



Cahier des charges





- > INFRASTRUCTURES SYSTÈMES & RÉSEAUX
- > CYBERSÉCURITÉ INFRASTRUCTURES & APPLICATIONS
- > **DEVOPS / SCRIPTING** & AUTOMATISATION
- > **DEVELOPPEMENT** WEB & MOBILE
- > TRANSFORMATION NUMERIQUE DES ENTREPRISES

www.adrar-numerique.com























Qu'est-ce qu'un cahier des charges (CDC)?

C'est un document qui permet de mettre à plat tous les besoins inhérents à un projet. Les prestataires ou les équipes qui vont le consulter doivent pouvoir en tirer une idée claire de la charge de travail que cela va représenter pour préparer au mieux. Il doit être fonctionnel, bien construit, concis, simple et organisé. C'est le moteur d'un projet. Il permet de définir le projet en amont et d'en fixer les particularités.

Le CDC est un document d'importance capitale dans un projet quel qu'il soit. Il doit être rédigé avec soin et non pas à la va-vite.





















Pourquoi écrire un cahier des charges ?

Il sert à <u>formaliser et à synthétiser les besoins d'un client</u>. Il permet de cadrer et de confirmer les besoins du client et de <u>définir les contours d'un projet</u>.

Il permet aussi d'expliquer aux différents acteurs ces besoins et de bien définir les missions de chacun.

Enfin, il va permettre <u>d'uniformiser les attentes</u> et s'assurer que <u>tout le monde</u> <u>est bien en accord</u>.













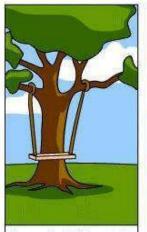












Comment le chef de projet l'a compris



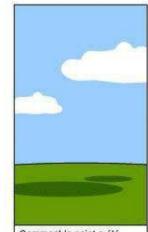
Comment l'analyste l'a schématisé



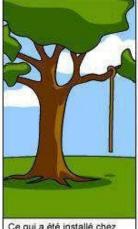
Comment le programmeur l'a écrit



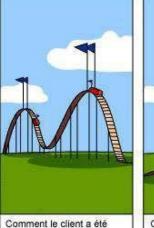
Comment le Business Consultant l'a décrit



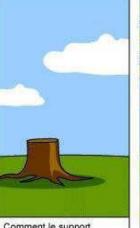
Comment le pojet a été documenté



Ce qui a été installé chez le client



facturé



Comment le support technique est effectué



réellement besoin

vu sur yahbon.com



















À quoi sert un cahier des charges ?

En premier lieu, le cahier des charges peut servir à <u>sélectionner un ou</u> <u>plusieurs prestataires</u>, ou soumissionnaires (s'il y a appel d'offres).

Ensuite, il permet <u>d'organiser les relations</u> au fil du projet et de <u>mettre en place un planning</u>.

Il permet aussi de <u>contractualiser les rapports</u> entre les différents partis et de <u>décrire le projet final du client</u>.

Une fois rédigé, le CDC est donc un <u>outil de communication</u> qui sert de base au démarrage du projet ainsi qu'aux relations entres les différents acteurs de ce projet.



















Qui écrit un cahier des charges ?

Dans l'idéal, <u>c'est le client</u>, avec l'aide du chef de projet, qui doit écrire un cahier des charges. Souvent, dans les petites structures, c'est la personne chargée de clientèle qui va s'occuper du cahier des charges. Si possible, il peut être supervisé par un avocat ou un service juridique pour l'encadrement législatif.

Le <u>client</u> rédigera rarement un cahier des charges digne de ce nom, pourtant, c'est lui et lui seul qui <u>détient l'intégralité des informations</u> du projet. Vous devrez donc lui <u>poser un maximum de question</u> pour bien identifier ses attentes.



















De quoi se compose un cahier des charges ?

Le cahier des charges est souvent composé de deux parties :

- Une partie fonctionnelle : elle comprend l'analyse et l'expression du besoin. Elle est faite en amont de toute analyse technique et elle permet de définir les besoins généraux du projet.

Elle contient souvent le détail des intervenants, l'étude du besoin et l'analyse fonctionnelle.

- Une partie technique : ici, nous avons le détail de toutes les préconisations, demandes et contraintes techniques du projet.

Elle contient en règle générale l'environnement technique, les outils, la faisabilité, les contraintes, la liste des points à développer.





















De quoi se compose un cahier des charges ?

Souvent, nous trouverons dans un cahier des charges :

- Une introduction détaillée, avec une présentation de l'entreprise et des intervenants
- Le contexte du projet
- La charte graphique et la charte éditoriale
- L'arborescence
- Le nom de domaine et l'hébergement
- La définition des besoins
- Contraintes techniques
- Les propriétés intellectuelles
- Le budget et la charge de travail
- Les délais et les jalons
- Les livrables
- Les annexes



















Cahier des charges: Présentation



Le cahier commence par une <u>introduction détaillée de l'entreprise</u>. Le but ici, c'est de faire un petit <u>audit de l'entreprise</u> en se posant les questions de base:

- Quel est le statut actuel de la marque et son identité ?
- Quelle est son histoire?
- Quel est son secteur d'activité ?
- Quel est le projet en lui-même ?

Ensuite, on présentera <u>l'ensemble des intervenants</u> avec leurs noms, prénoms, rôles et moyens de contact (mail, téléphone).



















Cahier des charges: Le contexte



Pour définir le contexte à partir de rien, il y a un tas de questions à se poser. Pour ça, rien de mieux que le QQOQCP:

- Qui ? (De qui ? Avec qui ? Pour le compte de qui ?)
- Quoi ? (Quoi ? Avec quoi ? En relation avec quoi ?)
- Où ? (Où ? Par où ? Vers où ?)
- Quand ? (Tous les quand ? À partir de quand ? Jusqu'à quand ?)
- Comment ? (De quelle façon, dans quelles conditions ? Par quelle méthode ?)
- Pourquoi ? (Pour quelles raisons ?)



















Cahier des charges: Le contexte : Les cibles



Dans cette partie, nous devons définir, par exemple, à l'aide de « persona », le portrait type des clients cibles de votre projet.





















Cahier des charges: Le contexte analyse concurrence



Nous allons aussi devoir analyser la concurrence. Il va falloir réaliser un audit des différents concurrents et répondre à un certain nombre de questions :

- Quels sont les concurrents?
- Combiens sont-ils?
- Sur quels secteurs?
- Quels sont les produits ?
- Etc...























Matrice SWOT:

FORCES

Les facteurs internes qui contribueront à la réussite de votre projet.

S

FAIBLESSES

Les facteurs internes qui, d'après votre expérience, rendront difficile la réussite de votre projet.

W

MENACES

Les facteurs externes qui, s'ils devaient se produire, pourraient nuire considérablement à votre projet. OPPORTUNITÉS

Les opportunités représentent les facteurs qui échappent à votre contrôle





















Cahier des charges: La charte éditoriale et la charte graphique



Maintenant, nous allons devoir rédiger la partie concernant la charge graphique et éditoriale de notre site.

La charte graphique :

ici nous allons devoir détailler les couleurs, les polices, le logo... Tout ce qui concerne l'esthétique de notre site, ainsi que les valeurs de ces propriétés. S'il y a des achats d'art (d'images, de ressources), ils devront se trouver ici.

<u>La charte éditoriale :</u>

dans cette partie, nous détaillerons le ton et la forme du contenu. Il nous faudra aussi aborder la stratégie de référencement naturel (SEO) et la stratégie de référencement de réseaux sociaux (SMO).



















Cahier des charges: L'arborescence



Ici, nous allons commencer à mettre en place la structure de notre site. Il va falloir se poser des questions sur la manière de naviguer entre les informations.

Pour mettre en place un plan du site : https://www.gloomaps.com/



















Cahier des charges: Nom de domaine et hébergement



Dans cette partie, il va falloir définir le ou les noms de domaines de notre site.

- Quel nom de domaine choisir ?
- Quelle extension?
- Qui va faire les corrections ?
- Le site va-t-il bénéficier de fonctionnalités additionnelles dans l'avenir ?

Ensuite, il va falloir aussi se poser la question sur le choix de l'hébergement.

- Me faut-il un hébergement mutualisé ?
- Un hébergement dédié ?
- Qui va effectuer l'infogérance de mon site?
- Quelle va être la charge du site?





















Nous allons ensuite devoir définir les besoins du projet. Ici, nous sommes dans la partie technique. Nous allons devoir présenter :

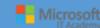
- L'étude de l'existant
- L'énoncé du besoin
- Les fonctions du produit























L'étude de l'existant correspond au fait de :

- **Définir le périmètre** d'un projet consiste à préciser exactement ce que le projet doit prendre en compte et que vous allez analyser. Dans notre cas, cela implique d'identifier tous les modules qui devront être créés ou modifiés par le projet, s'ils existent déjà.
- Collecter des données, c'est-à-dire rassemblez toutes les informations disponibles sur l'existant. Cela peut inclure différents documents, des entretiens avec les parties prenantes, des observations directes, ou encore si la concurrence possède un site et comment il est composé.
- Analyser les données, les informations collectées pour identifier les forces et les faiblesses du système actuel. Le QQOQCP peut se retrouver ici s'il n'a pas été fait précédemment.
- Proposer des améliorations sur la base de votre analyse, dans le cas ou un site existe déjà (changer de techno, refonte graphique, etc).



















L'énoncé du besoin permet de préciser les besoins pendant et après le projet. Ici, il va falloir préciser si vous voulez :

- Présenter l'entreprise
- Présenter les réalisations
- Vendre des produits en ligne
- Proposer un service en ligne (WEB APP)
- Communiquer sur des actualités
- Fédérer autour d'une thématique
- Etc...





















Pour les fonctions du produit, il va falloir lister de manière détaillée :

- Les Fonctions principales et essentielles du produit, celles qui répondent directement au besoin.
- Les Fonctions secondaires qui sont des ajouts supplémentaires qui améliorent l'expérience utilisateur, mais ne sont pas indispensables.

Il est possible pour chacune des fonctionnalités du produit d'attribuer une note d'importance qui permettra de hiérarchiser les besoins. C'est aussi utile pour le budget, si par exemple, il est nécessaire de sacrifier une fonctionnalité en cas de coupe budgétaire.



















Cahier des charges: Contraintes techniques



Les contraintes techniques sont très importantes. Il est nécessaire de bien lister et de comprendre ces différents points.

C'est ici qu'on imposera certaines technologies comme le choix du CMS ou encore de langage (JS, react, php...). On précisera aussi s'il y a besoin de certaines extensions.

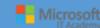
Il faudra faire attention à entrer dans le détail, sans pour autant transformer cette partie en documentation technique.



















Cahier des charges: Propriété intellectuelles



Il va être important de déterminer de manière précise qui possède les droits et les propriétés des éléments de notre site :

Qui est le propriétaire du site ?

Des maquettes, des intégrations

Du contenu

Du code source...

En cas de doute, nous pouvons aussi consulter un juriste ou un avocat sur ce genre de points.





















Cahier des charges: Les délais et les jalons



Il sera important de mettre en place sur votre cahier des charges une planification et un « jalonnage » des différents moments cruciaux de votre projet.

Pour faire simple, il va falloir dater et quantifier chaque partie de votre projet.

Dates projet

Recette

Pré-production

Production...

Dates client

Marketing

Test

Commercialisation...



















Cahier des charges: Les délais et les jalons



Tâches	J - 10 mois	J - 7 mois	J - 2 mois	J - 3 sem	J - 2 sem	Jour J	Responsable
Réserver l'emplacement							Alain
Concevoir le stand							Sylvie
Préparer les outils commerciaux (plaquettes, etc.)							Sylvie
Lancer la communication sur notre participation au salon (mailing, encart sur site internet, réseaux sociaux, etc.)							Sylvie
Organiser et former l'équipe qui tiendra le stand							Alain
Jour du salon							

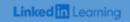












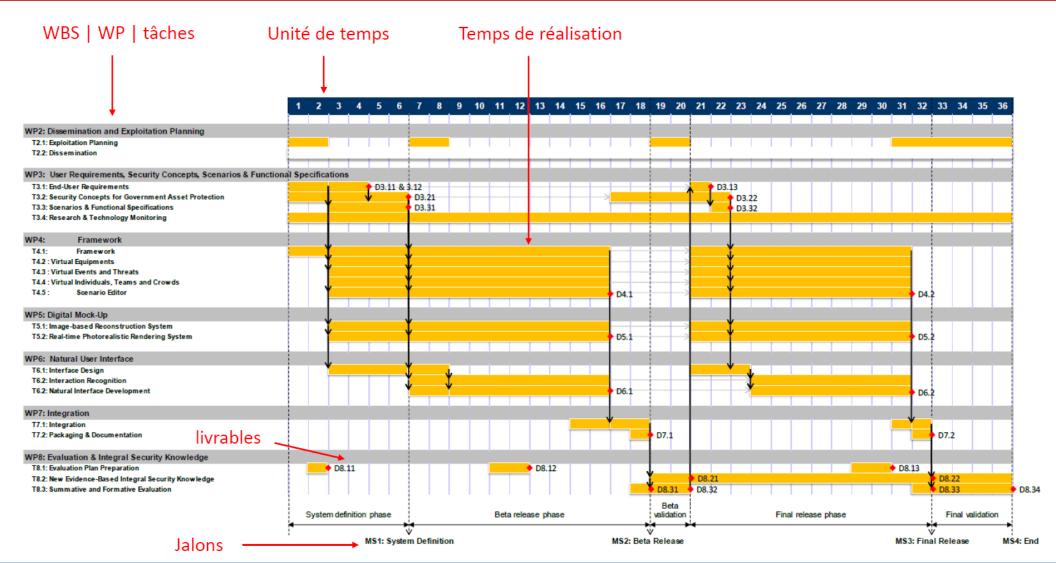






Cahier des charges: Les délais et les jalons























Cahier des charges: Le budget et la charge de travail



Le budget va être l'une des choses les plus importantes de votre cahier des charges.

La première chose à faire est de déterminer une fourchette de prix. Mettre des valeurs seuils n'est pas une bonne idée, les prestataires risqueraient de se restreindre pour y coller.

Ensuite, il faudra définir les postes de dépenses : ici, le but est de segmenter notre budget entre les différents postes. On comptera souvent en jour-homme (j/h). Cela correspond au travail d'un homme pendant un jour.



















Cahier des charges: Le budget et la charge de travail



Voici quelques exemples de fourchette de prix :

Un site vitrine pour un pro indépendant est souvent compris entre 1000€ et 2000€.

Un site professionnel complet est facturé entre 2000€ et 5000€.

Un site internet sur mesure est facturé entre 2000€ et 10 000€.

Évidement, ces fourchettes sont variables, elles peuvent être impactées par le type de client (pro, indépendant, etc...) par les coûts internes de l'entreprise de dev (logiciel payant par exemple) mais aussi, comme dit précédemment, par les différents postes présents sur le projet.



















Cahier des charges: Les livrables



Voici une liste non-exhaustive des livrables qui pourront être attendus dans un cahier des charges :

- ✓ Validation du cahier des charges
- ✓ Contrats
- ✓ Spécifications techniques et fonctionnelle
- ✓ Code source
- ✓ Documentation (utilisateur, technique)
- ✓ Statistiques (connexion, utilisation, conversion)
- ✓ Rapport d'analyse (test, qualité)



















Cahier des charges: Plan type



Introduction

Présentation détaillée

Intervenants

Contexte

Objectifs

Cible

Concurrence

Analyse marketing

Définition des besoins

Étude de l'existant

Énoncé du besoin

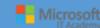
Les fonctions du produit























Les contraintes

Contraintes techniques

Contraintes légales et réglementaires

Contraintes de coûts

Contraintes de délais

Déroulement du projet

Livrables

Planification

Devis

Annexes













