Keywords: Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti libro pdf download, Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti scaricare gratis, Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti torrent, Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti torrent, Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti leggere online gratis PDF

Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti PDF

Gianluca Diegoli



Questo è solo un estratto dal libro di Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Gianluca Diegoli ISBN-10: 9788820374730 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 3459 KB

DESCRIZIONE

Come possiamo raggiungerli, guadagnando la loro attenzione e il permesso di accedere alla loro intimità, senza essere trattati come un fastidio? Qual è il ruolo delle app e di tutti gli altri strumenti? Come li devo disegnare? Il libro chiarisce come progettare esperienze attorno al cliente che usa lo smartphone come guida per comunicare, conoscere, spostarsi, intrattenersi e infine comprare: un cliente che è sempre più refrattario alla pubblicità tradizionale, sempre più sfuggente e impaziente, e con aspettative sempre più elevate. Esplora inoltre l'universo dei nuovi clienti e indica in modo concreto le strategie, le azioni e gli strumenti per fare business: una vera e propria mappa per orientarsi in un mercato in cui la differenza tra il farsi (letteralmente) portare in palmo di mano o l'esserne esclusi consiste spesso solo in un tocco dello schermo. Questo manuale, arricchito con interviste ed esempi concreti, fornisce un modello di riferimento a responsabili marketing, imprenditori e agenzie, superando finalmente la solita lista di tecnologie "utili".

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Come fare marketing in modo efficace quando i clienti sono perennemente connessi ai loro smartphone? Come possiamo raggiungerli, guadagnando la loro attenzione e il ...

Risparmia comprando online a prezzo scontato Mobile marketing. Nuove relazioni, nuovi clienti scritto da Gianluca Diegoli, Marco Brambilla e pubblicato da Hoepli.

In mercati così altamente competitivi e globalizzati la nuova sfida è ... ACQUISIRE NUOVI CLIENT MEZZI E STRUMENTI DI MARKETING ... marketing delle relazioni, ...

MOBILE MARKETING. NUOVE RELAZIONI, NUOVI CLIENTI

Leggi di più ...