

**Обоснование начальной (максимальной) цены договора
на поставку канцелярских товаров и принадлежностей**

Определение начальной (максимальной) цены договора произведено методом сопоставимых рыночных цен.

| Поставка товара | Стоимость поставки, руб. | | |
|--|---|---|---|
| | Коммерческое предложение №1, вх. №1065/1000 от 17.08.2015 | Коммерческое предложение №2, вх. №1066/1000 от 17.08.2015 | Коммерческое предложение №3, вх. №1067/1000 от 17.08.2015 |
| 1 этап поставки | 216 930,00 | 216 700,00 | 217 970,00 |
| Средняя арифметическая цена 1 этапа поставки | 217 200,00 | | |
| 2 этап поставки | 215 270,00 | 214 839,60 | 216 060,00 |
| Средняя арифметическая 2 этапа поставки | 215 389,87 | | |
| ИТОГО: | 432 589,87 | | |

За начальную (максимальную) цену договора принята средняя арифметическая цена трех коммерческих предложений поставки товара – 432 589 (четыреста тридцать две тысячи пятьсот восемьдесят девять) руб. 87 коп.