Requerimientos de negocio para <<Proyecto>>

Versión: x.x

# 

# Contenido

[Contenido](#_Toc76741949)

[Historial de revisiones](#_Toc76741950)

[1. Requerimientos del negocio](#_Toc76741951)

[1.1 Situación actual](#_Toc76741952)

[1.2 Oportunidad del negocio](#_Toc76741953)

[1.3 Objetivos de negocio y Criterios de éxito](#_Toc76741954)

[1.4 Riesgos](#_Toc76741955)

[2. Visión de la solución](#_Toc76741956)

[2.1 Declaración de la visión de la solución](#_Toc76741957)

[2.2 Funciones principales](#_Toc76741958)

[2.3 Suposiciones y dependencias](#_Toc76741959)

[3. Contexto del negocio](#_Toc76741960)

[3.1 Perfil de los interesados (Stakeholders)](#_Toc76741961)

[3.2 Ambiente de operación](#_Toc76741962)

[4. Alcance y limitaciones](#_Toc76741963)

[4.1 Alcance inicial](#_Toc76741964)

[4.2 Limitaciones y exclusiones](#_Toc76741965)

# Historial de revisiones

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Autor | Fecha | Comentarios | Versión |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

# 

# 1. Requerimientos del negocio

## 1.1 Situación actual

*<<En esta sección se establece el estado actual de la organización cliente, y se establecen las razones para desarrollar el proyecto. Proveer una descripción general de la historia o situación que nos lleva a reconocer la necesidad de este producto de software. Incluye los resultados que se obtienen actualmente, los que no se han podido obtener, la forma de trabajo actual y los impedimentos que la organización ha encontrado>>*

## 1.2 Oportunidad del negocio

Se propone crear una base de datos para la venta de productos variados, en la cual el usuario (vendedor) pueda satisfacer la necesidad de facilitar el ingreso y salida mediante ventas de los mismos.

* Kiosco Candy, atención personalizada
* Página interna del comerciante, eficacia
* Competencia en la atención rápida a los clientes
* Resolvería problemas como, el conteo de stock, la reposición de productos y los conteos de caja manuales, y el correcto manejo de listados.

## 1.3 Objetivos de negocio y Criterios de éxito

*<<Describe los objetivos que pretende alcanzar el cliente con el producto, de una forma cuantitativa y medible. Estos pueden incluir:*

* *Ganancias estimadas*
* *Ahorros en costos*
* *ROI*
* *Fechas de liberación*

*Los criterios de éxito deben establecer cómo se medirá el logro de los objetivos, y describen los factores internos o externos que tendrán impacto en la organización>>*

## 1.4 Riesgos

*<<En esta sección se hace un resumen de los riesgos que presenta el negocio en la implementación de este proyecto, tales como:*

* *Competencia del mercado*
* *Aparición de otros productos mejores que el nuestro*
* *Restricciones de tiempo*
* *Resistencia al cambio por parte de los usuarios*
* *Problemas para la implementación*

*Estima la severidad de cada riesgo y su impacto en el proyecto.>>*

# 2. Visión de la solución

## 2.1 Declaración de la visión de la solución

*<<Escribe una declaración concisa de la visión, que resuma el propósito o intención del proyecto. Describe cómo será la situación del cliente cuando el producto se haya implementado. Puede ser idealista, pero debe basarse en la realidad de las necesidades, arquitectura organizacional, estrategia de negocio y restricciones del costo y recursos>>*

## 2.2 Funciones principales

La base de datos cumplirá la función de:

1. Manejo de stock
2. **Cierre de caja**
3. Listas de proveedores
4. Precios de productos

## 2.3 Suposiciones y dependencias

*<<En esta sección registra las suposiciones que se hicieron mientras se concebía este documento de visión y alcance. Anota las dependencias principales que el proyecto debe utilizar, que incluyen:*

* *Tecnologías específicas*
* *Proveedores externos*
* *Outsourcing de desarrollo*
* *Otras relaciones del negocio>>*

# 3. Contexto del negocio

## 3.1 Perfil de los interesados (Stakeholders)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Stakeholder*** | ***Beneficio y valor percibido*** | ***Actitudes*** | ***Funciones de interés mayor*** | ***Restricciones*** |
| Dueños | Obtener fácilmente la información | Muy interesado en reducir tiempo y trabajo | Que tenga más funciones que el producto actual | Ninguna identificada |
| Empleada administrativa | Cometer menos errores en su trabajo | Altamente receptivo; espera buena usabilidad | Corrección de conteos automáticos | Ninguna identificada |
| Cliente | Atención rápida | Presentará resistencia si la atención no es eficaz | Procesar una base de datos | Ninguna identificada |

## 3.2 Ambiente de operación

<<Describe el ambiente en el que el sistema será usado. Considera preguntas como:

* ¿Los usuarios están concentrados en un área geográfica cercana o dispersos ampliamente?
* ¿En qué momentos del día los usuarios necesitan acceder más al sistema?
* ¿Dónde se generan los datos? ¿Qué tan alejadas están estas ubicaciones? ¿Necesitamos combinar la información de las diferentes ubicaciones?
* ¿Que equipos y sistemas existen actualmente o se usarán para el sistema nuevo?
* ¿Qué controles de seguridad son implementados o son necesarios?
* ¿El producto debe ser utilizado continuamente o hay momentos de interrupción?

# 4. Alcance y limitaciones

## 4.1 Alcance inicial

*<<En esta sección, describe las funciones principales que serán incluidas al inicio del proyecto. Considera los objetivos que el proyecto debe cumplir y los beneficios que debe aportar (apóyate en la tabla de stakeholders) para seleccionar las funciones que proveen dicho valor. Evita la tentación de incluir todas y cada una de las funciones posibles que pueda ser concebida algún día, y enfócate en las características que proveerán el valor mayor, en el costo de desarrollo más aceptable y para la comunidad más amplia.*

*Se sugiere incluir un mapeo entre el objetivo de negocio (Sección 1.3) y las funcionalidades para asegurar que las funcionalidades realmente contribuyen con el objetivo de negocio.>>*

## 4.2 Limitaciones y exclusiones

<<Identifica alguna función o característica que los stakeholders puedan identificar, pero que no está planeada para incluirse en esta versión del producto>>