Questão 1

Completo

Não avaliada

Marcar questão

A empresa X decidiu por terceirizar serviços desenvolvimento por causa das restrições de prazo e custo do projeto de reestruturação da área mais importante da empresa. A preocupação maior do Gestor de Aquisições era que o Fornecedor conseguisse entregar no prazo e com qualidade.

Para apoiar sua análise, abaixo estão os significados de cada fórmula:

- A fórmula A não considera fator de ponderação entre os critérios técnicos e de preço.
- A fórmula B com o FP com o valor = 7, dá mais valor ao critério de preço do que o técnico.
- A fórmula C com o FP = 2 favorece quem tem mais qualidade técnica.

Critério	Resposta	Peso	Nota	Nota com Peso
Fornecedor A				
Proposta entrega no prazo?	SIM	5	5	25
Esforço (Horas)	200	0	4	0
Custo (R\$) - VP	R\$ 600.000,00	10	5	50
Prazo (Dias úteis)	Atende	10	4	40
Conhecimento do Negócio	Pouco	5	1	5
Conhecimento Tecnologico	Médio	5	5	25
Nível de Qualidade	Baixa	10	3	30
Base histórica de entrega	Média	10	5	50
Certificação ISO 9001, CMMi e/ou MPS	SIM	5	5	25
Apresentou mais de 50% de profissionais com Conhecimento no Negócio	SIM	5	5	25
Avaliação Final da Proposta (AF = NT + 10*VP)				275
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), onde FP = 7				
Availação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o	nde FP = 7		85%	4.45
			85%	4,45 8,55
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o	onde FP = 2 Fornecedor C			8,55
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o	Fornecedor C SIM	5	85% 5	8,65 25
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas)	Fornecedor C SIM 100	0		8,55 25 0
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$)	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00	0	5	25 0
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas)	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende	0 10 10	5	25 0 0 50
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$)	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00	0	5	25 0
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis)	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende	0 10 10	5 0 5	25 0 0 50
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito	0 10 10 5	5 0 5 5	25 0 0 50 25
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio Conhecimento Tecnologico	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito Conhece muito	0 10 10 5	5 0 5 5 5	25 0 0 50 25 25
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio Conhecimento Tecnologico Nível de Qualidade	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito Conhece muito Muito boa	0 10 10 5 5	5 0 5 5 5 5	25 0 0 50 25 25 50
Avaliação Final da Proposta (AF = FP × IP + (10 – FP) × IT), o Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio Conhecimento Tecnologico Nível de Qualidade Base histórica de entrega	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito Conhece muito Muito boa Muito boa	0 10 10 5 5 10	5 0 5 5 5 5 5	25 0 0 50 25 25 50 50
Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio Conhecimento Tecnologico Nível de Qualidade Base histórica de entrega Certificação ISO 9001, CMMi e/ou MPS Apresentou mais de 50% de profissionais com	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito Conhece muito Muito boa Muito boa SIM	0 10 10 5 5 10	5 0 5 5 5 5 5	25 0 0 50 25 25 50 50 25
Proposta entrega no prazo? Esforço (Horas) Custo (R\$) Prazo (Dias úteis) Conhecimento do Negócio Conhecimento Tecnologico Nível de Qualidade Base histórica de entrega Certificação ISO 9001, CMMi e/ou MPS Apresentou mais de 50% de profissionais com Conhecimento no Negócio	Fornecedor C SIM 100 R\$ 1.200.000,00 Atende Conhece muito Conhece muito Muito boa Muito boa SIM SIM	0 10 10 5 5 10	5 0 5 5 5 5 5	25 0 0 50 25 25 50 50 25

Diante deste cenário, selecione a alternativa que apresenta o Fornecedor e fórmula mais adequada.

Escolha uma:

- a. C, Fórmula C
 a) Capítulo 3 parágrafo Técnicas de avaliação de propostas. Considerando a situação problema apresentada, a preocupação com os prazos e qualidade devem estar explícitas na seleção dos fornecedores. A fórmula com o FP = 2, favorece quem tem mais qualidade técnica. Apesar de ter o maior preço a qualidade técnica do Fornecedor C foi fundamental para sua seleção.
- b. C, Fórmula A
- c. A, Fórmula B
- d. A. Fórmula A

Questão 2	A administração do contrato é a grande preocupação de um gerente de aquisições. A obrigação de monitorar os itens estabelecidos em
Completo	contrato serve para que o projeto possa ser executado com sucesso e as ações necessárias serem estabelecidas a tempo quando existir
Não avaliada	algum problema identificado. Relacione primeiro cada atividade à sua descrição correspondente.
Marcar questão	

	Nome da Atividade	Descrição da Atividade
1	Assinar o termo de Aceite	Após definir a periodicidade de monitoramento junto ao fornecedor deve ser priorizado o que e como será monitorado o processo executado pelo fornecedor.
2	Realizar a integração	Caso seja identificado um ou mais erros no material da reunião de acompanhamento enviado pelo Fornecedor, os ajustes deverão ser solicitados via e-mail.
3	Validar produto do Projeto	A entrega de produtos do projeto é realizada pelo Fornecedor após o término de cada atividade acordada como escopo do projeto. Nos casos em que o Fornecedor não entregue o produto no prazo acordado, deverá ser verificada a existência de alguma penalidade estabelecido no contrato e aplicá-la.
		A assinatura do aceite com ou sem pendências deve ser realizada entre o contratado e contratante.
	Definir escopo de monitoração	

	Entregar o produto do projeto	Caberá ao Fornecedor elaborar o material para a reunião de acompanhamento das atividades e produtos do escopo contratado. Esta atividade deverá ser agendada pelo Gerente do Projeto. A pauta da reunião deve conter: Indicadores de Prazo e Custo; Pontos de melhoria nos processos do Fornecedor; Gerenciar ações corretivas para os pontos de melhoria identificados e gerenciar pendências e defeitos. Identificar solicitações de mudança no escopo ou requisitos do contrato que podem gerar ou não aditivos. Caso seja necessário, analisar os impactos e aprovar junto aos
		responsáveis do Contratante ou da Contratada.
	Gerenciar Ações e Pendências	Esta atividade acontecerá após o atendimento de todos os critérios de validação definidos e acordados com o Fornecedor. Neste caso, os testes devem ser realizados e a taxa de defeitos deve estar dentro da esperada.
7	Aprovar produto	O produto gerado pelo fornecedor deve ser integrado no repositório do projeto de aquisição, considerando a versão aprovada pela equipe contratante.

		Esta atividade consiste na verificação do atendimento dos seguintes itens: Qualidade do Produto Entregue (Conteúdo e formato); Aderência do produto entregue em relação aos requisitos do contrato.
8	Realizar reunião de	
	acompanhamento	

Escolha uma: a. 4, 5, 7, 1, 8, 6, 3, 2 b. 4, 6, 5, 1, 8, 7, 2, 3
 b) Capítulo 3 – página 23- O processo controlar as aquisições objetiva monitorar o desempenho do contrato,

realizando mudanças e correções quando necessário. Um dos principais objetivos associados ao processo está relacionado com a garantia de que o desempenho do fornecedor e do comprador estejam cumprindo os requisitos de aquisição conforme estabelecidos no planejamento. Tanto fornecedor e comprador são responsáveis por assegurar o cumprimento de ambas as obrigações. o. 4, 5, 6, 1, 8, 7, 3, 2

d. 4, 5, 6, 7, 8, 1, 3, 2

Em uma situação de fornecedor indique qual seria um fator de sucesso:

Sua resposta está correta.

Questão 3

Completo

Não avaliada



Marcar questão

Considerando a tabela a seguir de atividades, indica "A" quando for uma atividade para Controle e monitoração do Contrato ou "B" quando for uma atividade típica de Emissão e aprovação dos produtos entregues.

	Nome da Atividade	Descrição da Atividade
		Após definir a periodicidade de monitoramento junto ao
		fornecedor deve ser priorizado o que e como será
		monitorado o processo executado pelo fornecedor.
1	Assinar o termo de	
	Aceite	
		Caso seja identificado um ou mais erros no material da
		reunião de acompanhamento enviado pelo Fornecedor, os
		ajustes deverão ser solicitados via e-mail.
2	Realizar a integração	
		A entrega de produtos do projeto é realizada pelo
		Fornecedor após o término de cada atividade acordada
	Validar produto do Projeto	como escopo do projeto. Nos casos em que o Fornecedor
	validar produto do i rojeto	não entregue o produto no prazo acordado, deverá ser
		verificada a existência de alguma penalidade estabelecida
		no contrato e aplicá-la.
3		

	A assinatura do aceite com ou sem pendências deve ser realizada entre o contratado e contratante.
Entregar o produto do projeto	Caberá ao Fornecedor elaborar o material para a reunião de acompanhamento das atividades e produtos do escopo contratado. Esta atividade deverá ser agendada pelo Gerente do Projeto. A pauta da reunião deve conter: Indicadores de Prazo e Custo; Pontos de melhoria nos processos do Fornecedor; Gerenciar ações corretivas para os pontos de melhoria identificados e gerenciar pendências e defeitos. Identificar solicitações de mudança no escopo ou requisitos do contrato que podem gerar ou não aditivos. Caso seja necessário, analisar os impactos e aprovar junto aos responsáveis do Contratante ou da Contratada.
Gerenciar Ações e Pendências	Esta atividade acontecerá após o atendimento de todos os critérios de validação definidos e acordados com o Fornecedor. Neste caso, os testes devem ser realizados e a taxa de defeitos deve estar dentro da esperada.

		O produto gerado pelo fornecedor deve ser integrado no repositório do projeto de aquisição, considerando a versão
7	Aprovar produto	aprovada pela equipe contratante.
	•	Esta atividade consiste na verificação do atendimento dos
		seguintes itens: Qualidade do Produto Entregue (Conteúdo e formato); Aderência do produto entregue em relação aos
8	Realizar reunião de	requisitos do contrato.
	acompanhamento	

Frente ao exposto, assinale a alternativa **CORRETA:**

Escolha uma:

- a. A, A, A, B, A, B, A, B
- b. B, B, A, B, A, B, A
 b)
 Capítulo 3 página 23- O processo controlar as aquisições objetiva monitorar o desempenho do contrato, realizando mudanças e correções quando necessário. Um dos principais objetivos associados ao processo está relacionado com a garantia de que o desempenho do fornecedor e do comprador estejam cumprindo os requisitos de aquisição conforme estabelecidos no planejamento.

Tanto fornecedor e comprador são responsáveis por assegurar o cumprimento de ambas as obrigações.

Capítulo 3 – página 24, "Uma vez que o trabalho do fornecedor é concluído, o processo Controlar as aquisições envolve também a autorização de pagamento do fornecedor, permitindo assim melhor controle do contrato. Pode ser estabelecido um processo formal e rigoroso de pagamento com base na aprovação das entregas realizadas pelo fornecedor. De igual modo, o comprador deve fazer cumprir os prazos acordados de pagamento, de maneira a preservar as relações contratuais e de relacionamento saudável com o

o. B, A, B, A, B, A, B, B

fornecedor".

d. A, B, B, A, B, A, A, A