



# Antoine Gaudin

## DEVELOPPEUR WEB - Freelance

2023- Aujourd'hui

*Intervention sur des projets variés via une approche agile, technique et orientée expérience utilisateur.*

**Sites internet :** [Novel-index](#) (4.2k visiteurs/mois), [Trad-index](#) (750 visiteurs/mois).

**Architecture & structuration produit :** conception complète de Novel-Index et Trad-Index (arborescence, navigation, logique des pages, base de données, scraping automatique, parcours utilisateur, gestion des données, SEO structurel).

**Intégration d'API & automatisation :** récupération, traitement et affichage dynamique des données.

**Déploiement & infrastructure :** mise en production via Vercel, gestion des environnements et monitoring des performances.

**Méthodologie Agile :** sprints, suivi des tickets, adaptation rapide.

**Sécurité applicative :** Prévention XSS, injection SQL...

**Optimisation :** temps de chargement, SEO, maintenance.

**UX/UI :** Interfaces ergonomiques avec Figma, bonnes pratiques.

## COORDONNEES

📍 76240 Bonsecours  
(Disponible sur Paris)  
☎ 06.38.90.28.10  
✉ [Agaudin76@gmail.com](mailto:Agaudin76@gmail.com)  
🌐 [LinkedIn](#)  
📁 [Portfolio](#)  
🚗 Permis B

## FORMATION

### BTS MUC

*Les tourelles*  
09/2017 – 09/2019

### Développeur Web

*Studi*  
02/2021 – 06/2022

### Formation de formateur

A venir

## COMMERCIAL – Vintage automobiles 1856 (Voiture

2023-2024

*Accompagnement des clients dans tout le parcours d'achat : conseil, négociation, essais et suivi administratif.*

**Gestion complète du cycle de vente :** Accueil, conseil, fidélisation, prospection téléphonique & porte à porte, organisation d'essais, closing.

**Suivi & reporting :** Gestion des dossiers, reporting et analyse data.

**Service client & stratégie commerciale :** SAV, gestion des litiges, satisfaction client, veille marché et adaptation aux besoins.

**Résultat :** (CA = 600/700k, OV= 200 voitures/an) 60-80 voitures vendu

## MICRO – ENTREPRENEUR – Nett'auto76 (Esthétique automobile)

2020-2023

*Création et gestion complète d'une activité esthétique automobile : organisation, prospection, relation client et suivi administratif.*

**Relation client & négociation :** prospection téléphonique et terrain, accueil, analyse des besoins, conseil personnalisé, élaboration d'argumentaires, présentation des services, gestion des objections, propositions commerciales, closing et fidélisation.

**Développement commercial :** stratégie marketing digitale & terrain, acquisition clients, suivi des campagnes, analyse des retours et adaptation des offres.

**Comptabilité :** devis, facturation, comptabilité, suivi des règlements, tenue des documents obligatoires.

**Gestion opérationnelle & organisation :** planification des missions, coordination de l'activité, gestion des priorités et optimisation du temps.

**Service & qualité client :** respect des engagements, contrôle qualité, gestion des retours, prise en charge des demandes, traitement des litiges, suivi post-prestation et fidélisation.

**Reporting & pilotage :** suivi des résultats, analyse des performances, ajustement des stratégies commerciales.

### Résultats :

2021 = 8263€, (Objectif 12 000€, Atteinte : 68,9 %)

2022 = 11 356€ (+37,4 %), (Objectif 15 000€, Atteinte : 75,7 %)

2023 (1<sup>er</sup> semestre) = 6 764€ (Objectif = 5 000€, Atteinte : 135,3 %)

**Nombre de clients = 60-70**

## LANGAGES

### Programmation

- PHP
- HTML/CSS/JS
- MySQL

### Framework

- Next js
- React js (Vite)
- Strapi (Headless CMS)
- Tailwind CSS
- Supabase

### Outils

- Figma
- Word/Excel/Powerpoint
- Git/GitHub
- Cloundinary