

A large photograph of a young woman with long brown hair, smiling and gesturing with her hands. She is wearing a blue sleeveless top. The background is plain white.

MANUAL DE  
LOCATARIO  
**MARKETPLACE**



[WWW.PLAZADELATECNOLOGIA.COM](http://WWW.PLAZADELATECNOLOGIA.COM)

¿Buscas **los precios más bajos** en **tablets, laptops y celulares**?



[plazadatecnologia.com](http://plazadatecnologia.com)

¡Llévate un promocional\* de la plaza!

Compra en locales participantes, presenta tu ticket en el Centro de Canje de 2 a 8 PM y obtén tu regalo\*. \*Promoción válida sólo durante el Buen fin.

¡Siempre encuentras, ahorras y mejoras el precio!



- 02** Bienvenida
- 05** ¿Cómo funciona?
- 09** ¿Cómo crear mi perfil?
- 11** ¿Cómo subir una oferta?
- 14** ¿Términos y condiciones?
- 17** Pasarela de pagos
- 24** Envíos

GERENTE MKT  
DIANA SALAZAR MOSQUEDA

LÍDER WEB Y CONTENIDOS DIGITALES  
MIGUEL ÁNGEL DÍAZ

ATENCIÓN CLIENTES CORPORATIVOS  
LILIANA ARTEAGA PADILLA

E-COMMERCE  
JAVIER HERNÁNDEZ

SOCIAL MEDIA  
RODRIGO MORENO

SOLUCIONES EN SISTEMAS  
BRAYANT MONROE

SOLICITUD LOCAL EN LÍNEA  
[WWW.PLAZADEATECNOLIGIA.COM](http://WWW.PLAZADEATECNOLIGIA.COM)



VENTAS DE LOCALES  
BRENDA HERNÁNDEZ  
**1055.5320**  
**01.800.657.8987**

CONTENIDO



## INTRODUCCIÓN

### Manual de uso de tienda en línea.

Bienvenido a [www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com), el sitio de venta en línea de productos de tecnología con los precios más competitivos del mercado. Al igual que en nuestras plazas, tus clientes podrán encontrar, ahorrar y mejorar los precios.

¡Amplía tu negocio y vende a todo México desde tu local en línea!

### ¿Atrévete?

## Marketplace

**Plaza de la Tecnología** creó para ti una plataforma de venta de productos en internet (*Marketplace*) para incentivar tus ventas y lograr una expansión de tu negocio.

The screenshot shows the homepage of the Plaza de la Tecnología website. At the top, there's a navigation bar with links for Computadoras, Laptops, Tablets, Impresoras, Accesorios, Telefonía, Software, Ofertas, Outlet, Renta de Locales, and Mi Carrito. Below the navigation is a search bar with placeholder text "ENCUENTRA RÁPIDAMENTE Ejemplo: Tablets" and a "Buscar" button. A large banner in the center says "COMPARA AHORA" with subtext "¡ENCUENTRA, AHORRA Y MEJORA EL PRECIO!". To the right, there are sections for "Nuestras Redes Sociales" (Facebook, Twitter, Google+, YouTube, Email) and "PROMOCIÓN COMpra y llevate un REGALO GRATIS". Below these are sections for "BOCINAS ACCESORIOS PARA COMPUTADORA" (from \$1,000), "Lo mejor en Telefonía" (ZTE Kis II V705, Samsung Galaxy Fame S6810), and "COMPUTADORAS BARATAS" (DELL, LENOVO, HP, ASUS). At the bottom, there's a "VENTA OUTLET" section with products like "ALL IN ONE" (from \$4,990), "LAPTOP HP MODELO DV6...CON..." (from \$4,410), and "LAPTOP HP MODELO 2000..." (from \$4,410). The footer contains links for Noticias de interés, Suscribete a nuestro boletín, Síguenos aquí (Facebook, Twitter, AMIPCI), and various site navigation links like Métodos de pago (Visa, OXXO), Atención a Clientes, Nosotros, Noticias, and Redes Sociales.

## BENEFICIOS

Uso gratuito de tienda en línea para locatarios

Presencia de marca en [www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com)

Venta de productos en línea

0% de riesgo de venta en línea.  
(Sistema antifraude)

Promoción de tu tienda en línea en medios digitales (google, facebook, banners, etc.).



## ● ¿Cómo funciona?

Nuestra plataforma te permite vender en línea todos los productos originales que ofreces en tus locales.

Debes de contar con tu perfil de locatario, que funciona como página de promoción de tu negocio, para poder tener acercamiento con nuestros miles de usuarios que visitan mensualmente nuestro portal y buscan la mejor oferta en tecnología.

## ● ¿Cómo me registro?

Ingresa a [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com) y haz clic en "**Registra tu local en línea**", que se encuentra en el pie de página de nuestra tienda en línea en la sección de "**Atención a Clientes**".

Llena el formulario con los datos que se solicitan para que aparezcan en tu página de promoción de tu local en línea.

Después de hacer tu registro en línea en nuestro portal recibirás un correo de confirmación con tu usuario y contraseña en la bandeja de tu correo electrónico, así como un link de confirmación para activación de tu perfil en línea.

Después de activar tu cuenta podrás dar de alta ofertas y remates para vender en nuestro marketplace.

## ● Para una buena venta

Es importante lograr una buena reputación y crear en el usuario una experiencia positiva de compra, así como de recepción de su producto.

Cuida la puntualidad de los envíos.



## ● PASOS PARA PUBLICAR UNA OFERTA

También puedes ver el tutorial en video de cómo subir una oferta en tu perfil de locatario, en la sección "Tutorial".

1. Ingresa a tu perfil de local en línea en [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com).
2. Introduce tu usuario y contraseña en la sección "**Entrar**", que se encuentra en la parte superior derecha de nuestra tienda en línea.
3. Agregar producto y seleccionar categoría de producto (Laptop, computadoras, tablets, etc.).
4. Introducir título de la oferta: *Recuerda que es importante que el título sea corto y específico para que el usuario se interese y compre el artículo.*
5. Agregar descripción de producto: *Cuando agregas características del artículo en la descripción, será más sencillo que el usuario entienda qué es lo que estás vendiendo.*
6. Subir fotografías: *Si incluyes fotografías en el player (visor), el usuario conocerá cómo es la apariencia del producto que está por comprar\**.
7. Agregar características de producto\*\*.
8. No podrás dar de alta tu producto si no completas el apartado de información de venta\*\*\*.

\*Sólo tienes opción de subir 4 fotografías, 1 principal y 3 secundarias, con un peso máximo de 2 Mb.

\*\*Algunas de las especificaciones que encontrarás para tus productos son: Estado o producto, Marca, Categoría, Color, Pulgadas, Sistema Operativo, Disco Duro, Procesador, Memoria RAM y Pantalla. Las características cambian de acuerdo a cada sección y producto. Si deseas agregar otras puedes hacerlo con el botón "Agregar más características".

\*\*\* Deberás especificar la información de venta, las unidades del producto que estás ofertando, el costo por pieza, si otorgas algún descuento y, lo más importante, si haces envíos a domicilio.

IMPORTANTE: Despues de publicar tu oferta sólo podrás editar cambios si no tienes confirmaciones de compra. Revisa toda la información antes de publicar ofertas.

# Anuncio promocional

Locatarios  
Ejemplo: Renta de bodegas

## ● Usabilidad de marketplace

Todos nuestros locatarios tienen el derecho al uso de la plataforma de venta en línea de manera gratuita. Cada locatario podrá actualizar su perfil, checar su inventario y administrar sus ofertas y ventas.

**Plaza de la Tecnología** se encargará de administrar los cobros de productos a través de la pasarela de pagos para tarjetas de crédito y débito.

El costo de la transacción bancaria será del **8%\***, *este costo lo absorbe el cliente*, y será con respecto al valor del producto.

Los productos son responsabilidad exclusiva del locatario.

\*Comisión sujeta a cambios por plataformas bancarias.

CONDICIONES DE  
USO Y COMISIONES



## ● Productos que vende [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com)

Como política de protección a locatarios y clientes, en la tienda en línea sólo se publican ofertas de **productos originales**. En base a esta política, **www.plazadelatecnologia.com** se reserva el derecho de mostrar ofertas que provoquen en el usuario **desconfianza o dañen la imagen** de **Plaza de la Tecnología** y cualquiera de sus locatarios.

La respuesta y atención a clientes será por medio de cada locatario.

## ● Plataforma

**Plaza de la Tecnología** no cobra uso de plataforma cuando un local se registra en línea. El uso del marketplace es únicamente para locatarios activos que cuentan con un local en cualquiera de nuestras plazas.

Todos los locatarios podrán usar libremente el portal de venta en línea, siempre, respetando las políticas de publicación y responsabilidad contra la piratería. **Plaza de la Tecnología** no se hace responsable de los productos que oferta el locatario.

[www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com) es un vínculo tecnológico entre el usuario y el locatario para compra de productos.

Quedan excluidas del uso y venta línea en **Plaza de la Tecnología** personas que usen el nombre de cualquier locatario. Siempre que un local en línea pide solicitud para vender se investigará si cuenta con renta activa para usar de manera gratuita la plataforma.

## ● Transacciones bancarias

Cada una de nuestras **pasarelas de pago comisionan el 8% del valor del producto por cobro a tarjetas de crédito, débito, pago referenciado por medio de OXXO y pago a AMEX (American Express)**. Por lo que en la carga del producto que se oferta llevará la comisión bancaria, de manera independiente al precio del producto.

El cliente será quien pague la comisión bancaria por transacción, por lo que se sugiere a todos los locatarios tomar en cuenta este anexo para trabajar en sus precios para competir más fuerte contra otros portales que venden en línea.

## ● Envíos

Cada producto que se vende en nuestra tienda en línea tiene como opción el cobro de envío a domicilio.

Todas las ofertas publicadas en **Plaza del a Tecnología** deberán **incluir el envío del producto**.

La selección de la paquetería correrá por parte del locatario y siempre deberá de enviar el producto a domicilio.

## ● Políticas de uso

**Plaza de la Tecnología** puede eliminar o dar de baja a cualquier local en línea que rebase las políticas de productos y tenga malas prácticas de venta que afecten el nombre comercial y la imagen de las plazas.

Algunas de las malas prácticas que podrían hacer que tu perfil de local en línea en [www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com) sea dado de baja:

1. Publicar ofertas con producto pirata o procedente de mercado ilícito que ponga en riesgo la imagen y credibilidad de la tienda en línea. En el caso de intercambiables o consumibles que sean genéricos podrán subir sus productos.
2. Subir la misma oferta más de 1 vez con diferentes nombres, siendo ésta el mismo producto y el mismo precio.
3. Recibir malos comentarios sobre la venta o envíos y que no sean atendidos. La atención y el servicio son primordiales para generar una buena experiencia de compra en línea. Una buena reputación colocará tus productos entre los favoritos y confiables.
4. No respetar políticas de envío y tiempos de entrega en más de 3 ocasiones.
5. No dar solución a sus clientes con referencias de producto. Es decir, que lo que muestra la imagen en el producto que se vende sea el mismo que se entrega.
6. Utilizar cualquier práctica fraudulenta de cobro dentro y fuera de la página.

## ● Política de devoluciones

**Plaza de la Tecnología** no se hace responsable por las devoluciones de los productos que venden los locatarios. Cada uno de ellos será responsable de mantener una cordial relación con su cliente, eso incluye el proceso de devoluciones por daño o garantía de los productos que se venden en [www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com).

Si la política de devoluciones se ve infringida u ocasiona algún daño a la imagen y reputación de nuestro marketplace se aplicará la baja del perfil del locatario. Una buena reputación es lo que colocará a cada proveedor en un ranking de venta y preferencia por el cliente.



## REGISTRO DE LOCAL EN LÍNEA

## PASO A PASO DEL REGISTRO EN LÍNEA

Entra a [www.plazadatecnologia.com](http://www.plazadatecnologia.com) y haz clic en "Registra tu local en línea", que se encuentra en el pie de página de nuestro sitio y llena el formulario con los datos de tu local.

Después de haber enviado la solicitud de tu local en línea recibirás un correo en tu cuenta de correo electrónico de la activación de tu tienda en línea.

Ingresa en nuestro portal con tu usuario y contraseña, edita tu perfil y carga ofertas para que los usuarios compren tus productos en línea.

## FORMULARIO

Asegúrate de llenar todos los campos del formulario, son muy importantes completarlo para que los clientes vean toda tu información y puedan contactarte si tiene cotizaciones mayoristas.

## ¿CÓMO USAR MI TIENDA EN LÍNEA?

## PERSONALIZA TU TIENDA EN LÍNEA

Tu perfil en [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com) puede ser personalizado con imágenes de tu local, productos y promociones.

## SECCIONES DE TU PERFIL

Tu perfil de tienda en línea es la carta de presentación a nuestros usuarios. No sólo podrás vender en toda la República, sino que podrás promocionar tus locales y las Plazas donde te encuentras.

### INBOX

Inbox funciona como bandeja de entrada de correos electrónicos. En esta sección podrás consultar mensajes de cotizaciones de equipo, reparaciones, avisos de venta en línea y liberación de equipo vendido a cliente, así como hacer tu solicitud de pago de venta en línea a Plaza de la Tecnología.

### EDITAR PERFIL

Es importante que personalices tu perfil, los usuarios que visiten tus ofertas podrán acceder a tu perfil de tienda en línea y no sólo ver los productos que vendes, tendrán acceso a información como teléfonos, número de local y descripción de locatario. Maneja imágenes que sean atractivas a tus clientes para que puedas captarlos con promociones en los banners que cargas en tu perfil.

### TUS PRODUCTOS

En esta sección encontrarás todos los productos que has cargado en nuestro sistema y podrás editarlos o borrarlos si ya no cuentas con inventario o quieres modificar la cantidad de piezas.

**IMPORTANTE:** Podrás modificar la oferta siempre y cuando el producto no tenga ventas, si un cliente compra un producto y tu colocaste por error una cantidad en el precio que no corresponde con el costo final o olvidaste agregar el costo de envío... ¡No podrás editar la oferta! Deberás respetar las características del equipo, al igual que el precio, publicado inicialmente.

### PRODUCTOS VENDIDOS

En este apartado podrás checar todos los productos que has vendido y a quién. Además podrás dar seguimiento y liberación de producto al cliente. Cada producto tiene los datos personales de tu comprador para que establezcas contacto con él y des seguimiento al envío.

Ej. Edición de perfil

The screenshot shows the Plaza de la Tecnología website interface. At the top, there's a navigation bar with links for Contacto, Entrar, Register, Mi Carrito, and a search bar. Below the header, there's a banner for the iPhone 4S template PSD v2. On the left, there's a sidebar for 'EDITAR PERFIL' featuring a large Apple logo, contact information, and an iPhone 6 image. The main content area is titled 'Tienda NOMBRE LOCATARIO' and shows a grid of products from Wacom, including tablets and styluses, with their prices and discounts. At the bottom, there are sections for 'Noticias de interés', 'Suscríbete a nuestro boletín', 'Siguenos aquí', and social media links for AMIPCI.

Ej. Edición de perfil

**BANNER PRINCIPAL**

Agregar banner de promoción para tu página  
(Esta imagen será carátula de tu perfil)  
Medidas recomendadas 900 l - r X 170 t (72dpi's)  
ancho altura

**BANNER LOGO**

Agregar banner de promoción para tu página  
Medida recomendada  
380 x 270 (72 dpi's)  
Imagen para logotipo

**BOX BANNER**

Agregar banner de promoción para tu página  
Medida recomendada  
380 x 270 (72 dpi's)  
Imagen para box banner

**AGREGAR DESCRIPCIÓN**

Tendrás la opción de agregar a tu perfil una descripción de tu negocio, giro, además de los locales que tienes dentro de la plaza.

Es importante que especifiques la información de promos, regalos y dinámicas para generar una buena experiencia de compra.

## MEDIDAS PARA ACTUALIZAR PERFIL

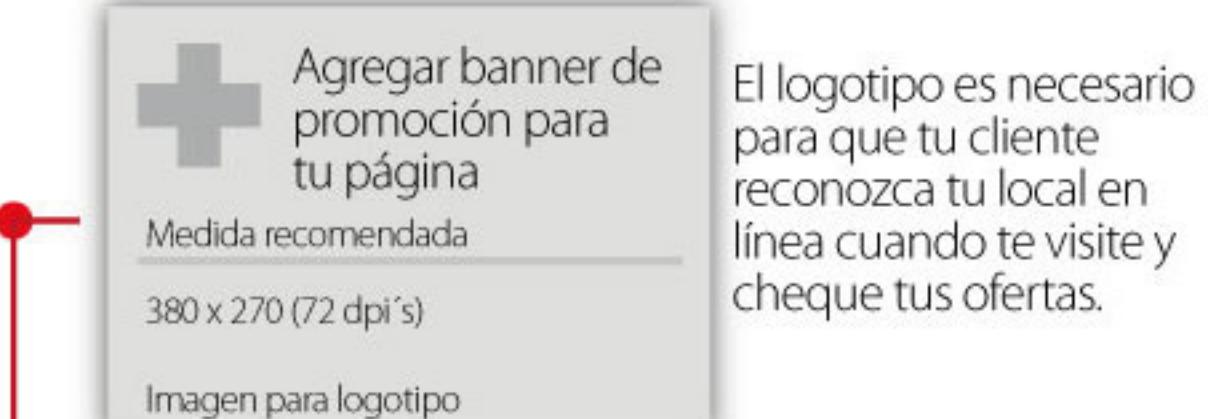
BANNER PRINCIPAL



Es necesario que respes los tamaños que sugerimos en tu perfil, si subes una imagen mucho mayor al ancho de este banner, el sistema lo ajustará. Así que debes pensar que la fotografía o archivo que subas represente la escena de tu negocio.

La foto la puedes cambiar, siempre que tu quieras. Funciona muy similar a facebook. Puedes relacionar tu publicidad o dinámica en plaza principal y anunciar por medio de este banner.

BANNER LOGO



El logotipo es necesario para que tu cliente reconozca tu local en línea cuando te visite y cheque tus ofertas.

BOX BANNER



Este banner te permitirá tener una imagen fija de la promoción del mes o lo que quieras anunciar. Tal vez informar sobre descuentos.



Ej. Tú s products

**Plaza de la tecnología**  
siempre encuentras, ahorras y mejoras

**TU TIENDA EN LÍNEA**

**Computadoras**

- COMPUTADORA IDT CORE G2030
- COMPUTADORA IDT ESCOLAR E350N
- COMPUTADORA ALL IN ONE TSSI CORE I7
- COMPUTADORA ALL IN ONE TSSI CORE I5 23

Imagen	Nombre	Precio	Ventas	Inventario	Opciones
	COMPUTADORA IDT CORE G2030	\$ 5.928	0	10	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>
	COMPUTADORA IDT ESCOLAR E350N	\$ 4.740	0	5	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>
	COMPUTADORA ALL IN ONE TSSI CORE I7	\$ 14.190	0	3	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>
	COMPUTADORA ALL IN ONE TSSI CORE I5 23	\$ 9.744	0	10	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>

**Accesorios**

- WACOM CAPTURE PEN&TOUCH

Imagen	Nombre	Precio	Ventas	Inventario	Opciones
	WACOM CAPTURE PEN&TOUCH	\$ 1.252	0	10	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>

**Electrónicos**

- DVR RIFATRON 4 CANALES
- MONITOR 3D ASUS VG278 INC 3 LENTES ACTIVOS...

Imagen	Nombre	Precio	Ventas	Inventario	Opciones
	DVR RIFATRON 4 CANALES	\$ 1.889	0	2	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>
	MONITOR 3D ASUS VG278 INC 3 LENTES ACTIVOS...	\$ 13.067	0	1	<a href="#">EDITAR</a> <a href="#">BORRAR</a>

Ej. Productos vendidos

**Plaza de la tecnología**  
siempre encuentras, ahorras y mejoras

**TU TIENDA EN LÍNEA**

**Últimos Mensajes Pendientes**

Lista de compras con especificaciones de datos del usuario.

## ● AGREGAR PRODUCTO

Conoce las consideraciones que debes tomar en cuenta al cargar una oferta en tu perfil de tienda en línea.

Completa todos los campos para que nuestro sistema, de manera automática, coloque tus productos por categorías y tus clientes puedan encontrarte en diversos apartados de nuestra tienda, esto sirve como filtro.

### 1 Categoría de oferta

Nuestra página de carga de oferta en [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com) contiene categorías en la cuál va a ser destinado el equipo que se pone a la venta.

Es importante que antes de cargar el producto que quieras ofertar verifiques que sea correcta la categoría, ya que cuando lo publies aparecerá en un histórico de búsqueda de ofertas.

Ej. Computadoras, laptops, tablets, accesorios, impresoras, software, ofertas y outlet.

### 2 Título de la oferta

El texto que elijas para nombrar a tu oferta será lo que haga que el usuario compre tu producto. Aquí deberás introducir un nombre corto, que sea lo más directo y atractivo.

Debes evitar colocar nombres que no describan tu producto, si colocas algo genérico tus clientes potenciales no darán clic y la oferta podría ser desechada, sin dar clic para leer más. En la descripción podrás cautivar a los clientes con especificaciones o con detalles del equipo, así como de la promoción adicional o descuento que ofrezcas.

Ej. Laptop HP de remate. Precio \$3,000 ¡Sólo hoy!

### 3 Descripción de oferta

En esta casilla podrás colocar los puntos sobresalientes o rendimiento del producto. Además podrás incluir detalles de descuentos o promociones que tengas en tu local dentro de Plaza de la Tecnología, así como regalos como estrategia de cierre de venta.

#### IMPORTANTE:

- Si vendes celulares es necesario que coloques de dónde es la oferta en la descripción, ya que si compran alguno de tus equipos en otro estado y no corresponden con la clave de activación deberás aclarar al usuario de esto para no generar una mala experiencia de venta.
- Si eres reparador podrás vender tus refacciones e incluir el servicio de colocación o reparación, si así lo consideras. Pero, es necesario que informes al cliente dónde se encuentra tu local para evitar malos entendidos.
- Puedes subir tus refacciones como si fuera producto.

### 4 Fotografía

El sistema de carga de ofertas te permite subir 4 fotografías, en las cuales sugerimos que sean: a) frontal, b) superior, c) lateral y c) accesorios.

#### IMPORTANTE:

La imagen que cargues en la oferta no deberá pesar más de 1 MB, si esta supera el peso el sistema no te permitirá cargarla. Considera que la imagen sea de buena calidad y que sea del producto que estás vendiendo. Recuerda que el usuario va a comprar lo que verá y si la imagen no se entiende y no se ve bien podría ser un factor para que el cliente no combre.

### 5 Características de oferta

Tu oferta debe ser completada con todos los campos que se proporcionan.

a) Estado de Producto, b) Marca, c) Categoría, d) Color, e) Pulgadas, f) Sistema Operativo, g) Disco Duro, h) Procesadores, i) Memoria RAM y j) Pantalla.

Siquieres anexar alguna característica del equipo lo podrás hacer haciendo clic en el botón "**Agregar más información**". Este botón te permitirá agregar y editar el texto que anexes.

**IMPORTANTE:** Estas características funcionan en nuestro sistema como estructura de búsqueda, por lo que es necesario las coloques todas para que tu producto para que aparezcas cuando algún cliente navega en la página y busque productos por características y filtre información.

### 6 Información de venta

**Unidad de venta:** aquí seleccionarás la cantidad de equipo que vayas a ofertar para vender en nuestro sitio. Toma en cuenta que venderás por inventario, así que tener tu perfil de PT abierto te ayudará para contestar correos de clientes y verificar tus ventas.

#### IMPORTANTE:

- El sistema va actualizando el inventario de productos por venta. Es decir, si ofertas 10 computadoras y te compran una, el sistema dejará visible para las siguientes compras 9 unidades como stock.
- El inventario que tengas en cada oferta deberá ser el que consideres tener para los clientes. Si ofertas equipos que no tienes en tu bodega podría llevarte a no cumplir con el usuario en tiempo y forma de entrega, esto a su vez provocaría una penalización en tu perfil por crear una mala experiencia de compra.

**Precio por pieza:** Debes considerar que este precio será el total de lo que normalmente el cliente paga en tu local. A esto se le sumará la transacción bancaria y el costo de envío. Cuando solicites el pago de tus ventas será el precio por pieza lo que se deposita en la cuenta que proporcionaste al sistema.

### ¿Tienes algún descuento?

Si subes el precio y colocas descuento, será una estrategia de venta. Pero, es necesario que consideres que lo que se depositará en tu cuenta por la venta es el precio por venta.

Siempre que colocas un descuento significativo motiva al usuario a la compra. Así que deberás considerar si colocas o no descuento, el precio es lo más importante. El elevar el precio, colocar un descuento y quedar superior con la demanda de otros portales de venta en línea no es alternativa ya que generarás desconfianza al cliente.

**Costo por envío:** Todas las ofertas que no contengan costo de envío no serán visibles a los clientes de [www.plazadelatecnologia.com](http://www.plazadelatecnologia.com). Si no colocas el monto de la paquetería el usuario tendrá como entendido que tu local cubre el envío. Así que ahora, todas las ofertas serán publicadas con costo de envío y se incluirá en la publicación que incluye el envío.

### Información de venta

**IMPORTANTE:** Toma en cuenta la cobertura y servicios como seguro de mercancía que te protejan.

Días de entrega: Los días de entrega son determinados por cada paquetería y la cobertura en territorio nacional. Te sugerimos que te comuniques con el cliente después de su compra para explicar esto y considerar que sea el cliente que vaya a la plaza más cercana a recoger el producto.

### 7 Publicar producto

Checka varias veces lo que estás publicando. Si tu producto es publicado con un error en precio por pieza y envío, el locatario es el único responsable del producto ofertado. Si un cliente ya adquirió alguno de tus productos, será imposible que modifiques la oferta en la sección "Tus productos", y deberás respetar el precio que estipulaste en la oferta.

**IMPORTANTE:** **Plaza de la Tecnología** no es intermediario entre el cliente y el locatario, sólo proporciona y vigila el sistema de ofertas.

**1** Categorías Computadoras

**2** Click aquí para añadir el título de tu producto.

**3** Descripción

**4** Agrega la foto principal de tu producto

**5** Características Principales

**6** Información de Venta

**7** Publicar producto

Garantía: 1 mes  
 Estado Producto: Nuevo  
 Marca: Escoge la Marca del artículo.  
 Categoría: Escoge una categoría  
 Color: Sin color  
 Pulgadas: Otros  
 Sistema Operativo: Otros  
 Disco Duro: Otros  
 Procesadores: Otros  
 Memoria RAM: Otros  
 Pantalla: Otros

Unidades en venta: 1  
 Inventario o existencia  
 Precio por pieza:   
 ¿Tienes un descuento?: No  Sí   
 ¿El precio incluye envío a domicilio?: No  Sí   
 Costo por Envío: Ejemplo 150  
 Días de entrega: 3 a 5 días  
 Precio por pieza: \$  
 Costo envío: \$  
 Descuento de 0%   
 Costo transacción bancaria: \$  
 Precio x por pieza publico: \$ 0

Noticias de interés  
 Suscríbete a nuestro boletín  
 Síguenos aquí  
 Redes Sociales

Métodos de pago  
 Atención a Clientes  
 Nosotros  
 Noticias  
 Redes Sociales

© 2013 | 2014 Plaza de la Tecnología. Todos los derechos reservados.

