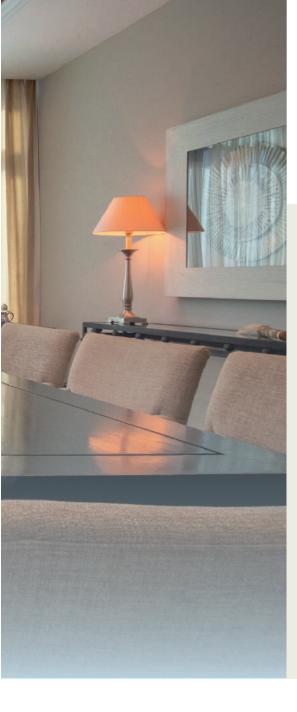


МАРБЕЛЬЯ - ФУЭНХИРОЛА - ЭСТЕПОНА - БЕНАЛЬМАДЕНА - МАНИЛЬВА - СОТОГРАНДЕ

MARTÍNEZ-ECHEVARRÍA

www.martinezechevarria.com





Окомпании

Martínez-Echevarría (Мартинес-Эчеваррия) — это международная юридическая компания, предоставляющая широкий спектр юридических услуг. Учрежденная в 1983 году в регионе Коста-дель-Соль, фирма стала основным центром местного юридического сообшества благодаря своей специализации на оказании многопрофильной юридической помоши компаниям и частным лицам.

Мы хорошо знаем наш регион, а также, как обслужить заказчика по высшему разряду — это не только проконсультировать и предоставить помошь эксперта, но и обеспечить ему непрерывный доступ к актуальной информации по вопросам, которые могут затрагивать их лично и (или) их бизнес.

Своим успехом "Мартинес-Эчеваррия" обязана нашей команде, которая насчитывает 150 юристов-профессионалов, работаюших в 20 офисах в 3 странах мира. Мы гордимся своим статусом компании международных юристов, чья специализация — оказание юридических услуг требовательной международной клиентуре с тшательным учетом ее индивидуальных потребностей.

Приобретение недвижимости на Коста-дель-Соль

Будучи специалистом в области недвижимости, известная и авторитетная юридическая фирма "Мартинес-Эчеваррия" действует в качестве независимого юридического консультанта покупателей, приступивших к процессу приобретения недвижимости в Испании.

Стоит иметь в виду, что при принятии решения приобрести имушество в Испании первый логичный шаг — выбрать надежное агентство недвижимости, которое поможет найти объект, максимально соответствующий вашим потребностям. Ниже предлагаем вам базовый "путеводитель" ПО которые тем этапам, необходимо будет итйодп при покупке недвижимости в Испании.





Резервный депозит

Чтобы недвижимость была снята с рынка, обычной практикой является внесение потенциальным покупателем депозита в размере от 6 до 10 тыс. евро (сумма зависит от цены продажи недвижимости). Сумму депозита можно внести в агентстве недвижимости или положить на клиентский счет у нас как юридического представителя покупателя.

Проведение комплексной проверки / исследования ситуации

После внесения суммы депозита мы запрашиваем у агентства недвижимости контактные данные юридического представителя продавца, чтобы сообшить ему, что мы представляем интересы покупателя, и запросить у него необходимую документацию с целью соответствующей комплексной проверки, в ходе которой мы проверим все значимые аспекты, касаюшиеся объекта недвижимости, такие как:

Приобретение у застройщика (долевое строительство или новые объекты)

- 1. Правосубъектность владельца (продавца) недвижимости, которую вы намерены приобрести;
- 2. Соблюден ли установленный законодательством порядок регистрации строяшегося объекта в соответствующем земельном кадастре;
- 3. Не является ли недвижимость предметом обременения (залога, ареста, иных обременений). Получение застройшиком финансирования строительства под залог распространенная практика. В случае если покупатель не заинтересован взять на себя пропорциональную часть указанного финансирования в форме залога недвижимости, тогда потребуется его отмена до завершения строительства, при этом связанные с отменой расходы несет застройшик.
- 4. Получено ли в отношении объекта недвижимости соответствующее муниципальное разрешение на строительство и (при необходимости) выдаваемое соответствующим городским советом свидетельство соответствия требованиям к жилым помешениям, а также соблюдены ли местные

- градостроительные нормы.
- 5. Предоставлена ли покупателю строительная спецификация или спецификации качества и включена ли она (они) в договор-купли-продажи в качестве приложения.
- 6. Имеется ли банковская гарантия или страховка для обеспечения гарантии на все уплаченные застройшику в процессе строительства денежные средства.
- 7. Подтверждение наличия и проверка содержания 10-летней страховой гарантии (Seguro Decenal), которая обеспечит покрытие всех конструктивных дефектов объекта недвижимости.
- 8. Экспертиза подготовленного застройшиком проекта договора купли-продажи с целью убедиться в том, что его содержание соблюдает права покупателя, что оно полностью понятно покупателю и что в этом документе учтены права покупателя.

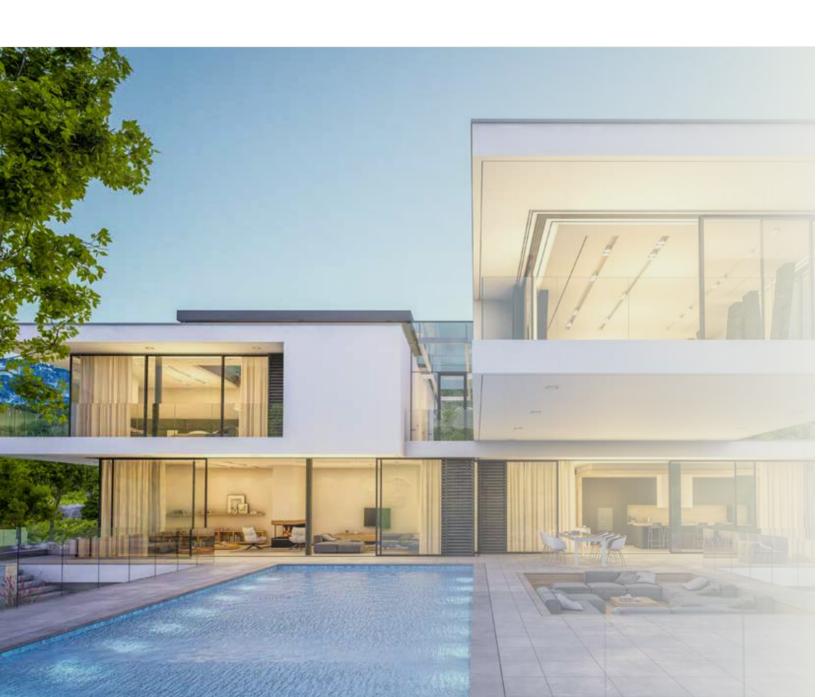
Приобретение у частного лица

(перепродажа или продажа на вторичном рынке)

- 1. Правосубъектность владельца (продавца) недвижимости, которую вы намерены приобрести;
- 2. Соблюден ли установленный законодательством порядок регистрации объекта недвижимости в соответствующем земельном кадастре;
- 3. Не является ли недвижимость предметом обременения (залога, ареста, иных обременений).
- 4. Получено ли в отношении объекта недвижимости соответствующее муниципальное разрешение на строительство и выдаваемое соответствующим городским советом свидетельство соответствия требованиям к жилым помешениям, а также соблюдены ли местные градостроительные нормы.
- 5. Изучение, подготовка и подписание любых видов частных договоров (договор о внесении депозита, дискреционный договор, договор купли-продажи) или заверяемых документов нотариально купли-продажи), которые считаются необходимыми для оформления сделки купли-продажи. Стандартный порядок действий — сначала подписать частный договор, обычно предусматривающий уплату 10% цены продажи, а затем по прошествии разумного промежутка времени подписать нотариально заверяемый акт купли-продажи.

Наши услуги также распространяются на такие важные аспекты, как:

- Получение номера NIE. Номер NIE это номер налогоплательшика в Испании для иностранных граждан. Вам потребуется этот номер, чтобы иметь возможность зарегистрировать приобретенное имушество в бюро земельного кадастра и уплачивать налоги. Этот номер также понадобится для заключения договоров с поставшиками услуг (водоснабжение, электричество, телефон и прочие услуги).
- Проверка обременения объекта недвижимости долговыми обязательствами, такими как муниципальный налог (налог на недвижимость), сборы с пайшиков (собственников) жилого дома, неоплаченные суммы коммунальных платежей, а также расчет налога на прирост стоимости земли (Plusvalia Tax), который применяется, если продавец не является резидентом, и согласно испанскому законодательству должен быть удержан из суммы цены продажи объекта.
- Оплата соответствующих расходов и налогов, связанных с оформлением нотариально заверенного акта купли-продажи и его регистрацией в соответствующем земельном кадастре.



Налоги и расходы

С оформлением в присутствии нотариуса соответствующего акта купли-продажи связаны следующие расходы и налоги:

В случае приобретения на первичном рынке:

- НДС 10% для жилой недвижимости. | НДС 21% на участки, гаражи и складские помешения.
- Гербовый сбор (в Андалусии) 1,2%
- Пошлина за нотариальные действия: нотариальная пошлина рассчитывается по шкале, согласованной властями, и зависит от характера сделки купли-продажи и количества листов в акте купли-продажи. Поэтому в аналогичных ситуациях все нотариусы взимают одинаковую пошлину. Нотариальная пошлина при покупке типичного объекта жилой недвижимости будет в пределах 500-1800 евро.
- Сбор за внесение в земельный кадастр: кадастровые сборы рассчитываются по шкале, согласованной властями. Обычно кадастровый сбор составляет 50-70% нотариальной пошлины.
- Юридические издержки в размере 1% от стоимости недвижимости плюс НДС 21%

В случае приобретения на вторичном рынке (перепродажи):

- Налог на продажу: 7%
- Пошлина за нотариальные действия: нотариальная пошлина рассчитывается по шкале, согласованной властями. Поэтому в аналогичных ситуациях все нотариусы взимают одинаковую пошлину. Нотариальная пошлина при покупке типичного объекта жилой недвижимости будет в пределах 600-2800 евро.
- Сбор за внесение в земельный кадастр: кадастровые сборы рассчитываются по шкале, согласованной властями. Обычно кадастровый сбор составляет 50-70% нотариальной пошлины.
- Юридические издержки в размере 1% от стоимости недвижимости плюс НДС 21%

[⋆]Примечание: В случае приобретения недвижимости и оформления новой ипотеки будут взиматься нотариальная пошлина и регистрационный сбор, поскольку будет необходимо регистрировать нотариально заверенный акт перехода права собственности; будет также взиматься гербовый сбор в размере 1,2% от суммы ипотеки



Нотариально заверяемый акт купли-продажи

После подписания частного договора в течение 4-6 недель в зависимости от оговоренных с продавцом условий оформляется нотариально заверяемый акт купли-продажи и подписывается клиентом при нашем содействии либо нами по вышеупомянутой доверенности. В этот момент продавцу должен быть уплачен остаток стоимости продажи недвижимости, а покупатель становится фактическим владельцем объекта недвижимости.

Коммунальные платежи, сбор за вывоз мусора, сборы с собственников жилого дома и налоги

Наш офис возьмет на себя заботы по оформлению и (или) переоформлению на нового владельца договоров с поставшиками услуг, а также по уплате соответствующих налогов, касающихся недвижимости. Также по вашему желанию мы можем оформить прямое списание средств в счет оплаты этих счетов (прямая оплата, осуществляемая вашим банком в Испании).

Для оформления прямого списания средств в счет оплаты коммунальных платежей, сбора бытового мусора и сборов с собственников жилого дома потребуется банковский счет в Испании. Мы можем оказать содействие в открытии счета в испанском банке.



Прочие расходы, которые стоит иметь в виду

Солидарный Налог

Законом № 38/2022 от 27 декабря введен временный солидарный налог на крупные состояния, подлежаший уплате с имушества с 2022 налогового года. Он введен в качестве налога в дополнение к налогу на богатство, в настояшее перечисляемому время Новый налог представляет Андалусии. государственный налог и не перечисляется в бюджет автономных сообшеств. Он взимается дополнительной квотой на имушество частных лиц, стоимость которого превышает 3 млн. евро.

В отношении резидентов действует налоговая льгота в размере 700 тыс. евро. К этой сумме добавляется льгота в размере 300 тыс. евро на основное жилье. По этой причине налог будет взиматься с имушества стоимостью выше 3,7 - 4 млн. евро.

Ставки взимаемого налога:

- От 3 000 000 до 5 347 998,02 евро: 1,7 %.
- От 5 347 998,03 до 10 695 996,06 евро: 2,1 %.
- Oт 10 695 996.06 евро и более: 3 %.

Налог на доход не-резидента

Вне зависимости от того, сдаете ли вы свою недвижимость в аренду или нет, вам в любом случае придется уплачивать подоходный налог согласно следующим правилам:

Если вы не сдаете в аренду ваше имушество, испанские власти будут исходить из того, что вы получаете так называемый "условный доход от сдачи имушества в аренду", на который распространяется налог на доход нерезидентов. Официально установленная ставка арендной платы — 1,1% от кадастровой стоимости имушества (налогооблагаемая сумма). К этой сумме налогооблагаемой базы применяется ставка 19% для

граждан стран Европейского союза и 24 % для граждан других стран. Кадастровая стоимость указывается в счете на уплату налога на недвижимость (муниципального налога). Она обычно ниже стоимости продажи, указанной в вашем акте купли-продажи.

Если недвижимость сдается в аренду, ставка налога применяется к сумме чистой арендной платы, взимаемой владельцем недвижимости, и составляет 19 % для граждан стран Европейского союза и 24 % для граждан других стран. По новому закону гражданам стран ЕС предоставляется налоговый вычет в сумме расходов, понесенных в период сдачи имушества в аренду: электричество, водоснабжение, сборы с собственников жилого дома, страхование жилья, проценты по ипотеке, муниципальный налог (налог на недвижимость), сбор мусора, техническое обслуживание, клининговые услуги, юридические издержки на оформление деклараций по налогу на доходы физических лиц, а также ежегодная амортизация здания в размере 3%.

В этом случае вместе с налоговыми формами (одна форма по каждому налогоплательшику) должно подаваться свидетельство налогового резидента, выданное налоговым органом страны вашего постоянного местожительства).

- В настоящее время налог на богатство упразднен.
- Сборы с собственников жилого дома.
- Муниципальный налог (налог на недвижимость) и сбор бытового мусора.
- Электричество, водоснабжение, газ, телефон...
- Страхование жилья.

В вашем распоряжении соответствующий квалифицированный персонал нашего офиса, который возьмет на себя заботу по расчету и уплате вашего годового налога на доход нерезидентов.



Оформление завешания в Испании

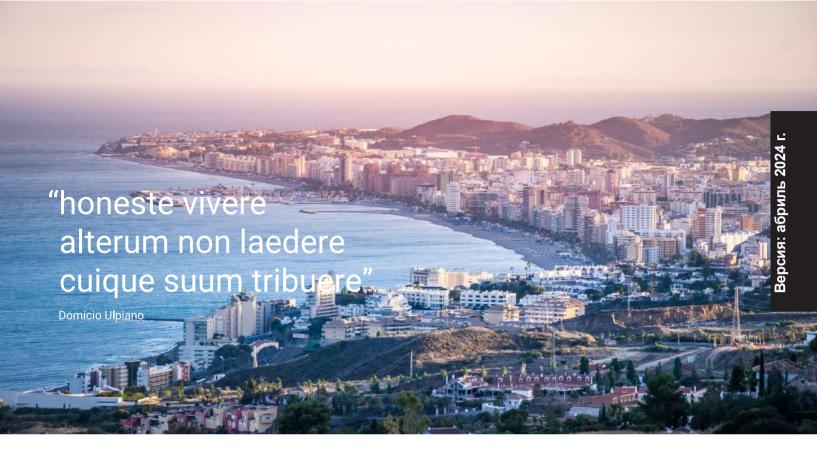
Если вы приобрели недвижимость в Испании или являетесь владельцем любого иного имушества в Испании, например, банковских счетов, договора страхования жизни, акций или иных видов финансовых инструментов, настоятельно рекомендуем оформить завешание в Испании в отношении ваших испанских активов. Наличие испанского завешания обеспечит безболезненный процесс распределения вашего имушества в Испании будушем поможет избежать формальностей, сложностей, задержек дополнительных расходов, связанных с процессом вступления в наследство и наследования объектов недвижимости или имушества, расположенных в Испании. В противном случае передать активы вашей супруге (вашему супругу) или родственникам может оказаться непросто.

В завешании завешатель может указать право страны своего гражданства в качестве права, регулируюшего порядок наследования его имушества. Возможность выбора применимого права позволяет завешателю

свободно распорядиться своим ДВИЖИМЫМ недвижимым имушеством в Испании только в рамках тех ограничений. которые vстановлены законодательством страны своего гражданства, и при при любых обстоятельствах принудительного применения правил наследования, установленных испанским законодательством. В завешании завешатель должен назначить своих наследников, а также определить доли, причитающиеся каждому из наследников, и конкретные предметы имушества, передаваемые наследникам.

Отсутствие испанского завешания приведет к дополнительным временным и финансовым издержкам, связанным с процессом признания юридической силы иностранного завешания в Испании. Если какое бы то ни было завешание отсутствует, при распределении испанского имушества потребуется строго соблюдать положения законодательства о наследстве, оставленном без завешания, страны постоянного проживания умершего.





MARTÍNEZ-ECHEVARRÍA

МАРБЕЛЬЯ

Centro de Negocios Puerta de Banús. Bloque D. 1º planta Carretera Nacional 340, Km. 1049. 29660 Nueva Andalucía, Marbella, Málaga (Новая Андалусия, Марбелья, Малага) Tel: +34 952 765 000 info@martinezechevarria.com

ФУЭНХИРОЛА

Edificio S208, 1º planta Av. Carmen Sáenz de Tejada, s/n 29651 Mijas Costa, Málaga (Михас-Коста, Малага) Tel: +34 952 199 111

info@martinezechevarria.com

ЭСТЕПОНА

C/ Real nº 75, 1º planta 29680 Estepona, Málaga (Эстепона, Малага) Tel: +34 952 899 592 info@martinezechevarria.com

ЭЛЬВИРИЯ

Calle Tritón s/n esquina Calle Océano. Centro Comercial Platino, local 3 Urb. Rancho Park, 29604 Elviria, Marbella (Эльвирия, Марбелья)

Tel: +34 952 76 50 00 info@martinezechevarria.com

БЕНАЛЬМАДЕНА

Plaza de la Goleta s/n Centro Comercial Puerto Marina Shopping Local L1Bm, 1ª planta 29630 Benalmádena Costa, Málaga (Бенальмадена-Коста, Малага) info@martinezechevarria.com

МАНИЛЬВА

Calle Antonio Gala, 1 Pie. Edificio María Teresa, Bloque 2, Local 1 29692 San Luis de Sabinillas, Málaga (Сан-Луис-де-Сабинильяс, Малага) Tel: +34 952 899 598

info@martinezechevarria.com

Paseo de Levante, Edif. B, Portal 8, Apto 2-16,

11310 Sotogrande, Cádiz (Сотогранде, Кадис) Tel: +34 956 790 294 info@martinezechevarria.com

СОТОГРАНДЕ