



Antoine Gaudin



DEVELOPPEUR WEB - Freelance

2023- Aujourd'hui

Intervention sur des projets variés via une approche agile, technique et orientée expérience utilisateur.

Sites internet : [Novel-index](#) (4.2k visiteurs/mois), [Trad-index](#) (750 visiteurs/mois).

Architecture & structuration produit : conception complète de Novel-Index et Trad-Index (arborescence, navigation, logique des pages, base de données, scraping automatique, parcours utilisateur, gestion des données, SEO structurel).

Intégration d'API & automatisation : récupération, traitement et affichage dynamique des données.

Déploiement & infrastructure : mise en production via Vercel, gestion des environnements et monitoring des performances.

Méthodologie Agile : sprints, suivi des tickets, adaptation rapide.

Sécurité applicative : Prévention XSS, injection SQL...

Optimisation : temps de chargement, SEO, maintenance.

UX/UI : Interfaces ergonomiques avec Figma, bonnes pratiques.

COORDONNEES

- 📍 76240 Bonsecours
(Disponible sur Paris)
- 📞 06.38.90.28.10
- ✉️ Agaudin76@gmail.com
- ✉️ [LinkedIn](#)
- ✉️ [Portfolio](#)
- 🚗 Permis B

FORMATION

BTS MUC

Les tourelles
09/2017 – 09/2019

Développeur Web

Studi
02/2021 – 06/2022

Formation de formateur

A venir

LANGAGES

Programmation

- PHP
- HTML/CSS/JS
- MySQL

Framework

- Next js
- React js (Vite)
- Strapi (Headless CMS)
- Tailwind CSS
- Superbase

Outils

- Figma
- Word/Excel/Powerpoint
- Git/GitHub
- Cloudinary



COMMERCIAL – Vintage automobiles 1856 (Voiture)

2023-2024

Accompagnement des clients dans tout le parcours d'achat : conseil, négociation, essais et suivi administratif.

Gestion complète du cycle de vente : Accueil, conseil, fidélisation, prospection téléphonique & porte à porte, organisation d'essais, closing.

Suivi & reporting : Gestion des dossiers, reporting et analyse data.

Service client & stratégie commerciale : SAV, gestion des litiges, satisfaction client, veille marché et adaptation aux besoins.

Résultat : (CA = 600/700k, OV= 200 voitures/an) 60-80 voitures vendu



MICRO – ENTREPRENEUR – Nett'auto76 (Esthétique automobile)

2020-2023

Création et gestion complète d'une activité esthétique automobile : organisation, prospection, relation client et suivi administratif.

Relation client & négociation : prospection téléphonique et terrain, accueil, analyse des besoins, conseil personnalisé, élaboration d'argumentaires, présentation des services, gestion des objections, propositions commerciales, closing et fidélisation.

Développement commercial : stratégie marketing digitale & terrain, acquisition clients, suivi des campagnes, analyse des retours et adaptation des offres.

Comptabilité : devis, facturation, comptabilité, suivi des règlements, tenue des documents obligatoires.

Gestion opérationnelle & organisation : planification des missions, coordination de l'activité, gestion des priorités et optimisation du temps.

Service & qualité client : respect des engagements, contrôle qualité, gestion des retours, prise en charge des demandes, traitement des litiges, suivi post-prestation et fidélisation.

Reporting & pilotage : suivi des résultats, analyse des performances, ajustement des stratégies commerciales.

Résultats :

2021 = 8263€, (Objectif 12 000€, Atteinte : 68,9 %)

2022 = 11 356€ (+37,4 %), (Objectif 15 000€, Atteinte : 75,7 %)

2023 (1^{er} semestre) = 6 764€ (Objectif = 5 000€, Atteinte : 135,3 %)

Nombre de clients = 60-70