TP BD\_SQL

1. Créer la Base
2. Requêtes SQL

1-Listez les vendeurs dont le quota correspond à moins de 10 % de l’objectif global de ventes de la société.

2-Listez les agences pour lesquelles l’objectif des ventes de l’agence est supérieur à la somme des quotas de chacun des vendeurs.

3-Listez les vendeurs dont les quotas sont égaux ou supérieurs à l’objectif de l’agence commerciale de Grenoble.

4-Listez tous les clients servis par Bill Adam.

5-Listez tous les produits dont le fabricant est ACI et pour lesquels la quantité en stock est supérieure à la quantité en stock du produit ACI-41004.

6-Listez les vendeurs qui travaillent dans les agences qui ont dépassé leur objectif.

7-Listez les vendeurs qui ne travaillent pas dans des agences dont le chef est Luc Fignon (l’employé N°108).

8-Listez tous les clients ayant commandé des produits ACI (fabricant ACI, numéros de produits commençant par ´ 4100 ‘) entre janvier et juin 1990.

9-Listez les produits pour lesquels il existe au moins une commande dans la table COMMANDES (a) qui correspond au produit en question et (b) qui se monte à au moins 25 000 €.

10-Listez les produits pour lesquels une commande de 25 000 € ou plus a été passée.

11-Listez tous les clients de Suzie Dupont qui n’ont passé aucune commande supérieure à

3 000 €.

12-Listez les agences où travaillent des vendeurs dont le quota est supérieur à 55 % de l’objectif de l’agence.

13-Listez les vendeurs qui ont enregistré une commande représentant plus de 10 % de leur quota.

14-Listez les agences et leurs objectifs, pour lesquelles tous les vendeurs ont réalisé des ventes excédant 50 % de l’objectif de l’agence.

15-Listez les noms et les âges des vendeurs qui travaillent dans les agences de la région Ouest.

16-Listez les noms et les âges des vendeurs qui travaillent dans les agences de la région Ouest.

17-Listez les noms et les âges des vendeurs qui sont au-dessus des quotas moyens.

18-Listez les clients pour lesquels les vendeurs travaillent pour des agences de la région Est.

19-Listez les agences commerciales qui se trouvent en dessous de l’objectif moyen.

20-Listez toutes les agences dont les objectifs dépassent la somme des quotas des vendeurs qui y travaillent :

21-Listez les chefs âgés de plus de 40 ans qui dirigent un vendeur dont les ventes sont au-dessus de son quota.

22-Listez les chefs âgés de plus de 40 ans qui dirigent un vendeur dont les ventes sont au-dessus de son quota et qui ne travaillent pas dans la même agence que leur chef.

23-Listez les vendeurs pour lesquels le montant par commande en ce qui concerne les produits fabriqués par ACI est supérieur au montant moyen des commandes.

24-Listez les vendeurs pour lesquels le montant par commande en ce qui concerne les produits fabriqués par ACI est au moins égal au montant moyen par commande de chacun de ces vendeurs.

25-Listez les agences pour lesquelles la somme des quotas des vendeurs est supérieure à l’objectif de l’agence serait exprimée au mieux sous la forme suivante :

26-Listez les numéros et les dates de toutes les commandes passées concernant le produit le plus cher.

27-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée ou pour lesquels la quantité en stock a une valeur de plus de 30 000 €.

28-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée et pour lesquels la quantité en stock a une valeur de plus de 30 000 Ä.

29-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée, à l’exception de ceux dont le prix de vente est inférieur à 1 000 €.

30-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée ou pour lesquels la quantité en stock a une valeur de plus de 30 000 €.

31-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée ou pour lesquels la quantité en stock a une valeur de plus de 30 000 Ä.

32-Montrez tous les produits pour lesquels une commande de plus de 30 000 € a été passée ou pour lesquels la quantité en stock a une valeur de plus de 30 000 €.

33-Montrez les noms et le total des commandes de tous les clients dont la limite de crédit est supérieure à 50 000 €.