



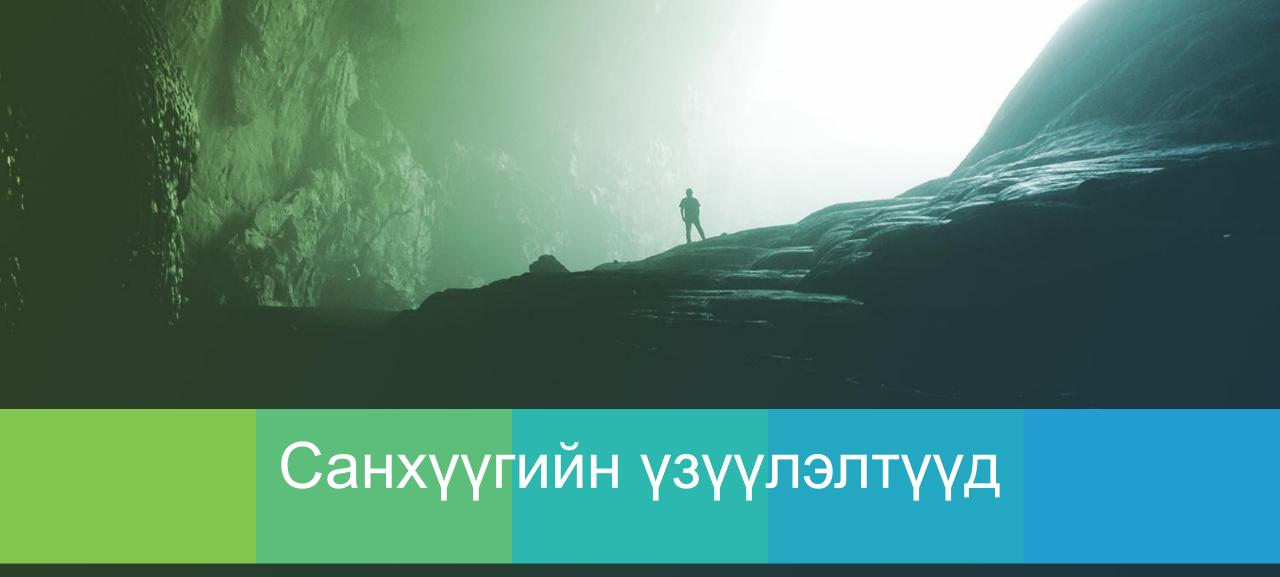
Агуулга

01 Санхүүгийн үзүүлэлтүүд

02 Компани алсын хараа стратеги

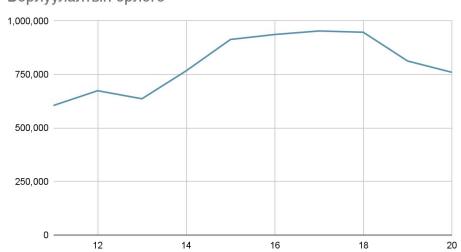
03 Стратегийн зорилтот түвшин

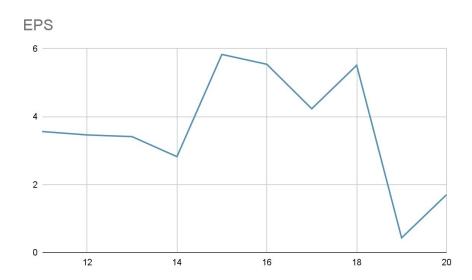
Компаний стратеги болон түүнд **04** хүрсэн байдал



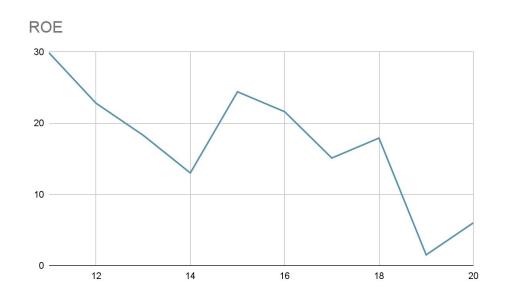
Санхүүгийн үзүүлэлтүүд

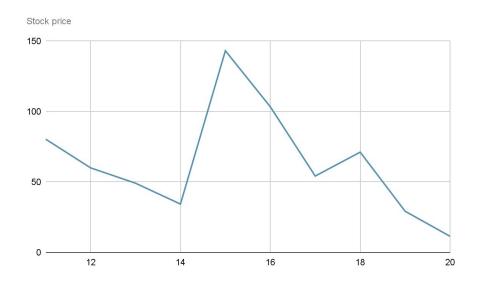
Борлуулалтын орлого



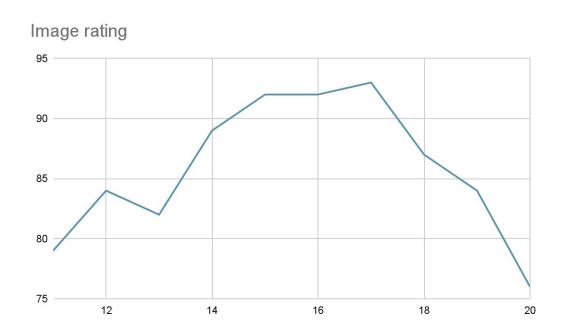


Санхүүгийн үзүүлэлтүүд

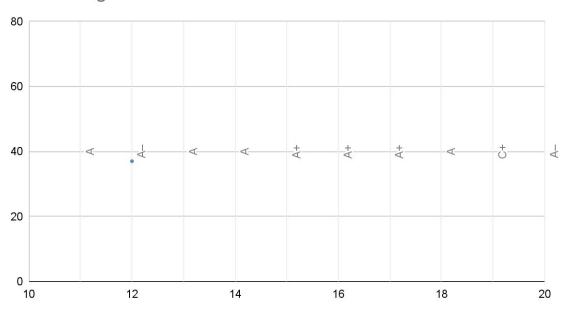




Санхүүгийн үзүүлэлтүүд



Credit rating



Алсын хараа







Чанартай

Салбартаа хамгийн чанаратай гутал үйлдвэрлэгч байх

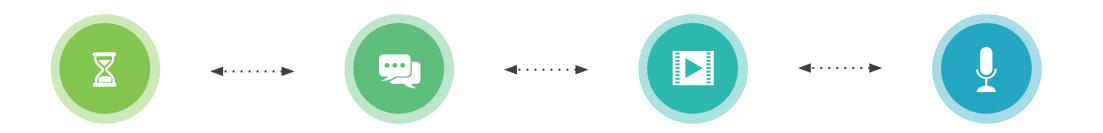
Олон төрлийн

Олон сонголттой бүтээгдэхүүн үйлдвэрлэх

Yнэ

Дунджаас дээш үнэтэй

Өрсөлдөөний гол давуу тал



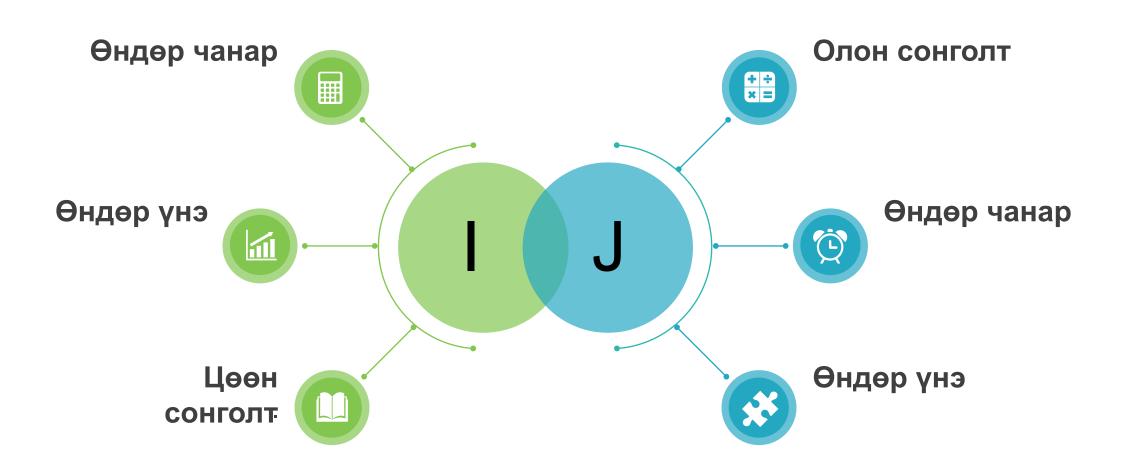
Зах зээлийн сул орон зайд байрших

Хамгийн өндөр S/Q rating бий болгох.

Хувийн шошготой бүтээгдэхү үнийг үйлдвэрлэх

Маркетинг Хүргэлт Мейл

Зах зээл дээрх гол өрсөлдөгч



Стратегийн зорилтот түвшин



EARLY GAME

Зах зээлд түрүүлж байрших, стратегиа олох



MID GAME

зах зээлд эзлэх хэмжээгээ нэмэгдүүлэх, санхүүгийн үзүүлэлтүүд болон, чанар, зээлжих зэрэглэлээ сайжруулах



LATE GAME

Байрлалаа хадгалах, эсвэл бага зэрэг өөрчлөх

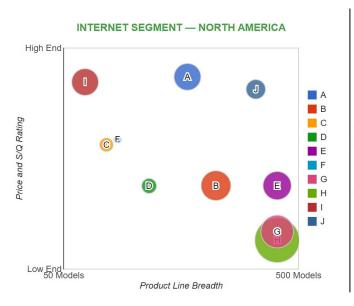
Стратегийн зорилтот түвшин

	Зорилтот хэмжээ	Хүрсэн хувь хэмжээ
EPS	8.50\$	1.72\$
ROE	29.0%	6%
Credit rating	A+	A-
Image rating	95	76
Stock price	210.00\$	11.46\$

Компаний стратеги болон түүнд хүрсэн байдал

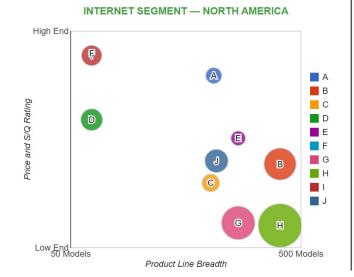


Хойд Америк-15 болон 20-р жил



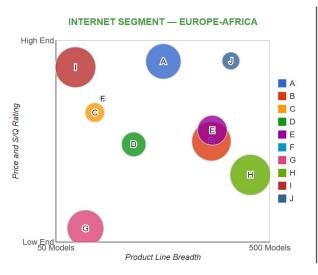


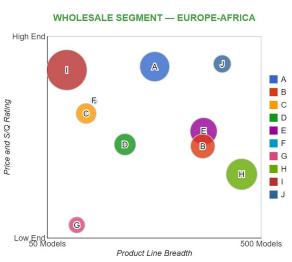
15 жил



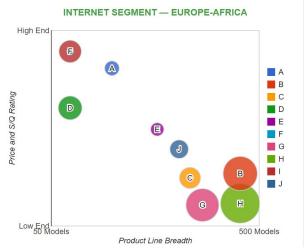


Европ-Африк-15 болон 20-р жил



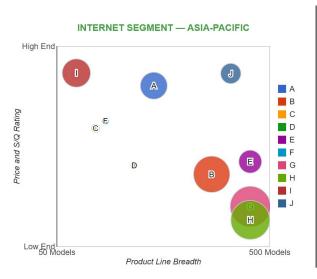


15 жил



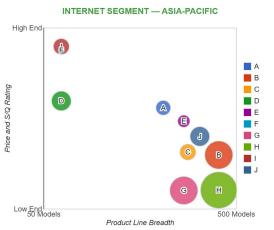


Ази-Номхон далай-15 болон 20-р



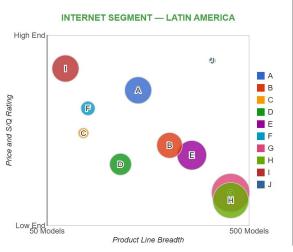


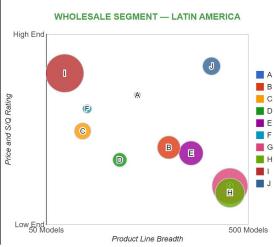
15 жил



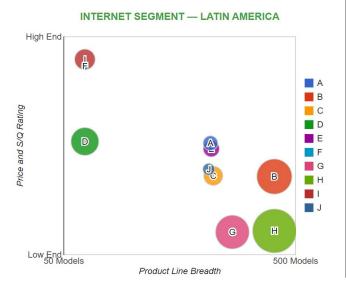


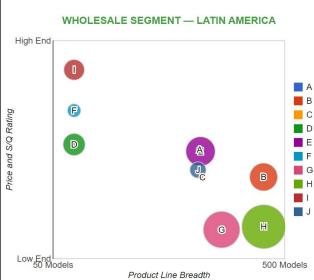
Латин Америк-15 болон 20-р жил





15 жил





Алдаа



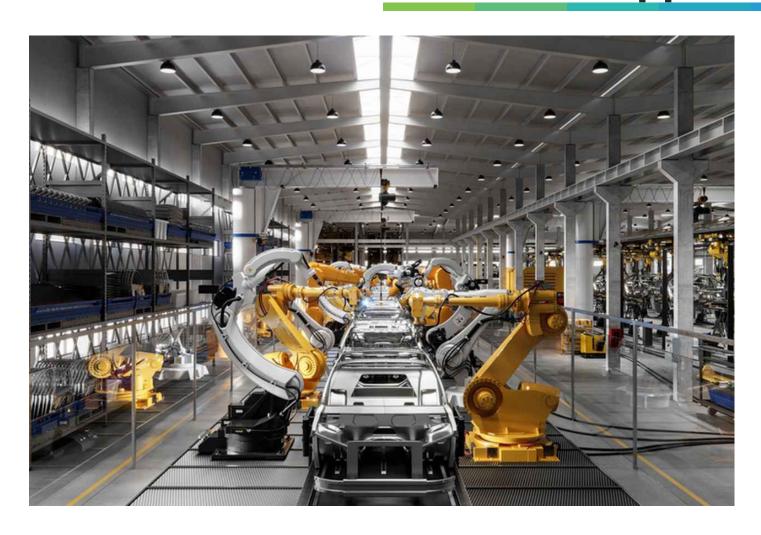
- 1. Зөвхөн 3 байршилд үйлдвэрээ барьсан
- 2. Олны танил хүмүүсийг ашиглаагүй
- 3. Валютын ханшийн өөрчлөлтийг тооцоогүй
- 4. Хэт олон гутлын нэр төрөлд өндөр чанар үнэ тогтоосон.
- 5. Стратегиа солих оролдлого хийсэн.
- 6.

Сургамжууд



- 1. Алдартай олны танил хүмүүс маркетингдаа ашиглах
- 2. Урт хугацааны зээл авч хөрөнгө оруулалт босгох
- 3. Шийдвэрүүдээ орхигдолгүй нягт нямбай хандах
- 4. Зах зээлийн багтаамж, худалдан авах хүмүүсээ зөв тооцох
- 5. Нэг стратегиа баримтлах
- 6. Мөнгөн хөрөнгийн үлдэгдлээ зөв тооцох
- 7. Олон сонголт, өндөр үнэ хэзээ ч нэг стратеги биш
- 8. Вальютын ханшийн өөрчлөлтөд өртөхгүй байх, 4 бүсэд боломжоороо үйлдвэрээ барих

Тэмцээн цааш үргэлжлэх бол



-Шинэ үйлдвэр барих -Зах зээлд эзлэх хувиа нэмэгдүүлэх -Олны танил хүмүүстэй гэрээ байгуулах -Хувьцаа худалдан авах Thank you