Что такое А/В-тестирование?

Цель урока

Узнать, что такое A/B-тестирование и как оно влияет на развитие продукта и на компанию в целом.

Задачи урока

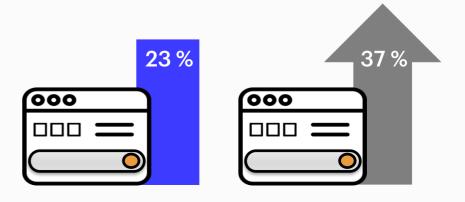
- ✓ Познакомиться с понятием А/В-тестирования
- Узнать, какую роль выполняет А/В-тестирование в компании и как оно влияет на развитие продукта
- Понять, какие ограничения накладываются на проведение тестирования

Что такое А/В-тестирование?

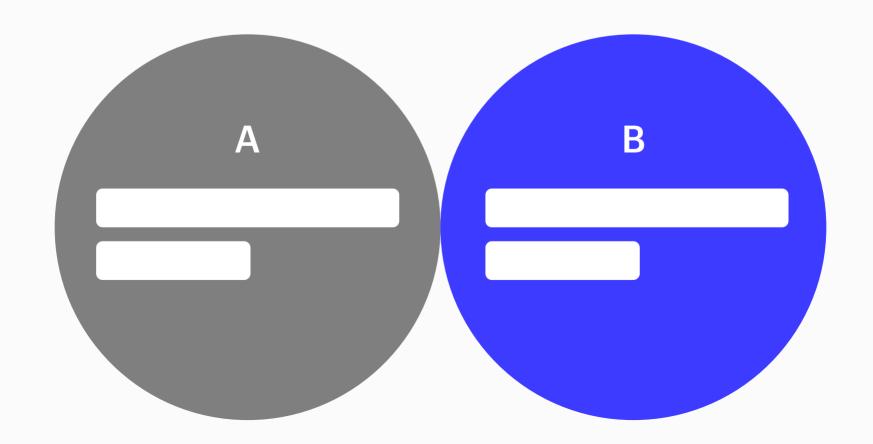
А/В-тестирование — это метод исследования, в котором мы сравниваем контрольный вариант с тестовым и даём ответ на вопрос, какой из них лучше.

Контрольный вариант — то, что у вас уже есть, например: белый цвет кнопки.

Тестовый вариант — изменения, которые вы хотите внести, например: поставить жёлтый кружочек на кнопку.



Допустим, у нас есть предположение, что, если поменять цвет сайта, конверсия увеличится. Как проверить?



Другие примеры

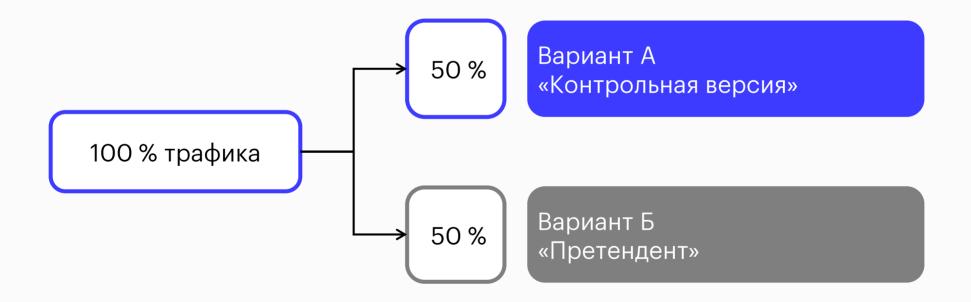
А/В-тестирование отлично показывает себя в ритейле в задаче поиска парных продуктов.

Гипотеза: газировка рядом с сухариками продаётся лучше.



А/В-тестирование

Идея A/B-тестирования очень проста. Надо просто сравнить результаты контрольной группы и группы, где проверяется ваша гипотеза.



Роль A/B-тестирования в компании

Основная роль A/B-тестирования в компании — увеличить количество целевых действий пользователей этого продукта и сделать его более удобным для самих пользователей.

А/В-тестирование — это инструмент поиска точек роста или развития продукта.

Например, есть два варианта меню в ресторане. Какой из этих двух вариантов дизайна меню лучше для компании и посетителя? А/В-тестирование помогает ответить на этот вопрос.



. E

Роль A/B-тестирования в компании

Выстраиваем гипотезу

Создаём два варианта для тестирования Выбираем часть аудитории Делим её на равные сегменты

Y

Внедряем его Определяем вариантпобедитель Показываем тестируемые варианты

Продукт и роль А/В-тестирования в его развитии

Запомните: качественно проведённое A/B-тестирование влияет на продукт самым положительным образом.

Что же такое продукт? Всё, что угодно: товар, сервис, услуга. Всё то, с чем взаимодействуют пользователи.

Ситуация из практики: вымышленная компания «Доставка» хочет увеличить количество пользователей, которые делают заказ в один клик. Аналитики подсказали, что надо давать скидку. Но как проверить, какие условия скидки приведут больше людей?

Роль А/В-тестирования продукта в том, чтобы развивать его оптимальным образом.



Что можно тестировать, а что нет?

Можно тестировать **всё**, что нуждается в улучшении.

- Повлияет ли изображение на главной странице на посещаемость сайта?
- Какую кнопку чаще нажмут: маленькую красную или большую зелёную?
- Что чаще будут использовать на сайте: корзину или возможность купить в один клик?
- Какие товары в магазине продаются лучше? Какие товары хороши в паре?



Тестируем всё!



Где можно использовать А/В-тестирование?



Продукт

- UX/mobile
- Pricing
- Product mix



Маркетинг/CRM

- Digital
- Direct
- Контент
- Программы лояльности



Веб-оптимизация

- Элементы сайта
- Flows
- Landings



Офлайн

- Фиджитал
- BTL

Что можно тестировать, а что нет?

Но при этом есть некоторые ограничения на проведение А/В-тестирования:

- Недостаточность трафика. Когда на сайт или в приложение приходит слишком мало пользователей, тестирование может затянуться на неопределённый срок
- Расплывчатое представление о продукте.

 К примеру, нельзя сравнивать две страницы сайта с совершенно разным дизайном (разное расположение всех элементов, палитры цветов и так далее)

Что можно тестировать, а что нет?

Но при этом есть некоторые ограничения на проведение А/В-тестирования:

▼ Хочется сравнить сразу больше двух вариантов. Сравнивая три и более вариантов за одно тестирование, сложно добиться значимых результатов, так как группы могут влиять друг на друга. Влияние также могут оказать другие факторы

Поможет ли А/В-тестирование?

Поможет

- «Это или то?»
 - Есть несколько вариаций, из которых нужно выбрать лучшую

Поможет ли А/В-тестирование?

Не поможет

- Долгосрочное изменение
 - За большой промежуток времени поведение юзера может измениться
 - Ждать год, чтобы измерить долгосрочный retention сомнительная идея
- Качество продукта
 - А/В-тестирование не даст ответ на вопрос, комфортно ли пользоваться продуктом в данный момент. В этом случае подойдут качественные исследования
- Принципиально новый опыт
 - Пользователи могут совершать целевое действие, потому что функционал сильно привлекает внимание (например, яркая кнопка)
 - Пользователям могут не понравиться изменения

Итоги урока

- 1 А/В-тестирование помогает развивать продукт в нужном направлении, делать его более эффективным для компании и удобным для пользователей
- Тестировать можно всё: сайты, мобильные приложения, сервисы и любые вещи, которые взаимодействуют с пользователями
- Есть определённые ограничения на проведение А/В-тестирования: лучше всегда сравнивать только два варианта, необходимо обеспечить достаточность трафика