

Quelques Conseils pour gérer ses Préférences de profil et les Paramètres du compte

LinkedIn: un réseau social à plusieurs dimensions

Etre visible, repérable, contactable

Identifier, développer mes contacts

Etre (inter)actif, partager, publier Etre en veille, exploiter les groupes

Steve Jobs: "Le web ne change pas le monde, il l'agrandit".

LinkedIn : doper la visibilité de son offre de compétences

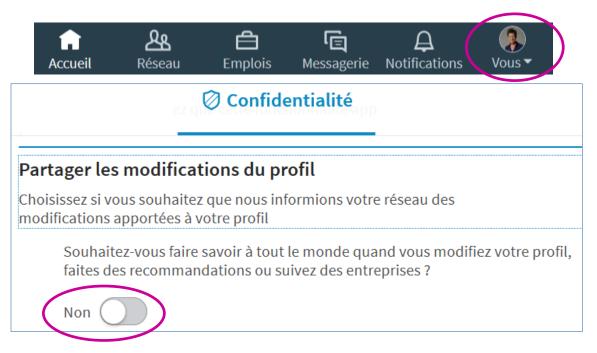
- →1 identité professionnelle claire, 1 photo
- →1 résumé reflet du pitch, voire 1 slogan
- → 1 profil bien complété (sections), traduisant les compétences en mots-clé et illustrant les réalisations
 - → 1 mode de contact visible (mail)
 - → être actif, contribuer, associer, rendre service, remercier
- → entretenir les liens, donner 10 fois (idée, conseil, chiffres...) pour (peut-être) recevoir 1 fois
 - → publier, sonder, questionner, diffuser les articles d'un blog, générer de l'interactivité

- → maîtriser les paramètres de confidentialité et de diffusion
- → développer mes contacts en personnalisant mon message d'approche (+ mon Tel si je cherche 1 poste)
 - → avoir l'obsession des besoins de l'interlocuteur : valoriser un bénéfice concret à la prise de contact
- → identifier des groupes qui m'intéressent / que je peux intéresser
- → notamment ceux de mes "références"
 - →rejoindre ces forums pour suivre l'actualité, les enjeux, m'informer
- → repérer des cibles selon mes objectifs et les contacter + facilement



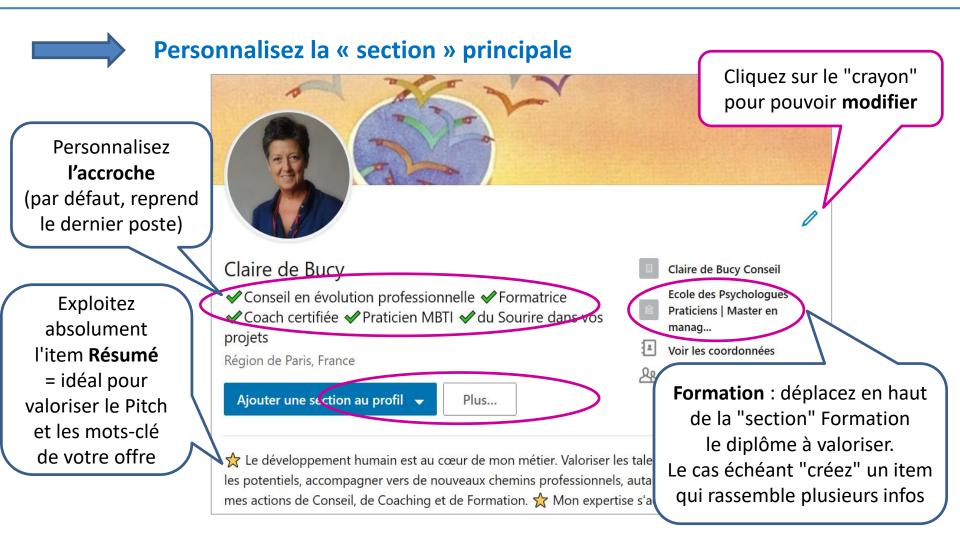
Avant tout travail du Profil:

Pour que vos essais ne soient pas signalés à tout votre réseau... **désactivez** par défaut le **"Partage des modifications**" : sous l'onglet "Vous" > **Préférences et Confidentialité** > Confidentialité



Mon conseil: activez cette fonction quand vous voudrez informer votre réseau d'une nouvelle fonction, mission, projet, certification particulière, etc...

- 1. Préparer et peaufiner votre info dans le profil > 2. "Activer" les notifications
- > 3. Modifier un élément mineur du nouveau texte > 4. "Enregistrer" => cela diffuse l'info
- * NB : depuis 2017 la plateforme propose cette option directement lors des modifications

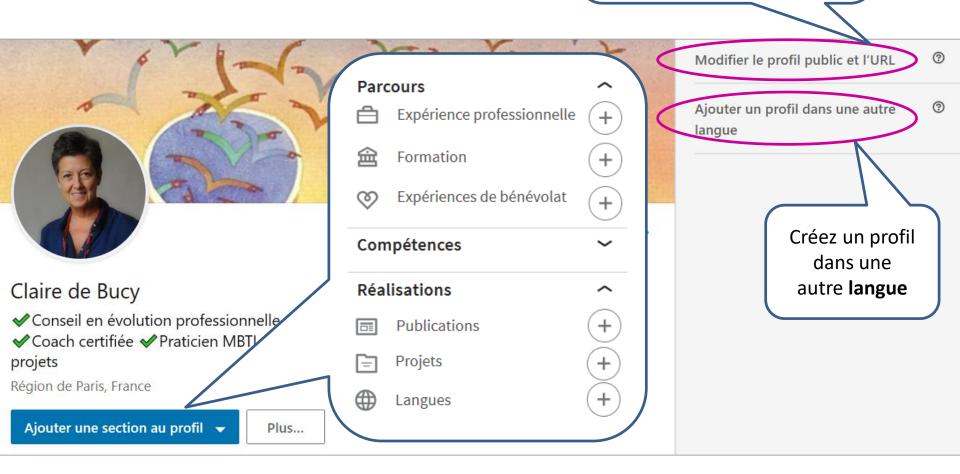


Mon conseil : en recherche d'emploi / mission, indiquez au moins un email dans ce Résumé et/ou (nouveauté 2018) paramétrez l'accès à votre email dans les Préférences - onglet Confidentialité * NB : en ouverture de profil, seules 3 lignes de Résumé s'affichent : focalisez !



Complétez les détails du Profil

Personnalisez l'apparence de votre profil pour le grand public + simplifiez votre **Url** pour un meilleur référencement





Affinez vos Préférences d'utilisation

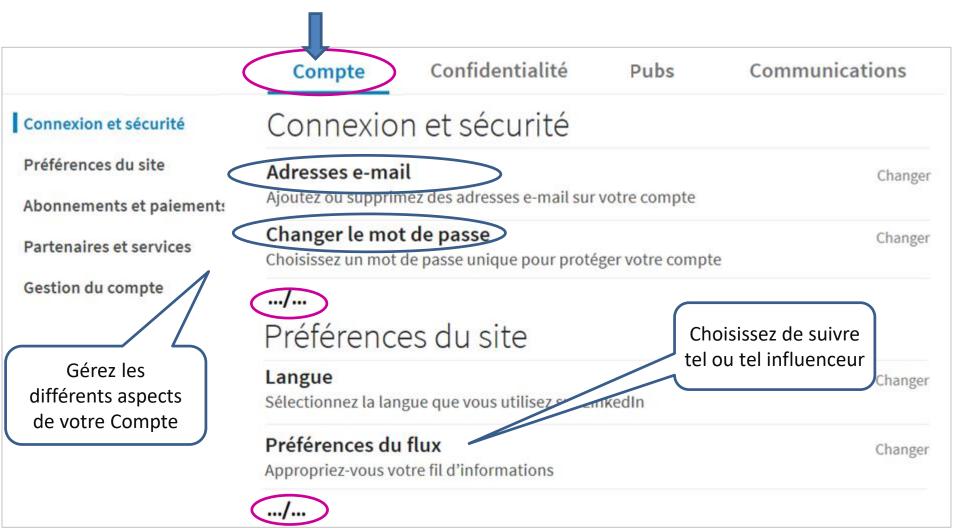
En haut à droite de l'écran, cliquer sur "**Vous**" pour accéder à la gestion du compte





Dans le menu Préférences et Confidentialité

= 4 onglets supérieurs dont chacun se décline en cliquant (ici et pages suivantes)



Menu Préférences et Confidentialité



Confidentialité

Retrouvez la Personnalisation du profil public (c-à-d visible aux non-adhérents LinkedIn)

σα<u>e profil et vos in</u>format

Comment les autres voient votre profil et vos informations de réseau

Comment les autres voient votre activité sur LinkedIn

Comment LinkedIn utilise vos données

Préférences de recherche d'emploi

Bloquer et masquer

Maîtrisez la gestion de la diffusion des modifications de profil

+/- Explorez les paramétrages "Préférence de recherche d'emploi" Comment les autres voient

Modifier votre profil public

Choisissez comment votre profil apparaît dans les moter les services autorisés pour les membres qui per

Votre adresse e-mai

Choisissez qui peut voir votre adresse e-mail sur votre prof

Visibilité de vos relations —

Sélectionnez qui peut voir la liste de vos relation

.../...

.../...

Compte

Comment les autres voient votre activité sur LinkedIn

Options des vues de profil

Choisissez d'être visible ou en mode privé

Gérer le statut actif

Décidez qui peut voir lorsque vous êtes sur LinkedIn

Partager les modifications du profil

Choisissez si vous souhaitez que nous informions votre réseau des modifications apportées à votre profil

NEW: décidez qui peut Changer accéder à votre email

Partagez ou pas vos Contacts (c'est l'intérêt du réseau, mais vous pouvez souhaiter préserver l'accès à vos clients)

Décidez d'être visible ou invisible ("en mode privé") lorsque vous consultez des profils

Changer

2018 : nouvel item Pubs ... vérifiez vos préférences !

Menu Préférences et Confidentialité

Compte Confidentialité Pubs Communications

Préférences Préférences

Groupes

Messages LinkedIn

Messages Linkedin

Retrouvez la gestion des préférences de Notifications, accessibles en page d'accueil Notifications sur LinkedIn

Gérez les alertes que vous souhaitez recevoir dans l'onglet Notif

Fréquence des e-mails

Choisissez les types d'e-mail que vous souhaitez recevoir de LinkedIn

Qui peut vous envoyer des invitations

Choisissez qui peut vous inviter à vous connecter

Messages d'autres membres et de partenaires

Faites-nous savoir quels types de message vous souhaiteriez recevoir

Groupes

Invitations au groupe

Choisissez si vous souhaitez recevoir des invitations à rejoindre un grou

Déterminez de façon détaillée ce que vous voulez recevoir, à quelle fréquence, par quel vecteur : LinkedIn, boite mail...

> Elaguez quelques options d'envahissement par les messages publicitaires...

... Explorez les paramétrages pour éviter de vous laisser perturber par trop d'emails quotidiens

Changer

Messages LinkedIn

Participer à des études

Choisissez si vous souhaitez recevoir des invitations pour participer à des études sur LinkedIn

© Claire de Bucy Conseil 2018

Extraits des Conseils de LinkedIn

(guide 2016)

CONSEILS AUX CANDIDATS

- Présentez-vous
- II. Faites grandir votre réseau
- III. Soyez curieux
- IV. Prenez la parole



PHOTO DE PROFIL

Avec une bonne photo de profil, vous pouvez faire la différence. Quelques conseils essentiels:

- Évitez les photos de vacances ou dans une tenue qui ne correspond pas à celle avec laquelle vous irez travailler tous les jours!
- Publiez une photo de suffisamment bonne qualité et sur laquelle on voit bien votre visage.
- N'oubliez pas de sourire!







CARTE DE VISITE

C'est votre carte de visite digitale qui se situe tout en haut de votre profil. Les profils avec une photo ont 14 fois plus de chance d'être vus.

Elle doit permettre à un recruteur de cerner en quelques secondes votre secteur et votre expertise afin de vous proposer un poste qui correspond à vos attentes.

Quelques conseils:

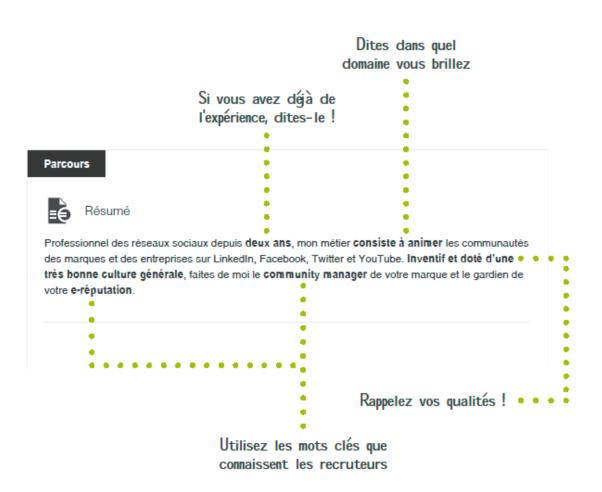
- Mentionnez immédiatement l'intitulé du poste qui correspond au job pour lequel vous postulez
- Afin de ne pas vous tromper dans l'intitulé du poste, parcourez sur LinkedIn les profils de personnes en poste évoluant dans votre secteur et utilisez les mêmes mots clés.

RÉSUMÉ

C'est le troisième élément que découvre le recruteur après votre photo et votre carte visite. Le résumé est donc un passage décisif avant la lecture de votre parcours complet.

Un bon résumé est :

- Concis: en 40 mots (minimum) et 5 lignes, vous devez avoir résumé votre parcours et expliqué le type de poste auquel vous souhaitez accéder.
- Précis: ce résumé est un concentré des mots clés qui correspondent le mieux au secteur professionnel et à l'expertise pour laquelle vous postulez en mentionnant vos spécialités.
- Accrocheur : il doit donner envie d'étudier votre profil plutôt que celui d'un autre.



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Félicitations, si le recruteur est allé jusquelà, c'est que vous avez convaincu sur les trois premières étapes.

Votre expérience professionnelle vous laisse l'opportunité d'en dire davantage sur vous, alors ne vous limitez pas !

- Décrivez vos dernières expériences professionnelles avec le plus de précision possible.
- Utilisez des mots clés pour détailler vos expériences et pensez à bien illustrer vos réussites avec des exemples ou des réalisations concrètes (type de projets, budgets,...).
- Pour autant, veillez à ce que les informations que vous partagez ne soient pas confidentielles...





FORMATION ET DIPLÔMES

Valorisez votre cursus : écoles, universités, 3ème cycle doivent apparaître clairement.

- Avant d'ajouter la formation ou l'école que vous avez suivies, vérifiez si elles sont référencées sur LinkedIn.
- Si c'est le cas, un recruteur aura la possibilité de cliquer sur le lien vers votre école pour en savoir plus.
- Si vous avez obtenu des prix ou des distinctions, mentionnez-le grâce à la fonctionnalité indiquée.

COMPÉTENCES ET RECOMMANDATIONS

Activez votre réseau obtenir pour recommandations faire valider compétences.

Retrouvez les conseils en page 15.



crédible aux yeux d'un recruteur ! Alors activez votre réseau !

II. FAITES GRANDIR VOTRE RÉSEAU ET MOBILISEZ-LE EN QUELQUES CLICS!

2. PARTAGEZ DES PROJETS

Dans le passé, vous avez très probablement travaillé en équipe avec plusieurs personnes sur un même projet.

Présentez brièvement ces projets, précisez la durée et invitez ceux qui y ont pris part à les rejoindre. S'ils confirment avoir travaillé sur ces dossiers, ils apparaîtront sur votre profil.

3. FAITES VALIDER VOS COMPÉTENCES ET EXPERTISES PAR VOS CONTACTS

Il vous suffit de les **ajouter à votre profil**. LinkedIn se chargera de proposer à vos contacts de **valider les compétences** que vous avez choisi de mettre en avant.

4. DEMANDEZ DES RECOMMANDATIONS

Vous pouvez à la fois **donner et demander des recommandations** à vos contacts (collègues, partenaires, clients, fournisseurs...).

Ces recommandations de quelques lignes permettent de valoriser vos différentes expériences professionnelles !



Projets

Eat & Drive!

Janvier 2013 - Mars 2013

Création d'une application mobile qui détecte les meilleurs restaurants à proximité des grands axes routiers. Animation d'une communauté sur les réseaux sociaux.

2 membres d'équipe



Jérôme Leroux

En recherche active : community management, responsable réseaux sociaux



Sarah Lejeune

Directrice de clientèle, SOME Group

Recommandations

Responsable Réseaux Sociaux

SOME Group



Sarah Lejeune

Directrice de clientèle chez SOME Group

If jérôme a parfaitement réussi son stage chez SOME Group. Enthousiaste et rigoureux, il fait preuve d'une bonne expertise dans le secteur de la communication digitale et est doté d'une bonne culture générale.

IV. PRENEZ LA PAROLE : VOUS ÊTES VISIBLE BIEN AU-DELÀ DE VOTRE PROFIL!

Si votre page profil est indispensable pour convaincre les recruteurs, elle n'est pas le seul tremplin pour l'emploi pour LinkedIn. Partez à la découverte des espaces de discussion sur LinkedIn, donnez votre avis, débattez et rencontrez peut-être de futurs collègues.

PRENEZ LA PAROLE ET FAITES VOUS REMARQUER

Depuis peu, LinkedIn offre la possibilité à ses membres d'écrire des billets qui apparaissent sur votre profil. Ces billets sont des atouts supplémentaires pour mettre en avant votre expertise et vos compétences.

J'AIME, JE COMMENTE, JE PARTAGE

Sur votre page d'accueil comme sur les pages des entreprises, entrez dans la discussion, donnez votre avis, approuvez et montrez que vous êtes expert dans votre secteur d'activité.

PARTAGEZ DES ARTICLES

Votre réseau appréciera toujours de lire, grâce à vous, des articles pertinents.

