

Questão 1

Completo

Não avaliada

⚑ Marcar questão

Seu projeto requer um eletricista no oitavo mês. Este é um exemplo de:

Escolha uma:

- ☐ a. Interfaces organizacionais
- ☒ b. Requisitos de recursos Como o projeto exige um eletricista como papel para o próprio projeto, este é um requisito de recursos. A é incorreta porque não descreve com precisão a situação. C está incorreta. Exigências do contratante devem especificar os problemas de contratos, as qualificações mínimas para o eletricista e assim por diante. D está incorreta porque neste caso trata-se de uma disponibilidade do recurso ou um requisito de utilização do recurso.
- ☐ c. Exigências do contratante
- ☐ d. Restrições de recursos

Sua resposta está correta.

Questão 2

Completo

Não avaliada

⚑ Marcar questão

Charles é o gerente do projeto Alfa. O cliente e um membro da equipe do projeto estão em conflito sobre o nível de qualidade necessário em uma amostragem. Charles decide dividir a diferença entre o que as duas partes querem. Este é um exemplo de quais das seguintes opções:

Escolha uma:

- ☐ a. A solução ganha-ganha
- ☐ b. A solução ganha-perde
- ☒ c. A solução perde-perde Quando ambas as partes desistem de algo, é um compromisso. Um acordo é um exemplo de uma solução perde-perde. A é incorreta. A solução ganha-ganha é realizada através da confrontação. B é incorreta porque ganha-perde permite que um único partido consiga o que quer do cenário. D está incorreta porque uma solução sai-perde é quando um partido se afasta do problema.
- ☐ d. Uma solução sai-perde

Questão 3

Completo

Não avaliada

🚩 Marcar questão

A administração tem solicitado que você crie um gráfico representando todas as necessidade do projeto de recursos e das atividades conexas. Que tipo de gráfico os gestores estão procurando?

Escolha uma:

- ☐ a. Um gráfico de funções
- ☐ b. Uma matriz de papéis
- ☒ c. Uma matriz de papéis e responsabilidades A gerência está procurando por um papel e responsabilidades na matriz. Esta tabela lista os papéis e responsabilidades e retrata o cruzamento dos dois.
- ☐ d. Um gráfico de Gantt

Sua resposta está correta.

Questão 4

Completo

Não avaliada

🚩 Marcar questão

Você é o gerente de projeto para o projeto JHG. Este projeto requer a coordenação com os diretores de produção, recursos humanos e departamento de TI e CIO. Este é um exemplo de que foco de entrada para o planejamento organizacional?

Escolha uma:


- ☒ a. Interfaces organizacionais As interfaces de comunicação para esse projeto, os diretores da produção, recursos humanos, o departamento de TI, bem como o CIO, são exemplos de interfaces organizacionais. B é incorreta. As interfaces são os gurus técnicos para o projeto, tais como os engenheiros e designers. C as interfaces interpessoais, não é a melhor escolha, já que esta relação descreve os diferentes indivíduos que trabalham no projeto. D, coordenação de recursos humanos também está incorreta.
- ☐ b. Técnico de interfaces
- ☐ c. Interfaces interpessoais
- ☐ d. Coordenação de recursos humanos

Sua resposta está correta.

**Questão 5**

Completo

Não avaliada

 Marcar questão

Todas as características abaixo ilustram o ambiente das equipes virtuais de projetos. Marque a única alternativa incorreta.

Escolha uma:


- ☒ a. Em relação a equipe de trabalho “presencial” a virtual também mantém o mesmo nível de vínculos sociais. Um dos grandes prejuízos de se trabalhar em trabalho remoto é justamente a perda dos laços afetivos criados no contato do dia a dia com os colegas de trabalho.
- ☐ b. O uso de tecnologias e a facilidade de informação é um critério preponderante na condução de equipes virtuais.
- ☐ c. O uso de ferramentas e agenda é imprescindível para a execução dos trabalhos.
- ☐ d. Alta interdependência na tarefa e pouca no resultado final.

Sua resposta está correta.

**Questão 6**

Completo

Não avaliada

 Marcar questão

A negociação no ambiente corporativo não é considerada efetiva pelos motivos abaixo. Marque a única alternativa incorreta.

Escolha uma:

- ☐ a. Pessoas erradas na negociação.
- ☒ b. Agilidade na abordagem. A morosidade que seria o contraponto, ou seja não considerada como benéfica para um processo de negociação.
- ☐ c. Pouco poder de decisão.
- ☐ d. Uso de email ao invés de contatos pessoais.

Sua resposta está correta.