

# - 야미 레스토랑의 탄생스토리



- 0. 인트로
- 1. 분석
- 야미베지터블 탄생 스토리
- 베지터블 페르소나&설문조사
  - 1) 페르소나
  - 2)설문조사
- 배지터블 시나리오
- 베지터블 SWOT
- 2. 설계
- 배지터블 플로우차트
- 베지터블 스토리보드
- 배지터블 스타일 가이드
- 3. 개발
- 시안

#### 0.인트로



채식주의자의 단계는 일반 채식주의자(고기를 가리지 않는)을 제외하면 총 5단계로 나뉘어진다.

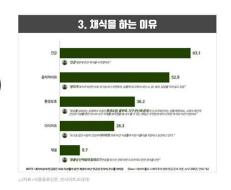
그 중 비건은 채소를 제외하면 육류, 가금류,생선,유제품, 달걀을 먹지 않는 가장 엄격한 단계이다.



#### 1. 분석 - 타겟 선정









가치를 중시 여기는 MZ세대 + 환경보호, 건강 등의 이유로 비건 및 채식레스토랑을 자주 이용하는 20,30대를 타겟으로 잡음.



#### 1. 분석 - 야미 베지터블의 탄생 스토리

- → 아미 베지터블은 맛있게 먹는 소리 얌얌(yum yum)과 채소를 뜻하는 베지터블(vegetable)을 합쳐 만들어졌습니다.
- → 메인 타겟은 비건인들로 잡았으며, 예상 잠재고객을 일반 채식주의자들로 잡았습니다. 연령층은 20~30대로 선정하였습니다.

→ 설문조사 결과 이후 타켓층 수정



### 1. 분석 - 페르소나



#### **Profile**

● 이름: 윤승아

• 나이:39세

● 직업: 배우



원래는 고기를 좋아했었지만 최근 환경문제가 심각하게 대두되고 미래를 생각하게 되면서 채식을 종종 하고 있어요. "



건강한 식습관 , 육류를 대체할 수 있는 식품에 대한 관심 증가



SNS(인스타,페북 등)을 통한 자료 검색



채식 레스토랑 맛집, 가성비 좋은 음식점으로 검색



메인페이지 진입



음식을 만들어보고 싶다면 원데이 클래스 선택



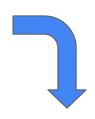
원하는 날짜로 레스토랑 예약



상단 카테고리 Best 음식/ 가성비 음식/ 새로운 음식 접근 (기호에 따라)



메인페이지 레스토랑 할인 배너 확인



원하는 날짜 및 음식 종류 확인



비용 지불 (현장 or 인터넷)



레스토랑 방문

### 1. 분석 - 설문조사 결과





일반채식주의자들의 비중 높음 & 비채식주의자들의 의견을 통해, 레스토랑의 메인 타겟은 일반 채식주의자로 삼았으며 비채식주의자들 부터 비건인들까지 먹을 수 있는 음식을 마련하는 계획을 설립



#### 1.분석 - 시나리오

야미 베지터블 레스토랑에서 제일 중요하게 생각했던 예약(OR 구매)부분과 후기부분을 시나리오로 잡아 스무디 및 위에트를 비교 분석하였음.

#### 위에트

- 카테고리별로 분류가 안 됨.
- 카테고리 갯수가 적음.



#### 스무디

- 네비 가독성이 덜어짐.
- 사이트 파악의 어려움.
- 후기 적음.



이후 야미 레스토랑을 만들 시 이런 부분이 보완될 필요가 있다 느낌.

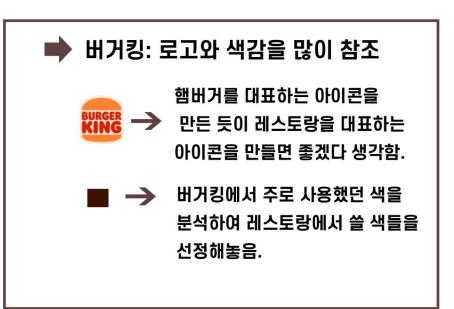


#### 4. 베지터블 2차 방향성 - 사이트 비교 분석1

야미 베지터블의 사이트를 만들기 위해 여러 사이트를 둘러보았음.



▲ 버거킹





#### 1.분석 - 사이트 비교 분석2

#### 야미 베지터블의 사이트를 만들기 위해 여러 사이트를 둘러보았음.



▲ 베제투스





#### 1. 분석- 베지터블 SWOT

- 채식음식에 대한 전문적인 레스토랑
- 원데이클래스 운영으로 고객유치 좋음
- 놀이방 보유로 어른들이 편한 레스토랑
- 비채식주의자들을 위한 메뉴옵션 존재

S

- 배달을 하지 않음
- 신생레스토랑의 사람들의 적은 관심
- 주 7일 레스토랑 및 원데이클래스를메일 같이 운영하는 것으로 인한 업무과다

- 인근 채식 레스토랑이 많지 않음.
- 의미 있는 시간을 보내기 위한 원데이 클래스 수요 증가
- ESG,환경보호, 건강 등을 이유로 채식주의 증가추세를 보이는 사회분위기

- 코로나로 인한 외식 수요 감소
- 원데이클래스 운영으로 고객유치 좋음

Τ



#### 1. 분석 - 베지터블 SWOT 결과

**SW** 채식음식 레시피 일부공개를 통한 전문성 홍보

ST 단계별 채식메뉴 개발, 차등금액지불로 원하는 단계 선택가능

WO 방문 기념 적립 행사등으로 신규 고객 유치, 귀여운 로고 사용으로 사람들의 관심 높이기

WT 수요 감소로 인한 원데이클래스 및 레스토랑 예약제 서비스 수요 증가를 위한 요일별 할인메뉴 제공



## 1.분석 - 1차 요구사항 정리

채식주의 원데이클래스 레스토랑 단계별 (음식만들기) 메뉴 소개 옵션소개 예약 메인페이지 채식주의 Yammy 이벤트 슬라이드 단계별 Vegetable 만들기 옵션소개 가독성 높은 깔끔한 가독성 높은 폰트 및 레스토랑 네비게이션 레이아웃 이미지 연출



## 7. 베지터블 - 스토리보드(일부) 1

로그인 마이페이지 예약확인

| 매장소개          | 햄버거   | 파스타   | 예약           | A&Q           |
|---------------|-------|-------|--------------|---------------|
| • 브랜드<br>설명   | • 신메뉴 | • 신메뉴 | • 레스토랑<br>예약 | • 자주 묻는<br>질문 |
|               | •인기메뉴 | •인기메뉴 |              |               |
| • 찾아<br>오시는 길 | •전체메뉴 | •전체메뉴 | • 원데이<br>예약  | • 1:1<br>문의   |



#### 8. 베지터블 - 스타일가이드

Yummy Vegetable

로고 글씨체:

Palatino Linotype Itailc

내용글씨체: S-core dream

## 전체 화면색감:

1)주색: 갈색계열 및 흰색

(#3d1202)

(#f3eadb)

(#68392f)

2)포인트색

(#e96d23)





예약변경하기

메인으로

다음

메인으로

### 사용문구:

최초 10번 방문 시

야미베지터블의

햄버거 BEST 3종 무료!

대표적인 5가지 메뉴

## 최종시안



YUMMY Vegetable

로그인

마이페이지

예약조회

매장소개

햄버거

파스타

예약

Q&A

최초 10번 방문 시 야미베지터블의 햄버거 BEST 3종 무료!



#### 야미베지터블 STORY



A삐의 모습이다. A삐는 햄버거에 본인이 먹고 싶은 토평을 올려 나만의 햄버거를 완성시켰다. 다음에 또 참여하겠다는 의사를 밝혀 올해의 야미 스토리에 등극되었다.



레스토랑의 스페셜타임!

레스토랑에서 또다른 특별한 이벤트 일주일에 단 하루 쉐프의모습이 보여진다 . 사람들이 기다리는 시간 동안 지루함을 느끼지 않도록 구경 할 수 있는 시간을 만들었다.

#### 야미베지터블의 BEST 음식



뚱카롱이 아닌 뚱햄버거가 나타났다.

원목 사진은 오직 광고기와 채소등로 만들어진 여러배지터들의 이심적인 쏘아버거이다 쏘아버거는 배지터리아인을 빠인 타것으로 상았으며 하루움은 소화에 부당되지 않는 햄버거를 먹고 싶은 일반인들도 해당한다.



오일파스타라고 다 같은 오일이 아니다!

안을 들여다보면 일반 오일 화스타가 아니다! 다시마와 미역을 베이스로 연을 상았기 때문에 건강하게역을 수 있는 모일파스타이며 남녀노소 모두 사랑받는 음식이다.

#### 대표적인 5가지 메뉴









야미쓰 뚜이

야미 햄버거

미나리 파스타

쏘야 햄버거

누네 햄버거

아미 레스토랑 운영시간: 오전 11시~ 저녁 6시(Rest hour: 오후 3~4시) 야미 원데이 운영시간: 토, 일 오후 12시~ 저녁 9시