

Lean Canvas

Problem

List your top 1-3 problems

- Nuestros usuarios no tienen suficientes contactos
- Cuesta encontrar locales para poder tocar
- No consiguen promocionar su negocio los locales

Existing alternatives

List how these problems are solved today

- Bandwidth
- Solomusicos
- Campañas de marketing

Solution

Outline a possible solution for each problem

- Crear matching
- Ofertas de patrocinio
- Ofrecemos publicidad en las sección social

Key Metrics

List the key numbers that tell you how your business is doing

- Cuántos usuarios descargan la app
- Cuántos usuarios borran la app
- Cuántos usuarios visitan más de una vez la app
- Cuántos usuarios concurrentes

Unique Value Proposition

Single, clear, compelling message that states why you are different and worth paying attention

- El usuario no se tiene que esforzar, hacemos el trabajo por él
- Hacemos que los músicos tengan más visibilidad

High-level Concept

List your X for Y analogy e.g.

Youtube = Flickr for videos

- Tinder para músicos

Unfair Advantage

Something that cannot easily be bought or copied

- Tenemos ayuda oficial de la Udl

Channels

List your path to customers(inbound or outbound)

- Publicidad
- Redes Sociales
- Push messaging
- Contactos
- Llamadas
- Músicos reconocidos/consolidados

Customer Segments

List your target customers and users

- Músicos jóvenes que usen móvil (android) semiprofesionales y/o amateurs

Early Adopters

List the characters or your ideal customers

- Contactos cercanos a nosotros
- Curiosos en el Play Store

Cost Structure

List your fixed and variable costs

- Equipo personal
- Software (API)
- Licencias
- Impuestos
- Campañas de marketing
- Anuncios en redes sociales

Revenue Streams

List your sources of revenue

- Freemium
- Anuncios previos a X matches
- Compra de patrocinios