



# Antonello Tolve UX/UI Design

## Progetto Discovery2

JojobRT







## Riepilogo Discovery1

#### Fase 1

Analisi del sito web per comprendere visione/obiettivi aziendali e mappare punti di forza e debolezza attraverso le 10 Euristiche. Questa è stata effettuata sia da desktop che da mobile, per valutare se correttamente responsive. Infine creazione della Sitemap.

#### Fase 2

Analisi dei due competitors venuti fuori dalla ricerca di mercato: BlaBlaCar e MOVESION. Punti di forza e debolezza di ognuno attraverso la feature inventory e conseguente presa di conoscenza dei possibili miglioramenti.

#### Fase 3

Attraverso recensioni, ricerche online e pagine social è stato stilato il profilo del target: chi sono i nostri utenti, la loro fascia di età media, visione e posizione geografica all'interno della nazione.

#### Fase 4

Creazione del sondaggio da sottoporre al target emerso nella fase precedente, per validare i dati venuti fuori e analizzare eventuali nuovi insight.



## Sommario



## Journey may 4 User Personas

Dopo aver effettuato
l'analisi del target e aver
capito quali sono i
bisogni dell'utente
attraverso il sondaggio,
sono stati stilati i profili di
tre user personas.

### 7 Customer Journey map

Per ogni user personas è stato ipotizzato un caso d'uso e definita la propria Customer Journey map del sito attuale.

## 11 Customer Journey map aggiornata

Dopo aver individuato i paint points per ognuno, questi sono stati utilizzati per ricostruire una nuova Customer Journey map, con l'intento di migliorare l'esperienza dell'utente all'interno del sito.

## 14 Sitemap aggiornata

Anche la Sitemap ovviamente è stata aggiornata rispetto alla precedente e implementata con le nuove funzionalità emerse dai paint points. Allegata la slide con le descizioni delle pagine aggiornate.

## 16 Service Blueprint

Infine abbiamo visualizzato il processo di erogazione del servizio, includendo tutti i punti di contatto tra l'utente e il servizio, insieme ai processi operativi interni.



## User Personas



Nome: Marco

Età: 23 anni

Località: Potenza





### Biografia

Studia Giurisprudenza, pratica arti marziali ed è grande amante dei viaggi.

Non avendo ancora a disposizione un'auto di proprietà e non essendo economicamente autonomo, cerca di rendere i suoi innumerevoli spostamenti più economici possibili.

## Social Network:





Abitudini: Raggiunge l'università in autobus, ma quest'ultimo non copre la zona della palestra dove pratica arti marziali, costringendolo a farsi accompagnare sempre in auto dai genitori.

#### Obiettivi:

- Rendere i suoi spostamenti più economici e comodi.
- Organizzare più viaggi.

#### Frustrazioni:

- Costo degli abbonamenti autobus alti.
- Stress nell'organizzazione degli impegni.



## User Personas



Nome: Martina

Età: 27 anni

Località: Roma







### Biografia

Nonostante la laurea in economia e il lavoro in una startup di abbigliamento, cerca di ampliare le sue skills con un corso online nel digitale. Nel tempo libero ama leggere, passeggiare e uscire con le amiche. Per riuscire a coinciliare tutto in una vita così dinamica, ritaglia il tempo libero per lo svago la sera.











Abitudini: Il lavoro e lo studio da remoto riducono notevolmente i suoi spostamenti, ma nonostante ciò il tempo a disposizione per incastrare gli impegni è risicato. Non avendo la patente e potendosi muovere solo la sera, con gli orari limitati dei mezzi pubblici, si sposta principalmente con soluzioni di carpooling.

Obiettivi: Trovare soluzioni comode per gli spostamenti serali.

Frustrazioni: Orari limitati dei mezzi pubblici la sera.



## User Personas



Nome: Carlo Età: 35 anni

Località: Milano





### Biografia

Dirige un ruolo manageriale all'interno della sua azienda, amante del calcio e grande fautore della sostenibilità ambientale.

Per andare a lavoro e allo stadio, cerca sempre di lasciare la sua auto a casa e adottare una mobilità sostenibile per ridurre la sua impronta ecologica.

## Social Network:







**Abitudini**: Gli spostamenti in azienda non sono un problema, in quanto vengono utilizzate soluzioni di carpooling per i dipendenti tramite la piattaforma JojobRT. Per il resto si sposta a piedi, in bicicletta o con i mezzi pubblici.

#### Obiettivi:

- Trovare qualcuno con cui condividere l'auto e la passione per il Milan, andando allo stadio insieme.
- Ridurre ulteriormente la sua impronta ambientale.

Frustrazioni: Caos dei mezzi pubblici durante le partite.



## Customer Journey map



#### **SCENARIO**

Marco inizia a cercare nel web soluzioni che possano rendere i suoi spostamenti semplici ed economici.

#### **ASPETTATIVE**

- Risparmio di denaro.
- Comodità negli spostamenti.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Attraverso annunci online scopre JojobRT.
- Visita il sito web per saperne di più sulla piattaforma.
- Si sente intrigato dalla possibilità di rendere i suoi viaggi più convenienti.

**FASE DI CONSIDERAZIONE** 

- Esplora le funzionalità del sito.
- Vorrebbe leggere le recensioni di altre persone che hanno avuto esperienze simili alla sua, ma non trova la sezione dedicata alle testimonianze degli utenti.
- Nonostante ciò è intrigato dalle funzionalità del servizio e decide di provarlo, sperando che possa risolvere le sue sfide di spostamento.

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Decide di scaricare l'app di JojobRT per organizzare i suoi spostamenti.
- Inserisce i dettagli del suo viaggio abituale per raggiungere l'università e la palestra.
- Organizza il suo primo carpooling e condivide il viaggio con altri studenti che praticano arti marziali, risparmiando sui costi di trasporto.

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente soddisfatto per aver ottenuto una soluzione economica e condiviso il viaggio con persone con interessi simili.



**FELICE** 



**CURIOSO** 

PAIN POINTS

**PERPLESSO** 

- Mancanza della sezione dedicata alle recensioni degli utenti.



**SOLLEVATO** 



## Customer Journey map



#### **SCENARIO**

Martina ha già avuto esperienze di carpooling e dopo essersi confrontata con un'amica, che ha avuto un'esperienza positiva con JojobRT, viene a conoscenza della piattaforma.

#### **ASPETTATIVE**

- Soluzione comoda e veloce ai suoi spostamenti.
- Risparmiare memoria sul cellulare, senza dover scaricare applicazioni.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Le viene girato il link del sito web di JojobRT.
- Quest'ultimo da Mobile è poco chiaro, quindi decide di passare al PC per avere maggiore chiarezza.

#### **FASE DI CONSIDERAZIONE**

- Esplora le funzionalità del sito.
- Sorpresa dall'interfaccia intuitiva da desktop e piacevolmente compiaciuta dalla possibilità di rendere i suoi spostamenti più veloci, decide di provarlo.



**SORPRESA** 

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Vorrebbe utilizzare la piattaforma direttamente dal sito web, per non occupare memoria sul suo iphone, ma il portale non dispone di questa funzionalità.
- Decide di abbandonare la piattaforma.



**DISAPPROVATA** 

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente profondamente amareggiata per non essere riuscita a completare la conversione.



**AMAREGGIATA** 

#### **PAIN POINTS**

- Miglioramento del sito web da mobile.

**INFASTIDITA** 

 Servizio non implementato all'interno del sito web e mancanza dei campi REGISTRATI e ACCEDI.



## Customer Journey map



#### **SCENARIO**

Carlo utilizza già JojobRT all'interno della sua azienda ed essendo soddisfatto del loro impegno verso la sostenibilità, vorrebbe utilizzarla anche per i suoi spostamenti personali.

#### **ASPETTATIVE**

- Conoscere gente nuova con cui condividere la propria passione.
- Ridurre ulteriormente l'impronta ambientale.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Apre l'app di JojobRT e inizia ad esplorare le altre funzionalità disponibili sulla piattaforma.

#### **FASE DI CONSIDERAZIONE**

- Vorrebbe contattare l'assistenza telefonica per avere un paio di delucidazioni sul servizio, ma non essendo presente, lo fa tramite live chat.
- Non propriamente convinto dell'assistenza ricevuta, decide ugualmente di provarci.

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Inserisce i dati per la partita del weekend successivo.
- Conosce già il procedimento e procede disinvolto.
- Organizza con estrema efficienza il suo primo carpooling con tifosi della sua stessa squadra del cuore.

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente soddisfatto per aver condiviso l'auto con dei compagni di viaggio appassionati e per aver contribuito alla riduzione dell'impatto ambientale.



**CURIOSO** 



**INCERTO** 



**FELICE** 



**SODDISFATTO** 

#### **PAIN POINTS**

- Mancanza di un contatto telefonico.



## Opportunità emerse dai pain points

Dalle Customer Journey map di Marco, Martina e Carlo sono emerse delle opportunità interessanti per migliorare la loro esperienza.

- 1. Aggiunta della sezione dedicata alle recensioni degli utenti.
- 2. Miglioramento del sito web da mobile.
- 3. Implementazione del servizio all'interno del sito web e aggiunta dei campi REGISTRATI e ACCEDI.
- 4. Aggiunta del contatto telefonico.



## Customer Journey map aggiornata



#### **SCENARIO**

Marco inizia a cercare nel web soluzioni che possano rendere i suoi spostamenti semplici ed economici.

#### **ASPETTATIVE**

- Risparmio di denaro.
- Comodità negli spostamenti.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Attraverso annunci online scopre JojobRT.
- Visita il sito web per saperne di più sulla piattaforma.
- Si sente intrigato dalla possibilità di rendere i suoi viaggi più convenienti.

#### **FASE DI CONSIDERAZIONE**

- Esplora le funzionalità del sito.
- Si concentra sulla sezione dedicata alle testimonianze degli utenti e legge le recensioni positive di altre persone che hanno avuto esperienze simili alla sua.
- Si sente incoraggiato a provare JojobRT, sperando che possa risolvere le sue sfide di spostamento.

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Decide di scaricare l'app di JojobRT per organizzare i suoi spostamenti.
- Inserisce i dettagli del suo viaggio abituale per raggiungere l'università e la palestra.
- Organizza il suo primo carpooling e condivide il viaggio con altri studenti che praticano arti marziali, risparmiando sui costi di trasporto.



**FELICE** 

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente soddisfatto per aver ottenuto una soluzione economica e condiviso il viaggio con persone con interessi simili.
- Scrive una recensione positiva della sua esperienza.



MOLTO SODDISFATTO



**CURIOSO** 

PAIN POINTS SOLVED

+ Aggiunta della sezione dedicata alle recensioni degli utenti.

**SOLLEVATO** 



## Customer Journey map aggiornata



#### **SCENARIO**

Martina ha già avuto esperienze di carpooling e dopo essersi confrontata con un'amica, che ha avuto un'esperienza positiva con JojobRT, viene a conoscenza della piattaforma.

#### **ASPETTATIVE**

- Soluzione comoda e veloce ai suoi spostamenti.
- Risparmiare memoria sul cellulare, senza dover scaricare applicazioni.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Le viene girato il link del sito web di JojobRT su WhatsApp e lo apre direttamente dal cellulare.

#### **FASE DI CONSIDERAZIONE**

- Esplora le funzionalità del sito.
- Sorpresa dall'interfaccia mobile intuitiva e piacevolmente compiaciuta dalla possibilità di rendere i suoi spostamenti più comodi, decide di provarlo.

**SORPRESA** 

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Effettua la registrazione sul sito web compilando il form con i dati personali.
- Inserisce le informazioni per organizzare un aperitivo con le amiche nel weekend successivo.
- Organizza con successo il suo spostamento.

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente molto soddisfatta del suo carpooling e scrive una recensione positiva sul sito web per condividere la sua esperienza con gli altri.
- Il giorno dopo il viaggio riceve un invito a scaricare l'app di JojobRT per semplificare ulteriormente la sua esperienza ed ottenere ulteriori incentivi e sconti.



**FELICE** 



**ENTUSIASTA** 



**CURIOSA** 

#### PAIN POINTS SOLVED

+ Miglioramento del sito web da mobile.

+ Implementazione del servizio all'interno del sito web e aggiunta dei campi REGISTRATI e ACCEDI.



## Customer Journey map aggiornata



#### **SCENARIO**

Carlo utilizza già JojobRT all'interno della sua azienda ed essendo soddisfatto del loro impegno verso la sostenibilità, vorrebbe utilizzarla anche per i suoi spostamenti personali.

#### **ASPETTATIVE**

- Conoscere gente nuova con cui condividere la propria passione.
- Ridurre ulteriormente l'impronta ambientale.

#### **FASE DI CONSAPEVOLEZZA**

- Apre l'app di JojobRT e inizia ad esplorare le altre funzionalità disponibili sulla piattaforma.

#### **FASE DI CONSIDERAZIONE**

- Prima di procedere all'organizzazione del carpooling, contatta l'assistenza telefonica per avere un paio di delucidazioni in merito al servizio.
- Si ritiene soddisfatto dell'assistenza ricevuta e del modo in cui sono stati chiariti i suoi dubbi.

#### **FASE DI UTILIZZO**

- Inserisce i dati per la partita del weekend successivo.
- Conosce già il procedimento e procede disinvolto.
- Organizza con estrema efficienza il suo primo carpooling con tifosi della sua stessa squadra del cuore.

#### **FASE DI POST-UTILIZZO**

- Si sente soddisfatto per aver condiviso l'auto con dei compagni di viaggio appassionati e per aver contribuito alla riduzione dell'impatto ambientale.



**ENTUSIASTA** 



**FELICE** 



**SODDISFATTO** 

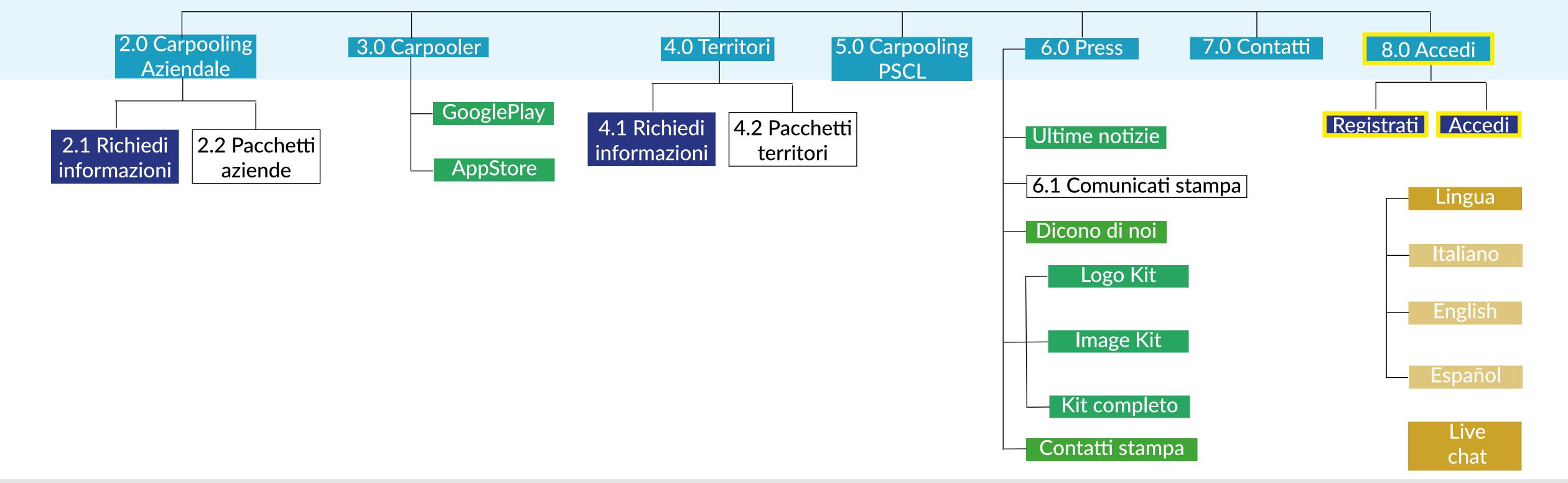
#### PAIN POINTS SOLVED

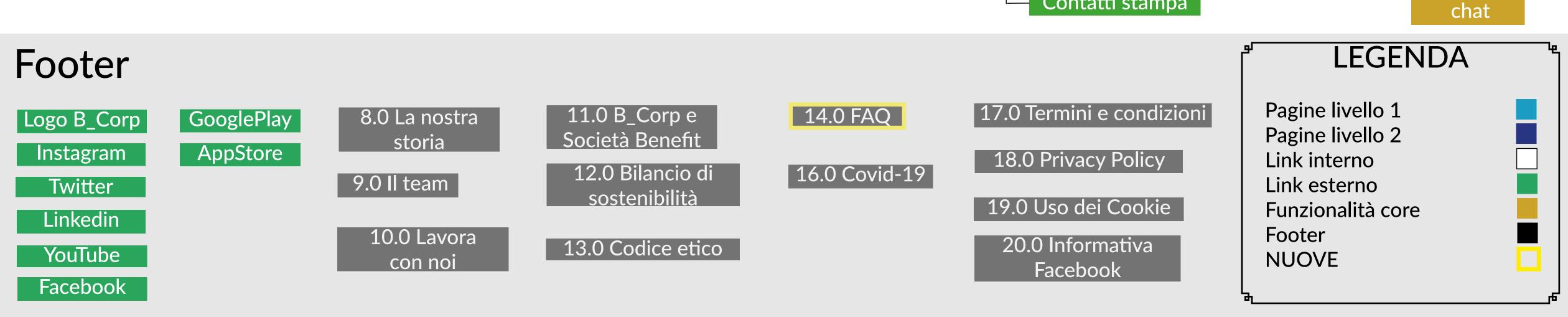
**CURIOSO** 

+ Aggiunta del contatto telefonico.

## Sitemap aggiornata

1.0 Home







## Sitemap: descrizione pagine aggiornate

#### 1. HOME

La Homepage è stata implementata con le recensioni delle persone che hanno utilizzato il servizio, fungendo da social proof per chi arriva sul sito.

#### 8. ACCEDI

Qui è possibile compilare il form per registrarsi o, se si possiede già un account, accedere per utilizzare il servizio direttamente dal sito web (senza dover necessariamente scaricare l'applicazione).

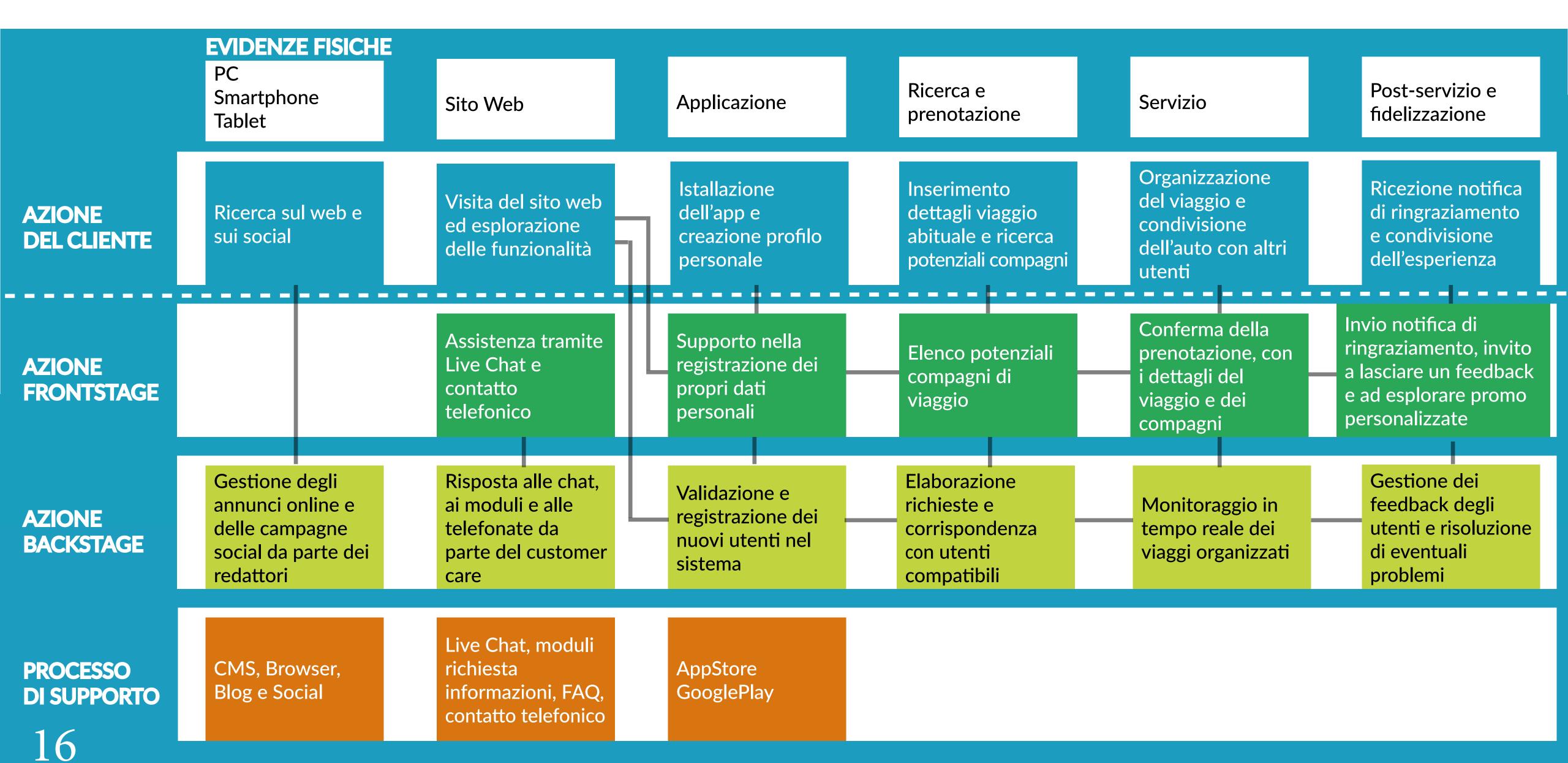
Si accede alle funzionalità di carpooling solo dopo ever effettuato il login.

#### **FOOTER**

In questa sezione troviamo le FAQ, che sono state trasferite in una loro pagina indipendente.



## Service Blueprint









Antonello Tolve

## Grazie per l'attenzione!