. Проблема вымогательства (hold up) в отношениях заказчиков и поставщиков в системе государственных закупок.
13. Проблема доверия в экономической теории.
14. Проблема морального риска в отношениях банка и вкладчика.
15. Проблема принципала – агента в открытой корпорации и основные механизмы контроля управляющих.

16. Проблемы количественной оценки трансакционных издержек в экономике.
17. Генезис и эволюция институциональной экономической теории.
18. Рыночные трансакционные издержки и способы их экономии (на примере конкретной сделки).
19. Специфические инвестиции в браке и способы их защиты.
20. Стимулы при государственной собственности. Экономические последствия государственной собственности.
21. Теория государства Норта.
22. Теория групп со специфическими интересами.
23. Теория неполных контрактов, остаточные права собственности и их роль в теории фирмы Харта. Границы фирмы по Харту.
24. Теория рентоориентированного поведения.
25. Теория фирмы Уильямсона. Границы фирмы по Уильямсону.
26. Импорт институтов на макро- и микроуровне.
27. Влияние глобализации функционирования и развития институтов.
28. Дискретные и непрерывные институциональные изменения.
29. Проблемы внедрения институциональных инноваций в экономику.
30. Институциональный рынок как механизм институциональных изменений.
31. Концепция институциональных изменений (Д. Норт, А. Шаститко, В. Тамбовцев).
32. Причины институциональных изменений (Т. Веблен, Й. Шумпетер, Д. Норт).
33. Этапы жизненного цикла институтов.
34. Институты и их роль в экономике.

35. Фирма, домохозяйство, государство как субъекты институциональных изменений.
36. Роль института доверия в сберегательных и инвестиционных операциях.
37. Институциональные особенности аграрного сектора.
38. Институциональное устройство СССР.
39. Контрактные отношения малого и крупного бизнеса.
40. Институциональный анализ вертикальной интеграции.
41. Эволюционная теория фирмы и теория трансакционных издержек: общность и различия.
42. Институциональный анализ коррупции.
43. Сущность и функции институтов в различных направлениях современного институционализма.
44. Индивидуализм и холизм в экономической теории.
45. Права собственности и проблема приватизации.
46. Предприниматель как создатель новых институтов.
47. Познавательные ограничения и поведение потребителя.
48. Институциональная теория развития.
49. Институты представительной власти и трансакционные издержки.
50. Институты и инновационный процесс.

*Тестовая часть***1. Современный институционализм:**

- а) использует тот же методологический инструментарий, что и неклассическая теория;
- б) представляет собой современный экономический «мэйнстрим»;
- в) занимается разработкой экономических проблем, не решенных неоклассиками;
- г) является однородным направлением экономической мысли.

2. К основным отличиям современного «нового» и «старого» институционализма относят:

- а) основные положения, сформированные в работах американских институционалистов;
- б) определяющую роль институтов и их влияние на развитие общества;
- в) рассмотрение общества как единого целого;
- г) использование категории «транзакционные издержки» наравне с категорией «институт» для экономического анализа.

3. В качестве главного источника капиталистического духа В. Зомбарт называет:

- а) социальный фактор;
- б) биологический, наследственный фактор;
- в) религиозный фактор.

4. Спецификация прав собственности способствует:

- а) формированию неполных контрактов;
- б) возникновению асимметрии информации;
- в) созданию устойчивой экономической среды, уменьшению неопределенности и формированию стабильных ожиданий;
- г) проявлению оппортунистического поведения;
- д) росту трансакционных издержек.

5. «Дилемма заключенных»:

- а) подтверждает гипотезу о «человеке экономическом»;
- б) иллюстрирует неоклассический принцип равновесия;
- в) иллюстрирует теорему Коуза;
- г) опровергает неоклассический принцип равновесия.

6. Фирмы, политические партии, школы, клубы относятся

к...:

- а) организациям;
- б) институтам;
- в) издержкам;
- г) фирмам.

7. К методам институциональной экономики не относятся:

- а) групповой подход;
- б) социометрический подход;
- в) личностный подход;
- г) индивидуалистский подход.

8. Размывание прав собственности трактуется как:

а) универсальная спецификация, применяемая ко всем видам экономических отношений;

- б) абсолютная спецификация;
- в) дифференциация прав собственности;
- г) неполная спецификация;
- д) расщепление прав собственности.

9. Классический институционализм вобрал в себя многие идеи:

- а) исторической школы;
- б) маржинализма;
- в) неоклассического направления;
- г) неоинституционализма.

10. К основным (-ой) категориям (-ии) «старого» институционализма можно отнести:

- а) институты;
- б) производственные факторы;
- в) трансакционные издержки;
- г) предельную полезность.

11. Одним из основоположников социального подхода к исследованию экономических институтов является:

- а) Д. Нэш;
- б) Ж. Ж. Руссо;
- в) П. Сорокин;
- г) Л. Тевено.

12. Расщепление прав собственности происходит в соответствии со следующим критерием:

- а) рациональности;
- б) спецификации;
- в) эффективности;
- г) безубыточности;
- д) полезности.

13. Основные положения теоремы Коуза изложены в статье Р. Коуза:

- а) «Природа социальных издержек»;
- б) «Теория праздного класса»;
- в) «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики»;
- г) «Основания теоремы Коуза».

14. Основоположителем институционализма традиционно считается:

- а) Р. Коуз;
- б) Т. Веблен;
- в) Д. Норт;
- г) О. Уильямсон.

15. Спецификация прав собственности означает:

- а) определение законных путей передачи собственности;
- б) исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;
- в) определение законных путей передачи собственности;
- г) определение субъекта собственности.

16. Экстерналиями в институциональной экономике принято называть:

- а) неформальные правила;
- б) определенный уникальный тип ресурсов;
- в) несколько одновременных равновесий Нэша;
- г) внешние эффекты;
- д) асимметрию информации.

17. В рамках неоинституционализма:

- а) частная собственность выступает абсолютной предпосылкой рыночного обмена;
- б) вопросы собственности не рассматриваются;
- в) анализируется широкий спектр форм собственности;
- г) собственность рассматривается как отношение между собственниками средств производства и непосредственными производителями.

18. Состояние институциональной системы, характеризующее преобладание институтов, не обеспечивающих реализацию интересов и предпочтений большинства институциональных субъектов и агентов:

- а) неэффективность;
- б) множественное равновесие;
- в) зависимость от траектории предшествующего развития;
- г) блокирование.

19. Какие виды затрат не включаются в транзакционные издержки:

- а) издержки поиска информации;
- б) издержки контроля выполнения контракта;
- в) издержки эксплуатации экономической системы;
- г) транспортные издержки.

20. Рентоореинтированное поведение представляет собой:

- а) получение дифференциальной земельной ренты;
- б) получение экономической ренты;
- в) попытку индивидов за счет мультипликативного эффекта увеличить свое богатство на фоне роста темпов инфляции;
- г) получение абсолютной земельной ренты;
- д) попытку индивидов увеличить свое богатство, осуществляя непроизводительное потребление использование ресурсов, приводящее к сокращению богатства общества.

21. Центральное место в исследованиях У. Митчелла занимала проблема:

- а) деловых циклов;
- б) транзакционных издержек;
- в) типологизации капитализма;
- г) поиска компромисса между организованным трудом и крупным капиталом.

22. Теория «оседлого бандита» М. Олсона рассматривает:

- а) рациональное поведение политиков;
- б) рациональное поведение бандита;

- в) «справедливое» распределение доходов в обществе;
- г) идеальную структуру общества.

23. Институты, являющиеся важнейшими в рыночной экономике в трактовке О. Уильямсона:

- а) собственность, хозяйственная этика, фирмы;
- б) фирмы, рынки, отношенческая контрактация;
- в) классическая, неоклассическая и отношенческая контрактации;
- г) государство, профсоюзы, парламент.

24. Наиболее распространенная классификация транзакционных издержек не содержит одного из следующих типов этих издержек:

- а) оппортунистического поведения;
- б) ведения переговоров;
- в) поиска информации;
- г) измерения;
- д) вменённые.

25. В экономической теории контрактов не выделяют следующие типы оппортунистического поведения:

- а) следование своим интересам;
- б) вымогательство;
- в) лоббирование;
- г) моральный риск;
- д) неблагоприятный отбор.

26. Теория неполной рациональности предлагает заменить неоклассический принцип оптимизации на принцип:

- а) удовлетворительности;
- б) доверия;
- в) методологического индивидуализма;
- г) абсолютной рациональности.

27. Существуют следующие подходы к классификации институциональных изменений:

- а) эволюционный и революционный подходы;
- б) внешний и внутренний подходы;
- в) стимулирующий и сдерживающий подходы;
- г) возрастающий и убывающий подходы.

28. Наиболее важными поведенческими предпосылками для заключения отношенческого контракта являются:

- а) рациональность (максимизация);
- б) оппортунистическое поведение;
- в) послушание (слабая форма следования своим интересам);
- г) доверие, исключающее оппортунистическое поведение.

29. Новая институциональная экономика подвергается критике:

- а) «жесткое ядро» исторической школы;
- б) только «защитную оболочку» неоклассической теории;
- в) «жесткое ядро» неоклассики;
- г) «жесткое ядро» классического институционализма.

30. К функциям государства с рыночной системой институтов не относятся:

- а) регулирование ценами и объемами производства продукции;
- б) установление единых норм и стандартов для измерения качества продукции;
- в) установление «правил игры» в обществе;
- г) кредитно-денежная и налогово-бюджетная политика на различных фазах экономического цикла.

31. Под оппортунистическим поведением понимают:

- а) следование своим интересам путем кооперации с коллективом предпринимателей;
- б) неумышленное разглашение коммерческой тайны;
- в) отказ обладателя специфического фактора производства выполнять свои функции без повышения оплаты;
- г) невыполнение приказа начальника.

32. Неоклассический контракт целесообразно заключат при следующих условиях:

- а) информационной стабильности;
- б) информационной симметричности;
- в) низкой степени риска;
- г) определенности;
- д) неопределенности.

33. Неоклассический принцип равновесия критикуется в рамках:

- а) теории спроса и предложения;

- б) теории оптимального контракта;
- в) теории игр;
- г) теории трансакционных издержек.

34. В рамках институционального подхода границы государства определяются:

- а) установлением формальных «правил игры» на определенной территории;
- б) его захватнической политикой;
- в) его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан;
- г) политической волей.

35. Какое из приведенных определений не является определением института:

- а) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;
- б) принятая в настоящее время система общественной жизни;
- в) объединение граждан для защиты общих интересов;
- г) совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности.

36. С точки зрения формализаций условий классический контракт является:

- а) эксплицитным;
- б) полным;
- в) неявным;
- г) неполным;

д) имплицитным.

37. Применение неоклассической методологии к анализу неэкономических сфер получило название:

- а) эффекта Веблена;
- б) «институциональной ловушки»;
- в) ограниченной рациональности;
- г) экономического империализма.

38. Теория, согласно которой государство рассматривается как монополист, максимизирующий свой доход, причем монополия государства состоит в его исключительном праве на власть:

- а) контрактная теория государства;
- б) теория политических рынков;
- в) неоклассическая теория;
- г) теория общественных благ.

39. Кто из перечисленных экономистов не является представителем «Новой институциональной экономики»:

- а) Р. Коуз;
- б) О. Уильямсон;
- в) Г. Саймон;
- г) Л. Тевено.

40. С точки зрения формализаций условий отношенческий контракт является:

- а) эксплицитным;
- б) полным;

- в) неявным;
- г) неполным;
- д) имплицитным.

41. Какая теория не относится к неoinституциональному направлению:

- а) теория прав собственности;
- б) теория транзакционных издержек;
- в) теория конвергенции;
- г) новая экономическая история.

42. Издержки, необходимые для осуществления рыночной транзакции, называют:

- а) внутренними транзакционными издержками;
- б) внешними транзакционными издержками;
- г) издержками рациионирования;
- д) издержками управления.

43. Вы заключили со своим другом пари, призвав в свидетели вашего общего знакомого, который известен вам обоим своей непредвзятостью. Какой тип контракта вы заключили:

- а) неоклассический;
- б) отношенческий;
- в) неоклассический;
- г) такое пари нельзя считать контрактом.

44. При классическом контракте используются ресурсы со следующей степенью специфичности:

- а) ресурс общего назначения;
- б) высокоспецифичный ресурс;
- в) интерспецифичный ресурс;
- г) ресурс средней степени специфичности;
- д) уникальный ресурс.

45. К действиям, осуществляемым посредством контракта в институциональной экономике можно отнести:

- а) различные финансовые сделки;
- б) вознаграждение за оказание информационно-консалтинговых услуг;
- в) вознаграждение за оказание информационно-консалтинговых услуг;
- г) найм / увольнение работника;
- д) передача прав собственности на блага.

46. Основателем неоинституциональной исследовательской программы считается:

- а) Л. Вальрас;
- б) Р. Коуз;
- в) Р. Буайе;
- г) У. Митчелл.

47. Среди институционалистов наиболее последовательным сторонником эмпирического подхода был:

- а) Дж. Коммонс;
- б) Дж. Гэлбрейт;
- в) У. Митчелл;

г) Т. Веблен.

48. Отметьте правильное утверждение:

- а) неоинституционализм подверг критике положения, составляющие «жёсткое ядро неоклассики»;
- б) старый институционализм подверг критике положения, составляющие «жёсткое ядро неоклассики»;
- в) понятие «жёсткое ядро неоклассики» не известно экономической науке;
- г) никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие «жёсткое ядро неоклассики».

49. В институциональной экономике не выделяют такие типы контрактов:

- а) неоклассический;
- б) гибридный;
- в) обязательственный;
- г) отношенческий;
- д) классический.

50. Модель «человека экономического» («homo oeconomicus») не предполагает:

- а) рационального выбора;
- б) свободы человека в выборе собственных целей;
- в) утилитарности предпочтений;
- г) институционального детерминизма.

51. Перечислите примеры неформальных институтов:

Методические указания к выполнению контрольной работы по дисциплине «Институциональная экономика»

- а) институт брака;
- б) традиция здороваться со знакомыми людьми;
- в) правила функционирования системы государственной власти, закрепленные в соответствующих законах;
- г) характер взаимоотношений между преподавателями и студентами.

52. В классификации Уильямсона используются две основные модели рационального поведения:

- а) иррациональность и следование интересам группы;
- б) рациональность и следование интересам группы;
- в) рациональность и иррациональность;
- г) на самом деле их три.

53. В отношениях сторон по классическому контракту гарантом выступает:

- а) арбитр;
- б) контрагенты;
- в) посредник;
- г) поставщик;
- д) государство.

54. Представителем классического («старого») институционализма является:

- а) Д. Норт;
- б) Т. Веблен;
- в) А. Маршалл;
- г) О. Уильямсон.

55. Перечислите причины, из-за которых большинство контрактов являются неполными:

- а) по причине оппортунистического поведения одной из сторон;
- б) по причине неопределенности будущего;
- в) по причине оппортунистического поведения обеих сторон.

56. Впервые понятие организации как экономического феномена было использовано для построения своей теоретической концепции:

- а) А. Маршаллом;
- б) Дж. Кейнсом;
- в) М. Вебером;
- г) К. Марксом.

57. Институциональная теория фирмы позволяет трактовать ее экономическую природу как:

- а) проблему выбора оптимальной формы контракта;
- б) проблему минимизации внешних издержек;
- в) проблему спецификации прав собственности;
- г) проблему спецификации ресурсов;
- д) проблему выбора оптимальной структуры транзакционных издержек.

58. Неинституциональные концепции модифицируют:

- а) «защитную оболочку неоклассики»;
- б) «жесткое ядро» марксизма;
- в) «защитную оболочку» кейнсианской теории;

г) «жесткое ядро» неоклассики.

59. Ученый-экономист, получивший в 1991 г. Нобелевскую премию по экономике за работы по проблемам транзакционных издержек и прав собственности:

- а) Р. Коуз;
- б) Д. Нэш;
- в) П. Сорокин;
- г) Л. Тевено.

60. Согласно М. Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:

- а) олигополии;
- б) монополии;
- в) совершенной конкуренции;
- г) монополистической конкуренции.

61. Неоклассическая модель рассматривает фирму как:

- а) хозяйственную организацию;
- б) организацию, владеющую одним или несколькими предприятиями;
- в) оптимальную форму контракта;
- г) максимизатора прибыли;
- д) имущественный комплекс.

62. Неоклассическая теория при анализе экономических явлений:

- а) абстрагируется от существования транзакционных издержек;

- б) учитывает транзакционные издержки;
- в) не учитывает производственные издержки;
- г) использует модель иррационального выбора.

63. Причина экономического развития по Марксу состоит в:

- а) моральных, духовных, культурных, правовых основах общественной жизни;
- б) материальных основах производства, т.е. в производительных силах;
- в) свободной конкуренции и государственном невмешательстве.

64. Психолог, который внес существенный вклад в развитие концепции «институционального человека» и получивший в 2002 г. Нобелевскую премию по экономике за применение психологической методики в экономической науке:

- а) Г. Беккер;
- б) Р. Коуз;
- в) Д. Канеман;
- г) Дж. Гэлбрейт.

65. Каких целей позволяет достичь образование фирмы:

- а) экономии ресурсов;
- б) экономии факторов производства;
- в) экономии масштаба;
- г) экономии на общих издержках;
- д) экономии переменных издержек.

66. В какой статье, впервые появились идея о транзакционных издержках?

- а) «Природа фирмы»;
- б) «Трансакция»;
- в) «Поглощенная компания»;
- г) «Аутсорсинг: транзакционные издержки и управление целями».

67. Теория агентских контрактов:

- а) рассматривает взаимодействие участников контракта как антагонистическое;
- б) рассматривает поведение участников контракта как абсолютно рациональное;
- в) делает акцент на роли кооперации, сотрудничества, солидарности;
- г) допускает, что поведение участников взаимодействия не является абсолютно рациональным.

68. Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения:

- а) издержек масштаба;
- б) издержек измерения;
- в) издержек поиска информации;
- г) издержек спецификации и защиты прав собственности.

69. Агент в контрактной теории фирмы является:

- а) консультантом;
- б) владельцем;
- в) принципалом;

- г) посредником;
- д) менеджером.

70. Выберите правильное определение транзакционных издержек:

- а) все издержки на длинный момент времени, необходимые для производства того или иного товара;
- б) издержки, которые зависят от объема выпуска продукции фирмы;
- в) издержки, которые складываются из затрат ресурсов и времени, на совершение сделки, а также из-за потерь, возникающие вследствие того, что был заключен неполный или неэффективный контракт.

71. Создателями математической теории игр являются:

- а) математик Дж. фон Нейман;
- б) экономист Р. Коуз;
- в) экономист О. Моргенштерн.

72. С точки зрения нормативного подхода институт рассматривается как:

- а) этическая (моральная, нравственная, ценностная) позиция человека, которая влияет на его выбор одной альтернативы поведения из множества доступных альтернатив;
- б) специфическое знание, которое выработано многими поколениями людей, усвоено ныне живущим поколением и содержит рекомендуемые нормы поведения;
- в) навязанное извне правило, регламентирующее поведение человека.

73. Принципал в контрактной теории фирмы является:

- а) консультантом;
- б) владельцем;
- в) агентом;
- г) посредником;
- д) менеджером.

74. Трансакция – это:

- а) ситуация, когда товарная услуга переходит от исходной точки одного процесса, и заключительной точке этого же технологического процесса;
- б) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод созданных обществом;
- в) обмен товарами.

75. Налог Пигу направляется:

- а) государством на компенсацию положительного внешнего эффекта;
- б) фирмой в налоговый орган;
- в) государством на компенсацию отрицательного внешнего эффекта.

76. К размыванию прав собственности не относятся:

- а) ограничение государства на свободную продажу земли;
- б) приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации;
- в) добровольное делегирование части правомочий;

- г) ограничения государства на предприятия, загрязняющие окружающую среду.

77. Организационной формой фирмы, которая в наибольшей степени соответствует модели «принципал - агент», является:

- а) фирма с рабочим самоуправлением;
- б) частнопредпринимательская фирма;
- в) акционерное общество;
- г) некоммерческая организация;
- д) товарищество.

78. Равновесие в координационной игре, выбираемая всеми участниками на основе общего знания, полагающее скоординировать свой выбор – это:

- а) фокальная точка;
- б) ситуация неравенства;
- в) макроэкономическое равновесие;
- г) кривая Фишера.

79. С позиций современной теории человеческого капитала фирме, при прочих равных условиях, выгоднее:

- а) использовать как постоянных работников, так и временных;
- б) использовать несколько временных работников, нежели одного постоянного работника;
- в) использовать одного постоянного работника, нежели несколько временных работников.

80. В модели институционального равновесия функция транзакционных издержек является:

- а) спросом на институты;
- б) кривой продуктовой трансформации;
- в) предложением институтов;
- г) все ответы не верны.

81. К преимуществам частнопредпринимательской фирмы относятся:

- а) отсутствие проблемы общей собственности;
- б) отсутствие проблем мотивации;
- в) отсутствие проблем, связанных с отношениями «принципала - агента»;
- г) отсутствие проблемы безбилетника;
- д) высокие издержки несения риска.

82. Куда возникают издержки?

- а) при поиске информации о партнере и товаре;
- б) при заключении контракта;
- в) при затратах времени на ведение переговоров;
- г) все ответы верны.

83. Теория фирмы Р.Коуза называется:

- а) транзакционной;
- б) контрактной;
- в) агентской;
- г) отношенческой.

84. Трансакция – это:

- а) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
- б) издержки ведения переговоров;
- в) обмен товарами и спецификация прав собственности;
- г) издержки поиска информации.

85. Теория, предполагающая неравное распределение потенциала насилия:

- а) эволюционная теория;
- б) теория эксплуатации;
- в) теория общественного договора;
- г) революционная теория;
- д) теория насилия.

86. Иное название метода сокрытия информации – это...:

- а) «ведение переговоров»;
- б) «кот в мешке»;
- в) «координация».

87. Автором работы «Протестантская этика и дух капитализма» является:

- а) В. Зомбарт;
- б) Ф. Лист;
- в) М. Вебер;
- г) К. Маркс.

88. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:

- а) приятельских отношений между менеджером и владельцем;
- б) жёсткого контроля со стороны собственника;
- в) ассиметрии информации;
- г) нет верного ответа.

89. Теория общественного договора в современной институциональной экономике получила следующее название:

- а) эволюционная теория;
- б) теория эксплуатации;
- в) теория насилия;
- г) контрактная теория;
- д) революционная теория.

90. Выберите правильную ситуацию, которую выделял Э. Уильман-Маргалит:

- а) ситуация «ведение переговоров»;
- б) ситуация «дилемма заключенных»;
- в) ситуация «конфликт полов».

91. Классический контракт обладает следующим набором характеристик:

- а) неполный, явный, разовый, обеспечиваемый государством;
- б) полный, неявный, разовый, обеспечиваемый государством;
- в) полный, явный, регулярный, обеспечиваемый государством;
- г) полный, явный, разовый, обеспечиваемый государством.

92. Согласно Норту причиной институциональных изменений является:

- а) взаимодействие между институтами и организациями;
- б) противоречие отношений власти и контроля;
- в) изменения в структуре прав собственности;
- г) изменение механизмов управления контрактными отношениями.

93. Верхняя техническая граница производственных возможностей экономики определяется:

- а) темпами экономического роста;
- б) уровнем технологического развития;
- в) уровнем производственной эффективности;
- г) запасом знаний в обществе и располагаемыми ресурсами;
- д) количеством патентов и изобретений на душу населения.

94. Выберите основные группы санкций:

- а) информационная, двусторонняя, внешняя;
- б) внутренняя, односторонняя, автоматическая;
- в) многосторонняя.

95. Контрактное обязательство представляет собой частный случай:

- а) абсолютного права собственности;
- б) относительного права собственности;
- в) стратегии осторожного поведения.

96. Объектом анализа какой теории в рамках институциональной экономики выступают политические рынки:

Методические указания к выполнению контрольной работы по дисциплине «Институциональная экономика»

- а) теории общественного выбора;
- б) трансакционных издержек;
- в) экономики права;
- г) прав собственности;
- д) экономических организаций.

97. Нижняя структурная граница производственных возможностей экономики определяется:

- а) структурой прав собственности, которая определяет количество организаций, минимизирующих издержки и максимизирующих выпуск;
- б) экономическими приоритетами развития государства;
- в) ресурсным и экономическим потенциалом;
- г) государственной экономической политикой;
- д) запасом знаний в обществе и располагаемыми ресурсами.

98. Какие механизмы координации деятельности людей выделил Р. Коуз:

- а) рынок, кооперативы, фирма;
- б) фирма, государство, политические партии;
- в) рынок, фирма, государство.

99. Вставьте пропущенное понятие: «Примером ... служит поведение продавцов подержанных автомобилей, или лимонов»:

- а) предконтрактного оппортунистического поведения;
- б) постконтрактное оппортунистического поведения;
- в) теории сигнализирования на рынке.

100. Что выступает критерием эффективности институтов:

- а) размер достигнутой минимизации издержек;
- б) размер полученной прибыли;
- в) размер экономии масштаба производства;
- г) размер достигнутой полезности;
- д) размер национального дохода.

101. Когда государство берет на себя функции спецификации и защиты прав собственности:

- а) возникают положительные внешние эффекты;
- б) возникает значительная экономия от масштаба;
- в) возникают отрицательные внешние эффекты;
- г) существует постоянная отдача от масштаба;
- д) наблюдается снижающаяся отдача от масштаба.

102. Направлением неинституционализма не является:

- а) теория трансакционных издержек;
- б) теория прав собственности;
- в) теория общего равновесия;
- г) экономическая теория преступлений и наказаний.

103. Вставьте пропущенное имя: «Экономическая теория информации, была создана ..., который в 1982 г. получил Нобелевскую премию по экономике за исследование промышленных структур, функционирования рынков, а также причин и последствий государственного регулирования:

- а) Р. Коузом;
- б) Г. Беккером;
- в) М. Спенсом;

г) Дж. Стиглером.

104. Объектом анализа теории общественного выбора является:

- а) неформальные правила;
- б) оптимальный размер фирмы;
- в) политические рынки;
- г) права собственности;
- д) формальные правила.

105. В соответствии с теоремой Коуза отрицательные экстерналии:

- а) приводят к минимизации транзакционных издержек;
- б) нужно устранять с помощью запрета на загрязнение окружающей среды;
- в) можно минимизировать с помощью обмена правами собственности на объекты, создающие экстерналии;
- г) можно минимизировать с помощью введения налога Пигу.

106. Неоинституционализму не свойственны:

- а) междисциплинарность;
- б) эволюционизм;
- в) статичность;
- г) экономический империализм.

107. Трансакция, при которой не происходит обмен благами:

- а) фьючерсная сделка;
- б) брачный контракт;
- в) товарный обмен.

108. Акт экономического обмена согласно неинституциональному подходу представляет собой:

- а) обмен полезностями;
- б) обмен редких благ;
- в) обмен продуктами труда;
- г) обмен пучками прав собственности;
- д) сделку купли-продажи.

109. В перечень Оноре входят:

- а) право на конфискацию;
- б) право на экспроприацию;
- в) одиннадцать правомочий;
- г) двенадцать правомочий.

110. Неопределенность внешней среды приводит к:

- а) полной рациональности;
- б) неполноте информации;
- в) росту трансакционных издержек;
- г) активизации деловой активности.

111. Т.Веблен выделяет в обществе следующие классы:

- а) производительный;
- б) праздный;
- в) пролетариат;
- г) буржуазия.

112. В теории экономики права экономические агенты действуют как:

- а) классические «homo economicus»;
- б) рациональные максимизаторы при принятии как рыночных, так и внерыночных решений;
- в) оппортунисты;
- г) ограниченные рационализаторы при принятии не только рыночных, но и внерыночных решений;
- д) экономические эгоисты.

113. Выберите из перечисленного те институциональные рамки, которые подпадают под определение соглашения:

- а) поведение студентов в читальном зале библиотеки;
- б) при грозе не находиться вблизи высоких деревьев;
- в) поведение человека, потерявшегося в лесу;
- г) подготовка студента к занятиям по институциональной экономике.

114. К формальным ограничениям относятся:

- а) табу;
- б) конституция;
- в) традиции;
- г) нормы.

115. Вставьте пропущенное имя: «Всякую социальную общность ... рассматривает как производственный или экономический механизм, структура которого складывается из социально-экономических институтов»:

- а) В. Зомбарт;
- б) М. Вебер;
- в) Ф. Лист;
- г) Т. Веблен.

116. В институциональном анализе фирмы принято различать следующие три группы издержек:

- а) бухгалтерские, альтернативные, вменённые;
- б) постоянные, переменные, средние;
- в) переменные, средние, предельные;
- г) прямые, косвенные, неявные;
- д) трансформационные, организационные, трансакционные.

117. Для совершенной конкуренции характерно:

- а) производство стандартизированной и дифференцированной продукции;
- б) производство стандартизированной продукции;
- в) производство дифференцированной продукции;
- г) производство уникальной продукции.

118. К неформальным ограничениям относятся:

- а) обычаи;
- б) законы;
- в) конституция;
- г) санкции;
- д) права собственности.

119. К основным причинам солидарного поведения относятся:

- а) этичность солидарного поведения часто служит «внутренним» механизмом, обеспечивающим соблюдение соглашения;
- б) выгодность солидарного поведения для обоих игроков;
- в) боязнь игроков нарушить сложившиеся отношения;
- г) принуждение к солидарному поведению служит «внешним» механизмом, обеспечивающим соблюдение соглашения.

120. К транзакционным издержкам *ex ante* не относится следующий вид издержек:

- а) затраты на составление проекта контракта;
- б) затраты на проведение переговоров;
- в) затраты на поиск информации;
- г) затраты на обеспечение гарантий реализации соглашения;
- д) затраты в связи с неточным выполнением контрактных обязательств.

121. К провалам рынка относится:

- а) неспособность рынка устранить внешние эффекты;
- б) неспособность производить общественные блага;
- в) нестабильность рыночной экономики;
- г) все ответы верны.

122. Институциональная структура развитого общества включает в себя:

- а) формальные правила;
- б) формальные и неформальные правила;
- в) неформальные правила.

123. Стратегия осторожного поведения представляет собой:

- а) стратегию поведения индивидов в случае, когда они договариваются действовать определенным образом;
- б) стратегию игрока, которая гарантирует ему определенную величину выигрыша независимо от выбора (хода) другого игрока;
- в) выбор индивидом варианта своего поведения независимо, не учитывая поведение других индивидов, либо прогнозирование возможных вариантов их поведения на основе имеющегося опыта.

124. К транзакционным издержкам ex post не относится следующий вид издержек:

- а) атракты в связи с плохой адаптацией к непредвиденным обстоятельствам;
- б) затраты на использование структур управления для улаживания конфликтов;
- в) расходы на тяжбы в связи со сбоями в контрактных отношениях;
- г) затраты на обеспечение гарантий реализации соглашения;
- д) затраты в связи с неточным выполнением контрактных обязательств.

125. По мнению Веблена возникновению институтов способствует:

- а) инстинкт подражания (соперничества);
- б) инстинкт мастерства;
- в) инстинкт праздного любопытства;
- г) инстинкт себялюбия.

126. Поведенческая модель, рассматриваемая в рамках неoinституциональной теории, не предполагает:

- а) ограниченность «правилами игры», установленными в обществе;
- б) полную рациональность;
- в) неполноту информации;
- г) оппортунизм.

127. Чистая стратегия игрока – это стратегия:

- а) при которой игрок на протяжении рассматриваемого периода времени выбирает только один вариант поведения;
- б) стратегию игрока, которая гарантирует ему определенную величину выигрыша независимо от выбора (хода) другого игрока;
- в) выбор индивидом варианта своего поведения независимо, не учитывая поведение других индивидов, либо прогнозирование возможных вариантов их поведения на основе имеющегося опыта.

128. Качества трудовой жизни – это:

- а) уничтожение интерспецифических ресурсов;
- б) превращение специфических ресурсов в интерспецифические;
- в) превращение общих ресурсов в интерспецифические;
- г) превращение интерспецифических ресурсов в специфические;
- д) превращение интерспецифических ресурсов в имущество на основании совместного владения.

129. Основными базовыми категориями неoinституциональной теории являются:

- а) модель «homo economicus»;
- б) транзакционные издержки;
- в) предельная полезность;
- г) институт;

130. Немецкая историческая школа противопоставила тезису классиков о «невидимой руке»:

- а) концепцию невмешательства государства в экономику;
- в) концепцию национальных интересов;
- г) концепцию рыночного саморегулирования.

131. Социальные инвестиции – это различного рода средства, направляемые:

- а) лоббирование и саботаж;
- б) искажение информации и запутывание;
- в) моральный риск и вымогательство;
- г) убеждение и настойчивость;
- д) мошенничество и обман.

132. Коммонс выделяет следующие виды трансакций:

- а) трансакции обмена;
- б) трансакции управления, рациионирования и торговые;
- в) трансакции производства, распределения и потребления;
- г) только трансакции сделки (торговые трансакции).

133. Американские институционалисты признавали:

- а) необходимость государственного вмешательства в экономику;

- б) главенствующую роль финансового капитала в экономическом прогрессе;
- в) приоритет монополий в определении основных направлений экономического развития;
- г) определяющую роль рынка в управлении экономическими процессами.

134. Эволюция общественного устройства по Веблену является:

- а) борьбой классов;
- б) процессом развития производительных сил и производственных отношений;
- в) процессом естественного отбора институтов.

135. Самой распространённой формой морального риска считается:

- а) запугивание;
- б) лоббирование;
- в) отлынивание;
- г) вымогательство;
- д) воровство.

136. Несовершенная информация означает:

- а) что одни участники взаимодействия более информированы, чем другие;
- б) что издержки на получение информации отсутствуют;
- в) что все участники взаимодействия одинаково информированы;
- г) что вся экономическая информация находится в ценах.

137. В работах Т. Веблена, Дж. Коммонса, У. Митчелла можно выделить следующие общие черты:

- а) критика «праздного класса»;
- б) исследование транзакционных издержек;
- в) модель поведения, основанного на привычках;
- г) изучение экономических циклов.

138. Основоположник экономического империализма, получивший 1992 г. Нобелевскую премию по экономике за расширение сферы применения микроэкономического анализа:

- а) Р. Коуз;
- б) Г. Беккер;
- в) Э. Дюркгейм;
- г) Д. Канеман.

139. Резервная цена представляет собой:

- а) предельную цену, на которую может согласиться партнер – покупатель или продавец;
- б) рыночную равновесную цену;
- в) среднюю цену по определённой товарной группе;
- г) излишек продавца;
- д) излишек покупателя.

140. Как называется в теории прав собственности исключение третьих лиц из свободного доступа к ресурсу:

- а) внешними эффектами;
- б) оппортунизмом;
- в) интернализацией внешних эффектов;
- г) спецификацией прав собственности;
- д) экстерналиями.

5. КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

1. Эволюция институционализма. Традиционный – «старый» институционализм: представители, направления исследования, основные положения, методология.
2. Социально-психологическое направление в институционализме.
3. Социально-правовое направление в институционализме.
4. Конъюнктурно-статистический институционализм.
5. Концепция «техноструктуры» Дж. К. Гэлбрейта.
6. Неоинституционализм: представители, направления исследования, основные положения, методология.
7. Понятие рациональности. Рациональное поведение. Теория рационального выбора и ее характеристики.
8. Новый институционализм: представители, направления исследования, основные положения, методология.
9. Институционализм в России.
10. Институт как базовое понятие институционализма. Понятие и характеристика институтов. Типы институтов.
11. Функции институтов и проблемы, для решения которых они создаются.
12. Дать характеристику понятию «организация».
13. Э. Ульман-Маргалит и три типа первичных ситуаций.
14. Нормы. Их структура, характеристика и виды норм.
15. Элементы, из которых конструируются нормы.
16. Соглашения и условия их выполнения. Соотношение соглашений.

17. Семь типов соглашений по Олейнику.
18. Правила и их виды. Сущность правил. Классификация правил.
19. Классификация правил по Э. Остром.
20. Санкции. Классификация санкций. Виды санкций.
21. Основные понятия теории игр.
22. Стратегия игрока. Условия выполнения стратегии игрока для решения игры.

23. Классификация игр.
24. Алгоритмы поиска решений в антагонистических играх.
25. Алгоритмы поиска решений в неантагонистических играх.

Равновесие доминирующих стратегий.

26. Алгоритмы поиска решений в неантагонистических играх.

Равновесие по Нэшу.

27. Алгоритмы поиска решений в неантагонистических играх.

Равновесие по Штакельбергу.

28. Алгоритмы поиска решений в неантагонистических играх.

Равновесие по Парето.

29. Понятие прав собственности. Континентальный и англосаксонский подходы к правам собственности. Спецификация и размывание, ограничение и расщепление прав собственности.

30. Классификация прав собственности. Пучок прав А. Оноре.

31. Режимы собственности. Частная и государственная собственность: сущность, достоинства и недостатки.

32. Режимы собственности. Общая и коммунальная собственность: сущность, достоинства и недостатки.

33. Специализация. Три типа ресурсов. Оценка степени специфичности ресурса.

34. Теории возникновения и изменения прав собственности.

35. Внешние эффекты и несостоятельность рынка.
36. Теорема Коуза и ее доказательство.
37. Классификация экстерналий.
38. Трансакции. Типы трансакций.
39. Специфичность активов. Их классификация.
40. Вымогательство как вид оппортунистического поведения.

Способы избежать или компенсировать ущерб.

41. Фундаментальная трансформация О. Уильямсона.
42. Понятие трансакционных издержек, причины их возникновения.
43. Понятие трансакционных издержек. Издержки поиска информации.
44. Понятие трансакционных издержек. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов.
45. Контракт в институциональной экономике.
46. Оппортунизм в контрактных отношениях.
47. Проблема безбилетника и ее место в неоинституциональной экономической теории.
48. Заключение и реализация контракта.
49. Методы борьбы с контрактным оппортунизмом.
50. Фирма и рынок – альтернативные типы институциональных соглашений.
51. Фирма как организация. Контрактная природа фирмы.
52. Собственность на ресурсы фирмы.
53. Типы фирм.
54. Организационная структура фирмы.
55. Организация и группы. Характеристика больших групп.
56. Организация и группы. Характеристика малых групп.

57. Теория агентов.

58. «Провалы рынка» в трактовке институциональной экономической теории.

59. «Провалы государства» в трактовке институциональной экономики.

60. Государство в институциональной экономике.

61. Государство и социальный порядок.

62. Экономическая роль государства.

63. Типы государственного устройства. Автократия и демократия.

64. Контрактная и эксплуататорская модель государства.

65. Стабильность институтов и институциональные изменения.

66. Теория государства Норта.

67. «Модель стационарного бандита» Макира-Олсона.

68. Концепция «экономического человека» в теории общественного выбора.

69. Трактовка политической конкуренции с позиций теории общественного выбора.

70. Рентоориентированное поведение.

71. Эволюционная теория институтов. Основные причины изменений в институтах.

72. Эволюция (генетическое развитие) институтов.

73. Импорт институтов (онтологическое развитие).

74. Сценарии изменения формальных институтов.

75. Конгруэнтность институтов и конвергенция. Виды конвергенции институтов.

6. СПИСОК РЕКОМЕНДОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Агапова, И. И. Институциональная экономика: учеб. пособие / И. И. Агапова. – М.: Магистр, 2011. – С. 105–317.
2. Институционализм в новой экономической истории // Институциональная экономика / Под ред. А. М. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2005, – С. 191– 241.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общей ред. д. э. н., проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – С. 111–230.
4. Институциональная экономика: учеб. пособие / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Н. В. Манохиной. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 240 с.
5. Кузьминов Я.И., Бендукидзе К. А., Юдкевич М.М. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты. Учебник. М.: ГУ-ВШЭ, 2010.
6. Нуреев Р. М. Россия: особенности институционального развития. М.: Издательская группа НОРМА-ИНФРА-М, 2011.
7. Нуреев Р.М. Теория общественного выбора. М.: ГУ-ВШЭ, 2005.
8. Нуреев Р.М. Экономика развития. 2-е изд. М.: Норма, 2013. Гл. 3, 5(5.2), 9, 10, 14, 15.
9. Олейник, А. Н. Институциональная экономика: уч. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 416 с.
10. Тамбовцев, В. Л. Теории государственного регулирования экономики. В. Л. Тамбовцев. – М.: Инфра-М, 2008. – С. 56–158.
11. Тамбовцев, В. Л. Теории институциональных изменений /

В. Л. Тамбовцев. – М.: Инфра-М, 2008. – С. 195–314.

12. Теория организаций: разнообразие соглашений в развитой рыночной экономике // Институциональная экономика: учебник / Под ред. А. М. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2005, – С. 191– 241.

13. Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории / Пер. с англ. под ред. В. С. Каткало, Н. П. Дроздовой. — СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.

14. Экономика трансакционных издержек: от теоремы Коуза до эмпирических исследований // Институциональная экономика: учебник / Под ред. А. М. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2005, – С. 113–151.

ЭЛЕКТРОННОЕ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

Заглада Екатерина Александровна

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
К ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»
(ДЛЯ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОГОТОВКИ
38.03.02 «МЕНЕДЖМЕНТ» ЗАОЧНОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ)**

Подписано к выпуску г. Гарнитура Times New.
Усл. печ. Зак. № .

Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Донецкий национальный технический университет»
Автомобильно-дорожный институт
84646, г. Горловка, ул. Кирова, 51
E-mail: druknf@rambler.ru

Редакционно-издательский отдел

Свидетельство о внесении в Государственный реестр издателей, изготовителей и
распространителей издательской продукции ДК № 2982 от 21.09.2007г.