



Documentación de Proyecto – Análisis de Ventas con Power BI



Título del Proyecto:

Dashboard de Ventas y Rentabilidad - Superstore



Objetivo del Proyecto

Crear un Dashboard dinámico e Interactivo en Power BI que permita analizar las ventas, la rentabilidad y el impacto de las compras realizadas por producto, segmento, región. Este reporte está diseñado para la toma de decisiones estratégicas en áreas de ventas, marketing y gerencia.



Preguntas que Responde:

1. ¿Cuál es la tendencia mensual de ventas y ganancias?
2. ¿Qué productos o regiones son los más rentables?
3. ¿Qué categoría de productos generan más ventas?
4. ¿Cuál es el TOP de clientes potenciales según ventas?



Herramientas y Tecnologías Utilizadas

- **Power BI Desktop:** Visualización de datos
- **Power Query:** Limpieza y Transformación de datos
- **DAX:** Calculo de métricas personalizadas
- **Excel / CSV:** Fuente de datos bruta



Métricas Calculadas

- Total de Ventas
- Total de Ganancias
- % de Crecimiento Mensual
- Ganancia Acumulada
- % de Descuento Promedio Ponderado



Visualizaciones Incluidas

- KPIs generales de negocio
- Gráfico de línea de ventas y ganancias por mes
- Mapa geográfico de ventas por región
- Segmentadores por año, categoría, segmento y región