



GF srl
Ripa di Porta Ticinese, 39 Cap 20143 Milano (MI)
C.F. e P.I. 01930710478
Codice univoco: M5UXCR1
Pec: gf@casellapec.com

Contratto FAST TRACK VENDITE

Dati del cliente/committente	
Società sdncidb tryu	Con sede in dniov n
Indirizzo dcioncsin	Codice fiscale/PIVA diondwion
PEC dvnionvsdni	Email ndfko nd
Cellulare d ndfon	Codice univoco dwnv
Numero iscrizione al REA o al registro delle imprese vweiovwnio	
In persona del suo legale rappresentante p.t.	
Signor./a. vndiovno	Nato a vweionwevon
Residente a ewnionviw	Indirizzo vwnioni

- Il prezzo totale di 5000 EUR + IVA sarà corrisposto con le seguenti modalità:
- Pagamento 1 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/09/2024
- Pagamento 2 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/10/2024
- Pagamento 3 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/11/2024
- Pagamento 4 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/12/2024
- Pagamento 5 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/01/2025
- Pagamento 6 di EUR 625,00 + IVA entro il 06/02/2025
- Pagamento 7 di EUR 626,00 + IVA entro il 06/03/2025
- Pagamento 8 di EUR 624,00 + IVA entro il 06/04/2025

FIRMA QUI

Data 19/07/2024 Luogo sdvdvioj firma Cliente/Committente



FAST-TRACK 1% VENDITE

GF srl

Ripa di Porta Ticinese, 39 Cap 20143 Milano (MI)

C.F. e P.I. 01930710478

Codice univoco: M5UXCR1

Pec: gf@casellapec.com

Corso intensivo della durata di 90 giorni e che permetterà di avere gli strumenti per iniziare subito a vendere seguendo il processo usato da Giacomo Freddi e dal suo team. Sarà fornito manuale Implementativo per mettere subito in pratica le nozioni acquisite. Resta inteso che in caso di mancato superamento del test finale, il cliente/committente potrà ripeterlo per un massimo di tre volte e comunque entro 6 mesi dal termine del corso

DESCRIZIONE Cosa Include: Mindset per fare il venditore; Come eliminare il problema di chiedere soldi, le regole quotidiane del venditore professionista, Come usare l'elastico nel processo di chiusura, Come funziona e come usare il "pre-vendita" prima della trattativa, Come funziona il processo di vendita, Come funziona il processo di trattativa, Come funziona il processo di chiusura, Come far capire il valore del prezzo dall'inizio alla fine della trattativa, Role play nelle varie aree Domande e risposte.

BONUS #1. Supporto di Gruppo Esclusivo 1% FAST TRACK per 3 MESI. Fai domande mentre crei il tuo percorso; Ricevi risposte personalizzate per te; Connettiti con gli altri nel tuo stesso viaggio; Non sei solo: supera gli ostacoli insieme a noi

BONUS #2. 6 CHIAMATE di GRUPPO con I miei ESPERTI Vendite Nell'arco dei 3 mesi ; Fai le tue domande specifiche e ottieni risposta; Conosci gli altri come te; Ascolti e apprendi dalle risposte alle domande degli altri

BONUS #3. Tutte le risorse pronte per applicare subito: Risorse per creare il tuo processo di pre-vendita; Risorse per creare il tuo processo di vendita; Risorse per creare il tuo processo di chiusura; Accesso per 3 mesi

SUPER-BONUS #4. (Per commerciali) a richiesta inviata entro 90 (novanta) giorni dal superamento del test finale e dall'ottenimento dell'Attestato di cui sopra, la GF garantisce la segnalazione e collaborazione come venditore con una azienda cliente che commercializza prodotti / servizi ad alto margine e alte commissioni e ad attività testata e avviata.

SUPER-BONUS #5. Test finale il cui superamento consentirà di ottenere l'attestato con certificazione delle competenze acquisite "1% VENDITE Giacomo Freddi"

SUPER-BONUS #6. Bootcamp vendite evento dal vivo

FIRMA QUI

Data 19/07/2024 Luogo sdvdvioj firma Cliente/Committente

Il sottoscritto dichiara:

- di aver ricevuto il Fascicolo informativo/ condizioni generali di contratto contenente la nota informativa (www.giacomofreddi.it/termini-e-condizioni-contratti), le Condizioni generali di contratto, di averle lette ed accettate da aversi qui per integralmente richiamate e trascritte e da ritenersi parte integrante e sostanziale del presente contratto di averle lette ed accettate, ai sensi e per gli effetti degli artt.1341 e 1342 del Codice Civile, l ed in particolare gli art. 2 "modalità di esecuzione"; 6 "obblighi del committente /cliente"; 7 "risoluzione del contratto"; 9 "Riservatezza"; 10 "patto di non concorrenza"; 11"forza maggiore e limitazione di responsabilità"; 13 "utilizzo e pubblicazione risultati"; 14 "clausola risolutiva espressa"; 15 "clausola finale controversie e foro competente".



GF srl
Ripa di Porta Ticinese, 39 Cap 20143 Milano (MI)
C.F. e P.I. 01930710478
Codice univoco: M5UXCR1
Pec: gf@casellapec.com

FIRMA QUI

Data 19/07/2024 Luogo sdvdvioj firma Cliente/Committente

Consenso al trattamento dei dati personali (Art.13 Dlgs 30 Giugno 2003 n.196) in favore di GF SRL Presa visione dell'informativa resa ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs n. 196 del 2003 per le finalità e con le modalità ivi illustrate, esprimo nei confronti delle società sopra citate, il mio consenso al trattamento dei dati personali, ivi compresi quelli sensibili.
Consenso

Consenso per informazioni commerciali e attività promozionali. Presa visione dell'informativa generale allegata, consento che i miei dati anagrafici siano utilizzati dalle Società e/o comunicati a terzi che svolgono attività commerciali e promozionali per finalità di marketing effettuate anche al telefono, ivi compreso l'invio di materiale illustrativo relativo ai servizi e ai prodotti commercializzati.
Consenso

FIRMA QUI

Data 19/07/2024 Luogo sdvdvioj firma Cliente/Committente