AXEL™

白皮书

Ver: 2.5 (08.03.18)

白皮书

代币生成事件

2018年6月6日

目录

行政报告摘要 6
前言 8
问题陈述 9
征途 11
AXEL 解决方案 11
从解决方案到演变 : AXEL 支付 12
保护隐私变得简单 : 区块链驱动 AXEL 代币简介 14
支付的更好方式 : AXEL 代币 + AXEL 支付 16
更好的销售场所 : AXEL 市场 17
独特优势将吸引充满活力的用户群体入驻市场 19
我们的平台将创作者放在首位 22
当前解决方案对比 AXEL 市场 23
从演变到变革 : AXEL 区块链 24
AXEL : 改变数据所有权 25
AXEL 与未来 26
团队 27
AXEL 代币发行 31
历史和计划开发时间表 33
技术考虑 34
初始空投 34

行政报告摘要

简介和愿景： 我们的公司（AXEL™，前身为 StoAmigo®[1]）、软件以及愿景，一直致力于帮助用户对其数字身份和资产实现最高程度的控制。

人们需要掌控自己的数字文件和通讯，在预测和洞悉这一真切需求方面，我们已获得巨大成功。

在过去的五年中，由 100 多名成员组成的我方资深团队（包括 80 多名技术专家），携手打造出一整套广受数百万用户青睐的软件产品。独特专利技术[2] 和对用户友好的 AXEL 应用程序，助力我们实现可观的市场渗透，并喜获 Google Play 4.4 星级评价。

在完全自筹资金的情况下，软件所取得的成就让我们颇感自豪并深受鼓舞。面临下一个关键迭代（"AXEL 支付"）起航之际，我们谋求完全扫清障碍，实现文件和数据的直接点对点货币化、传输和享受。

凭借多年丰富经验，我们认识到文件共享空间中存在一个关键空白点，即隐私，而只有区块链技术才能解决隐私问题。

我们认为，没有隐私的控制并不能为人们提供真正享受互联网终极价值的手段。

解决方案： 我们打算利用并拓展现有私人文件共享和流媒体专利技术，创建全新应用程序，即 AXEL 支付。

AXEL 支付将建立在 AXEL 应用程序提供的丰富功能且经过实地测试的基础上，且拥有一系列强大点对点文件共享、传输和货币化等全新功能。

AXEL 支付将为用户铺平道路，使其可在没有外部干扰的情况下，一对一地出售、购买或交易其数字资产。这将允许他们立即部署个性化、完全定制、点对点店面，而无需经过惯常第三方中间人及其高昂费用。

使用我们的专利技术，任何人只需轻点几下鼠标，即可为任何文件创建 AXEL 支付链接。

1. StoAmigo 国际已更换品牌，现以 AXEL™品牌开展业务。
2. AXEL 技术包含在自 2015 年 5 月以来授予的 6 项美国专利以及在美国、欧洲和中国的 11 项其他待决专利申请之中。已获专利包括美国专利第 9,027,050 号、美国专利第 9,363,563 号、美国专利第 9,419,965 号、美国专利第 9,565,184 号、美国专利第 9,723,090 号和美国专利第 9,792,452 号。已公布的专利申请包括美国专利出版物第 2014/0195976、2014/0165176、2015/0237400、2017/0359353、2016/0248936 和 2017/0235490、世界知识产权组织国际出版物第 2014/089353、欧洲专利出版物第 2 802 118 号和 2 996 026 号、中国专利出版物第 104903900 和 105426115 号。

AXEL 支付不仅可允许用户进行用户对用户的无缝隙商业交易，而且 和 AXEL 代币相结合，用户将可以“隐形”方式完成交易。我们预期 AXEL 代币和 AXEL 支付可为用户提供必要隐私和控制，从而完全放心地出售其数字资产，而这一功能在当前行业格局中极为缺乏。

我们预计，这种组合的力量将改变用户之间的协作和沟通方式，催生全新、充满活力的卖家、买家及创作者社区。用户意识到可自行决定数据共享、货币化和控制的方式，因此将衍生更多的期望和要求。

我们计划通过增加额外的功能提升该生态系统，从而在该强大的用户基础上实现更大成功。

新增功能之一是 AXEL 市场，将在 AXEL 支付后，大致与 AXEL 代币同期推出。该市场将进一步允许传播和出售数字资产。此外，我们最终打算创建专有 AXEL 区块链，这一区块链将释放这个生态系统所呈现的各种可能性。这一区块链的创建将让我们实现当前市场所缺乏的众多其他功能。

我们相信，即使没有所提议的长期专有区块链，AXEL 支付、AXEL 代币和 AXEL 市场也将彻底打破现状，谱写数字文件共享新篇章。

前言

互联网促使通讯产生革命性变化。

实时全球聊天和语音、点播视频会议、社交媒体及其他技术，为世界领导人和普通民众提供在任何时候与任何人建立联系的非凡力量。

纵观当代取得的巨大进步，从商业到娱乐，改变了世界的方方面面，其影响之大，无以估量。

尽管如此，虽然互联网必将在每个人的生活中发挥作用，但互联网也给为人处世的基本方面带来了巨大的代价。

像 Facebook 这样的集中式玩家已经形成了一种文化，在这种文化中，为方便支付，控制权和隐私权被严重侵蚀。严厉的服务合同条款使隐私荡然无存，个人数据被公然索取，个人被商品化，这已成为常态。

这种安排的受益方，正是那些为自己的目的而利用用户数据的大公司和政府。人们只需看看谷歌，就能洞察这一模式的最终表达方式，因为从浏览器、搜索活动到电子邮件，一切都成了广告机器的燃料。

我们相信，有时用户是无意中让它们占了便宜，但是用户也经常意识到，这种安排没有赋予自己应得到并渴望得到的个人自由和价值。

要真正利用互联网的力量，每个用户都必须坚信自己有能力安全、隐秘地进行沟通。

随着数字经济用户重新掌控自己的隐私，AXEL 必须利用自己的文件共享和流媒体专利技术，结合区块链技术，将用户拥有并控制其数据这一愿景变成现实。

我们目前的解决方案十分精致，屡试不爽，极为适合解决本白皮书中讨论的问题。利用区块链扩展这些技术将使其变得更为强大。

例如，AXEL 支付和 AXEL 代币的结合，将使交易双方在世界上任何地方都能以安全、私密和直观的方式，完成无缝的数字内容实时瞬间销售交易。

我们相信，完美结合区块链和我们的技术，将为世界提供首个无需中间人、完整的数字共享和货币化生态系统，同时确保用户始终拥有其交易和隐私控制权。

此外，这些功能将可部署于各种不同的互联网平台，使用户可利用上述所有功能，随时瞬间建立销售门户，并创建应用程序。

鉴于业绩记录和市场认可，我们相信 AXEL 支付和 AXEL 代表具备催生一场全球性运动的潜力，从根本上挑战集中式数字内容市场模式。

鉴于比特币和区块链对全球金融系统和制度的持久挑战，我们相信区块链（尤其是与我们专有技术相结合的区块链）将给数字文件共享和流媒体带来同样挑战。

故此，我们相信数字文件共享和流媒体市场发生变革的时机现已成熟，我们具备强大团队、技术和丰富经验以实现这一个变革。

问题陈述

高昂费用和控制缺乏，对真正全球化数字资产市场发展造成极大阻碍。

在上述主要平台对用户数据进行系统化集中和控制的背景下，我们相信任何真正全球化数字资产市场的发展都受到严重束缚。

今天的卖家依赖于一系列零散的数字资产市场，比如 Shutterstock，因此卖方始终处于焦虑不安之中。

这些市场往往收取高昂费用，并对用户销售和分享其内容的方式，实施独断专横和反复无常的控制。轻微的违规行为即可能导致用户商店立即停业，造成重大损害和收入损失。

除此之外，这些平台经常强迫用户放弃私人信息和数据，任由各种中介机构和未知的第三方将其用于挖矿和广告目的。

在这种环境下，用户经受双重屈辱

1. 不得不服从第三方商业做法，这些商业做法从未将用户利益放在首位，而且实质上将用户聚合成一体并商品化。

2. 被迫放弃隐私，以满足其他大型商业利益集团的数据挖掘业务。

只要为用户提供有效和无缝通讯工具，以共享和出售数据，并防止第三方从其交易中渔利，即可极大地提升互联网的前景。

绝大多数的互联网通讯和文件共享依赖于集中式平台，给用户带来巨大的安全风险。

正如前文所述，业内盛行思维是，用户乐于签订合约，将其身份和数据商品化，以换取互联网服务的“免费”使用。

因此，互联网上鱼龙混杂，从电子邮件到社交媒体平台，不一而足，均承诺“免费”提供商品和服务，而平台提供商则可随意使用用户数据。

除了用户被迫放弃隐私这一事实之外，上述安排更为关键的一面是，所有这些数据都通过各种中央服务器进行传输和存储。

最终结果是数据高度集中化和仓储化，用户最终被迫放弃数据所有权和控制权。

例如，纵观各种互联网通讯应用程序的每日总流量，令人震撼不已的是，行业领导者如 WhatsApp 每天处理 45 亿张照片和大约 550 亿条信息[3]。

3. https://techcrunch.com/2017/07/26/whatsapp-status-stories-250-million

这个统计数据还不包括平台每天处理的视频流量，视频流量只会不断增加 (如果一张图片相当于 1000 个文字，视频必定多出文字数倍)。通过集中式服务器传输巨量个人数据，为黑客和其他非法活动提供了一个极其诱人的目标。

不幸的是，这种非常真实的可能性早在 2018 年 1 月就已暴露，这应归功于“白帽”黑客的行为，他们在 WhatsApp 的加密矩阵中发现了重大的安全漏洞，由于这一漏洞，此类加密对群聊毫无用处[4]。

我们可获得的主要结论是，对隐私增强型分散式文件共享和通讯的需求正变得日益重要。此外，在商业方面，分散式通讯和金融交易因其关乎生计而显得愈发重要。

随着欧盟实施《通用数据保护条例》(GDPR) 以及由此带来隐私政策的改变，用户越来越意识到他们是将数据拱手送给大公司。展望未来，我们预计，对于这些数据的利用方式和拥有者，消费者将要求获得更多的知情权，这一趋势有望加速。

在整个企业历史中，我们已认识到数据控制权应当属于数据生成者。AXEL 独特的优势，可为数据和通讯开创全新、用户至上的未来。

4. https://www.wired.com/story/whatsapp-security-flaws-encryption-group-chats

征途

自 2012 年创立以来，我们的使命始终是，在巧取豪夺的世界中，让人们获得其数字生活的完全控制权。

我们愿景的首次迭代是 CloudLocker®，这是一种物理性私有云存储设备，具备所有云功能，无需将任何数据上传到任何公共服务器上，即可实现对文件的绝对控制，并将完全避开第三方服务。

我们想更进一步，不仅要授予人们控制其所有文件的方法，而且要让这一控制方法简单明了，任何人均会操作。

其结果是一种新型的专利技术，该技术是所有努力的关键所在，我们称之为 TackApp®。使用这一应用程序，用户可将其拥有的所有兼容设备的存储连成一体，从而统一其文件[5]。

移动革命导致用户在其数字生活中添加越来越多的设备。用户的文件分散在这些设备上，而且访问多个设备的唯一途径就是使用集中式存储系统，如云。

TackApp 可提供无需集中存储系统即可统一这些设备的途径。TackApp 让用户在世界任何地方均可立刻访问其所有设备上的文件。无需上传，无中间人，轻松实现完全控制。

这一技术构成了我们旗舰应用程序生态系统的基础：AXEL。

AXEL 解决方案

AXEL 改变了文件管理游戏，赋予用户前所未有的文件控制权。AXEL 彻底改变了这些文件的存储位置和共享方式。

简而言之，我们的多平台应用程序让用户只需轻点几下鼠标，即可在任何设备上共享其拥有的任何文件。这一平台具备在设备之间轻松传输文件的能力，而且提供强大的视频流功能，不受任何大小限制。

所有这一切均无需将文件上传到用户无法控制的服务器上。用户可直接互发文件，无需第三方参与。此外，拥有专利的安全功能，确保用户数据保密性。

这种便利而毫不妥协的方式吸引了数以百万计的用户，也让我们在 Google Play 上获得了 4.4 星级的评价。

我们的技术和架构使用户可利用两个核心创新技术，即 TackApp 和“多因素认证共享”[6]，来全面管理其文件。

TackApp 将用户所有的设备都连接到一个访问点上，从而统一用户的文件，用户无需将文件上传到云上。该功能可消除第三方控制用户文件这一要求。通过让用户自己决定文件存储于何处，用户可直接从设备里共享和传输文件，从而更好地控制自己的文件。

5. 有关多平台应用程序的详细说明，请见美国专利第 9,027,050 号和美国专利第 9,363,563 号。
6. “多因素身份验证共享”是一种独特的保护系统，可以防止未经授权访问存储在服务器、文件共享系统、硬盘和USB外接硬盘或其他数字存储库中的数字内容。本专有系统描述于美国专利第 9,419,965 号，美国专利第 9,565,184 号和美国专利第 9,723,090 号。

凭借我们的应用软件，用户可连接其整个硬盘，将其电脑变成私有云服务器。用户可直接共享和传输其文件，而无需依赖其他任何人。

针对共享文件，AXEL 还为用户提供前所未有的控制权。基于权限的访问控制，再加上我们的“多因素身份验证共享”功能，使共享文件得到严密保护。此外，任何共享内容均可随时修改或撤回。

我们的点对点共享技术旨在确保用户享有必需的所有便利，而没有典型的第三方替代方案的缺点。通过我们的端到端验证协议和下载限制，用户可将其共享文件置于自己的控制之下。

但是，控制不只是涉及文件存储于何处或与谁共享。人们拥有的文件具有内在价值——我们希望创建者从中受益。

从解决方案到演变：AXEL 支付

AXEL 应用程序为用户访问、共享和传输文件提供了最为简便的方法，我们也在为用户打造最为简便的文件出售方法。

照片、文件、视频、音乐、所有一切。

借助 AXEL 支付技术，用户可一对一地直接出售、购买或交易自己的文件和数字资产，不受外部干扰，无需外方参与。这是 AXEL 用户每天使用的相同技术，增设了简单的交易层，让用户可在几秒钟内安全地出售其文件。该技术还建立了用户之间的信任，从而打造一个更健全的商业环境。

没有第三方制定规则，也不会强加不成比例的成本。我们的技术将让任何用户只需轻点几下鼠标，既可为任何文件创建 AXEL 支付链接。用户设定自己想要的价格，几乎全部的收入都归于自己。所有这一切几乎无交易费用。创建的链接可放在社交媒体、聊天应用程序或论坛上，用户可立即创建自己的店面，而无需将其文件的控制权移交给他人。

其他商业系统专注于平台，而 AXEL 支付则专注于用户，为其扫清销售的主要障碍——时间、访问方式、成本和所有权。通过扫除这些阻力，数亿人将突然有机会轻松地成为创业者。

我们坚信 AXEL 支付将成为更有效、更便利、更安全的用户文件货币化方式，它将具备电子商务的所有好处，而无任何限制。AXEL 支付初期将使用 PayPal 作为支付机制。

我们现有平台的用户已达数百万之多，这些用户很快就可使用 AXEL 支付。但我们的愿景不仅是扫清进入数字商业的障碍，而且要改变实现这一目标的方式。

保护隐私变得简单：区块链驱动 AXEL 代币简介

在使销售变得更容易的同时，我们力图确保所有的交易均处于用户之间。

为实现这一目标，我们计划引入 AXEL 代币，为平台增添强大的隐私功能。AXEL 代币的概念简单明了。在 AXEL 应用程序上进行任何付费或不付费交易的时候，用户均可使用 AXEL 代币启动 AXEL 隐私共享；在 AXEL 隐私共享中，该次共享的所有记录、所涉及的各方以及共享的内容都将完全从平台上删除。使用隐私共享的选项将在 AXEL 中创建的每个共享上提供。

使用AXEL支付和隐私令牌交易流程图

支付的更好方式：AXEL 代币 + AXEL 支付

AXEL 代币与 AXEL 支付的结合将实现强大的隐私功能。我们预期通过 AXEL 代币与 AXEL 支付进行交易的细节将严格保密。AXEL 应用程序将利用区块链技术确保该交易的记录不会存储在任何地方。

这些隐私功能既简单又强大，将“多因素认证共享”专利技术的强大与共享功能的便利合二为一。

AXEL 代币与 AXEL 支付相结合，将让我们可对数据的未来提出愿景。这个未来的愿景包括：

数据完全所有权 - 使用 AXEL 代币交易是直接、私密和点对点的交易方式。无第三方意味着只有买卖双方才能接触到正在出售的东西。

三步出售 - 我们预期通过 AXEL 支付出售文件比几乎任何其他方法都更为简单。选择一个文件，设定价格和选项，点击提交即可，就这么简单。

稳健的交易安全 - 我们的“多因素认证共享”专利技术，与私有区域链相结合，带来的不仅仅是“安全”而已。

我们预计，AXEL 应用程序的便利性与先进性，结合 AXEL 代币，再加上迅速扩大的用户群，将促使数字商业呈现爆炸式增长。我们计划帮助数百万当前被排除在数字经济之外的新创业者，通过一系列的渠道，私密、点对点地进行销售，从而实现他们的梦想。在整个过程中，没有第三方控制他们的销售内容和销售对象。

为促进快速采用 AXEL 支付和 AXEL 代币这一组合，我们计划为人们打造一个使用场所。

更好的销售场所：AXEL 市场

我们力图为人们创造更好的销售场所——而不仅仅是更好的方式而已。这就是为什么我们的愿景是创建 AXEL 市场，即真正的点对点电子商务平台，充满活力的买家和卖家社区。

数十亿人已经在网上买卖，到 2020[7]，数字经济还将增加十亿用户，因此我们预计 AXEL 市场将成为数字产品和服务商业的主要推动者。结合 AXEL 支付和隐私共享，这将为任何可上网的人提供出售其内容的机会，而没有任何现行成本或限制。

更有利于卖家 - 卖家将可参与一个广受欢迎的在线门户网站，接触众多有意购买其内容的买家。利用 AXEL 应用程序，卖家将可在几秒钟内在 AXEL 市场上售出任何文件。

AXEL 市场将提供点对点销售和接触面极广的平台优势。这是一个两全其美的方案——卖家可在一个优化的全球生态系统中推广自己的内容，通过增加的可选性隐私，将内容传递给最有可能购买的人。

最为美妙的是，使用 AXEL 市场没有启动成本。

更有利于买家 - 买家将接触 AXEL 支付释放出的浩如烟海的独特内容，而无任何准入壁垒。我们预期在 AXEL 市场上提供其他地方找不到的内容。强大的搜索功能将使访问者可准确地找到心仪商品。

AXEL 市场将提供简单明了的支付选项，并让用户在几秒钟之内即可观看或收听买下的商品。我们期望 AXEL 市场将是购买数字内容的最简单、最安全和最全面的方式之一，所有优势集中于一的场所。

统一与分散 - AXEL 市场将使点对点交易变得更为便利。秉承 AXEL 的一贯做法，用户可自行决定内容保存位置。我们将提供与亚马逊、易趣和阿里巴巴等现有电子商务网站以及 YouTube 和 Twitch 等内容频道相媲美的优势，但是没有类似它们的各种成本、规则和限制。

7. https://www.internetsociety.org/blog/2017/04/securing-our-digital-economy

核心特色：

普适性 - 任何人都可利用我们的技术，在几分钟内从一部电脑或手机上启动销售。用户只需安装 AXEL 应用软件并选择文件。

"隐形交易" - AXEL 的隐私共享功能将允许买家和卖家在 AXEL 市场上进行完全匿名的敏感交易，同时保留交易个人记录。

灵活的收入和支付 - 个人收入模式，如一次性购买、订阅、许可证制度，也可轻松实现。

可发现性 - 强大搜索算法让买家迅速找到心仪商品，且不会损害隐私。

分散式 - 点对点交易将大大降低平台费用，并使交易直接在用户之间进行。

为媒体而建 - 流媒体和媒体播放器技术可让创作者将其音频/视频内容货币化，而无需支付第三方费用

用户控制 - 分散式和自托管存储。未来开发还将提供分布式存储服务，作为 AXEL 市场的一部分。

我们坚信，AXEL 市场与隐私共享和 AXEL 支付相结合，必将脱颖而出，成为在没有第三方控制的情况下将文件和内容货币化的最佳方式。AXEL 市场提供与世界上最大的平台相媲美的知名度，并让用户享受点对点销售的好处。我们的目标是使 AXEL 市场成为打造在线业务的最快速和最便利的方式，别无其他。

独特优势将吸引充满活力的用户群体入驻 AXEL 市场。我们预计，这将催生今日尚不存在的收入模式。

独特优势将吸引充满活力的用户群体入驻市场

JOSH 是名摄影师。

Josh 酷爱摄影，也擅长摄影，朋友们说他应将其作品挂牌出售。

在当今世界，Josh 可出售摄影作品的唯一现实的机会，就是去一个照片许可网站，让网站代为出售。

这个过程十分复杂，他不知道如何开始。即使他完成了所有的手续并得到批准，每成交一次，网站将收取 80-90% 的费用！

更糟糕的是，他不能自行设定照片价格—价格是由平台控制的。

有了 AXEL 市场，一切都变了。

他可选择自己拍摄的任何照片，设定价格，给照片贴上一些标签，比如"石墙上的慵懒猫咪"，然后点击提交。

需要他做的就这些。他的照片现在 AXEL 市场上出售。任何寻找猫图的人都可看到他的作品，并当场购买……他的收入占到了每笔交易的 95%。

AXEL 市场为 Josh 和像他这样的人提供全新职业通途。

SHERA
是名歌手。

人们喜欢她推出的歌曲、流行歌曲的封面、自己创作的带个性化歌词的音乐、甚至古怪的音乐视频。所有这些都吸引了数十万 YouTube 用户。

可是，虽然有这么多听众，她的收入仍不足以支付房租。YouTube 上的广告收入极为微薄，每听一次，Spotify 为她赚的钱不超过 0.00043 美元。即使是通过 iTunes 进行的数字下载，也会吃掉每笔交易 30% 以上的收入——每首歌曲的下载价格被锁定为 0.99 美元。

AXEL 市场将消除 Shera 和粉丝之间的中介机构，让她自己定价并赚取应得的收入。

她只需选择一首歌或一张专辑，设定任何合适的价格，并获得可放在任何地方的链接。使用 AXEL 支付链接，而不是使用 iTunes 的链接，只需数分钟，她的收入就会大幅度提高。她再也不用向中间人支付高额费用——粉丝给她带来的收入终于足够她支付房租，捉襟见肘的日子一去不复返。

AXEL 让 Shera 这样的艺人充分享受其劳动成果。

TINA
是个游戏影响者。

游戏是最大的娱乐产业，Tina 是一个狂热的游戏玩家，也酷爱娱乐他人。作为一名有着众多粉丝的游戏专业人士，她正在通过世界上一些最大的视频网站播放内容，打造自己的忠实粉丝群。

她做得风生水起，但变化不定的条款、分成比例、广告网络、流媒体削减和限制让她颇感沮丧。有些网站仅仅因为托管内容就收取了超过 40% 的收入。

她的忠实粉丝想要更多的内容和直接访问，他们愿意为此付费，但平台并未与她同气连枝。

通过使用 AXEL 应用程序的数字内容和流媒体技术，她可直接将自己的内容传送给粉丝们，而粉丝们不用承担费用，也不会强迫去观看广告，此外她也不用接受大比例的分成。她自行决定内容并设定价格；她想给谁访问权，就可给谁。

她不仅可按自己想要的价格播放自己选定的内容，而且不需要使用其他平台来提供其他令人动心的好内容。她可出售应用程序、数字商品或粉丝觉得有价值的任何东西。

Tina 现在完全掌控自己的内容、粉丝群和生意。

我们的平台将创作者放在首位

数字内容是新数字经济的驱动力，其价值预计十年内将达到 1 万亿美元，但是作为这股力量的设计师，创作者只享受着新数字时代造就的繁荣的极小部分。

第三方平台将现有内容创作者的利润潜力降至最低，并为许多寻求进入数字经济的人士设置巨大的准入壁垒。平台说了算，制定规则，主要顾及自身利益，以牺牲内容创作者的利益为代价。[8]

平台平均收费从 30% 到 90% 不等，许多内容创作者的选择权有限，他们渴望获得从数字内容中获取价值的新方法。此外，平台还对定价和分销实行限制。[9]

吸引来自其他平台的现有内容创作者和促使新创业者纷涌而至的这一潜因在当前的市场环境中释放出令人难以置信的潜力。创作者需要转变模式，我们相信 AXEL 将提供目前格局的完美替代解决方案。

8. https://www.yahoo.com/finance/news/google-accused-using-gdpr-impose-163326081.html
9. https://globalnews.ca/news/3942004/spotify-sued-wixen-music-lawsuit

当前解决方案对比 AXEL 市场

VS

* 上文比较基于通过 PayPal 定价的计划中 AXEL 市场。为简明起见，数字为近似值。

从演变到变革：AXEL 区块链

我们相信，AXEL 支付，加上 AXEL 代币独有的增强型隐私功能，将改变行业的游戏规则。然而，不断迭代、进化和改进的愿望是我们致力于用户控制的明证。在其他公司面临举步不前的困境时，我们认识到，我们可及时将区块链的力量提升至更高水平。

通过区块链发展的AXEL 不断演变，从而实现非凡的应用程序，如通过 AXEL 支付和 AXEL 代币完成的“隐形”交易。结合 AXEL 市场，我们预计可实现广泛采用，但是有一个潜在的问题。

如果我们的生态系统以我们认为可能的速度被采用，现有区块链网络可能难以满足其需求。一种流行的、用户友好的交易方法将受益于接近瞬时的交易，而这正是现有区块链网络所缺乏的。

现有架构还造成公共账本上的大量交易数据被公布于众，这违背了我们的信念——买卖双方之间的交易应始终维持买卖双方之间，公共账本保存的数据应降至最低程度。

我们力图保证不仅可实现增长，而且确保即使用户群呈指数级增长，系统仍将无缝运行。这就是我们要建立自己的区块链网络的原因所在。

我们正在申请专利的区块链技术[10]，即通过“委托账本自主交换(AXEL)，将速度、成本效率和隐私置于生态系统核心。建立在我们现有专利技术基础上的 AXEL 区块链，将把 AXEL 代币提升至全新水平。

使用独特双链路径，AXEL 区块链将利用私人和公共链技术以确保问责、隐私和速度。只有最高级别的交易细节才会记录在公共链上，而且交易将针对一个随机的用户组，而非是整个网络，来进行验证。

10. 名为“委托账本自主交换(AXEL)”的第 15/951,521 号美国专利申请，已于 2018 年 4 月 24 日提交。该专利申请详细描述了 AXEL 区块链。一经索取，AXEL 团队即奉拷贝。

我们计划在 AXEL 区块链中构建以下特性：

双链方法 - AXEL 区块链将有一个链公共链和一个私人链。通过将私人用户链从公共链中分离出来，AXEL 区块链可提高交易的速度，并提供更大的可伸缩性，同时维护公共账本的信任组件。

分布式存储链 - AXEL 区块链将提供激流型分布式加密存储功能，以支持消费者和企业客户。该存储将使用众多智能合约，实现快速、高效、安全的存储配置。

分布式中央处理器 - AXEL 区块链将提供虚拟机功能，使用户可与网络共享空闲中央处理器的处理能力，以换取 AXEL 代币。利用整个 AXEL 区块链上空闲的中央处理器，轻而易举地满足复杂的计算要求。

提升速度 - AXEL 区块链将使用专利交易验证程序，随机选择一个非参与用户节点的小型子集，快速、可靠地对交易进行验证。

数字身份 - 我们的系统将采用双管齐下的方法以建立数字身份，而不损害隐私。通过检查设备并对用户进行身份验证，系统将创建数字身份，然后将其添加到用户的私有链中。该数字身份维护核心隐私要求，同时让用户完全放心地进行交易。

通过创新专有区块链技术，我们正在打造量身定制的解决方案，确保通过 AXEL 代币执行的交易快如闪电，安全隐秘。

AXEL：改变数据所有权

鉴于在用户生活的各个方面，第三方都在索取越来越多的个人数据，我们的平台将是这一问题的解决之道，其隐私功能将使用户推翻这一模式，让他们收集和管理自己的数据，而不仅仅是自己的文件而已。我们的技术是用户整个数据历史背后的引擎，帮助用户维持对使用设备时创建的每一个数据点的控制。

我们计划促进以用户为中心的未来，让用户自行收集、保存自己的数据并将其货币化，而不是通过第三方。

从 AXEL 代币开始，我们将逐步部署新的技术创新，使强大的应用程序可建立在 AXEL 市场上，从而利用其独特的优势和专利技术。

AXEL 与未来

我们首先通过 AXEL 应用软件赋予用户文件控制权。我们的专利生态系统可解决第三方云存储和文件传输造成的种种问题，但还不够深入。我们希望赋予用户随意处置其文件的自由。

下一步是让用户可出售自己的文件和内容，而不受第三方成本和控制的困扰，这一解决方案就是 AXEL 支付。

AXEL 代币和 AXEL 支付相结合，将有助于我们实现提供更大用户隐私的使命。

我们相信这一功能将成为点对点销售的终极方法。

用户将可轻松利用 AXEL 支付访问 AXEL 市场上的广大买家，这是一个全球性的目的地，数以百万计用户在其中购买、出售和创造。

通过近瞬时的交易和真正的私人销售，AXEL 区块链将进一步扩大 AXEL 市场的真正潜力。

我们看到了一个分散式的未来，我们正尽己所能以实现这一未来。

AXEL 代币将确保像人工智能和物联网这样的未来技术为人们的生活增添价值，而不是剥夺价值。数据可在不损害隐私的情况下，用于改善人们的生活。

AXEL 改变了文件所有权的话语，AXEL 的目标是重新定义数据未来。

团队

AXEL 建立了一支全面团队，致力于打造革命性技术和可持续性业务。我们的团队囊括创业者、技术专家、营销专家、投资者和创作者，业绩斐然。

我们的创始人一直站在技术革命的前沿，创立了首批私人标签 ISP，并开发了获奖的技术和知识产权。我们的血统以及在瞬息万变的技术环境中开拓前进的能力，让我们倍感自豪。

我们的团队由 100 多名专业人员组成，其中 80 多人是技术专家、Python 开发人员或和区块链专家。我们一直招募新人才，以帮助建设数据所有权的未来。

AXEL 领导团队如下：

Tony Tan，首席执行官兼董事长 - Tony 是一位富有远见卓识的企业家和慈善家，创业成就斐然，曾创立并管理 ZCorum、America.net 和 ISP 联盟。他是美国首批 ISP 的创建者之一，在快速将小型初创企业打造成为价值数百上千万美元的大型企业方面，他亦具备不凡业绩。他曾在芝加哥第一银行（现为摩根大通）、证券顾问公司和基督教青年会担任全球管理职务。他也是一位热心的投资者，并推动了国内外多个慈善项目。Tony 拥有芝加哥大学金融和市场营销 MBA 学位与西密歇根大学经济学硕士学位，并持有国际金融理财师证书。

Michael Conn, 首席战略官 - Michael曾是ETH投资公司的联合创始人兼CEO，最近成功地领导完成 4500万美元的ICO融资。他还是Quail Creek的创始人兼合作伙伴，这是一家专注于全球金融服务和金融技术领域的咨询和顾问服务公司。Michael在联博基金和TCW集团担任过多个高级管理职位，负责投资组合管理，运营，销售和市场方面的工作，拥有丰富的金融服务经验。 Michael多元化的行业经验还来自于任职洛杉矶时报/论坛报，美国万杰精密供应公司和美国驻巴黎大使馆期间。Michael熟练掌握几门外语并精通法语，拥有布兰迪斯大学国际金融和经济学硕士学位，以及南加州大学马歇尔商学院的MBA学位。

Ben Ow, 首席技术官兼总裁 - Ben 经验丰富，曾领导研发多项震撼行业的先进技术。他曾经独立一人创业，并最终将其发展成为一家强大的计算机公司，为松下、富士通和宏碁等品牌提供服务。他还曾联合创办多家成功企业，并在众多其他公司中担任行政领导职务，他也是 2006 年 CES"最佳创新奖"获奖作品 ViaCube 的策划者。他已修完美国西北大学人工智能专业博士学位的所有课程。

Jeremy Forsberg，首席营销官兼副总裁 - Jeremy 是纳瓦达集团的联合创始人兼首席执行官，该集团是一家创意机构，曾与欧洲一些最具影响力和知名度的品牌合作。他曾将一个赛马品牌的观众参与度提高了 20 多倍，使其成为英国顶级赛马品牌。他的得意之作是领导了获奖的"道路尊重"运动，通过极受欢迎的内容来减少醉驾事故。Jeremy 也是 BBC 电台的常客，拥有英国纽卡斯尔大学的硕士学位，他还获得了英国诺森比亚大学法学专业 CPE 证书。

团队

Dave Kaplan · 法务副总裁 - Dave 是律界翘楚，专注于商业、技术和法律的交叉业务。他曾在在众多行业的高风险诉讼中发挥主导作用，包括在许多专利事务方面。其客户包括大众、索尼、联想、奥林巴斯、丰田和通用电气医疗保健等，也成功地代表客户对抗财力雄厚的对手。Dave 拥有美国密歇根大学工程学院学士学位和罗格斯大学法律学位。

Rick Stiles, 产品开发副总裁 - 作为一名拥有几十年经验的通信技术老手，Rick 领衔众多创新通信技术的开发，其中一些技术如今已被广泛使用。他曾担任过超边通信和 NA 通信等大型电信公司的副总裁，并在其他公司领导过产品开发。Rick 的名字出现在多项重大美国专利中。

Diane Zhang · 金融副总裁 - Diane 本科时凭借优异学习成绩，获得在辛辛那提大学攻读硕士学位的研究助学金。获得经济学硕士学位后，她投身于会计和财务。Diane 自 2006 年成为一名注册会计师，就职于多个行业的公共和私营公司，积累了丰富的财务和会计实践经验。

Dmitry Kogosov · 运营副总裁 - Dmitry 拥有诸多行业的团队管理经验，包括零售、抵押贷款银行、技术等等，除此之外还有更多的团队。在英迈，他负责戴尔与其他国家品牌客户。他擅长从世界各地发掘人才，虽然这些人的时间、语言和文化各不相同，他将其打造成专注于单一目标且充满凝聚力的团队。Dmitry 毕业于纽约州立大学布法罗分校，获政治学和经济学双学位。

Dmytro Ashkinazi · 欧洲运营执行总监 - Dmytro 是一位资深企业家和软件专家，创立、运营并出售过两家欧洲科技公司，即 Dneper 和 IDOM。他从事 IT 咨询工作多年，帮助企业开发先进技术。他拥有强大商业技能和广泛技术智慧，得益于在一些全球最为著名的科技巨头公司工作的经验。Dmytro 拥有乌克兰第聂伯彼得罗夫斯克国立大学软件开发硕士学位。

David Mikulik · 经济分析总监 - 作为一名拥有近十年资本市场经验的华尔街老手，David 的职业生涯主要集中在投资组合管理、筹资、投资分析、数据分析和证券交易。他最近曾担任一家多策略对冲基金的董事，该基金是他在 2015 年协助成立的。David 拥有美国康奈尔大学应用经济学和商业管理学士学位，与史蒂文斯理工学院金融工程硕士学位。

顾问

Arthur Fernandez，顾问 - Arthur 是一位经验丰富的商业创新者，从业经验超过 30 年，为金融、医疗、商业、零售、物流、制造业、非营利组织和社会企业等多个行业的组织带来了深远的影响。他的真知灼见提升了企业，简化了业务，提高了生产效率，并促进了合作组织的成功。

作为初创企业和跨国组织的顾问和导师，他将这些技能转移到了技术建设、业务变革和影响力投资上。他在英国接受教育，足迹遍布四大洲，为充满活力的亚洲市场带来了丰富经验和严密网络。

Jiang Liangli (姜良利), 顾问 - 中国知名投资者、投资顾问。姜良利先生现任玖悦投资合伙人，香港弘盛国际投资有限公司合伙人，香港康宏金融集团北京分公司投资总监，中检平安健康管理有限公司机构渠道部总经理，他从事金融投资行业20余年，参与过的投资遍布各个领域，从传统的贸易、医疗、媒体、通信、银行到新兴的互联网、大数据、机器人等。多年的投资经验让他慧眼识珠，总能选择最有前景的项目进行投资。

作为投资顾问，姜良利先生让他的客户获得了丰厚的回报，特别是在资产配置和创业项目投资上。出色的业绩让他在投资领域积累了良好的口碑和广泛的人脉。他在兴业银行、金证股份和中科金财方面的投资和建议为他和他的客户创造了巨大收益。

Sangmoo Sam Lee，顾问 - Sangmoo Sam Lee是, 顾问 - 位创新和高产的领导者，他帮助许多公司取得巨大成功和提升业绩。他提供的咨询涵盖了技术和商业的广泛领域，包括货币化、大数据、云计算、创新社交、客户关系管理、企业管理解决方案实施和物联网等，他为多个大型项目指明商业方向并帮助完成商业运作。

他专业的行业知识扎根于他与世界顶级公司合作的丰富经验，他拥有令人羡慕行业领先的全球客户名单，包括三星、日立、宝马、现代起亚、迪斯尼、SK能源、SK电信及其它众多财富500强企业。Sam在澳大利亚邦德大学完成了管理信息系统的本科学习，并拥有韩国延世大学工商管理硕士学位。

团队

Vitaly Yermolenko
区块链工程

Yuriy Shcheglesky
项目管理

Rupesh Kiran Sudhakaran
质量保证

David Deng
运营

Dr. Vladyslav Krasnyy
Unix运维

Petro Khodko
网站与桌面应用程序开发

Olexander Zavyalov
服务器端开发

Mykhailo Shchogolev
UX/UI 设计

Valentyn Pidburtnyi
数据库开发

Volodymyr Leskiv
移动应用程序开发

Eduard Dryha
区块链开发

Joshua Shorter
用户推广

Geoffrey Yu
入境与收购

Vsem Yenovkian
业务经理

Aries Datuin
设计师

AXEL 代币发行

为什么是代币生成事件（TGE）？ 自 2012 年成立以来，AXEL 一直是自筹资金并开发相关技术，该技术将成为 AXEL 代币[11]、AXEL 支付、AXEL 市场以及 AXEL 区块链隐私功能的稳固基石。

AXEL 的目标是支持新技术和创新研发，以实现数据所有权。代币生成事件将协助为 AXEL 的总体目标提供资源，以促进 AXEL 代币的进一步研究、开发和采用。

代币生成事件所筹集的资金将直接分配给四项核心职能：

11. 发行人信息备忘录所进一步载明，AXEL 代币不赋予持币人对 AXEL 或其任何关联公司资产或知识产权的所有权、经济利益或任何索赔权。

既定 AXEL 代币生成事件分布[12]

分布	代币分配
初始代币生成事件[13]	20%
慈善事业	10%
为促销活动、交易活动、交易补偿和潜在的未来代币销售而持有的、待未来释放的 AXEL 储备金	40%
创始人与顾问	20%
空投	10%

既定初始代币生成事件结构

可接受付款币种	BTC, ETH, USD
目标最低筹资额[14]	$20,000,000 USD
初始代币生成事件时的代币价值[15]	$0.02 USD
代币总数	50,000,000,000 AXEL Tokens
初始代币生成事件的代币释放	10,000,000,000 AXEL Tokens

12. 由一个初始代币生成事件和一个或多个潜在的未来代币生成事件 (将从储备金中提取) 组成。
13. 我们计划在初始代币生成事件上释放最高 20% 的代币。任何未分配代币将划归储备金。
14. 目标最低数量不是一个固定目标。无论在初始代币生成事件期间筹集了多少资金，发行人都打算发行 AXEL 代币。任何未购买的代币将划归 AXEL 储备金。
15. 潜在未来代币生成事件的代币面值可能有所不同。

历史和计划开发时间表

2013
分散式存储设备上线

2014
文件传输的多因素认证共享

2015
桌面 TackApp 上线

2016
移动 TackApp 上线

2018 第 2 季度
在所有应用程序上发布新的用户体验和界面

2018 第 3 季度
AXEL 支付上线

2018 第 4 季度
- ERC 20 上的 AXEL 代币发布和隐私共享上线
- 具有搜索功能的 AXEL 市场的 Beta 版本

2019 第 4 季度
- AXEL 区块链的 Beta 版本
- 开始一对一的代币交换，以迁移到新的 AXEL 代币

2020 第 3 季度
AXEL 区块链全面部署

2020 第 4 季度
完成一对一的代币交换，以迁移到新的 AXEL 代币

技术考虑

AXEL 计划最初在以太坊网络上启动 AXEL 代币，以便迅速提供隐私共享的强大功能，让消费者和企业接触我们提供的技术并体验强大的工具集。鉴于以太坊在全球范围内已被接受且随时可用，我们选定以太坊作为上线的最初运载工具。

初始空投

我们正在打造将投入使用的代币，为鼓励更多用户从平台中充分受益，我们将把部分代币分配给“空投”活动。对于初始释放，我们打算为每个参与者提供至少 500 个 AXEL 代币。

计划在初始代币生成事件后开展一个空投事件。在初始代币生成事件完成前，将发布空投公告，并提供注册细节、指导方针和代币分配。最初空投发布将使用 AXEL 代币作为 ERC20 代币，参与者将可通过 AXEL 应用程序和 AXEL 支付使用代币，从而利用前文讨论的隐私功能。未来空投将在适当的时候宣布并开展。