

# Результаты анализа продаж

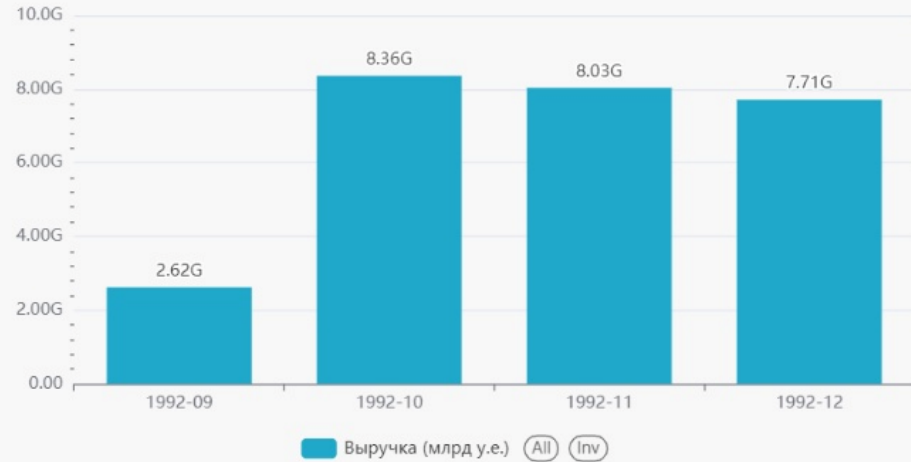
---

ВЫПОЛНИЛА: ЛЕ АННА

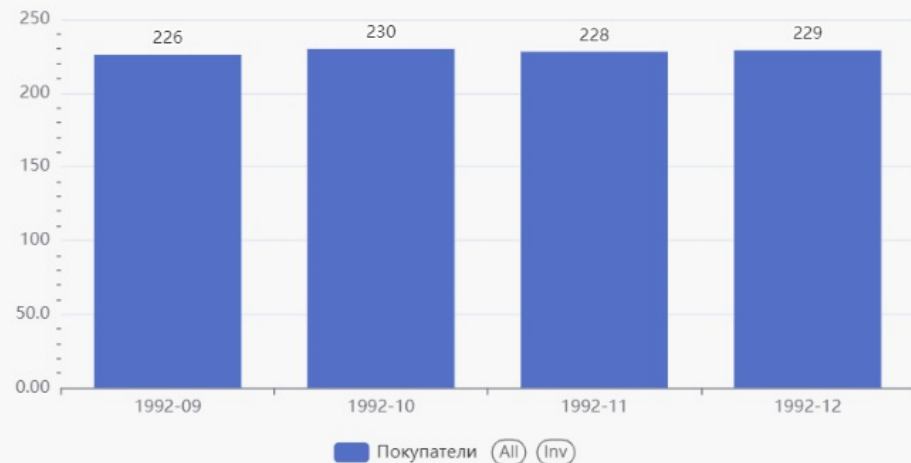
ССЫЛКА НА ДАШБОРД СМОТРИ [ТУТ](#)

# Анализ продаж

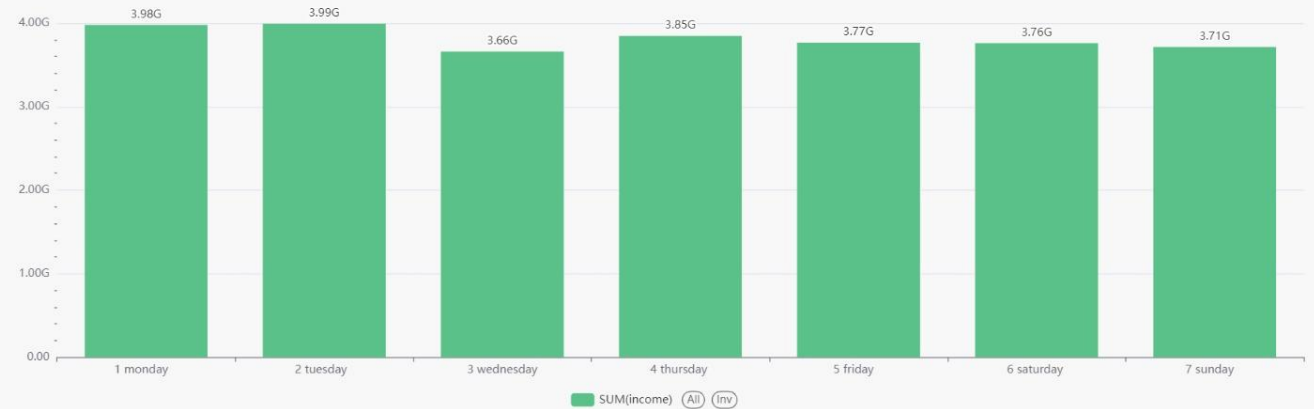
Распределение выручки по месяцам



Распределение покупателей по месяцам



Выручка по дням недели



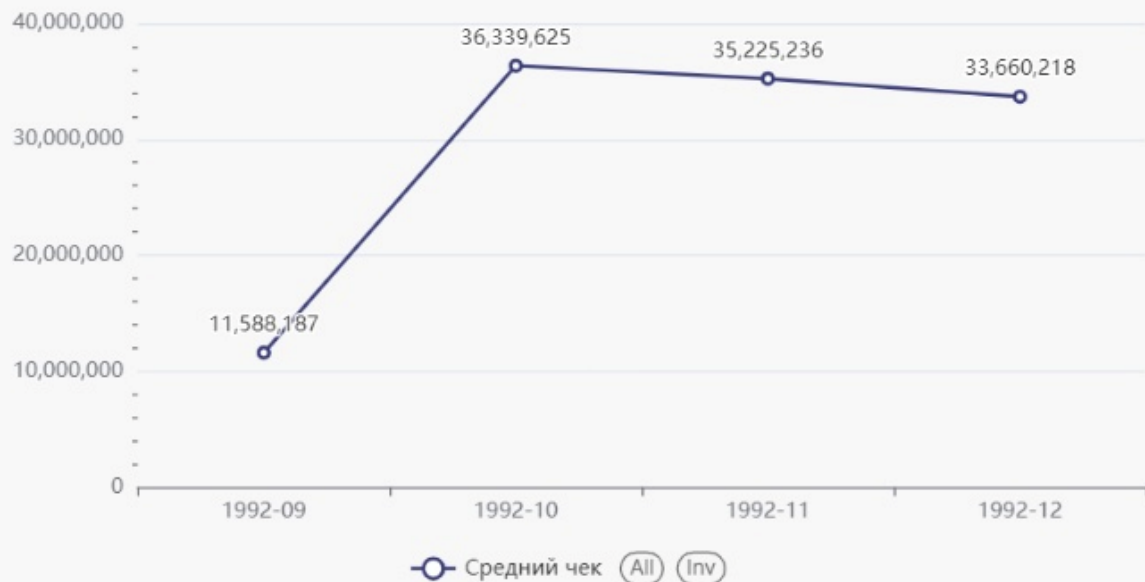
За анализируемый период с сентября по декабрь выручка составила 27 млрд. у.е.

Динамика выручки по дням недели сопоставима, но в понедельник и во вторник наблюдается наибольший оборот по выручке. Количество клиентов значительно не изменилось в отличие от суммы выручки.

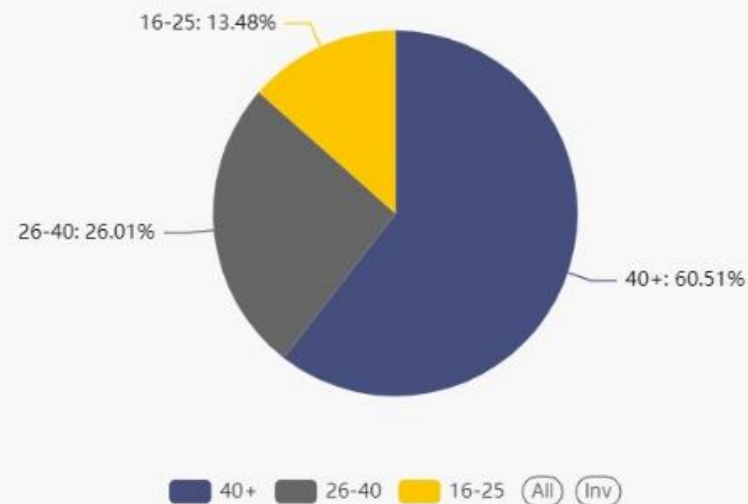
В сентябре уровень выручки существенно ниже, чем в остальные месяца. Исходя из полученных результатов необходимо проверить, что имеющиеся данные в анализе являются полными и корректными. Например, свериться с отделом продаж по ежемесячной сумме продаж.

# Анализ покупателей

Средний чек (у.е.)



Распределение по возрастным группам

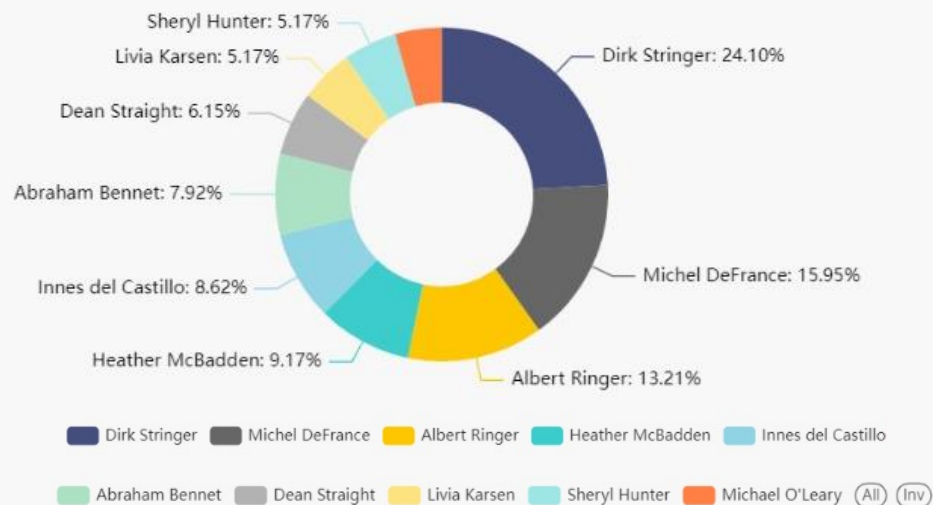


Средний чек с октября по декабрь существенно не изменился и находится в диапазоне от 34 млн у.е. до 36 млн у.е. Однако в сентябре средний чек существенно ниже (12 млн. у.е.), возможно данная ситуация обусловлена не полными данными по продажам за сентябрь.

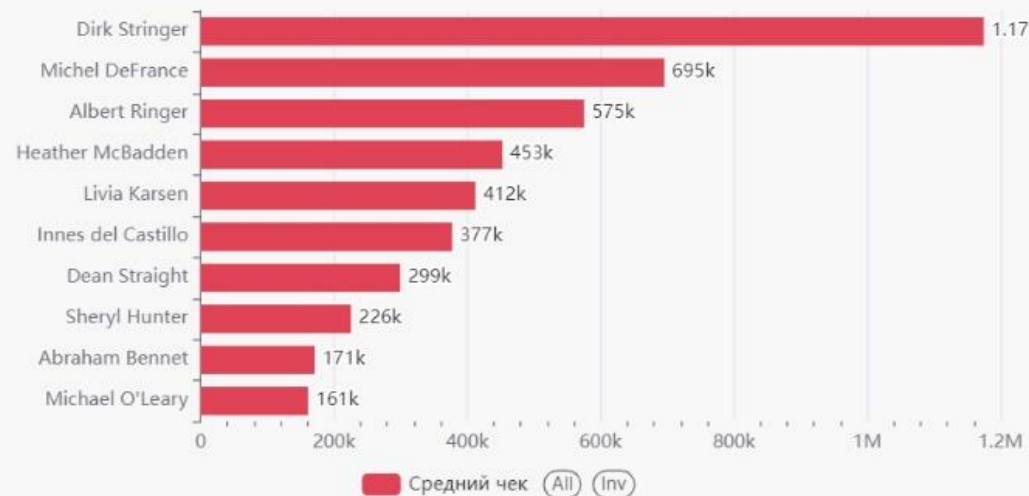
Также, в ходе анализа покупателей было выявлено, что более половины клиентов (60,51%) в возрасте от 40 лет.

# Анализ продавцов

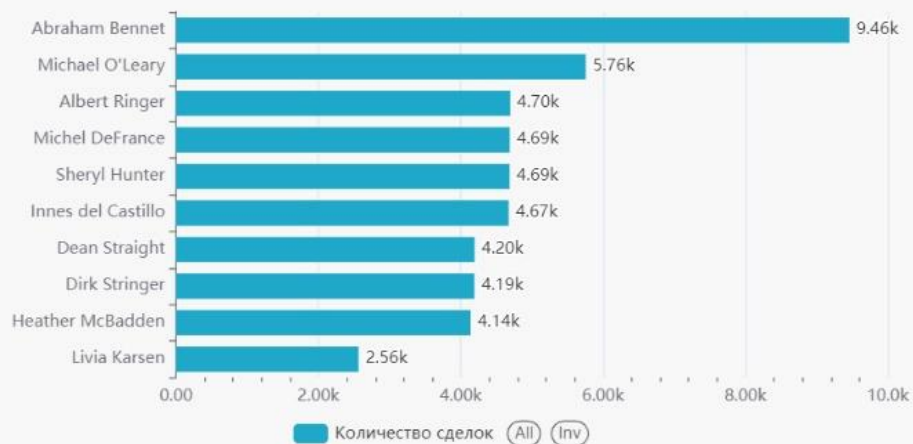
## Топ 10 лучших продавцов по сумме выручки



## Средний чек (у.е.)



## Количество сделок



По результатам анализа эффективности продавцов наибольшую выручку принес Dirk Stringer (5 млрд у.е.). При этом наибольшее количество сделок проведено Abraham Bennet (9 460). Однако с точки зрения результативности Dirk Stringer более эффективен ввиду того, что средний чек за сделку составляет 1 млн. у.е., в то время как у Abraham Bennet 171 тыс. у.е.