

## UNIVERSIDAD GERARDO BARRIOS

Líderes en Gestión del Conocimiento

CICLO I - 2022

S18 - Datos masivos

CARRERA: Ingeniería en Manejo y Gestión de

Base de Datos

DOCENTE: David Eduardo Márquez Chávez

MATERIA: Implementación de Proyectos de

Inteligencia de Negocios

FECHA DE ENTREGA: Domingo 29/Mayo/2022

**INTEGRANTE:** 

\*Idalia Guadalupe Cedillos Santos\*

\*Junior Efraín Franco Pérez\*

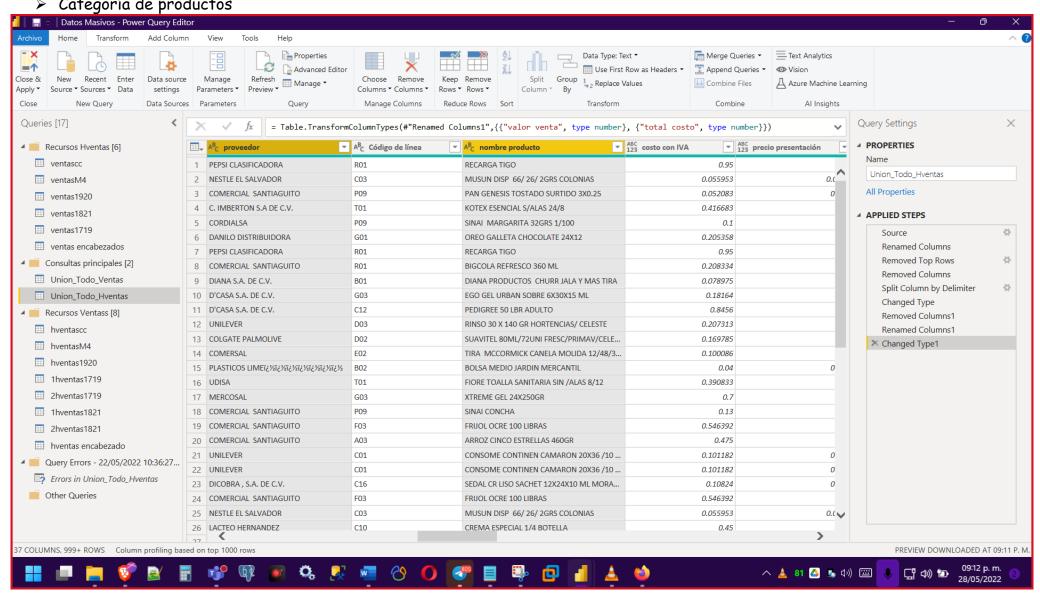
\*Kilmar Azael Rivera Alfaro\*

\*Rudy Alexander Guevara Joya\*

Pasos desarrollados para el desarrollo de la actividad.

Identificar los datos importantes de la tarea, entre ellos identificamos datos principales de:

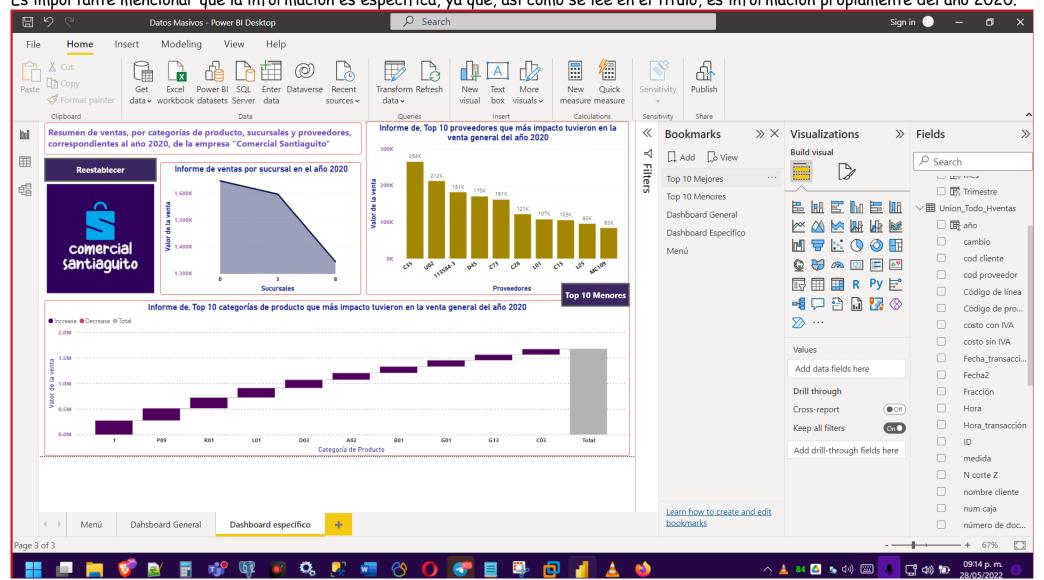
- > Ventas
- Sucursales
- Proveedores
- Números de caja
- Productos
- Categoría de productos



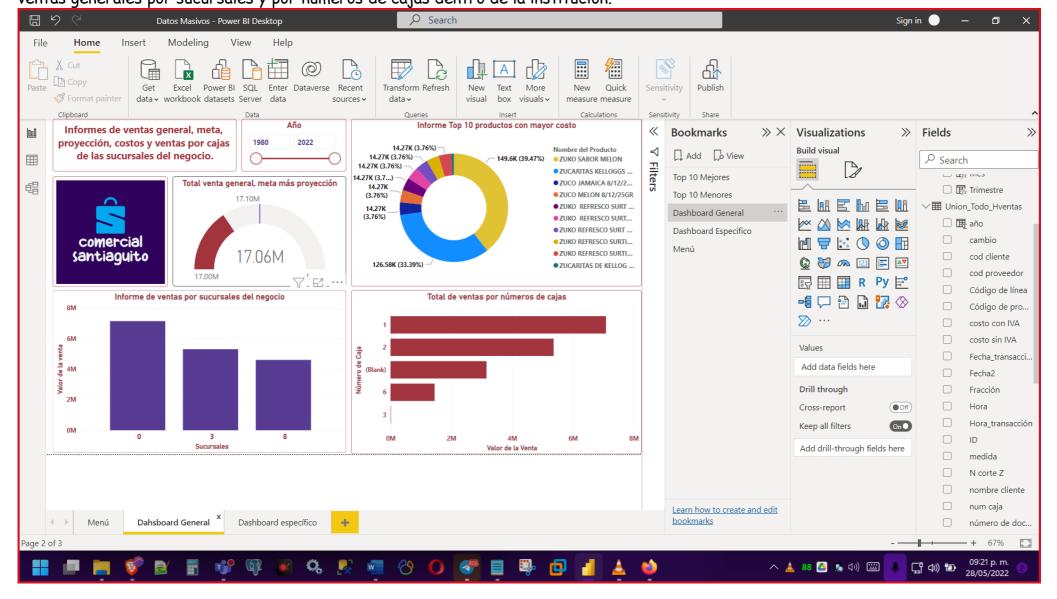
Creamos marcadores para la visualización del Dashboard específico, podemos observar en la siguiente imagen; que solamente contamos con tres gráficos, y agregamos un cuarto y un quinto a presionar control clic en el botón que se llama "Top 10 Menores", de esta manera, al presionarlo, veremos los top 10 de proveedores y de categoría de producto, que menos han aportado en las ventas del negocio, puesto que en la pantalla principal, se muestra el top 10, de los que más impacto positivo en las ventas han generado.

Adicional a eso, agregamos un botón más arriba del logo de la empresa, este botón como su nombre lo indica, reestablece los valores, si el usuario ha utilizado el botón "Top 10 Menores".

Es importante mencionar que la información es específica, ya que, así como se lee en el título, es información propiamente del año 2020.



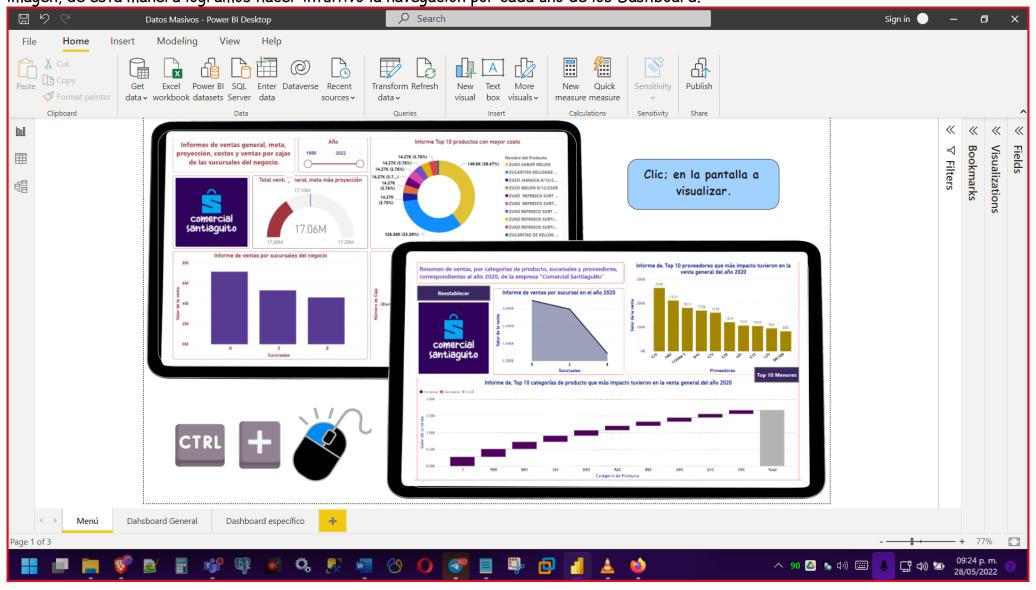
Seguidamente creamos un segundo Dashboard, el cual contiene totales de ventas generales, informes de costos por productos, detalle de ventas generales por sucursales y por números de cajas dentro de la institución.



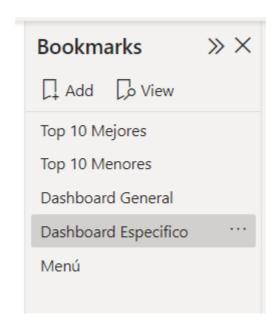
## Visualización del menú:

Para la creación del menú, tomamos dos capturas de los Dashboard creados anteriormente, y a cada captura le asignamos un enlace para que redireccione a cada informe.

Antes de eso, creamos nuevos marcadores, los cuales llamamos: Dashboard General y Dashboard Especifico, luego, se los asignamos a cada imagen, de esta manera logramos hacer intuitivo la navegación por cada uno de los Dashboard.



## Marcadores finales:



## Importante:

El marcador llamado "menú", se asignó a cada logo de los 2 Dashboard, de esta manera cuando usemos el menú para navegar a cada uno de ellos, podremos retornar al menú haciendo un CONTROL CLIC, en el logo de cualquier dashboard.

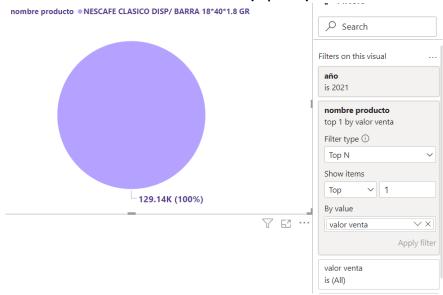
Aspectos generales que ayudaron en el desarrollo de la actividad:

¿Cuál fue el monto total de la venta en el año 2021? R// 1.53 Millones



¿Cuál fue el producto más vendido en ese año?, especifique el monto.

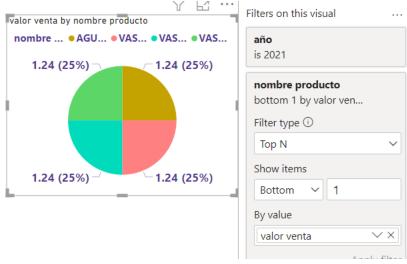
R// NESCAFE CLASICO DISP/ BARRA 18\*40\*1.8GR, \$129,140.10



¿Cuál fue el producto menos vendido en ese año?, especifique el monto.

R// Como respuesta hemos encontrado 4 productos que tienen el mismo monto más bajo:

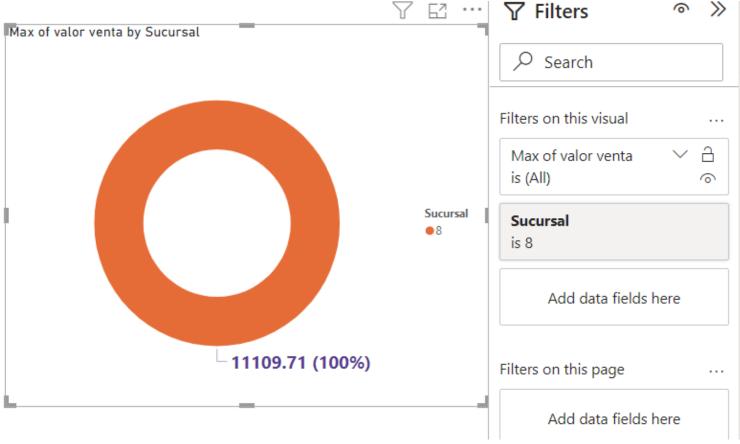
- > AGUA LAS PERLITAS BOLSA 1/25 -> \$1.24
- > VASO LAKY MEN # 10 ONZ 40\*25 -> \$1.24
- > VASO LAKY MEN # 6 ONZ 40\*25 -> \$1.24
- > VASO LAKY MEN # 8 ONZ 40\*25 -> \$1.24



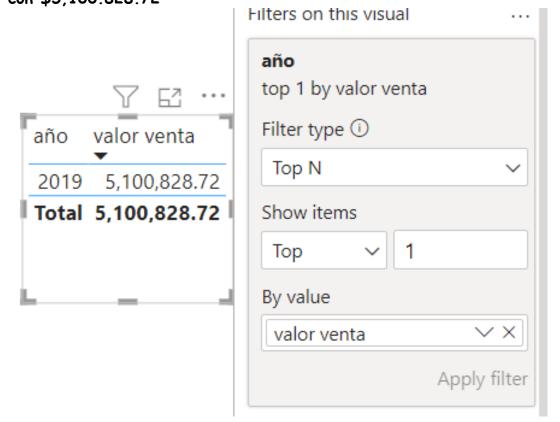
Aspectos generales que ayudaron en el desarrollo de la actividad:

¿Escriba y compruebe el valor máximo de ventas para la sucursal #8?

R// máximo: \$11,109.71

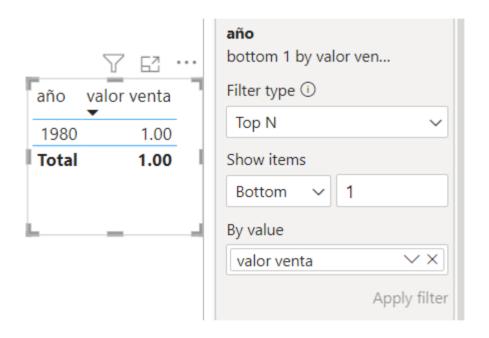


Escriba y compruebe el año en el que más ventas se han registrado, adjunte evidencia del resultado R// Año 2019, con \$5,100.828.72



Aspectos generales que ayudaron en el desarrollo de la actividad:

Escriba y compruebe el año en el que menos ventas se han registrado, adjunte evidencia del resultado R// Año 1980, con \$1.00



Las preguntas que hemos respondido en este documento con imágenes no están contenidas en el archivo de PowerBi, porque lo utilizamos solamente como una guía a seguir, y así hacernos una idea de los gráficos que podríamos utilizar en cada uno de los Dashboard y las opciones con sus respectivos procedimientos que nos permitieron dar solución a las interrogantes anteriores.