

7. Die Logistik des Unternehmens



Die Logistik im Unternehmen

Logistik hat die Aufgabe, die Lagerhaltung, die Materialwirtschaft, die Auftragsabwicklung und das Transportwesen nach Maßgabe des ökonomischen Prinzips zu koordinieren (Wöhe).

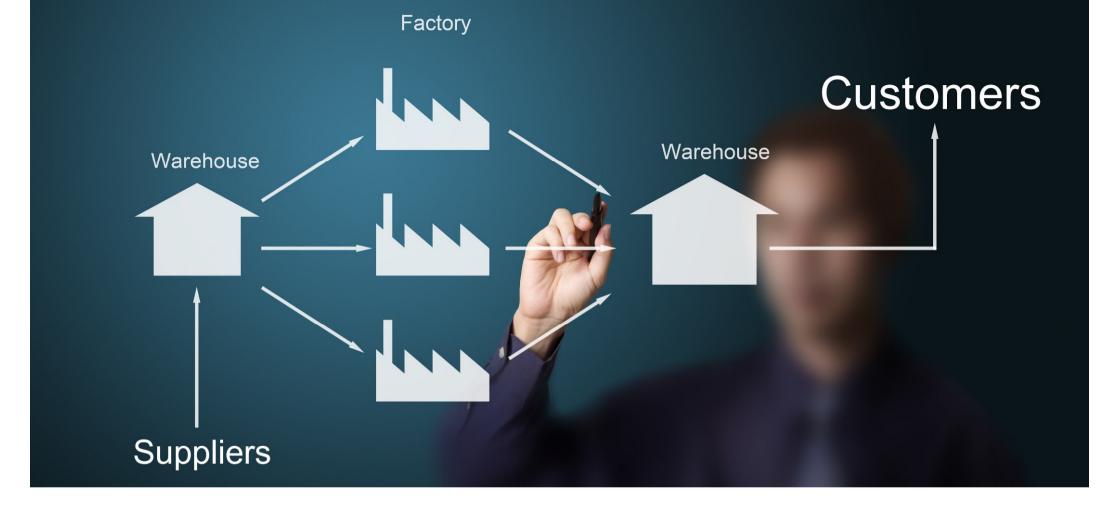
Ziel: die benötigten Produktionsfaktoren, Güter und Dienstleistungen für die Produktion und für den Absatz bereit zu stellen:

- 1. In der richtigen Quantität
- 2. In der richtigen Qualität
- 3. Am richtigen Ort
- 4 Zur richtigen Zeit

Merke: Jegliche Effizienzsteigerung in der Transformation verbessert die Wirtschaftlichkeit. Steigende Wirtschaftlichkeit verbessert c.p. die Rentabilität



Supply Chain Management (SCM) bezeichnet den Aufbau und die Verwaltung integrierter Logistikketten (Material- und Informationsflüsse) über den gesamten Wertschöpfungsprozess, ausgehend von der Rohstoffgewinnung über die Veredelungsstufen bis hin zum Endverbraucher.



Beschaffungslogistik: Material- u. Datenströme zwischen Unternehmen u. Lieferanten

Produktionslogistik: Material- und Datenströme in einem Unternehmen

Distributionslogistik: Material- und Datenströme zwischen Unternehmen und Kunden



Hauptziele und Zielkonflikte

- 1. Hohe Lieferbereitschaft (Effektivität)
- 2. Geringer Kapitalbedarf (Effizienz)
- 3. Kostenminimierung (Effizienz)



Logistik umfasst alle Aufgaben zur integrierten Planung, Koordination, Durchführung und Kontrolle der Güterflüsse sowie der güterbezogenen Informationen von den Entstehungssenken bis hin zu den Verbrauchssenken.

Logistik stellt die Verfügbarkeit des richtigen Gutes, in der richtigen Menge, im richtigen Zustand, am richtigen Ort, zur richtigen Zeit, für den richtigen Kunden, zu den richtigen Kosten, sicher.



Aufgabenpakete für die einzelnen Funktionen der Logistik

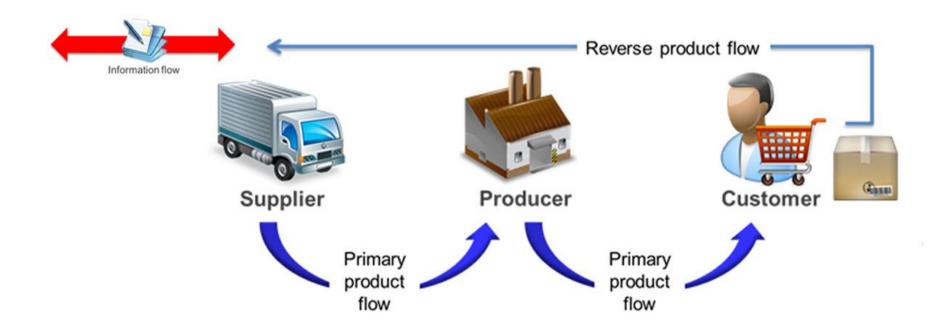
Ziele der Beschaffungslogistik	Niedrige Einkaufspreise
	Kurze Bereitstellfristen
	Versorgungssicherheit
Ziele der Produktionslogistik	Effizienter Materialfluss
	Kurze Durchlaufzeiten
	Hohe Fertigungsqualität
Ziele der Distributionslogistik	Niedrige Lagerbestände
	Kostengünstige Distribution
	Hoher Lieferservice



Outsourcing im Supply Chain

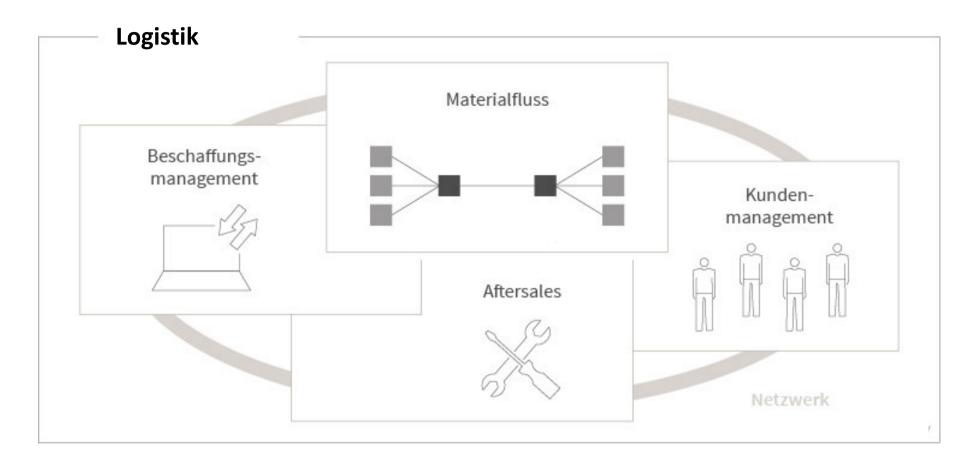
Outsourcing ist die Auslagerung von bisher in einem Unternehmen selbst erbrachten Leistungen an externe Auftragnehmer oder Dienstleister

Ziel des Supply Chain Management: Effizienz der Logistik





Digitalisierung in der Logistik

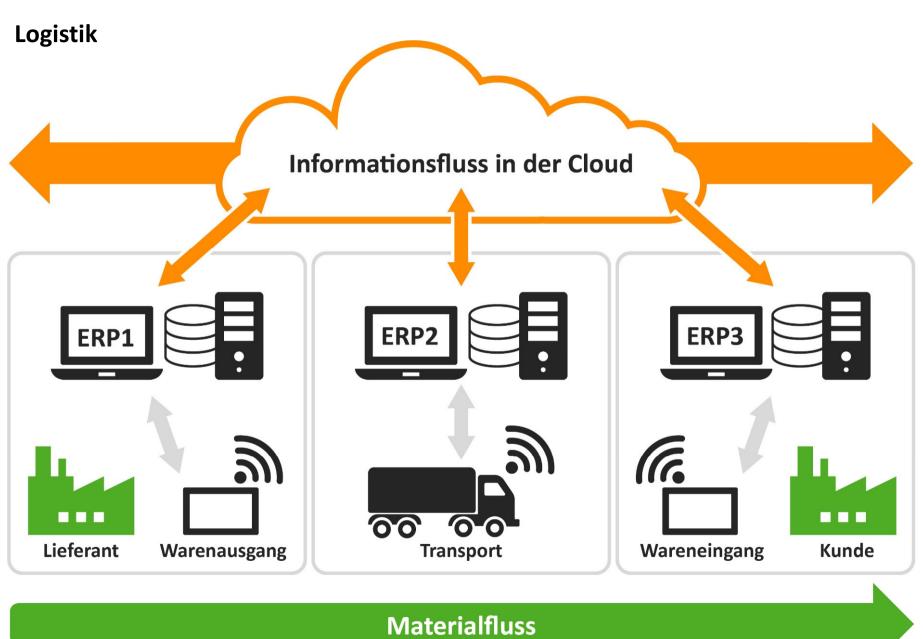


Der Begriff Digitalisierung bezeichnet ursprünglich das Umwandeln von analogen Werten in digitale Formate und ihre Verarbeitung oder Speicherung in einem digitaltechnischen System.

Unter Digitalisierung versteht man heute allgemein den Einsatz digitaler, dass heißt automatisierbarer Kommunikation, zur Steigerung der Prozesseffizienz.



Digitalisierung in der Logistik

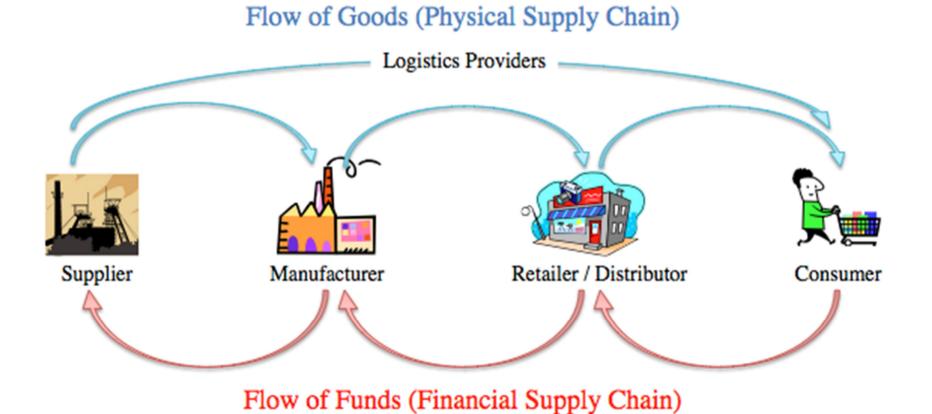




Digitalisierung in der Logistik

Das wesentliche Merkmal der intelligenten Logistik – auch Digitalisierung der Supply Chain oder Logistik 4.0 genannt – ist ihr unternehmens- und prozessübergreifender Ansatz.

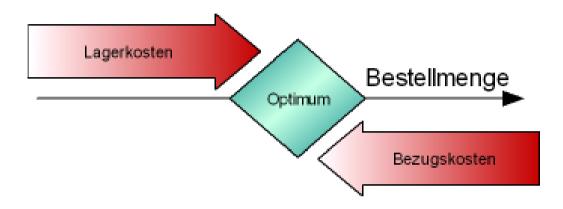
Ziel: Vollständige Transparenz entlang der gesamten Supply Chain in Echtzeit



Ditmar Meier 2020



Optimierung der Logistik



Die **Bestellkosten** enthalten die gesamten Abwicklungskosten einer Bestellung, von der Bestellvorbereitung über den Bestellabschluss bis zur Bestellabwicklung.

Bestellkosten

Bestellkosten pro Bestellung = Gesamten Bestellkosten pro Periode

Anzahl der Bestellungen pro Periode

DHBW Duale Hochschule Baden-Württemberg

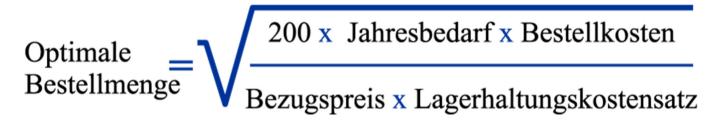
Optimierung der Logistik

Lagerhaltungskosten

Lagerhaltungskostenansatz = Zinssatz des gebundenen Kapitals

+ Lagerkostenansatz (z.B. 200)

Die Andlersche Formel zur Optimierung de Bestellmenge





Berechnen Sie die optimale Bestellmenge

Jahresbedarf in Mengeneinheit (5000 Stck.)

Bestellkosten pro Bestellung (500 €)

Lagerkostensatz (10 €)

Kaufpreis pro Mengeneinheit (20 €/Stck.)

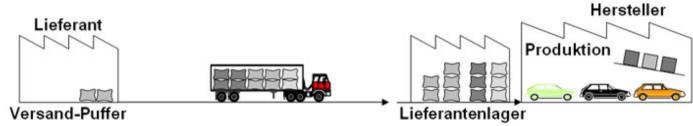
Zinssatz 4 %



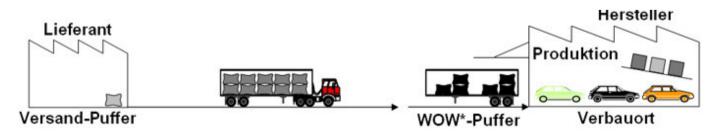
Just in Time Logistik













Prozesssteuerung (PS) als kybernetischer Prozess

Regelkreis benötigt Soll und IST Soll liefert die Planung

IST liefert die Betriebsdatenerfassung (BDE)

Soll

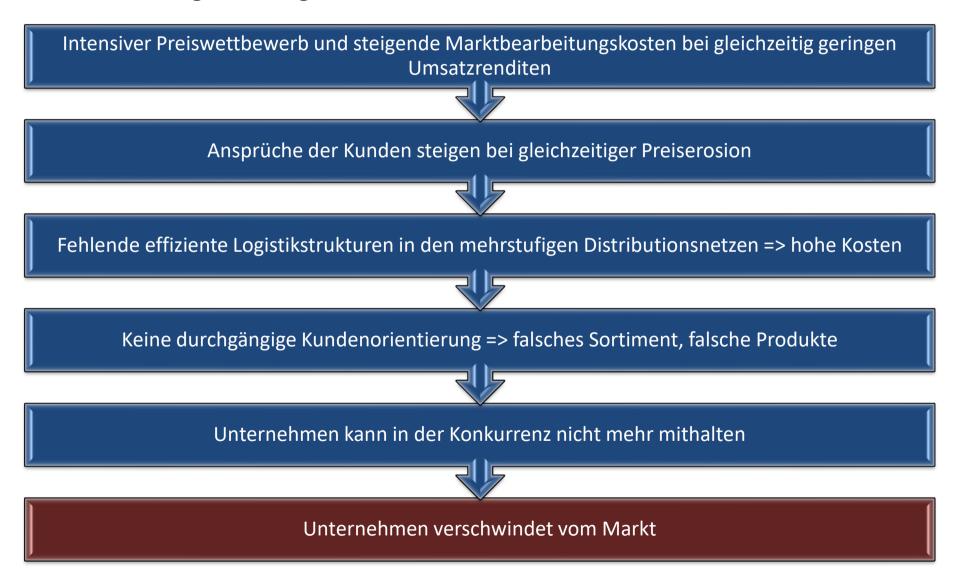
Herstellungsprozess



Logistik im B to C

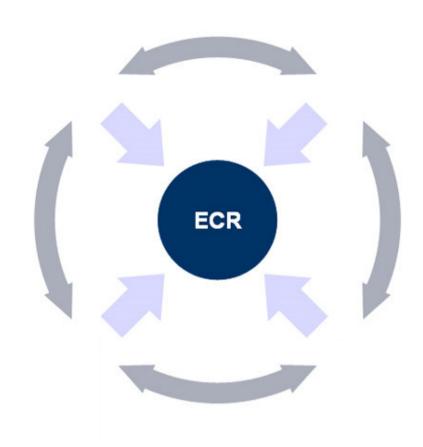
ECR Steuerung (Efficient Consumer Response)

Herausforderung Konsumgütermarkt





Logistik im B to C ECR Steuerung (Efficient Consumer Response)



KANBAN: planorientierte Bring-Prinzip durch ein flexibel reagierendes, nachfragegesteuertes Hol-Prinzip ersetzt (Point of Sale – Scanner Kasse)

=> Permanente Synchronisierung von Belieferung und Kundennachfrage (Digitalisierung des Supply Chain)





Unter dem Point of Sale ist heute ein softwarebasiertes Kassensystem zu verstehen, welches sich um alle Belange rund um den Verkauf in sämtlichen Branchen kümmert.

Diese Kassensysteme beinhalten alle notwendigen Prozesse eines Geschäfts, die für eine reibungslose Verkaufsorganisation notwendig sind. Inhalte sind u. a. das Bestellwesen, Lagerwirtschaft, Kundenmanagement, Onlineshop-Management, Verkauf, Zahlungsabwicklung, Reklamation, Mailings, Promotion Aktionen.



Supply Chain Management und die Wirtschaft 4.0



Supply Chain Management

SCM = vollständige digitale Integration aller Aktivitäten entlang der Wertschöpfungskette, d.h. die Automatisierung aller Flüsse von Informationen, Materialien, Produkten und Finanzmittel.

Lean Production

Unter Lean Production versteht man den sowohl sparsamen als auch zeiteffizienten Einsatz der Produktionsfaktoren Betriebsmittel, Personal, Werkstoffe, Planung und Organisation im Rahmen aller Unternehmensaktivitäten.

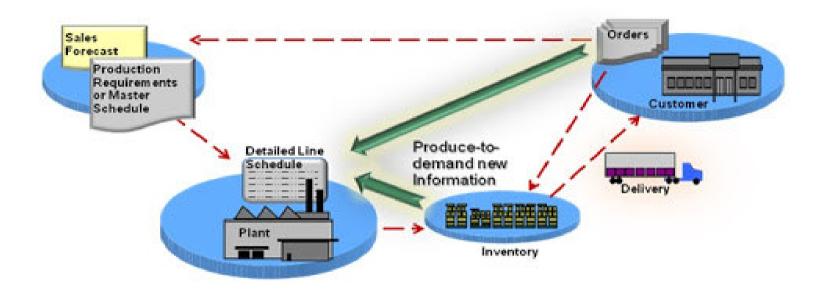
Ziel: Optimierung der Produktivität der Produktionsfaktoren = Effizienzsteigerung entlang der Wertschöpfungskette im Supply Chain

Production on demand

Eine Bestellung des Kunden löst eine rückläufige Welle von Bestellungen (Pull-Prinzip) im Supply Chain aus (Voraussetzung: digitalisiertes KANBAN-Prinzip im integrierten Supply Chain).



Production on demand



Nach einschneidenden Verbesserungen der Kostenstrukturen durch Lean Management und Business Process Reengineering rückt Kundenorientierung stärker in den Mittelpunkt der Unternehmensaktivitäten und wird mehr und mehr zum erfolgsentscheidenden Wettbewerbsfaktor.

Das veränderte Anspruchsdenken der Kunden und global verfügbare Produkte, die sich in Qualität, Leistungsvermögen und Technologie angeglichen haben, zwingen Unternehmen zu einem fundamentalen Überdenken ihrer gesamten Aktivitäten. Die Unternehmen müssen sich auf die dynamischen Veränderungen am Markt einstellen und selbst schneller und flexibler werden.

ENDE Teil 7