




ARGON

Transformando Conhecimento
em Prosperidade Financeira



Sumário

- 01** Proposta de Valor
 - 02** Modelo de Negócios
 - 03** Validação
 - 04** MVP e protótipo
- 



PROPOSTA DE VALOR

Resolvemos a falta de conhecimento em gestão financeira oferecendo uma plataforma acessível e intuitiva, com ferramentas de acompanhamento. Nosso diferencial está na gratuidade e nos métodos diversificados de aprendizado.

BENEFÍCIOS

1º



Métodos diversificados
de aprendizaje

BENEFÍCIOS

1º



Métodos diversificados
de aprendizado

2º



Acessibilidade

BENEFÍCIOS

1º



Métodos diversificados
de aprendizado

2º



Acessibilidade

3º



Ferramentas de
Acompanhamento

BENEFÍCIOS

1º



Métodos diversificados
de aprendizado

2º



Acessibilidade

3º



Ferramentas de
Acompanhamento

4º



Interface
Intuitiva

BENEFÍCIOS

1º



Métodos diversificados
de aprendizado

2º



Acessibilidade

3º



Ferramentas de
Acompanhamento

4º



Interface
Intuitiva

5º



Plataforma Gratuita

EXEMPLOS PRÁTICOS



NUBANK

Revolucionou o
mercado financeiro com
serviços bancários
acessíveis e sem tarifas,
desmistificando a
gestão financeira.
Alinhado à proposta da
Argon de educação
financeira prática.

EXEMPLOS PRÁTICOS



NUBANK

Revolucionou o mercado financeiro com serviços bancários acessíveis e sem tarifas, desmistificando a gestão financeira. Alinhado à proposta da Argon de educação financeira prática.



KHAN ACADEMY

Oferece cursos gratuitos, incluindo finanças pessoais, refletindo o compromisso da Argon com educação financeira acessível.

EXEMPLOS PRÁTICOS



NUBANK

Revolucionou o mercado financeiro com serviços bancários acessíveis e sem tarifas, desmistificando a gestão financeira. Alinhado à proposta da Argon de educação financeira prática.



KHAN ACADEMY

Oferece cursos gratuitos, incluindo finanças pessoais, refletindo o compromisso da Argon com educação financeira acessível.



FINANÇAS FEMININAS

Foca na educação financeira voltada para mulheres, promovendo uma rede de apoio, assim como a Argon valoriza a comunidade e a troca de experiências.



Transformando Conhecimento em Prosperidade Financeira

A Nossa Startup Ajuda a Superar a Falta de Conhecimento Básico em Gestão Financeira.

SOBRE NÓS

Oferecendo uma educação financeira acessível e prática, ajudando você a tomar decisões inteligentes que transformem suas metas em conquistas tangíveis.

BENEFÍCIOS

-  Métodos de Aprendizado Diversificados.
-  Acessível em Qualquer Dispositivo.
-  Ferramenta de Ajuda na Gestão.

Quer Mais Conhecimento? Tá na ARGON!

PEÇA PUBLICITÁRIA

Promover a plataforma de forma atraente, comunicando benefícios como educação financeira acessível e prática. Engajar o público-alvo, mostrando como nossa solução pode transformar o gerenciamento financeiro pessoal de forma simples e eficaz

BUSINESS MODEL CANVAS

Business Model Canvas

Parcerias Chaves	Atividades Chave	Proposta de Valor	Relacionamento	Segmento de Clientes
<ul style="list-style-type: none">• Bancos• Investidores	<ul style="list-style-type: none">• Tutoriais• Gráfico de gastos• Planilha	<ul style="list-style-type: none">• Transformando conhecimento em prosperidade financeira	<ul style="list-style-type: none">• Assistência ao cliente• Feedback	<ul style="list-style-type: none">• Jovens e adultos• Interessados em gerenciamento de finanças
	Recursos Chaves		canais	
	<ul style="list-style-type: none">• Plataforma tecnológica• Interface intuitiva e funcional		<ul style="list-style-type: none">• Site• Redes sociais	
Estrutura de Custos			Fontes de Receita	
<ul style="list-style-type: none">• Marketing• Manter servidor			<ul style="list-style-type: none">• Serviços plus• Propaganda	

BUSINESS MODEL CANVAS

PROPOSTA DE VALOR

- Transformando conhecimento em Prosperidade Financeira.

BUSINESS MODEL CANVAS

PROPOSTA DE VALOR

- Transformando conhecimento em Prosperidade Financeira.

ATIVIDADES CHAVES

- Tutoriais.
- Grafico de gastos.
- Planilha.

BUSINESS MODEL CANVAS

PROPOSTA DE VALOR

- Transformando conhecimento em Prosperidade Financeira.

ATIVIDADES CHAVES

- Tutoriais.
- Grafico de gastos.
- Planilha.

RECURSOS CHAVES

- Plataforma tecnológica.
- Interface intuitiva e funcional.

BUSINESS MODEL CANVAS

PROPOSTA DE VALOR

- Transformando conhecimento em Prosperidade Financeira.

ATIVIDADES CHAVES

- Tutoriais.
- Grafico de gastos.
- Planilha.

RECURSOS CHAVES

- Plataforma tecnológica.
- Interface intuitiva e funcional.

PARCERIAS CHAVES

- Bancos.
- Investidores.

BUSINESS MODEL CANVAS

RELACIONAMENTO

- Assistência ao cliente.
- Feedback

BUSINESS MODEL CANVAS

RELACIONAMENTO

- Assistência ao cliente.
- Feedback

CANAIS

- Site
- Redes sociais

BUSINESS MODEL CANVAS

RELACIONAMENTO

- Assistência ao cliente.
- Feedback.

CANAIS

- Site.
- Redes sociais.

SEGMENTOS DE CLIENTES

- Jovens e adultos.
- Pessoas interessadas em gerenciamento de finanças

BUSINESS MODEL CANVAS

RELACIONAMENTO

- Assistência ao cliente.
- Feedback.

CANAIS

- Site.
- Redes sociais.

SEGMENTOS DE CLIENTES

- Jovens e adultos.
- Pessoas interessadas em gerenciamento de finanças.

ESTRUTURA DE CUSTOS

- Marketing.
- Manter servidor.

BUSINESS MODEL CANVAS

CANAIS

- Site.
- Redes sociais.

ESTRUTURA DE CUSTOS

- Marketing.
- Manter servidor.

RELACIONAMENTO

- Assistência ao cliente.
- Feedback.

SEGMENTOS DE CLIENTES

- Jovens e adultos.
- Pessoas interessadas em gerenciamento de finanças .

FONTES DE RECEITA

- Serviços plus.
- Propaganda.

VALIDAÇÃO

PESQUISAS DE MERCADO

Coleta de opiniões de potenciais usuários.

FORMULÁRIO

Coleta de opiniões sobre o projeto.



VALIDAÇÃO

60%

Das pessoas afirmaram que utilizariam a plataforma para gerir suas finanças pessoais

30%

Das pessoas relataram não ter conhecimento básico sobre gestão financeira

10%

Das pessoas afirmaram que sabem como gerenciar suas finanças e não precisam do uso da plataforma.

VALIDAÇÃO



NUBANK

Antes do lançamento,
testou seu conceito
através de pesquisas de
mercado e listas de
espera online,
garantindo um público
engajado desde o início.

VALIDAÇÃO



NUBANK

Antes do lançamento,
testou seu conceito
através de pesquisas de
mercado e listas de
espera online,
garantindo um público
engajado desde o início.



UBER

Validou sua ideia por
meio de pesquisas de
mercado, identificando
a demanda por
transportes alternativos,
além de coletar
feedback direto dos
primeiros usuários.

VALIDAÇÃO



NUBANK

Antes do lançamento, testou seu conceito através de pesquisas de mercado e listas de espera online, garantindo um público engajado desde o início.



UBER

Validou sua ideia por meio de pesquisas de mercado, identificando a demanda por transportes alternativos, além de coletar feedback direto dos primeiros usuários.



FACEBOOK

No início, utilizou formulários online e pesquisas de mercado para entender as necessidades dos estudantes universitários antes de expandir globalmente.

O QUE É MVP?

O MVP (Produto Mínimo Viável) é a versão inicial de um produto com apenas as funcionalidades essenciais, desenvolvido para testar suas previsões no mercado com o menor investimento possível. Ele permite feedback real dos usuários, possibilitando ajustes rápidos e eficazes antes do lançamento completo. Essa abordagem reduz riscos, otimiza recursos e aumenta as chances de sucesso do produto.



TIPO DE MVP ESCOLHIDO

Para este projeto, optamos por um protótipo funcional de nossa plataforma, desenvolvido no Figma. Ele simula a experiência do usuário e permite testar a interface e a navegação, mesmo sem um backend totalmente implementado.





MVP

O MVP será fundamental para validar a proposta da plataforma, focando em três aspectos principais:

- Avaliação da usabilidade e interface – Verifique se o design é intuitivo e fácil de usar.
- Medição do engajamento dos usuários – Analisar como os usuários interagem com a plataforma e quais funcionalidades geram mais interesse.
- Identificação de melhorias – Coletar feedback para aperfeiçoar recursos e corrigir possíveis problemas antes do desenvolvimento completo.



PROTÓTIPO

LINK PARA O PROTÓTIPO DO FIGMA:

- <https://www.figma.com/proto/Q2KSmy8HOR2qnk649zkFwj/Untitled?node-id=18-46>

MUITO
OBRIGADO!

ALGUMA DÚVIDA?