# Raport o analizie danych klientów kart kredytowych

Niniejszy raport przedstawia analizę zestawu danych dotyczących klientów kart kredytowych z Tajwanu, który zawiera informacje o ich zachowaniach płatniczych i demograficznych. Zestaw danych obejmuje około 30 000 rekordów i 25 atrybutów, takich jak limit kredytowy, płeć, wykształcenie, stan cywilny, wiek, historia płatności, kwoty rachunków oraz kwoty spłat, a także zmienną docelową wskazującą, czy klient zalegał z płatnością w następnym miesiącu. Celem analizy jest zidentyfikowanie wzorców i zależności, które mogą pomóc w przewidywaniu ryzyka niewypłacalności.

# Przegląd danych

Zestaw danych zawiera następujące kluczowe zmienne:

- **LIMIT BAL**: Limit kredytowy w dolarach NT.
- **SEX**: Płeć (1 = mężczyzna, 2 = kobieta).
- **EDUCATION**: Poziom wykształcenia (1 = szkoła wyższa, 2 = uniwersytet, 3 = szkoła średnia, 4 = inne).
- MARRIAGE: Stan cywilny (1 = żonaty/zamężna, 2 = samotny, 3 = inne).
- AGE: Wiek w latach.
- PAY\_0 do PAY\_6: Status spłaty od kwietnia do września (-1 = terminowa spłata, 1 = opóźnienie o jeden miesiąc itp.).
- BILL\_AMT1 do BILL\_AMT6: Kwoty rachunków od kwietnia do września.
- PAY\_AMT1 do PAY\_AMT6: Kwoty spłat od kwietnia do września.
- **default.payment.next.month**: Czy klient zalegał z płatnością w następnym miesiącu (1 = tak, 0 = nie).

#### Statystyki opisowe kluczowych zmiennych:

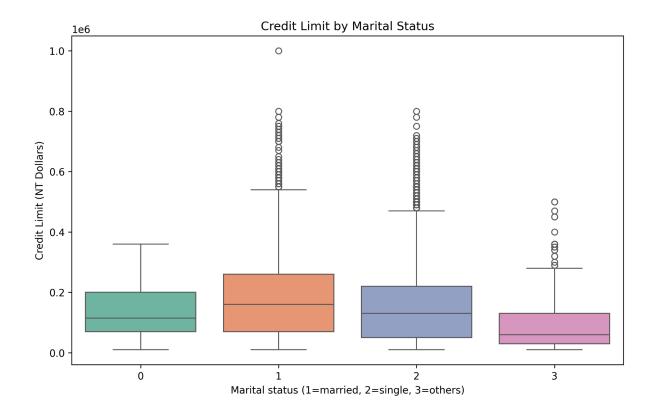
- LIMIT\_BAL (Limit kredytowy): Średnia: 167 484 NT\$, Mediana: 140 000 NT\$, Min: 10 000 NT\$, Max: 1 000 000 NT\$, Odchylenie standardowe: 129 747 NT\$, 5. percentyl: 20 000 NT\$, 95. percentyl: 430 000 NT\$.
- AGE (Wiek): Średnia: 35,5 lat, Mediana: 34 lata, Min: 21 lat, Max: 79 lat, Odchylenie standardowe: 9,2 lat, 5. percentyl: 23 lata, 95. percentyl: 53 lata.
- BILL\_AMT1 (Rachunek we wrześniu): Średnia: 51 223 NT\$, Mediana: 22 381 NT\$,
  Min: -165 580 NT\$, Max: 964 511 NT\$, Odchylenie standardowe: 73 635 NT\$, 5.
  percentyl: 0 NT\$, 95. percentyl: 201 203 NT\$.
- PAY\_AMT1 (Spłata we wrześniu): Średnia: 5 663 NT\$, Mediana: 2 100 NT\$, Min: 0 NT\$, Max: 873 552 NT\$, Odchylenie standardowe: 16 563 NT\$, 5. percentyl: 0 NT\$, 95. percentyl: 18 428 NT\$.
- **SEX (Płeć)**: Proporcje: Kobiety (2): 60,4%, Mężczyźni (1): 39,6%.
- **EDUCATION (Wykształcenie)**: Proporcje: Uniwersytet (2): 46,8%, Szkoła wyższa (1): 35,3%, Szkoła średnia (3): 16,4%, Inne kategorie (4, 5, 6, 0): <1%.
- MARRIAGE (Stan cywilny): Proporcje: Samotni (2): 53,2%, Żonaci/Zamężne (1): 45,5%, Inne (3, 0): <2%.</li>
- **default.payment.next.month (Niewypłacalność)**: Proporcje: Wypłacalni (0): 77,9%, Niewypłacalni (1): 22,1%

# Analiza eksploracyjna danych

### Wykresy pudełkowe (Box Plots)

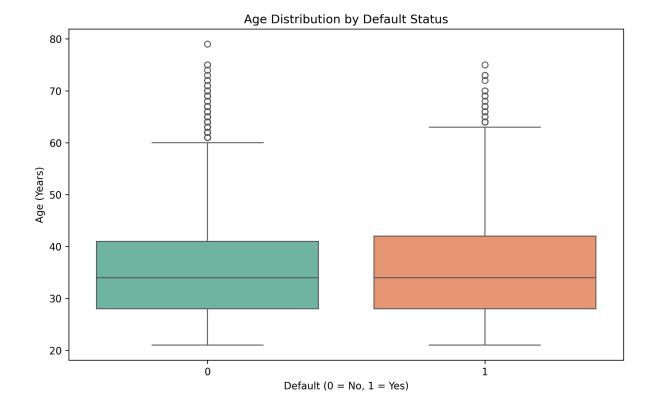
#### Limit kredytowy względem stanu cywilnego

Wykres pudełkowy przedstawia rozkład limitów kredytowych w zależności od stanu cywilnego. Osoby zamężne/żonate (MARRIAGE = 1) mają tendencję do posiadania wyższych median limitów kredytowych w porównaniu do osób samotnych (MARRIAGE = 2) i innych (MARRIAGE = 3). Może to sugerować, że stan cywilny wpływa na zdolność kredytową, być może ze względu na stabilność finansową w małżeństwie.



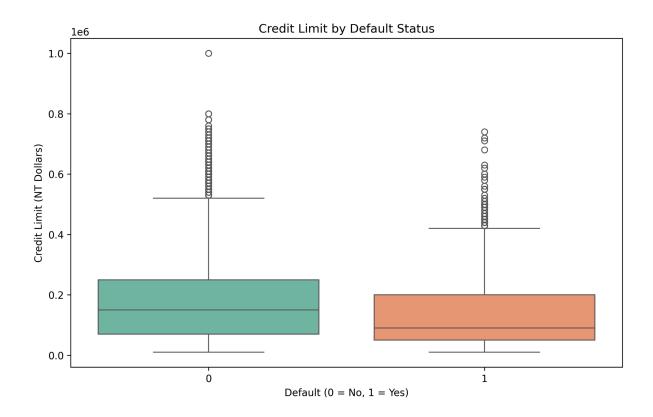
## • Rozkład wieku względem statusu niewypłacalności

Wykres porównuje rozkład wieku między klientami, którzy zalegali z płatnościami (default = 1), a tymi, którzy tego nie robili (default = 0). Mediana wieku wśród niewypłacalnych jest niższa, co może wskazywać, że młodsi klienci są bardziej narażeni na ryzyko niewypłacalności.



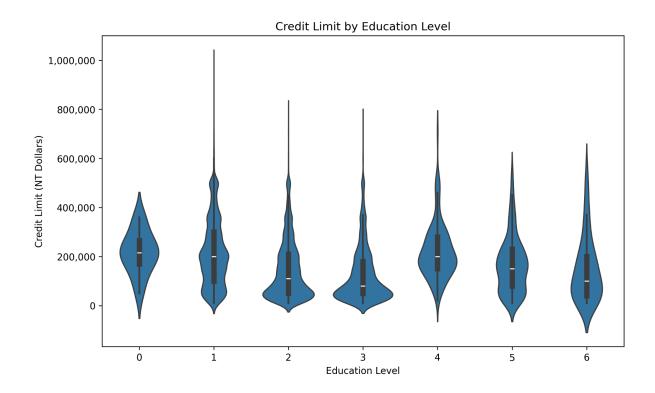
## • Limit kredytowy względem statusu niewypłacalności

Wykres pokazuje, że klienci, którzy nie zalegali z płatnościami, mają wyższe mediany limitów kredytowych w porównaniu do niewypłacalnych. Może to oznaczać, że wyższe limity kredytowe są przyznawane klientom o niższym ryzyku defaultu.



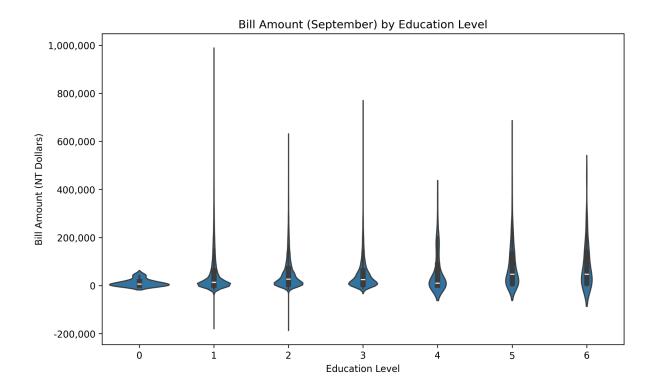
#### • Limit kredytowy względem poziomu wykształcenia

Wykres skrzypcowy ukazuje rozkład limitów kredytowych w zależności od poziomu wykształcenia. Klienci z wyższym wykształceniem (np. szkoła wyższa, EDUCATION = 1) mają szerszy rozkład i wyższe limity kredytowe, co może odzwierciedlać ich lepszą sytuację finansową.



## • Kwota rachunku (wrzesień) względem poziomu wykształcenia

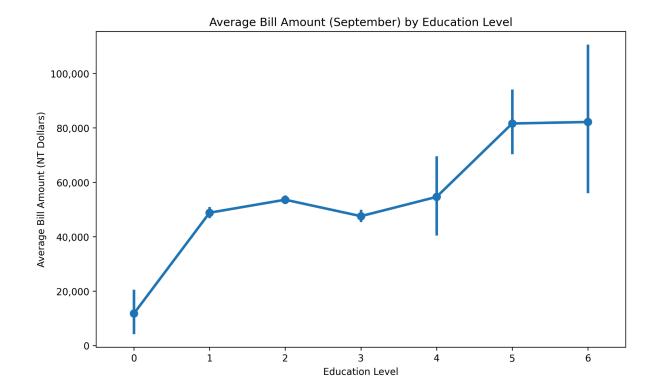
Rozkład kwot rachunków we wrześniu pokazuje, że osoby z wyższym wykształceniem mają wyższe rachunki, co może być związane z większymi wydatkami lub zdolnością kredytową.



# Wykresy słupkowe z przedziałami ufności (Error Bars)

## • Średnia kwota rachunku (wrzesień) względem poziomu wykształcenia

Wykres wskazuje, że średnie kwoty rachunków rosną wraz z poziomem wykształcenia, co jest spójne z wcześniejszymi wnioskami.

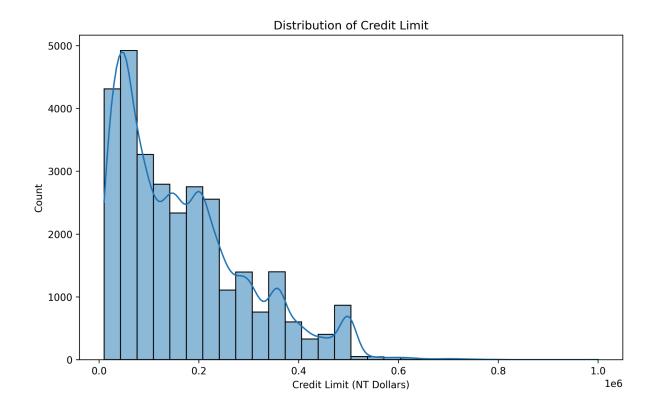


# **Histogramy**

# • Rozkład limitu kredytowego

Histogram pokazuje, że limity kredytowe są prawostronnie skośne:

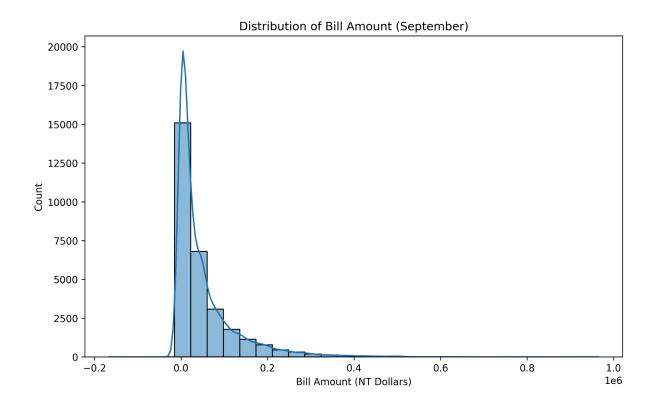
- Większość klientów ma niskie limity.
- Tylko nieliczni mają bardzo wysokie limity.



#### Rozkład kwoty rachunku (wrzesień)

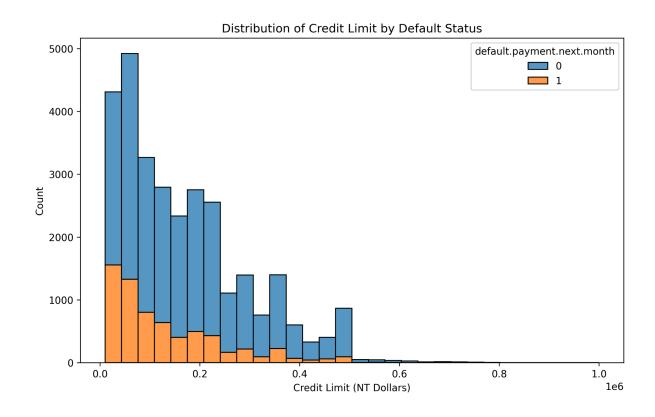
Rozkład kwot rachunków we wrześniu jest prawostronnie skośny:

- Większość klientów ma niskie rachunki.
- Nieliczni klienci mają bardzo wysokie kwoty.



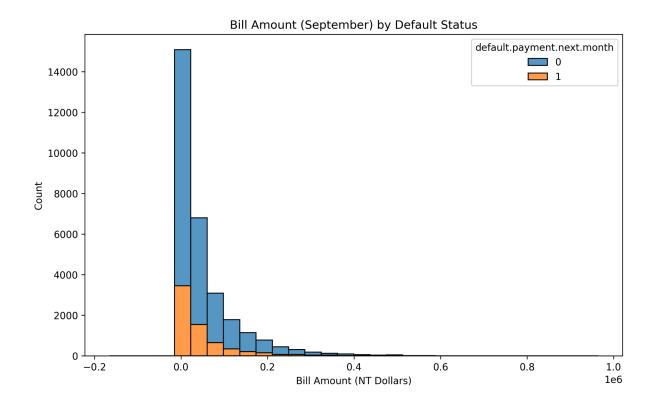
# Histogramy z odcieniem (Hue)

- Rozkład limitu kredytowego w zależności od statusu spłaty:
- Klienci niewypłacalni mają niższe limity kredytowe niż ci, którzy spłacają dług.
- Różnicę widać w przesunięciu rozkładów grupa z problemami finansowymi skupia się przy niższych kwotach.



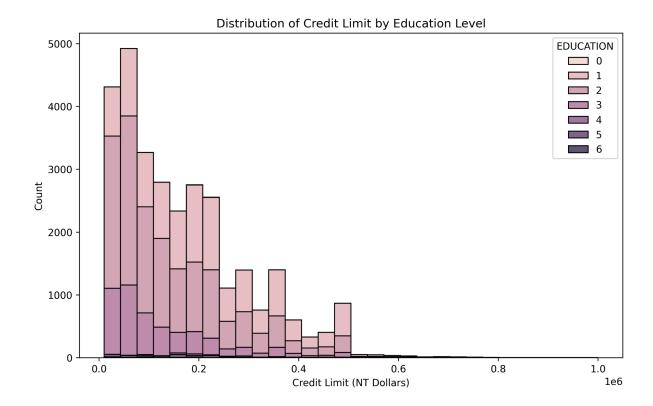
## • Kwota rachunku (wrzesień) względem statusu niewypłacalności

Niewypłacalni mają wyższe kwoty rachunków, co może wskazywać na trudności w zarządzaniu długiem.



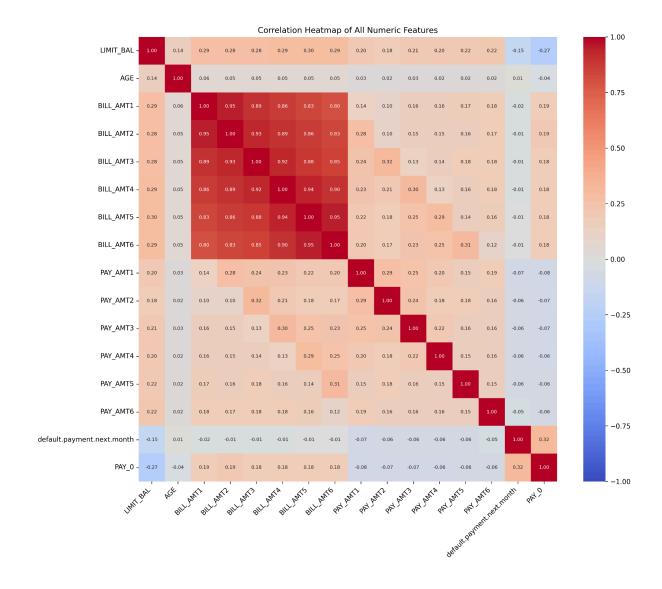
### • Rozkład limitu kredytowego względem poziomu wykształcenia

Wyższe poziomy wykształcenia korelują z wyższymi limitami kredytowymi.



#### Mapa termiczna (Heatmap)

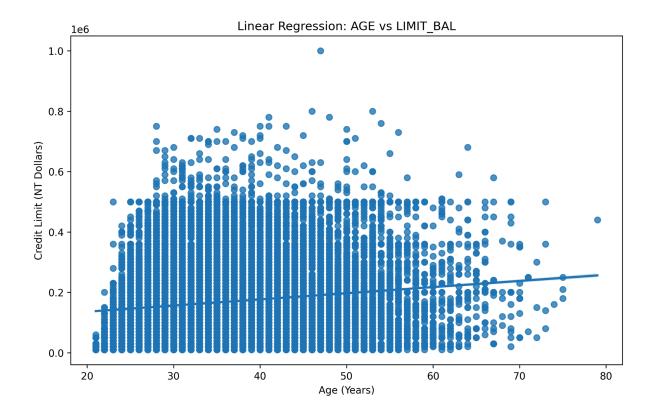
Mapa termiczna korelacji między wszystkimi zmiennymi liczbowymi wskazuje na silne dodatnie korelacje między kwotami rachunków w kolejnych miesiącach, co sugeruje spójność w wydatkach klientów. Istnieje również umiarkowana korelacja między limitem kredytowym a kwotami rachunków, co oznacza, że klienci z wyższymi limitami więcej wydają.



# Wykresy regresji liniowej (Regression Plots)

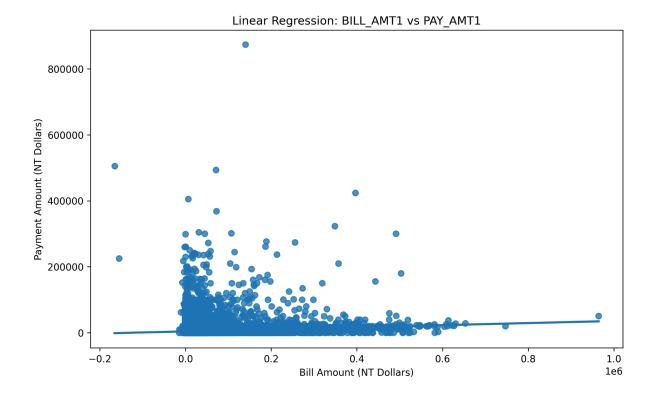
#### • AGE vs LIMIT\_BAL

Słaba dodatnia zależność wskazuje, że starsi klienci mogą mieć nieco wyższe limity kredytowe, choć związek nie jest siln



## • BILL\_AMT1 vs PAY\_AMT1

Wykres ujawnia dodatnią zależność między kwotą rachunku a kwotą spłaty we wrześniu, co jest oczekiwane, ponieważ klienci z wyższymi rachunkami zwykle dokonują większych spłat.



# Wnioski i podsumowanie

#### Kluczowe wnioski z analizy danych:

- 1. **Wpływ demografii** Osoby zamężne/żonate i z wyższym wykształceniem mają większe limity kredytowe i wydają więcej.
- Ryzyko niewypłacalności Młodsi klienci i osoby z niskim limitem kredytowym częściej mają problemy ze spłatą. Wysokie rachunki i niskie spłaty we wrześniu zwiększają ryzyko defaultu.
- 3. **Stałe wzorce wydatków** Kwoty rachunków w kolejnych miesiącach są do siebie podobne, a wyższy limit kredytowy pozwala na większe wydatki.

Wyniki wskazują, że dane demograficzne i historia płatności pomagają przewidzieć ryzyko niewypłacalności. Warto stworzyć model, który lepiej zidentyfikuje klientów zagrożonych defaultem. Wszystkie wykresy są zapisane w katalogu "outputs".